

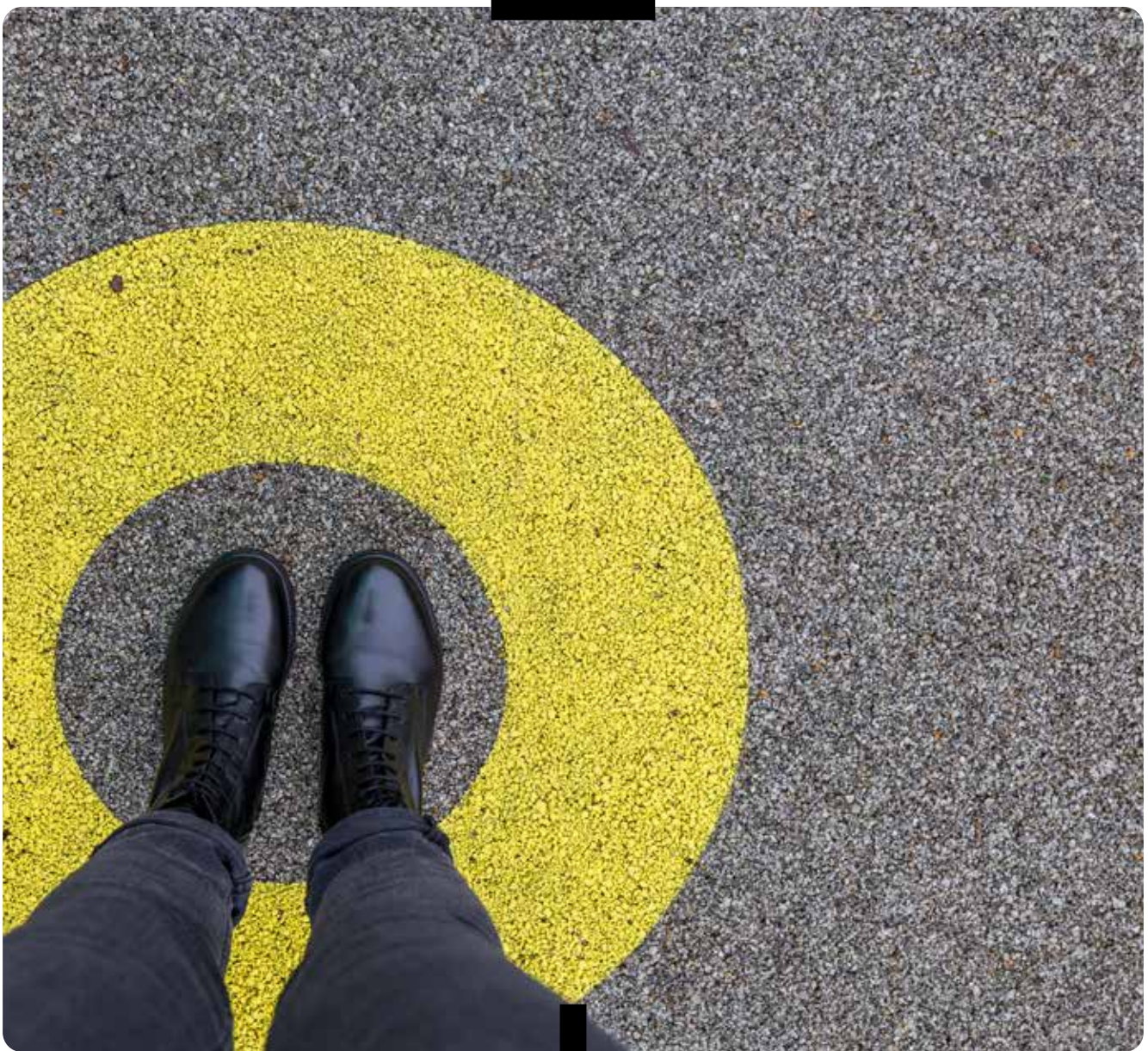
IT-Matchmaker.*guide*

ERP-Lösungen 2026

**Digitale
Produktpässe**
Erfolg für die
Auftragsabwicklung

**Klimafreundliches
Wirtschaften**
Nachhaltigkeit beginnt
im System

**ERP-Projekte
mit ImplAiX®**
Sicher wählen, flexibel
implementieren





ERP-Lösungen für den produzierenden Mittelstand

Persönlich. Individuell. Skalierbar.

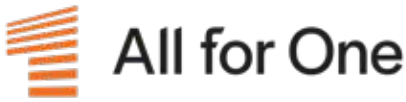
Firmenprofile & Success Storys

Lösungsanbieter stellen sich vor

Auf den folgenden Seiten präsentieren ausgewählte ERP-Anbieter ihre Produkte und Services im Kurzprofil und stellen erfolgreiche Projekte bei ihren Kunden vor.



Unternehmen	Seite	Unternehmen	Seite
All for One Group SE	28–29	GEBRA-IT GmbH	68–69
Allgeier Inovar GmbH	30–31	GOB Software und Systeme GmbH & Co. KG	70–71
ams.Solution AG	32–33	ifm electronic gmbh	72–73
Aptean Germany GmbH	34	Industrial Application Software GmbH	74
Arcwide Germany GmbH	35	Infor (Deutschland) GmbH	75
Asseco Solutions AG	36–37	jKARAT GmbH industry solutions	76
Avanade Deutschland GmbH	38–39	Proalpha MKG	77
AZTEKA Consulting GmbH	40–41	KUMAVISION AG	78–79
Arineo GmbH	42	MAIT Germany GmbH	80–81
Bison Schweiz AG	43	MODUS Consult GmbH	82
BE-terna GmbH	44–45	Monitor ERP System GmbH	83
collana IT GmbH	46–47	NTT DATA Business Solutions AG	84
cimdata software GmbH	48	ORBIS SE	85
CONSIPIO GmbH	49	ORDAT GmbH & Co. KG	86
Comarch AG	50–51	PLANAT GmbH	87–89
Complan & Partner GmbH	52–53	Proalpha Gruppe	90–91
COSMO CONSULT Gruppe	54–55	PSI Software SE	92–93
CSB-System SE	56	schrempp edv GmbH	94
Dontenwill AG	57–59	SYCOR GmbH	95
delaware Germany GmbH	60	Timeline Business Solutions Group	96
FIS Informationssysteme und Consulting GmbH	61	synko GmbH	97
FLEXiCODE GmbH	62–63	VLEXsoftware gmbh	98–99
Forterro Deutschland Abas GmbH	64	Winweb Informationstechnologie GmbH	100
GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH	65–67		



Ihr Cloud-ERP-Partner im Mittelstand

In der All for One geben knapp 3.000 Expertinnen und Experten täglich ihr Bestes, um die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden zu steigern. Dabei bringen wir die Facetten zusammen, die für den Wettbewerbsvorteil mitentscheidend sind, und unterstützen mehr als 4.000 Kunden bei ihrer Unternehmenstransformation und dem Ausbau ihrer Wettbewerbsstärke.

Wir wollen in jedem einzelnen Handlungsfeld, in allen Themen, die unsere Kunden beschäftigen, erstklassige Expertise anbieten. Daher vereinen wir alle wesentlichen Kompetenzen unter einem Dach:

- ▶ Strategie- und Managementberatung
- ▶ Prozessberatung
- ▶ Branchen-Expertise
- ▶ Technologie-Know-how
- ▶ IT-Beratung
- ▶ IT-Services
- ▶ Transformationsmanagement

Wir sind davon überzeugt, dass unsere Kunden am meisten profitieren, wenn wir alle Leistungen integriert und aus einer Hand anbieten. Darauf legen wir großen Wert – genauso wie auf die Vernetzung und das Zusammenspiel unserer Spezialisten wie z. B. im Bereich der SAP-Lösungen.

SAP ERP-Systeme für Unternehmen jeder Größe

Unsere Erfahrungen mit den Cloud-ERP-Lösungen SAP Business ByDesign und SAP S/4HANA Cloud sowie die unterstützenden Abläufe in angrenzenden Systemen sind in spezifische Best-Practice-Szenarien sowie in von uns entwickelten Apps eingeflossen. Egal, in welcher Branche Sie tätig sind, mit unseren Services können Sie Ihre ERP-Plattform exzellent an Ihre individuellen Bedürfnisse anpassen. Wir kennen und können die Abläufe und Prozesse vieler Branchen, wissen um ihre sensiblen Stellen und wo eine systemgestützte Optimierung veritable Vorteile erwirtschaften kann.

Highlights

- ▶ Nummer 1 unter den SAP-Partnern im deutschsprachigen Mittelstandsmarkt mit mehr als 4000 Kunden
- ▶ Als SAP-Komplettdienstleister mit dem höchsten Partner-Status der SAP ausgezeichnet: „Platinum-Partner“
- ▶ Über 400 erfolgreiche Cloud-ERP-Projekte mit SAP Business ByDesign und S/4HANA Cloud
- ▶ Mittelstandsgerechte Lizenz- und Implementierungskosten
- ▶ Schnelle Implementierung – in drei Monaten möglich
- ▶ Vierteljährliche Releases, um Ihr System immer topaktuell zu halten
- ▶ Individuelle Anpassung des ERP-Systems durch eigene Entwicklung
- ▶ Alles, was Sie benötigen, um international zu expandieren

Vor allem wenn es um die digitale Transformation geht, werden Agilität und Flexibilität benötigt. Unabhängig davon, für welches System Sie sich entscheiden – Ihre Anforderungen und auch die Ihrer Branche stehen bei All for One im Fokus.

Kontakt

Dirk Haeder
Senior Director Sales Cloud ERP

All for One Group SE

Rita-Maiburg-Straße 40
70794 Filderstadt



T: +49 171 91372 36

E: dirk.haeder@all-for-one.com

W: www.all-for-one.com/cloud-erp

SAP Cloud ERP: 5 Vorteile für United VARs

Ein schlankes ERP: Das wünschte sich United VARs. Wie das SAP-Spezialisten-Netzwerk in nur fünf Monaten effiziente Prozesse aus der Cloud eingeführt hat.

Wer ein kleines Unternehmen gründet, startet oft mit Bordmitteln. Auch bei United VARs wurden Rechnungen in Word geschrieben, Excel-Listen gepflegt. Doch mit wachsendem Geschäft stieß die Buchhaltung an ihre Grenzen. Die Lösung: SAP Public Cloud ERP – eingeführt mit All for One in nur fünf Monaten. Heute erledigt United VARs Aufgaben, die früher eine Woche dauerten, per Knopfdruck. „Ein Game Changer“, sagt Managing Director Alexander Herfort.

