Sponsoringmöglichkeiten für CRM-Anbieter

CRM in der Praxis 2025/2026

Anwenderzufriedenheit, Nutzen & Perspektiven



Zielsetzung der Studie

Die Studie liefert Erfahrungswerte zu ...

- Zielen & Nutzen des CRM-Einsatzes
- ► Kennzahlen CRM-Betrieb (Kosten/Aufwand/Komplexität/etc.)
- ▶ Zufriedenheit von Anwendern mit CRM-Lösungen & -Anbietern
- Wesentliche Einflussgrößen auf Zufriedenheitsaspekte von Anwendern

Anwenderzufriedenheit wird in der Studie anhand von insgesamt 25 Merkmalen in den Kategorien:

- ▶ CRM-System
- CRM-Anbieter

erfasst.

→ Barometer für die Zufriedenheit der Anwender mit der eingesetzten CRM-Software Untersuchung aktueller Marktgegebenheit und Trends





Mehrwert der Trovarit-Studie "CRM in der Praxis"

Für Anbieter ...

- bietet die Studie Feedback seitens des Anwendermarktes
- ▶ zeigt die Studie, welche Themen Anwendern im Betrieb der Lösung wichtig sind
- gibt die Studie Hinweise auf Optimierungs- und Differenzierungspotentiale
- bietet die Studie mittelfristig eine Referenz zur Überwachung der Leistungsqualität
- ▶ zeigt die Studie, wie Anwender aktuelle Trends bewerten

Für Anwender ...

 bieten die Studienergebnisse zusätzliche Orientierung bei der Bewertung ihres aktuellen und zukünftigen Software-Einsatzes. (Auswahl, Einführung, Betrieb)



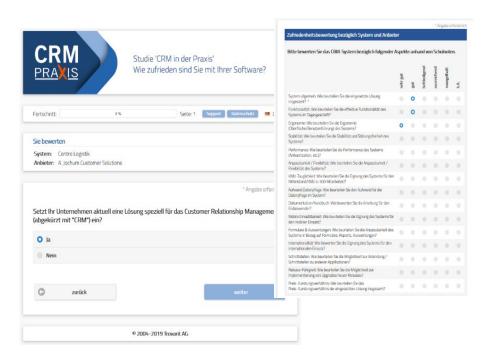
→ Die Studie schafft Transparenz bei wichtigen Themen im Markt



Fragebogenstruktur

Fragebogen

- ▶ Ca. 30 Fragen, ca. 90 Angaben je komplett ausgefülltem Fragebogen
- ▶ Ca. 10 Min. Bearbeitungszeit
- Inhalt: Einsatzcharakteristik der Installationen, Anwenderzufriedenheit





Sponsoring der Studie "CRM in der Praxis"

Einbindung in die Konzeption

- Bis Anfang März 2025 können Vorschläge für zusätzliche Themen eingereicht werden
- Bis Anfang März 2025 nehmen wir gerne Ihr Feedback zum Fragebogen-Entwurf entgegen

Verwertung der Ergebnisse

- ▶ Zugriff auf sämtliche erhobenen Daten (anonymisiert)
- Nutzung der Daten für eigene interne Zwecke
- Nutzungsrecht für Grafiken aus dem Studienbericht für eigene Kanäle
- Nutzungsrecht für das Management Summary* für eigene Kanäle

Sichtbarkeit & Kommunikation



- ► Erwähnung in Pressemeldungen zur Studie
- Nennung als Sponsor (Logo & Kontaktadresse)
 - auf der Webseite der Studie
 - im Studienbericht/ Management Summary
 - in Ergebnispräsentationen

€3.000,-



Interesse? Nehmen Sie Kontakt mit uns auf



Anbieterbetreuung
Stephan Klein
Account Management, Trovarit AG, Aachen
stephan.klein@trovarit.com
Tel: +49 (0)241 40009-932



Projektleitung & Gesamtverantwortung
Dr. Karsten Sontow
Vorstandsvorsitzender, Trovarit AG, Aachen
karsten.sontow@trovarit.com

www.trovarit.com/crm-praxis