Hintergrund: Das ist United VARs

United VARs ist ein globales Netzwerk von über 80 führenden SAP-Partnern. Gemeinsam begleiten sie internationale ERP-Projekte – mit lokaler Expertise und einheitlichen Prozessen in über 100 Ländern. Das Netzwerk wurde 2006 u. a. von All for One gegründet und wird heute von einem zehnköpfigen Team aus Deutschland gesteuert.

Die Anforderungen an das neue ERP

Natürlich sollte es ein SAP-System sein. Aber welches? Gesucht wurde ein schlankes ERP, das sich schnell einführen lässt, wenig Aufwand verursacht, weltweit verfügbar ist und mobilen Zugriff bietet. „Wir wollten den Standard – keinen Schnickschnack“, so Herfort. „Außerdem keine eigene Hardware, keine lange Schulung.“

In fünf Monaten zur SAP Public Cloud

Ein Cloud ERP braucht ein Cloud-Mindset: die Bereitschaft, auf Standards zu setzen und Prozesse anzupassen. „Wir haben auf Eigenentwicklungen verzichtet. Für Finanzen und Einkauf reichen die SAP-Standards völlig aus“, sagt Herfort. Unterstützt von All for One, gelang der Umstieg reibungslos.

5 Vorteile in der Praxis

01. Schnellere Entscheidungen

Früher wurden Daten aus mehreren Excel-Listen mühsam zusammengeführt. Heute liefert das System in Echtzeit volle Transparenz zu Umsatz, Rückstellungen oder offenen Zahlungen.

02. Automatisierte Rechnungen

Statt einer Woche Aufwand läuft der Rechnungsprozess nun automatisiert: Erstellung, Versand, Mahnwesen – alles systemgestützt.

03. Weniger Outsourcing-Kosten

Früher buchte der Steuerberater. Jetzt übernimmt das Team selbst – inklusive automatisierter Übergabe der vorbereiteten Buchhaltung.

04. Mobiler Zugriff

Ob im Taxi oder beim Kundentermin: Alle Infos sind mobil abrufbar. Rechnungen lassen sich sofort einsehen und versenden.

05. Digitale Freigaben

Rechnungsfreigaben laufen nun direkt im ERP ab – vollständig dokumentiert, ohne E-Mails, ohne Medienbrüche.

Ausblick

SAP Public Cloud ERP hat sich als optimale Lösung erwiesen: schnell eingeführt, effizient, mobil. „Als Nächstes wollen wir die integrierten CRM-Funktionen nutzen, um die Kommunikation mit unseren Mitgliedern vollständig zu dokumentieren“, kündigt Herfort an.

United VARs im Video:
Anforderungen und
echte Mehrwerte durch
SAP Cloud ERP.



Alexander Herfort, Managing Director, United VARs

Digitalisierung für den Mittelstand – mit Verlässlichkeit und Kompetenz

▶ Wir digitalisieren den Mittelstand.

Digitalisierung verändert Unternehmen – und wir gestalten sie so, dass sie Mehrwert schafft. Wir unterstützen mittelständische Unternehmen dabei, ihre Prozesse effizienter zu machen, Transparenz zu schaffen und flexibel auf Marktveränderungen zu reagieren. Dabei setzen wir auf fundiertes Branchenwissen, innovative Technologien und eine partnerschaftliche Zusammenarbeit. Mehr als 1000 Unternehmen vertrauen bereits auf unsere Lösungen und Services.

ERP & Branchenlösungen mit Microsoft-Kompetenz

Als Microsoft Solutions Partner for Business Applications kombinieren wir Dynamics-Expertise mit tiefem Branchenverständnis. Unsere Lösungen sind darauf ausgelegt, reale Herausforderungen im Mittelstand zu lösen. Im Handel ermöglichen wir reibungslose Bestell- und Lieferprozesse, die Margen sichern und Lagerkosten reduzieren. Im Holz- und Baustoffsektor bilden wir komplexe Preis- und Mengenlogiken durchgängig ab – von der Bestellung bis zur Abrechnung. Betreiber von Wind- und Solarparks digitalisieren mit unseren Anwendungen die gesamte Wertschöpfungskette von der Planung über den Betrieb bis hin zum Reporting. Und technische Dienstleister profitieren von mobilen Lösungen, die Einsatzplanung, Serviceberichte und Rechnungsstellung nahtlos miteinander verbinden.

Über die klassischen ERP-Funktionalitäten wie Waren- und Lagerwirtschaft, Produktions-

planung, Vertrieb, Finanzbuchhaltung oder CRM hinaus erweitern wir unsere Systeme um E-Commerce, digitale Personalakten, revisionssichere Archivierung, elektronische Signaturen sowie Portale und Apps für Kunden, Lieferanten und Betreiber. Ergänzt wird dieses Portfolio durch leistungsstarke BI- und Analytics-Lösungen, die Daten in Klarheit verwandeln – für bessere Entscheidungen, planbares Wachstum und mehr Resilienz.

Studie 2025: So bleibt der Mittelstand handlungsfähig

Mit unserer aktuellen Studie „Resilienz & Risikomanagement im Mittelstand“ geben wir Unternehmen Orientierung für volatile Märkte. Die Ergebnisse zeigen: Digitale Plattformen sind entscheidend, um Lieferketten zu stabilisieren, Risiken beherrschbar zu machen und Wachstumschancen zu sichern. Damit liefern wir nicht nur Technologie, sondern auch Wissen, das Führungskräften hilft, die richtigen Entscheidungen zu treffen.

Highlights

- ▶ Vollumfängliches ERP-Portfolio für die zentrale Steuerung sämtlicher Unternehmensprozesse
- ▶ Branchenlösungen mit Fokus auf Handel, Bau, Energie und Dienstleistungen
- ▶ Zukunftsfähig durch Cloud-Readiness, KI-Innovationen & Microsoft-Partnerstatus
- ▶ Mehr als 45 Jahre Erfahrung im IT-Business, eingebunden in die Allgeier SE

Besonders deutlich wird: Unternehmen, die ihre Prozesse digital vernetzen, reagieren schneller auf Störungen und gewinnen an Planungssicherheit. Gleichzeitig stärkt eine hohe digitale Reife nicht nur die Effizienz, sondern auch die Innovationskraft – ein entscheidender Vorteil im internationalen Wettbewerb. Die vollständige Studie finden Sie unter allgeier-inovar.de/studie-mittelstand

Zukunft gestalten: Cloud & KI

Die Zukunft des Mittelstands ist hybrid, flexibel und intelligent. Mit Cloud-Technologien schaffen wir die Basis für Skalierbarkeit, Sicherheit und ortsunabhängiges Arbeiten. Künstliche Intelligenz eröffnet zusätzliche Potenziale – von der automatisierten Dokumentenverarbeitung über smarte

„Cloud-Technologien und Künstliche Intelligenz sind keine Zukunftsmusik, sondern reale Hebel für Effizienz und Wettbewerbsfähigkeit. Entscheidend ist, dass wir unsere Kunden auf diesem Weg partnerschaftlich begleiten – Schritt für Schritt und mit greifbarem Mehrwert.“

Ulrich Zahner,
Geschäftsführer Allgeier Inovar GmbH



Workflows bis hin zu datengetriebenen Entscheidungen.

Vernetzung & Kundenfokus

Digitale Transformation bedeutet, Systeme zu verbinden und Prozesse durchgängig zu gestalten. Wir schaffen mit unseren Lösungen einen nahtlosen Datenfluss – von Einkauf und Lager über Vertrieb und Rechnungswesen bis hin zu E-Commerce und Dokumentenmanagement.

Das Ergebnis: weniger Schnittstellen, weniger Komplexität und jederzeit Transparenz. Für unsere Kunden bedeutet das vor allem eines – mehr Zeit für das Wesentliche: den Service am Kunden.

Langfristige Partnerschaft & Servicegedanke

Unser Engagement endet nicht bei der Implementierung. Wir begleiten Unternehmen langfristig – mit einem breiten Beratungs- und Serviceangebot, von Managed Services über Support bis hin zur kontinuierlichen Prozessoptimierung. Unser Anspruch ist es, dass jede Lösung mit dem Unternehmen wächst und dauerhaft erfolgreich bleibt.

Eingebunden in die Allgeier SE

Als Teil der Allgeier SE, einem der führenden Technologieunternehmen für digitale Transformation mit Hauptsitz in München, profitieren unsere Kunden zusätzlich von der

Stärke einer international wachsenden Gruppe. Dieses Netzwerk sichert Know-how, Stabilität und Zukunftsfähigkeit – und gibt Unternehmen die Gewissheit, auch in dynamischen Märkten die richtigen Entscheidungen zu treffen.

Mehr als IT: Marke mit Haltung

Wir stehen für Verbindlichkeit, Kompetenz und Begeisterung – Werte, die unsere Arbeit und unsere Kultur prägen. Digitalisierung verändert nicht nur Prozesse, sondern verbindet auch Menschen. Und weil Erfolg im Mittelstand auch gefeiert werden darf, haben wir mit AINO Mittelstand Gold unser eigenes Feierabendbier entwickelt – ein Symbol für Teamgeist, Zusammenhalt und die Freude an Innovation.

Teilen Sie mit uns Ihren Feierabend-Moment und gewinnen Sie! Unter allgeier-inovar.de/mittelstand-gold verlosen wir 3x3 Kisten AINO Mittelstand Gold – perfekt für die nächste Firmenfeier oder ein besonderes Teamevent.

Kontakt

Allgeier Inovar GmbH

Hans-Bredow-Str. 60
D-28307 Bremen

T: +49 (0) 421 43841-0

E: info@allgeier-inovar.de

W: www.allgeier-inovar.de



Allgeier itrade

ERP-Lösungen für die Branchen
Groß- und Rohstoffhandel.



syntona® logic

Zukunftsorientierte ERP-
Lösung für die Holz- und
Baustoffbranche.



AURELO Energiepark Manager

Die führende ERP-Software für
Unternehmen der Branche
Erneuerbare Energien.



Microsoft Dynamics 365 Business Central

Die bewährte und gleichzeitig
moderne, ganzheitliche ERP-Lösung.



Allgeier Commerce

Performante und moderne
E-Commerce-Plattform.



metasonic®

Intelligentes Informations- und
Dokumentenmanagement mit
digitalen Geschäftsprozessen.



© freepik.com/ams.Solution AG

Zukunftssicher mit ams.erp

Die eigene Zukunfts- und Wettbewerbsfähigkeit in einem immer schnelllebigeren und global beeinflussten Geschäftsumfeld nachhaltig zu steigern, erfordert stetige Anpassungsfähigkeit und unternehmerische Agilität. Dies gilt in besonderem Maße für die Technologie-Vorreiter mit Spezialisierung auf die Losgröße 1+, an die in Sachen digitale Vernetzung, Service- und Prozessorientierung sowie durchgängigem Datenmanagement ganz neue Anforderungen herangetragen werden. Für sie kommt es mehr denn je darauf an, auf verlässliche Lösungs-Partner zu bauen, die die Abläufe und Spezifika ihrer jeweiligen Branchen genauestens kennen. Lösungs-Partner wie ams.Solution, die aufgrund ihres Erfahrungsschatzes die richtigen Akzente setzen und dabei stets die Kundenbedürfnisse im Blick haben. In unserem Fall bedeutet dies, dass unsere praxiserfahrenen Berater den optimalen Einsatz unserer integrierten Projektmanagement-Software ams.erp gewährleisten, indem sie in enger Absprache mit den Kunden die passenden Geschäftsprozesse definieren.

Mittelständische Partner mit gemeinsamer Zielsetzung

Unsere Kunden stammen aus der Einzel-, Auftrags- und Variantenfertigung. Als hochspezialisierte Nischenanbieter aus dem Mittelstand agieren diese „Hidden Champions“ in internationalen Märkten und müssen sich im globalen Wettbewerb mitunter gegen größere Konzerne behaupten. Dass sie dabei höchst erfolgreich sind, ist direktes Ergebnis ihrer erstklassigen Produkte und ihres umfassenden Know-hows, das es ihnen ermöglicht, in

nahezu jedem Auftrag Innovationen hervorzubringen.

Allen diesen Punkten trägt die ams Rechnung: Als ebenfalls mittelständisches Familienunternehmen bewegen wir uns als Partner auf Augenhöhe mit unseren Kunden und sorgen dafür, dass sie sich weiterhin auf die Qualität ihrer Produkte konzentrieren können, während ams.erp ihre zumeist komplexen Fertigungsabläufe und die gesamte Projektabwicklung optimal steuert. Im Rahmen unseres professionellen Prozess-Consultings entwickeln wir darüber hinaus zukunftsweisende, auf den Bedarf des jeweiligen Unternehmens abgestimmte Digitalisierungsstrategien.

Konsequenter Fokus auf Losgröße 1+

Dank der konsequenten Fokussierung auf die Losgröße 1+ mit ihren speziellen Herausforderungen im Projektmanagement konnte ams in diesem Segment zum Marktführer für PM-Business-Software aufsteigen. Entscheidend für diese Entwicklung war, dass das Kernprodukt ams.erp seit mehr als 35 Jahren auf Basis der konkreten Kundenanforderungen aus den Zielbranchen der Auftragsfertiger konzipiert und weiterentwickelt wurde. Bis heute ist kein anderer Anbieter in der Lage, die umfassenden Funktionalitäten für eine konstruktionsbegleitende Fertigung, für das Arbeiten mit wachsenden Auftragsstücklisten mit und ohne Artikelstamm sowie für eine Vor-, mitlaufende und Nachkalkulation mit gleichzeitig integriertem Projektmanagement auf dem geforderten hohen Niveau in einer durchgängigen ERP-Software zu vereinen.

Highlights

- ▶ Branchenspezialisierung
- ▶ Strategische Multiprojektplanung
- ▶ Automatisierte Prozesse & Workflows
- ▶ Wachsende Stückliste
- ▶ Mobile Auftragssteuerung
- ▶ Integrierte Lager- und Logistikprozesse
- ▶ Service & After Sales
- ▶ Einfache Integration in bestehende Systemlandschaft
- ▶ Zukunftssicherheit durch kontinuierliche Weiterentwicklung

ERP-Lösungen

ERP, GAEB-Leistungsverzeichnisse, CRM, Projektmanagement, PLM/CAE/CAM, Maschinendatenanbindung, PZE/BDE, Personaleinsatzplanung, Leitstand, After Sales Service, Finance, HR, Intercompany, EDI, Collaboration, Business Apps

Branchenkompetenz

Maschinen-/Anlagen-/Apparatebau, Verpackungsmaschinenbau, Werkzeug-/Formenbau, Stahl-/Metall-/Komplett-/Holzbau, Schiffbau, maritime Industrie, Laden-/Innenausbau, Sonderfahrzeugbau, Lohnfertigung

Kostenfrei: Webinare und Praxistage

Was alles in ams.erp steckt, erfahren Sie in unseren kostenfreien Webinaren und Praxistagen. Informationen hierzu finden Sie auf unserer Website »

Kontakt

ams.Solution AG
Ein Unternehmen der ams.Group

Rathausstraße 1
D-41564 Kaarst

T: +49 2131 40669 0
W: www.ams-erp.com



System-Kontinuität bei der Digitalisierung

Der Verpackungsanlagenbauer Somic steuert seine Geschäftsprozesse bereits seit dem Jahr 2000 mit einer ERP-Software mit Zuschnitt auf die Losgröße 1+. Auch nach dieser langen Zeit kommt ein Systemwechsel für die Verantwortlichen des Mittelständlers nicht in Betracht. Im Gegenteil: Bei ihnen steht die Software mehr denn je im Zentrum ihrer Digitalisierungsstrategie.

Somic entwickelt und fertigt kundenspezifisch ausgelegte Endverpackungsanlagen – ein komplexes Projektgeschäft mit mehrmonatigen Durchlaufzeiten und hoher Kapitalbindung. Um die Risiken seiner Großaufträge zu beherrschen, setzt der Einzelfertiger aus dem oberbayerischen Amerang bei der durchgängigen Prozessvernetzung bereits seit über zwei Jahrzehnten auf die Branchenstandardlösung ams.erp.

Die Kunden des Verpackungsspezialisten stammen aus unterschiedlichsten Branchen. Um die jeweiligen Anforderungen an die Umverpackungen so effizient wie möglich zu erfüllen, setzt Somic auf vorkonfigurierte mechatronische Funktionseinheiten. Dem Baukastenprinzip folgend lassen sich über die Kombination zahlreicher Standardkomponenten sämtliche Anlagen an jeden Bedarf anpassen.

Trotz der zunehmenden Standardisierung ist Somic weiterhin ein klassischer Einzelfertiger. Dies zeigt sich u.a. darin, dass ein Großteil des Bedarfsmaterials erst im Auftragsverlauf entsteht und folglich nur nach und nach disponiert werden kann. Daher ist vor allem die unkomplizierte Abbildung von Stücklistenänderungen im Rahmen der konstruktionsbegleitenden Fertigung, die die Software von Hause aus mitbringt, nach wie vor ein funktionales Muss.



Transparenz bei der Projektkostenentwicklung liefert das ERP-System dank der permanent mitlaufenden Kalkulation. Zudem ist die Bestandsführung jederzeit aktuell. Tägliche Unterdeckungsprüfungen zeigen detailliert an,



Bilder: © SOMIC Verpackungsmaschinen GmbH & Co. KG

welche Teile fehlen und deshalb gezielt für die Aufträge nachgekauft werden müssen. Aus diesen Informationen wird der aktuelle Gesamtbedarf exakt ermittelt.

Generell gelang es mithilfe von ams.erp nicht nur, das kontinuierlich starke organische Wachstum ohne software-seitige Limitierungen abzubilden, sondern auch jenes, das infolge von Zukäufen und Neugründungen entstand. Die 2014 eröffnete US-Niederlassung, die ursprünglich als reiner Service-Standort dienen sollte, ist datentechnisch längst so weit angebunden, dass eigene Inbetriebnahmen von vor Ort gesteuert werden können. Die Teilefertigung in Deutschland wurde zudem vollständig an den hinzugekauften Standort in Haag verlegt, an dem zuvor u.a. hochpräzise Komponenten für den Raumfahrtsektor entstanden. Die durch die Verlagerung in Amerang freigewordenen Flächen wurden genutzt, um dort ein vollautomatisches Hochregallager von Autostore einzurichten, welches komplett an ams.erp angebunden ist und über die Software verwaltet wird. Alle Entnahmen und Zugänge werden in Autostore über das ERP-System angesteuert sowie die Stammdaten und Bestände synchronisiert.

Mit ams.erp als alleiniger Datenbasis konnten in jüngerer Vergangenheit diverse weitere Projekte zur Effizienzsteigerung initiiert werden. Dabei ging es z.B. um die Automatisierung des gesamten Rechnungseingangsprozesses oder um die Einbindung von Terminals, Scannern und Dashboards im Produktionsbereich, um auch dort flächendeckend digital und papierlos zu arbeiten. Die inzwischen intensiv genutzten Dashboards bieten die Möglichkeit, sämtliche Daten aus ams.erp in Echtzeit abzurufen, in Kontext zu bringen und auf spezielle Anwendungsfälle abgestimmt auszuwerten. Für die rechenintensivere Verarbeitung von Kalkulationsdaten kommt darüber hinaus das integrierte Business-Intelligence-Modul verstärkt zum Einsatz.

Gerade über die Dashboards und die BI-Funktionalität ist es gelungen, die Prozesstransparenz noch einmal entscheidend zu erhöhen. Für Erdal Akar hat das ERP-System über die Jahre bewiesen, dass es Somics Wachstumspfad nicht nur begleitet, sondern vielfach sogar geebnet hat. Dabei sieht er das Potenzial für kommende Entwicklungsschritte noch lange nicht ausgeschöpft.



Aptean – ERP-Lösungen für den Mittelstand



Mittelständische Unternehmen stehen heute, stärker denn je, unter Druck: steigende Kosten, komplexere Lieferketten und der Bedarf nach mehr Transparenz. Aptean bietet genau dafür branchenspezifische ERP- und MES-Lösungen, die Prozesse vereinfachen, Kosten senken und die Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig sichern. Über 2.200 Unternehmen in der DACH-Region vertrauen bereits auf Aptean, weil wir nicht nur Software, sondern spürbare Ergebnisse liefern.

Unser System Aptean ERP oxaion Edition ist speziell auf die Bedürfnisse des Mittelstands zugeschnitten: vorkonfiguriert für branchenspezifische Anforderungen, schnell einsatzbereit und flexibel erweiterbar. So erhalten Unternehmen in kürzester Zeit messbare Effizienzgewinne – ohne langwierige oder kostspielige Projekte.

Cloud First – flexibel wie Ihr Unternehmen

Wir verfolgen konsequent einen Cloud-First-Ansatz, damit unsere Kunden von maximaler Flexibilität, reduzierten Betriebskosten und permanent aktuellen Funktionen profitieren. Gleichzeitig behalten Sie die volle Wahlfreiheit: Neben cloudbasierten Lösungen bieten wir auch On-Premise- oder Hybrid-Modelle – für Unternehmen, die spezifische IT-Strukturen oder regulatorische Anforderungen berücksichtigen müssen.

Kontakt

Aptean Germany GmbH

Pforzheimer Str. 128
76275 Ettlingen

T: +49 7243 2067-200

E: germany@aptean.com

W: www.aptean.com



Dank unserer offenen Architektur bleibt Ihr ERP-System jederzeit erweiterbar und fügt sich nahtlos in bestehende Prozesse und Systeme ein.

Intelligente Technologien für echte Wettbewerbsvorteile

Mit smarterer Künstlicher Intelligenz verwandeln wir Daten in Entscheidungen: Automatisierte Prozesse, Echtzeit-Analysen und präzise Prognosen schaffen die Grundlage für profitables Wachstum. Besonders innovativ: Mit Aptean GenAI Query können Sie Ihre Geschäftsfragen direkt in Alltagssprache stellen – etwa „Wo liegen diese Woche Bestandsrisiken?“ – und erhalten sekundenschnell klare Antworten auf Basis aktueller Echtzeitdaten.

Schnell startklar, langfristig zukunftssicher

Unsere Experten begleiten Unternehmen von der Erstberatung über die Implementierung bis weit in den laufenden Betrieb. Dank vorkonfigurierter Branchen-Templates können Projekte besonders schnell starten – oft deutlich schneller als bei generischen Systemen. Regelmäßige Updates im Rolling-Release-Modell sichern zudem, dass Ihre Lösung jederzeit technologisch aktuell bleibt und Sie von Verbesserungen automatisch profitieren – ganz ohne hohen Administrationsaufwand.

Ihre Vorteile auf einen Blick

- ▶ **Cloud-First-ERP** mit On-Premise- und Hybrid-Optionen
- ▶ **Speziell für den Mittelstand** entwickelt
- ▶ **Branchen-Templates** für schnellen Projektstart und schnellen ROI
- ▶ **KI-gestützte Automatisierung**, Analysen und Prognosen
- ▶ **AppCentral** mit praxisnahen branchenspezifischen Erweiterungen
- ▶ **Browserbasierte Plattform** mit flexibler, offener Architektur
- ▶ **Rolling Releases** für kontinuierliche Aktualität
- ▶ **Erfahrene Beratung**, Schulung und Support aus einer Hand

Referenzen

- ▶ AXA Entwicklungs- und Maschinenbau GmbH
- ▶ Bernstein AG
- ▶ Büter Hebeteknik GmbH
- ▶ Cito Systems GmbH
- ▶ Eurofins Inpac Medizintechnik GmbH
- ▶ Heinrich Kuper GmbH & Co. KG
- ▶ HIK GmbH
- ▶ Julius Zorn GmbH
- ▶ Lindner Group KG
- ▶ MS-Schramberg GmbH & Co. KG
- ▶ NAP Automotive Produkte
- ▶ Plast-Control GmbH
- ▶ Rema Tip Top AG
- ▶ Selectric Nachrichten-Systeme GmbH
- ▶ STABILA Messgeräte GmbH
- ▶ Trioptics GmbH
- ▶ VISKA B.V. & Co. KG (Hoyer Unternehmensgruppe)

Sekundenschnell klare Antworten auf Basis aktueller Echtzeitdaten.



Wo andere an Grenzen stoßen, fangen wir erst an.

Märkte verändern sich exponentiell. Wer nur reagiert, verliert. Wer agiert, gewinnt. Stillstand ist Rückschritt.

Wir sind Arcwide – das Joint Venture von BearingPoint und IFS, geschaffen, um Pioniere wie Sie nicht nur zu begleiten, sondern Ihren Vorsprung entscheidend auszubauen. Mit 550+ Expert:innen in 16 Ländern aktiv. Mit 29 Büros weltweit wachsen wir stetig weiter.

Wir verkaufen keine Software. Wir schaffen Zukunft.

Vergessen Sie klassische IT-Projekte. Wir denken in Ergebnissen. Als größter globaler IFS-Systemintegrator verbinden wir strategische Weitsicht mit technologischer Exzellenz – und helfen Ihnen dabei, digitale Transformation in Ihrem Unternehmen nachhaltig zu gestalten. Unser Ziel? Ihr volles Potenzial entfesseln und Sie auf dem Weg zum unangefochtenen Marktführer unterstützen.

Das Fundament für Ihren Durchbruch

Die einzigartige ERP-Lösung IFS Cloud ist das digitale Herzstück Ihres Erfolgs. Und mit unserem ganzheitlichen Ökosystem wird daraus eine unaufhaltsame Kraft:

- ▶ FSM: Effizientes Servicemanagement

- ▶ PSO: Intelligente Ressourcenplanung
- ▶ EAM: Optimiertes Anlagenmanagement
- ▶ IFS assist: Strukturierte IT-Services
- ▶ POKA: Praxisnahe Wissensvermittlung
- ▶ Copperleaf: Smarte Assetplanung

Jeder dieser Bausteine ist ein Versprechen: mehr Effizienz, volle Kontrolle und ein Vorsprung, den Ihre Konkurrenz spüren wird.

Der Motor Ihrer Transformation

IFS Cloud vereint jahrzehntelanges Branchen-Know-how in einer einzigen Lösung, die ihr volles Potenzial unabhängig vom Betrieb in der Cloud, On-Premise oder im Rechenzentrum entfaltet. Profitieren Sie von intelligenten Innovationen wie KI (Stichwort: IndustrialAI), konfigurierbaren Dashboards, auf Ihre Anforderungen angepassten Datenvisualisierungen und nahtloser Systemintegration.

Zuhause in Ihrer Industrie

- ▶ Fertigungsindustrie,
- ▶ Maschinen- und Anlagenbau,
- ▶ Dienstleistungssektor,
- ▶ Bau- und Ingenieurwesen,
- ▶ Telekommunikation,
- ▶ Energie- und Versorger,
- ▶ Lebensmittel, Chemie und Pharma,
- ▶ Luftfahrt und Verteidigung uvm.

Für Ihren Mehrwert: Unsere Services

- ▶ KI-gestützte Transformation
- ▶ End-to-End-Prozessoptimierung
- ▶ Entwicklung innovativer Geschäftsmodelle

Der Arcwide-Vorteil: Alles aus einer Hand

Stellen Sie sich vor: Die strategische Power einer weltweit führenden Unternehmensberatung (BearingPoint) trifft auf die innovativste ERP-Technologie (IFS). Genau das ist Arcwide.

Für Sie bedeutet das:

Keine Kompromisse. Kein Reibungsverlust. Nur maximaler Mehrwert mit maximaler Geschwindigkeit: Von der Vision bis zum messbaren Ergebnis!

- ▶ Exzellenter Service & optimierter Außendienst
- ▶ Maximierung der Performance Ihrer Anlagen
- ▶ Zuverlässiges Application Management inklusive Support (AMS)

Die Zukunft gehört den Mutigen. Gehören Sie dazu?

Wandel ist heute die einzige Konstante. Erfolgreich sind jene, die ihn nicht nur verwalten, sondern als strategische Chance nutzen und aktiv gestalten. Jetzt ist die Zeit, nicht abzuwarten, sondern Chancen zu erkennen und die Spielregeln neu zu definieren. Wir unterstützen Sie dabei, mit Vision und Tatkraft:

- ▶ Innovativ und agil neue Geschäftsmodelle zu entwickeln
- ▶ Nachhaltige Werte zu schaffen, die über den kurzfristigen Erfolg hinausgehen
- ▶ Ihre Organisation zukunftsfähig und resilient zu machen

Der erste Schritt ist oft der schwierigste und auch der wichtigste. Lassen Sie uns gemeinsam die Zukunft gestalten. Wir freuen uns auf den Dialog mit Ihnen, um Ihre Ideen zu hören und gemeinsam Potenziale zu entfalten.

Kontakt

Arcwide Germany GmbH
Karl-Arnold-Platz 1
40474 Düsseldorf



T: +49 (0)211 54 25 64 00
E: contact@arcwide.com
W: www.arcwide.com/dach



Referenzen

ZSW, Seele, Ashcroft Instruments, Karl Maier, HESS Cash Systems, EPflex Feinwerktechnik, Hans Weber Maschinenfabrik, Springer Maschinenfabrik, Goldbeck Solar, HUMMEL, LISSMAC Maschinenbau, Doll Fahrzeugbau

Firmenprofil

Seit über 30 Jahren bietet die Asseco Solutions mit Hauptsitz in Karlsruhe modernstes ERP für den Mittelstand. Ihr revolutionäres Next-Level-ERP läutet ein völlig neues Zeitalter für die Art und Weise ein, wie Geschäftsprozesse in der täglichen Praxis bearbeitet werden: mit nie gekannter Effizienz und maximaler Flexibilität.

Kontakt

Asseco Solutions AG

Amalienbadstr. 41C
76227 Karlsruhe

T: +49 (0) 721 91432-0

E: de.info@assecosol.com

W: www.applus-erp.com



Als innovativer ERP-Spezialist unterstützt die Asseco Solutions ihre Kunden auf allen Stufen des Digitalisierungsprozesses. Dabei agiert sie nicht nur als reiner Lösungspartner, sondern begleitet Unternehmen auch als erfahrener Beratungspartner in die smarte Zukunft: In enger Zusammenarbeit mit dem Kunden unterstützen die Asseco-Expert*innen bei der Entwicklung eines individuellen Digitalisierungskonzepts.

Mit einem starken Fokus auf Forschung und Entwicklung agiert Asseco als Vorreiter für zukunftsweisende Technologien wie künstliche Intelligenz. Als Teil der weltweiten Asseco-Gruppe bietet das Unternehmen seinen Kunden eine ideale Kombination aus lokalem Fokus und globaler Handlungsfähigkeit.

Produkte & Services

Die Asseco Solutions bietet ihren Kunden mit APplus eine leistungsstarke ERP-Software, mit der sich der gesamte Geschäftsprozess nahtlos abbilden lässt. Dabei ist sie umfassend auf die Anforderungen unserer heutigen dynamischen Technologie- und Arbeitswelt zugeschnitten: Ihr innovatives Nutzungskonzept bietet Anwender*innen u.a. strukturierte, flexibel anpassbare Prozess-Flows. Diese ermöglichen eine optimale Bearbeitung täglicher Aufgaben mit maximaler Effizienz.

Highlights

- ▶ Next-Level-ERP: Revolutionäres System für eine völlig neue ERP-Ära
- ▶ Feel the Flow: Innovatives, prozessorientiertes Nutzungskonzept für maximale Effizienz und Flexibilität in der heutigen Technologie-, Wirtschafts- und Arbeitswelt
- ▶ Umfassende Individualisierungsmöglichkeiten auf Konfigurationsbasis & native Mobilität
- ▶ Basis für umfassende Prozessautomatisierungen auf dem Weg zum intelligenten ERP der Zukunft
- ▶ Die leistungsstarke Asseco-KI unterstützt Anwender*innen schon heute in Bereichen wie Vertrieb, Lager oder Prozessautomatisierung
- ▶ Ansprechende Optik, hohe Benutzerfreundlichkeit, geringer Schulungsaufwand
- ▶ Mehrfach als ERP-System des Jahres ausgezeichnet
- ▶ Experten-Know-how aus mehr als 30 Jahren Erfahrung am Markt
- ▶ Mittelständisches Traditionsunternehmen, das die Sprache seiner Kunden spricht

Gleichzeitig schafft APplus so die Grundlage für umfassende Automatisierungen sowie das intelligente ERP der Zukunft: Dank des Prozessfokus wird auch generative KI künftig auf effiziente Weise in der Lage sein, mit dem ERP-System zu interagieren und so für völlig neue Produktivitätsniveaus zu sorgen.

Bereits heute kann APplus seine User in unterschiedlichsten Anwendungsbereichen mit leistungsstarker künstlicher Intelligenz unterstützen: von der Optimierung der Lagerhaltung bis hin zur passgenauen Individualisierung der ERP-Dashboards.

Umfassende Unterstützungsmöglichkeiten für moderne Industrie-4.0-Szenarien ermöglichen Nutzenden zudem eine Erweiterung ihres bisherigen Leistungsportfolios durch neue Services und damit die Entwicklung neuer Geschäftsmodelle in Zeiten des digitalen Wandels.

Scherzinger beschleunigt Kostenplanung mit APplus

„The Heart of Hightech“: So lautet der Leitspruch der Scherzinger Pumpen GmbH. Ihre leistungsstarken Zahnradpumpen kommen in verschiedensten Technologieanwendungen zum Einsatz – in Räum- und Streufahrzeugen, der Chemiebranche oder in SCR-Systemen zur Abgasreinigung in Schiffen. 2024 erwirtschafteten die mehr als 200 Mitarbeitenden an den weltweiten Standorten einen Umsatz von knapp 47 Millionen Euro.

Entsprechendes Gewicht kommt bei Scherzinger einer effizienten und fundierten Kostenplanung zu. Ein Prozess, der in der Vergangenheit mit hohem Aufwand verbunden war: Die Planungsabläufe erfolgten manuell mithilfe von Excel-Listen; einen konsolidierten, zentralen Datenfundus gab es nicht. „Vor dem Hintergrund unserer branchentypischen Anforderungen stellte sich APplus von Asseco als die passendste Lösung für unser Unternehmen heraus“, erinnert sich Marius Wernet, Head of Controlling.

Solides Datenfundament

Ein zentrales Ziel der neuen Lösung bestand darin, die Effizienz und Benutzerfreundlichkeit der Planungsprozesse umfassend zu erhöhen. Dazu legt nun das BI-Modul von APplus die Grundlage, indem es alle zentralen Unternehmensbereiche verknüpft und so für eine nahtlose Transparenz sorgt.

Die Planung für das jeweils kommende Jahr besteht bei Scherzinger aus einem mehrstufigen



Prozess: Auf Basis der vergangenen Ist-Werte und bereits bekannter Veränderungen erstellt das Controlling zunächst eine Top-Down-Kostenplanung.

Während die Daten hierfür in der Vergangenheit manuell zusammengetragen werden mussten, können einmal erfasste Daten heute automatisch in der Planung berücksichtigt werden. „Früher musste ich für einen Monatsabschluss bis zu zwei Tage Arbeitsaufwand investieren“, erklärt Wernet. „Heute ist dies innerhalb weniger Stunden zu schaffen.“

Umfassende Transparenz

Nach einer abschließenden Prüfung und Validierung wird die Top-Down-Planung für die zuständigen Führungskräfte freigegeben. APplus Business Intelligence bietet diesen dann eine übersichtliche Auflistung aller zu planenden Kostenarten – von Materialkosten über Reisekosten bis hin zu Rechts- und Beratungskosten.

„Wollte eine Führungskraft in der Vergangenheit eine ältere Planung zum Vergleich einsehen, musste sie zeitaufwendig die alten Excel-Listen heraussuchen“, erinnert sich Marius Wernet. „Heute sind alle vergangenen Planungen im BI-Portal hinterlegt und unmittelbar in die jeweilige Planungsansicht eingebunden.“

Um eine bestimmte Kostenart zu planen, geben die Führungskräfte den erforderlichen Jahreswert in die jeweilige Eingabespalte ein. Vom System wird diese Planposition dann automatisch in passender Weise auf zwölf Monate verteilt. Zudem kann das Führungspersonal Jahreswerte auch bequem mit einem generellen Auf- oder Abschlag versehen, etwa um der Inflation Rechnung zu tragen.

Über den gesamten Planungsprozess hinweg sorgt die Lösung für ein Maximum an Vertraulichkeit: Jede Führungskraft kann nur die Kostenstellen im BI-Portal einsehen, die für sie relevant sind.

Grundlage für Forecasts geschaffen

Für die Zukunft kann sich Marius Wernet unter anderem vorstellen, auf Grundlage des Systems auch einen Forecast zu realisieren: „Wir leben in volatilen Zeiten. Daher prüfen wir aktuell die Umsetzung einer Forecast-Planung, die es ermöglicht, geplante Werte im laufenden Jahr flexibel mit einer Forecast-Planvariante zu modifizieren. Dies bietet die Möglichkeit, sowohl die Abweichungen zum initialen Plan als auch zum Forecast zu ermitteln und zu analysieren. So könnten wir sicherstellen, dass wir auch auf Unvorhergesehenes jederzeit bestmöglich reagieren können.“





Über Avanade

- ▶ Microsoft-Partner des Jahres für Dynamics 365 Sales & Customer Insights
- ▶ 19-facher Gewinner der Auszeichnung Microsoft Global SI Partner des Jahres
- ▶ 2024 Gewinner der Auszeichnung Microsoft Copilot Partner des Jahres
- ▶ Avanade und Accenture sind Spitzenreiter in der PEAK Matrix® der Everest Group für Microsoft Dynamics 365 Services 2023

Kennen Sie das?

Digitale Transformation, Daten, Künstliche Intelligenz und die Vernetzung von Prozessen über alle Unternehmensbereiche hinweg – und das bei laufendem Betrieb und mit knappen Ressourcen? Dabei entscheiden smarte Technologien über den Unternehmenserfolg.

Wo immer Sie sich bei Digitalisierung und KI-Nutzung aktuell befinden – wir unterstützen Sie punktgenau: Wir entwickeln gemeinsam mit Ihnen einen Plan und sorgen dafür, dass Sie Ihre Ziele erreichen.

- ▶ Sie erhalten eine überzeugende Customer Experience – mit Chatbots, KI und Predictive Analytics
- ▶ Ihr Team wird sich über eine moderne Employee Experience freuen
- ▶ Ihre Systemarchitektur bleibt stets auf der Höhe der Zeit – skalierbar, KI-optimiert, sicher
- ▶ Sie können aus Ihren Daten wertvolle Erkenntnisse gewinnen und diese in messbares, renditestarkes Umsatzwachstum überführen

Produkte/Lösungen

Microsoft Dynamics 365 kombiniert Funktionen aus ERP, CRM, Office 365, Microsoft Power BI und Azure Services, führt diese als modulare Komplettlösung zusammen und stellt sie als Cloud-Anwendung bereit, sowohl weltweit als auch über lokale Rechenzentren.

Mit Microsoft Dynamics 365 können Sie:

- ▶ Prozesse ohne aufwändige Schnittstellen und Anpassungen vernetzen
- ▶ Medienbrüche und Fehlerquellen, bspw. in Form von Doppelangaben vermeiden
- ▶ Software und Services immer auf dem neuesten Stand halten
- ▶ Einheitliche Daten in allen Anwendungen sicherstellen ...
- ▶ ... und damit Ressourcen, wertvolle Zeit und Kosten sparen!

Das wird möglich durch:

- ▶ Eine intuitive Bedienoberfläche, die Anwendern Einarbeitung und Nutzung vereinfacht
- ▶ Umfassende Analysetools, die Transparenz schaffen und Auswertungen in Echtzeit ermöglichen
- ▶ Skalierbarkeit
- ▶ Nahtlose Integration in bestehende Systemlandschaften
- ▶ Vereinfachte Abläufe und optimalen Durchsatz
- ▶ Sichere Cloud-Technologie
- ▶ Schnelle und kostengünstige Implementierung

Mit Dynamics 365 vernetzen Sie Ihre Arbeitsabläufe. Das Resultat: engagiertere Mitarbeiter, mehr Umsatz durch optimierte Abläufe auf Basis einer konsolidierten IT-Datenbasis – und damit zufriedenerer Kunden.

Profil Avanade

Avanade ist der weltweit führende Experte für Microsoft – inklusive Dynamics 365. Mehr als 5.000 Kunden auf der ganzen Welt vertrauen auf unsere zuverlässigen, KI-gestützten Lösungen. Auf Basis des Microsoft-Ökosystems entwickelt unser Experten-Team die passende Lösung für jeden unserer Kunden. Weltweit arbeiten rund 56.000 Menschen in 26 Ländern für uns. Gegründet wurde Avanade im Jahr 2000 von Accenture und Microsoft.

Kontakt

Avanade Deutschland GmbH
Headquarter
Deutschland Kronberg
im Taunus
T: +49 6173 9463 800



Avanade Österreich GmbH
Headquarter Österreich Wien
T: +43 676 844 111 0

Avanade Schweiz GmbH
Headquarter Schweiz Zürich
T: +41 43 430 43 43

E: marketingASG@avanade.com
W: www.avanade.com/de-de

Takko stärkt europäische Expansion mit Dynamics 365 und Avanade

Vom holprigen ERP-Projekt zum erfolgreichen Go-Live in 17 Ländern

Die Takko Holding GmbH zählt mit über 2.000 Filialen in 17 Ländern zu den großen Fashion-Retailern Europas. Um die internationalen Strukturen zu harmonisieren und Prozesse effizienter zu gestalten, entschied sich das Unternehmen für die Einführung von Microsoft Dynamics 365 Finance & Operations (D365 F&O).

Das Unternehmen mit Sitz in Telgte verfolgt eine Omnichannel-Strategie, bei der Filialgeschäfte, Online-Shop und Loyalty-App „Takko Friends“ eng miteinander verzahnt sind. Damit die Abläufe reibungslos funktionieren, ist eine leistungsstarke IT die Grundvoraussetzung – insbesondere beim ERP-System. Daher beschloss Takko bereits 2019, die damals eingesetzte AS/400-Lösung abzulösen. Der Projektverlauf erwies sich jedoch als schwierig, da technische Instabilitäten und organisatorische Herausforderungen den geplanten Rollout mehrfach verzögerten.

Instabile Prozesse und verschobene Go-Lives belasten den Rollout

Die Komplexität der Einführung zeigte sich besonders in der stark individualisierten Systemlandschaft. Wiederkehrende Fehler in Batchjobs und Performance-Probleme beeinträchtigten die Stabilität des Systems und machten eine produktive Nutzung unmöglich. In der Folge mussten die Go-Live-Termine mehrfach verschoben werden.

Die Verfügbarkeit spezialisierter Fachleute über deren Tagesgeschäft hinaus war eine zusätzliche Herausforderung, die entsprechenden Druck auf Zeitplan und Budget ausübte. Ohne grundlegende Korrekturen

„Der Ersatz von Legacy-Systemen und die Einführung einer neuen ERP-Suite bei einem Unternehmen dieser Größenordnung ist selbst mit Erfahrung kein einfaches Unterfangen. Umso bemerkenswerter ist, dass bereits der Pilot-Go-Live in Belgien für Takko so reibungslos verlief. Bereits nach wenigen Tagen und Millionen von Transaktionen war klar: Der Übergang ist außergewöhnlich erfolgreich verlaufen. Dieses Ergebnis verdanken wir einem Projektteam, das mit hoher Professionalität und großem Einsatz gearbeitet hat.“

Bastian King – damaliger CIO bei Takko

drohte das Vorhaben, aus dem geplanten Rahmen zu laufen. Um das Projekt technisch und zeitlich wieder auf Kurs zu bringen, hat sich Takko im Jahr 2023 an Avanade gewandt.

Audit, klare Projektstruktur und gezieltes Bugfixing schaffen Stabilität

Den Beginn machte ein Auftrag für ein umfassendes Audit, gefolgt von der Übernahme des gesamten IT-Vorhabens. In Workshops wurde die bestehende Lösung systematisch analysiert und ein Minimalumfang für eine stabile Betriebsfähigkeit definiert. Parallel entstand eine klare Projektstruktur mit einem Lenkungsausschuss, der regelmäßige Fortschrittskontrollen und eine zügige Eskalation von Problemen sicherstellte.

Technisch stand die Fehlerbehebung im Vordergrund: Kritische Punkte wie Performance und die Anbindung an die externen Warehouse-

Management-Systeme (WMS) wurden gezielt adressiert, um eine verlässliche Grundlage zu schaffen. Auf dieser Basis konnte Takko seine Omnichannel-Strategie weiterverfolgen und die Systemlandschaft auf den europäischen Rollout vorbereiten.

Europäischer Rollout gelingt in allen 17 Ländern

Die Stabilisierung der Dynamics-365-Plattform führte zu einem deutlichen Fortschritt im Projekt. Die zuvor bestehenden Schwachstellen konnte Avanade beheben, sodass 2024 die Einführung in allen 17 Ländern erfolgreich erfolgen konnte.

Für das Modeunternehmen bedeutet dies, dass zentrale Geschäftsprozesse nun auf einer konsistenten und belastbaren ERP-Lösung laufen. Gleichzeitig entstanden Strukturen, die eine Weiterentwicklung des Systems ermöglichen und künftige Anpassungen planbarer machen.

Von der Projektkrise zum stabilen Fundament für Wachstum

Mit der Kombination aus technischer Analyse, gezielter Fehlerbehebung und organisatorischer Neuaufstellung gelang es Avanade gemeinsam mit Takko, ein ins Stocken geratenes Projekt zu stabilisieren. Für Takko bildet die neue ERP-Lösung das Fundament für weiteres Wachstum und die konsequente Umsetzung der Omnichannel-Strategie.





Zukunft gestalten: Unternehmensstrategie trifft Cloud-Technologie

Unternehmen sehen sich heute mit einem Umfeld konfrontiert, das sich so dynamisch verändert wie selten zuvor. Märkte wandeln sich, Rahmenbedingungen verändern sich kontinuierlich, und technologische Entwicklungen setzen neue Maßstäbe. Für die Unternehmensführung bedeutet das: Strategien müssen laufend überprüft und angepasst werden, neue Geschäftsmodelle entstehen, und Prozesse sowie Strukturen der Organisation richten sich immer wieder neu auf diese Veränderungen aus. In diesem Kontext kommt der Unternehmenssoftware eine Schlüsselrolle zu. Sie ist nicht nur ein Werkzeug, sondern die Grundlage, auf der Strategien in konkrete Abläufe übersetzt und im Tagesgeschäft wirksam werden.

Mehr als nur Software

Damit Unternehmenssoftware diese Aufgabe dauerhaft erfüllen kann, braucht es einen starken Partner, der nicht nur die technische Implementierung begleitet, sondern dafür sorgt, dass die Lösung im Einklang mit der Unternehmensstrategie bleibt und sich kontinuierlich mitentwickelt wird. Genau hier setzt die AZTEKA Consulting GmbH mit ihrem SaaS-Konzept an.

Kontakt

AZTEKA Consulting GmbH

Besselstr. 2-4
68219 Mannheim

T: 0621 178598 - 0
E: info@azteka.de
W: www.azteka.de



Infor CloudSuite Industrial Enterprise als Fundament

Als technologisches Fundament nutzt AZTEKA die Infor CloudSuite Industrial Enterprise, eine Branchenlösung, die speziell auf die Bedürfnisse der fertigen Industrie zugeschnitten ist. Diese Lösung kombiniert die Vorteile einer modernen Cloud-Architektur mit umfassenden branchenspezifischen Funktionen. Dadurch erhalten Unternehmen eine Plattform, die nicht nur Flexibilität, sondern auch Resilienz und Zukunftsfähigkeit sicherstellt. Sie unterstützt dabei, neue Geschäftsmodelle schneller umzusetzen, kontinuierlich Innovationen wie Künstliche Intelligenz oder IoT in bestehende Prozesse einzubinden, höchste Standards in puncto Sicherheit einzuhalten und auf Basis transparenter Informationen schnell auf Marktchancen oder Krisen reagieren zu können. Die Infor CloudSuite Industrial Enterprise wird damit zu weit mehr als einer Software – sie ist ein stabiles Fundament für unternehmerisches Wachstum in einem dynamischen Marktumfeld.

Kontinuierlicher Mehrwert durch Application Management Services

Doch Software allein ist nicht ausreichend. Entscheidend ist, wie sie im laufenden Betrieb gesteuert, gepflegt und an neue Gegebenheiten angepasst wird. Mit den Application Management Services (AMS) bietet AZTEKA ein Konzept, das Unternehmen über den gesamten Nutzungszyklus hinweg begleitet. Im Mittelpunkt steht dabei, die Unternehmenssoftware so dynamisch zu betreiben, dass sie dauerhaft die Unternehmensstrategie trägt.

Durch proaktive Systemüberwachung, schnelle Unterstützung im Störfall und die

Highlights

- ▶ Ihr Unternehmenssoftware wird zum Motor der Unternehmensstrategie.
- ▶ Kontinuierliche Optimierung und Innovationsintegration halten Prozesse aktuell.
- ▶ Hohe Sicherheit und Verfügbarkeit gewährleisten reibungslosen Betrieb.
- ▶ Individuelle Anpassungen sorgen für maximale Effizienz.
- ▶ Unternehmen können sich auf Wachstum und Kerngeschäft konzentrieren.

kontinuierliche Integration von Verbesserungen bleibt die Lösung nicht nur technisch auf dem neuesten Stand, sondern auch strategisch relevant. Zugleich wird die Organisation entlastet: Anstatt sich mit technischer Komplexität auseinanderzusetzen, können sich Unternehmen auf die Entwicklung ihres Kerngeschäfts konzentrieren – in dem Wissen, dass ihre Software diese Entwicklung zuverlässig unterstützt.

Unser Anspruch ist es dabei, stets im Blick zu behalten, was Ihr Unternehmen einzigartig und stark macht – und genau diese Stärken weiter zu fördern.

Fazit:

Mit der Kombination aus Infor CloudSuite Industrial Enterprise und den begleitenden Services bietet AZTEKA Consulting GmbH eine zukunftsorientierte Digitalisierungsstrategie, die weit über den reinen Softwarebetrieb hinausgeht. Es entsteht ein kontinuierlicher Nutzen für die Unternehmen, der **Innovation** ermöglicht, **Resilienz** stärkt und **Wettbewerbsfähigkeit** langfristig sichert. Für AZTEKA ist Digitalisierung **kein einmaliges Projekt, sondern ein laufender Prozess**, der Substanz hat und nachhaltig zum Erfolg von Unternehmen beiträgt.



Zukunft gestalten: Unternehmensstrategie trifft Cloud-Technologie

[Mit AZTEKA die Digitalisierung Ihres Unternehmens nachhaltig vorantreiben.]

Unternehmen stehen heute vor dynamischen Herausforderungen: Märkte verändern sich, technologische Entwicklungen setzen neue Maßstäbe. Strategien müssen laufend überprüft und angepasst werden, um Wettbewerbsvorteile zu sichern. Die Basis dafür: Unternehmenssoftware, die mehr kann als nur Prozesse abbilden.

Starten Sie mit AZTEKA in die nächste Phase Ihrer digitalen Transformation!



- **Mehr als nur Software**
Unternehmenssoftware ist das Fundament für die Umsetzung Ihrer Strategie. AZTEKA begleitet Sie dabei – technisch, strategisch und nachhaltig.
- **Infor CloudSuite Industrial Enterprise**
Flexibilität und Resilienz für Ihr Unternehmen, Integration von KI & IoT für neue Geschäftsmodelle, transparente Daten für schnelle Entscheidungen und höchste Sicherheitsstandards.
- **Application Management Services (AMS)**
Kontinuierliche Betreuung Ihrer Software – proaktive Überwachung, schnelle Hilfe und kontinuierliche Weiterentwicklung.



Arineo GmbH - Ihr ERP-Experte mit nachhaltiger Organisation und Technologiekompetenz

Wir sind ein führender IT-Dienstleister mit Fokus auf moderne ERP-Lösungen auf Basis von Microsoft Dynamics 365. Unsere Expertise umfasst die Implementierung von Unternehmenslösungen für Enterprise Resource Planning (ERP), Customer Relationship Management (CRM) und weiteren zentralen Geschäftsfunktionen wie Marketing oder HR. Mit mehr als 400 Mitarbeitenden an 18 Standorten in Deutschland, Österreich, Dänemark, Bulgarien und China unterstützen wir Sie bei der Digitalisierung und Optimierung Ihrer Geschäftsprozesse.

Unsere ERP-Kompetenzen

Als mehrfach ausgezeichnete Microsoft Solutions Partner bieten wir Ihnen ERP-Dienstleistungen von der Analyse und Beratung über die Implementierung bis hin zu Application Management Services.

Unsere ERP-Dienstleistungen ergänzen wir mit Services aus den Bereichen Künstliche Intelligenz, Big Data, IoT und Power Platform. Diese innovativen Technologien helfen Ihnen, Ihre Prozesse zu automatisieren und datengetrieben zu optimieren.

Kontakt

Arineo GmbH
Paulinerstr. 12
37073 Göttingen



T: +49 (0)551 521380
E: vertrieb@arineo.com
W: www.arineo.com

„Das Team von Arineo begleitet uns nicht nur operativ, sondern auch strategisch - mit einem tiefen Verständnis für unsere Ziele und einem echten Interesse an unserer Weiterentwicklung. Wir haben eine stabile Partnerschaft und erhalten konstante Qualität - und das bei einer komplexen IT-Landschaft.“

Sebastian Herz, Mitglied der Geschäftsleitung der Renfert GmbH

Flexibilität und Stabilität durch moderne Organisationsstrukturen

Als Stiftungsunternehmen ist das Unternehmen unverkäuflich - das führt zu langfristiger Stabilität, einer starken Mitarbeitendenbindung und Innovationskraft. Wir reinvestieren unsere Gewinne vollständig, um unsere Mitarbeitenden weiterzuentwickeln und unsere Dienstleistungen kontinuierlich zu verbessern. Unsere kollegiale Organisation fördert zudem Flexibilität und schnelle Reaktionsfähigkeit. Verantwortlichkeiten haben wir klar verteilt: Entscheidungen werden dort getroffen, wo das Fach-

wissen vorhanden ist. Das ermöglicht es uns, Projekte effizient und zielgerichtet umzusetzen und gleichzeitig eine niedrige Fluktuation zu gewährleisten - und damit auch langfristige Kundenbeziehungen.

Unsere Überzeugung: IT ist für Menschen da, nicht umgekehrt.

Mit unserem einzigartigen Mix aus Technologiekompetenz, kollegialer Führung und Kundenorientierung begleiten wir Sie langfristig als Ihr starker Partner für ERP- und Digitalisierungsprojekte.

Unsere Leistungen:

- ▶ **Beratung & Bedarfsanalyse:** Wir analysieren Ihre Geschäftsprozesse und entwickeln maßgeschneiderte ERP-Strategien.
- ▶ **Implementierung & Integration:** Von der Planung bis zur Einführung - wir begleiten Sie bei jedem Schritt Ihres ERP-Projekts.
- ▶ **Anpassung & Individualentwicklung:** Wir passen Ihr ERP-System optimal an Ihre spezifischen Anforderungen an.
- ▶ **Schulung & Support:** Wir bieten Schulungen für Ihre Mitarbeitenden sowie technischen Support, um den reibungslosen Betrieb Ihres ERP-Systems sicherzustellen.
- ▶ **Monitoring & Reporting:** Wir setzen auf proaktives Monitoring zur Qualitätsverbesserung und erstellen fundierte Reports über Aufwände, Risiken und Empfehlungen.

Referenzen

- ▶ Beckhoff Automation GmbH & Co. KG
- ▶ BENNING Elektrotechnik und Elektronik GmbH
- ▶ BITO Lagertechnik Bittmann GmbH
- ▶ Franz Haniel & Cie. GmbH
- ▶ Gebrüder Dorfner GmbH & Co. Kaolin- und Kristallquarzsand-Werke KG
- ▶ GOLDBECK GmbH
- ▶ GRIMME Landmaschinenfabrik GmbH
- ▶ Renfert GmbH
- ▶ Strube D&S GmbH
- ▶ TecAlliance GmbH

Digitalisierung im Handel?

Mach's einfach mit BISON ERP!



- Handelsspezifisch und praxiserprobt
- Schnelle und sichere Implementierung
- Releasefähig und zukunftssicher



Herausforderungen mit Ihrem ERP?
Vereinbaren Sie einen unverbindlichen Gesprächstermin
und lernen Sie die gewinnbringenden Vorteile
von BISON ERP kennen.

bison-group.com

Bison Schweiz AG
CH-6210 Sursee

Bison Deutschland GmbH
D-67657 Kaiserslautern

BISON 
LEADING BUSINESS IT SOLUTIONS



BE-TERNA – IHR DIGITALISIERUNGSPARTNER

Wir führen Sie sicher in eine **hypervernetzte Welt**



Seit über 20 Jahren ist es unsere Mission, die Implementierung von Business Software für globale Konzerne und mittelständische Unternehmen zu vereinfachen. Unsere Lösungen und Beratungsleistungen sind maßgeschneidert auf die Bedürfnisse der Fertigungsindustrie, des Handels, der Energieversorgung, der Prozessindustrie und des Dienstleistungsbereichs.

Chancen und Herausforderungen einer hypervernetzten Geschäftswelt

Dank technologischer Fortschritte leben wir in einer Ära grenzenloser Konnektivität, in der alles miteinander verbunden ist. Diese hypervernetzte Welt bietet Unternehmen

unzählige Möglichkeiten, um Abläufe zu optimieren, vermehrt zusammenzuarbeiten, Services zu verbessern und neue Kundenpotenziale zu erschließen. Doch sie birgt auch neue Herausforderungen in Bereichen wie Cyber Security und Datenschutz.

Digitale Transformation: Unsere maßgeschneiderten Lösungen für Unternehmen

Unsere Aufgabe ist es, Ihnen dabei zu helfen, sich in dieser hypervernetzten Welt zurechtzufinden und die damit verbundenen Chancen zu nutzen sowie die Risiken zu managen. Wir unterstützen Sie bei der Einführung digitaler Lösungen, um Ihre Geschäftsprozesse zu optimieren, Daten und moderne Analysen effektiv zu nutzen und Ihre IT-Systeme sicher zu halten.

Ihr verlässlicher Partner für erfolgreiche Unternehmensentwicklung

Durch strategische Wachstumsinitiativen hat sich BE-terna erfolgreich als ein führender Akteur in der Branche positioniert. Heute sind wir in 9 Ländern in Europa mit mehr als 1.000 engagierten Technologie- und Beratungsexpertinnen und -experten sowie unserem eigenen globalen Partnernetz vertreten.

Wir sind multikulturell, vielfältig und dezentral. Wir legen großen Wert auf persönliche Beziehungen und einen vernetzten Ansatz in der Beratung.

Bewährte Partnerschaften

Als Teil der Telefónica Tech Familie können wir unsere jahrzehntelange Erfahrung im Bereich Business-Software mit Connectivity und Cyber Security kombinieren. Durch die langjährigen Partnerschaften mit Microsoft, Infor, Qlik und UiPath bietet BE-terna seinen Kundinnen und Kunden die Stabilität und Nachhaltigkeit, die sie sich für ihre Digitalisierungs- und Automatisierungsprojekte wünschen. Gemeinsam mit unseren Partnern sind wir daher perfekt aufgestellt, um unsere Kundinnen und Kunden in diese neue Welt zu führen – vereint durch grundlegende Werte wie Respekt und Empathie füreinander, sowie Mut und Engagement, die Bedürfnisse der Menschen stets an erste Stelle zu setzen.

Unsere Referenzen

- ▶ efko
- ▶ OLYMP Bezner
- ▶ JAKO
- ▶ Borer Chemie
- ▶ BabyBjörn
- ▶ Dinkhauser Kartonagen

Kontakt

BE-terna GmbH
Grabenweg 3a
6020 Innsbruck



T: +43 512 362060 0
E: sales@be-terna.com
W: www.be-terna.com/de

Mosdorfer: Fertiger für Stromübertragungstechnik setzt auf Dynamics 365

Die Mosdorfer GmbH mit Sitz im österreichischen Weiz ist Teil der Knill-Gruppe und entwickelt und produziert seit Jahrzehnten Armaturen für Hochspannungsfreileitungen bis 1.200 kV – Verbindungselemente, die zwischen Strommast, Isolator und Leiterseil eine zentrale Rolle spielen. Mit einem dichten Netzwerk an Produktions- und Vertriebsstandorten in Europa und Asien sowie weltweiter Präsenz unterstützt Mosdorfer Energieversorger rund um den Globus bei der sicheren und störungsfreien Stromübertragung.

Umstieg auf zeitgemäße Lösung

Das ERP-System aus dem Jahr 2009 war jedoch technisch überholt sowie in seiner Struktur und Funktionalität nicht auf die internationalen Wachstumspläne und die komplexe Fertigung bei Mosdorfer ausgelegt.

Die Entscheidung fiel daher, auf Microsoft Dynamics 365 Finance & Supply Chain Management umzusteigen – ein System, das größere Prozesslandschaften abbilden kann, Cloud-native ist und sich langfristig für weitere internationale Roll-outs eignet. Als Implementierungspartner überzeugte BE-terna mit bereitstehenden Ressourcen, Schulungskonzept und umfassender Erfahrung mit komplexen Industrieprozessen.

Fachlich stark und partnerschaftlich auf Augenhöhe

Die Anforderungen bei Mosdorfer erforderten mehr als eine Standardlösung. Ein zentrales Thema war die Abwicklung der Bündel, die von



der Angebotserstellung bis zur Verrechnung im System umgesetzt werden mussten – ein Prozess, der eine maßgeschneiderte Lösung erforderte.

Die Zusammenarbeit zwischen den Key-Usern und dem BE-terna-Beratersteam funktionierte sehr gut. Fachliche Tiefe, technisches Verständnis und die Fähigkeit, sich schnell in Prozesse hineinzudenken, waren ausschlaggebend für den Projekterfolg. Mithilfe des „Train-the-Trainer“-Ansatzes konnte Know-how gezielt im Unternehmen aufgebaut werden.

Go-live als gemeinsamer Erfolg

Der Go-live und die Monate danach mussten gut vorbereitet werden – nicht zuletzt wegen der parallel laufenden Fertigungsprozesse im Altsystem. Dadurch mussten die Fertigungsplanung und die Materialbeschaffung in zwei Systemen durchgeführt werden. Doch bereits am zweiten Tag nach dem Systemstart konnte

die erste Auslieferung aus Dynamics 365 erfolgreich umgesetzt werden.

Seit dem Go-live arbeitet Mosdorfer stabil mit Microsoft Dynamics 365 Finance & Supply Chain Management. Die Prozesse rund um die diskrete Fertigung sind größtenteils abgebildet, die tägliche Arbeit läuft zuverlässig, und das Unternehmen kann zunehmend Anpassungen eigenständig umsetzen. Auch der Reporting-Bereich wird weiterentwickelt – mit Power BI als zentrale Plattform für datengestützte Entscheidungen.

Bereit für die nächsten Schritte

Mosdorfer setzt nun konsequent auf den Ausbau der Dynamics-365-Plattform innerhalb der Unternehmensgruppe: So steht das nächste Roll-out bereits bei Lorünsener, einem weiteren Tochterunternehmen der Knill-Gruppe, an. Zudem sind Erweiterungen in Indien und Großbritannien in Planung.

„Dynamics bietet uns heute Stabilität – und morgen viele neue Möglichkeiten. Jetzt geht es darum, diese nach und nach zu nutzen“, betont Werner Schrattnner, ERP-Projektleiter der Mosdorfer GmbH.

Die Entscheidung für Microsoft Dynamics 365 war für Mosdorfer mehr als ein Technologiewechsel – sie war der Startpunkt für eine ERP-Zukunft, die mit dem Unternehmen mitwächst. In enger Zusammenarbeit mit BE-terna wurde ein System geschaffen, das heute produktiv arbeitet und morgen global skaliert werden kann.





collana: Best Choice für ERP-Lösungen mit Branchenkompetenz



Was wäre, wenn Ihr ERP nicht nur Abläufe digitalisiert, sondern das Tagesgeschäft spürbar erleichtert – egal ob im Handel, im Krankenhaus, bei NPOs oder in der Fertigung? Genau das ermöglicht collana.

Viele Unternehmen kämpfen mit derselben Herausforderung: Abläufe werden komplexer, Anforderungen steigen, gleichzeitig fehlen Ressourcen, um Prozesse sauber zu steuern. Im Handel gilt es, immer mehr Verkaufskanäle effizient zu bedienen. In Kliniken müssen Abrechnungsprozesse zuverlässig dokumentiert und korrekt verarbeitet werden. In der Fertigung nimmt der Druck mit eng getakteten Lieferketten stetig zu. Die Folge: mehr Administrationsaufwand, höhere Kosten – und weniger Kapazität fürs Kerngeschäft.

collana setzt genau hier an. Als Unternehmensgruppe entwickeln wir digitale Lösungen, die Komplexität reduzieren und Freiraum schaffen – von Business Apps über individuelle Software und KI bis hin zu Cloud-Services. Unser besonderer Fokus: passgenaue ERP-Lösungen. Das technologische Fundament bilden dabei Microsoft Dynamics 365 Business Central, Finance und Supply Chain Management, ergänzt um die langjährige Branchenerfahrung

unserer Expert:innen. Zudem integrieren wir laufend neue KI-Komponenten – z. B. um unstrukturierte Eingaben wie Kundenanfragen oder Eingangrechnungen automatisiert zu verarbeiten.

Das Ergebnis: mehr Übersicht, weniger Aufwand, sichere Prozesse – und ein ERP, das Ihr Tagesgeschäft spürbar erleichtert.

Wie unsere ERP-Lösungen Sie weiterbringen

Alles andere als Standard – unsere ERP-Lösungen mit Branchenfokus:

- ▶ **E-Commerce & Omnichannel:** Mit DiVA, der Benchmark für Omnichannel-ERP, führen wir Onlineshops, Marktplätze, Filialen, Logistik und Finance in einem System zusammen – mehrfach ausgezeichnet als ERP-System des Jahres.
- ▶ **Gesundheitswesen & Kliniken:** Mit dynamicMED bieten wir eine ERP-Lösung, die die hohen Anforderungen an Abrechnung, Dokumentation und Prozesssteuerung in Kliniken und Spitälern in der Schweiz zuverlässig erfüllt.
- ▶ **Soziale Einrichtungen & NPO:** dynamicCARE unterstützt Heime und soziale Institutionen bei Personal- und Belegungsplanung. dynamicNPO vereinfacht die Verwaltung von Mitgliedern, Spenden und Projekten für Verbände und Non-Profit-Organisationen.

Highlights

Warum collana? Weil wir jahrzehntelange Erfahrung mit tiefem Branchenwissen und echtem Business-Verständnis verbinden:

- ▶ Sieben Branchen, eine ERP-Exzellenz: E-Commerce & Omnichannel, Groß- & Außenhandel, Produktion & Fertigung, Lebensmittelindustrie, Healthcare, soziale Einrichtungen und NPO.
- ▶ Basierend auf Microsoft Dynamics 365 (Business Central & F&SCM) mit branchenspezifischen Erweiterungen.
- ▶ Ausgezeichnet: DiVA als ERP-System des Jahres in den Kategorien „Cloud“ und „Versandhandel“.
- ▶ Mehrere ergänzende branchenspezifische Add-ons wie z. B. für Payment, Ressourcenplanung, Belegverarbeitung und Außenhandelsprozesse.
- ▶ Kunden aus den Top-200 des deutschen Handels, führende Kliniken in der Schweiz und internationale Institutionen vertrauen auf collana.

- ▶ **Lebensmittelindustrie:** dynamicSWISSFRESH sorgt für Prozesssicherheit in Produktion, Qualitätssicherung und Rückverfolgung – von der Rohware bis zum fertigen Produkt.
- ▶ **Groß- & Außenhandel:** Mit INTRADE bilden wir komplexe Handelsprozesse, internationale Beschaffung und E-Procurement durchgängig auf Microsoft Dynamics 365 Business Central ab.
- ▶ **Produktion & Fertigung:** Hier setzen wir auf Microsoft Dynamics 365 Finance sowie Microsoft Dynamics 365 Supply Chain Management, um Fertigungs- und Supply-Chain-Prozesse von der Stückliste bis zur Qualitätssteuerung zu steuern.

Wer auf uns baut

Ob internationale Händler mit Millionenaufträgen pro Woche, Kliniken mit hochsensiblen Prozessen oder Non-Profit-Organisationen – unsere Kunden vertrauen auf ERP-Lösungen mit Branchenfokus. Dazu gehören z. B. notebooksbilliger.de, die Lindenhofgruppe oder die Heilsarmee Schweiz & Österreich.

Kontakt

collana IT GmbH
Nicole Wehner
Borselstraße 20
22765 Hamburg



E: info@collana-it.com
T: +49 (0)40 80 81 38 040

Das Lösungsangebot von collana



Individualentwicklung + Daten + KI

Hier realisieren wir maßgeschneiderte Anwendungen, Schnittstellen und datengetriebene Lösungen – von Analytics bis zu KI-gestützten Prozessen. Diese Ebene steht für maximale Anpassungsfähigkeit und Innovationshöhe und ermöglicht es uns, auch komplexe Anforderungen präzise umzusetzen.

Solutions

Business Apps

Unsere modularen Anwendungen lassen sich flexibel in bestehende ERP-Strukturen integrieren und optimieren operative Workflows. Lösungen wie unsere Multi-Payment-Engine oder die Instandhaltungssoftware zeigen, wie wir branchenübergreifend Effizienzpotenziale erschließen.

Apps

ERP für Branchen

Wir entwickeln vertikale Erweiterungen, die exakt auf die Anforderungen einzelner Branchen zugeschnitten sind – etwa für E-Commerce, Spitäler oder die Lebensmittelindustrie. Diese Lösungen ergänzen die ERP-Basis gezielt und schaffen klare Mehrwerte durch spezifisches Prozessverständnis.

ERP Systems

ERP-Basis

Mit Microsoft Dynamics 365 setzen wir auf eine stabile, skalierbare und zukunftssichere Plattform. Sie bietet uns die technologische Grundlage für alle weiteren Lösungen und überzeugt durch ihre Innovationskraft – insbesondere durch integrierte KI-Funktionen.

Erfahren Sie mehr auf

www.collana.com



„Erfolgsrelevante Unternehmenssoftware - passgenau für die Anforderungen Ihrer Branche.“

Firmenprofil

cimdata software ist der kundennahe Spezialist für ERP und Produktionsplanung mit Sitz in der Region Nürnberg. Seit 1983 entwickeln wir Softwaresysteme für unsere mittelständischen Kunden in der Fertigungsindustrie. Als ein DIN EN ISO 9001 zertifiziertes Unternehmen sind unsere Geschäftsprozesse auf Qualität ausgerichtet. Durch kundenorientiertes Denken und Handeln garantieren wir Ihnen beste Leistungen. Kurze Kommunikationswege und schnelle Reaktionszeiten zeichnen das gute Verhältnis zu unseren Kunden aus. Wir setzen auf langjährige gute Partnerschaften.

Kontakt

cimdata software GmbH
Hohentrüdingen Str. 11
91747 Westheim



T: 09082 - 959 61 - 0
E: infocim@cimdata-sw.de
W: www.cimdata-sw.de

Als Teil der Aptean-Gruppe unterstützen wir Sie dabei, den Entwicklungen Ihrer Branche stets einen Schritt voraus zu sein. Wir streben kontinuierlich danach, innovative Lösungen zu entwickeln, damit Sie nachhaltige Erfolge verzeichnen. Aptean ist ein führender globaler Anbieter von Softwarelösungen für geschäftskritische Prozesse und setzt auf Branchenexpertise und fortschrittliche Technologien.

Produkte & Services

Die **cimERP**-Softwareprodukte verfügen über beste Funktionalität. Sie werden von uns fortlaufend an die Geschäftsabläufe unserer Kunden angepasst und in direktem Kontakt weiterentwickelt, um die Unternehmensprozesse noch effektiver zu machen.

Mit dem **cimERP**-Produktportfolio sind die Hauptprozesse der Serien-, Varianten- und Auftragsfertigung optimal abgedeckt. Über die umfangreiche, durchgehende Gesamtlösung **cimERP** hinaus sind bewährte Integrationslösungen für Finanzen, Controlling, Betriebsdatenerfassung, mobile Lagerlogistik, Exportdokumentation und viele weitere Funktionen vorhanden.

cimMobile ermöglicht die mobile Nutzung von **cimERP**-Funktionen über Intranet und Internet. Das Frontend Interface ist an Ihre speziellen Anforderungen anpassbar. Durch Ansteuerung der Webservice-Schnittstelle mit eigenen Programmen erhalten Sie umfassende Flexibilität.

Die Anforderungen unserer Kunden bilden die Grundlage der Lösungskonzepte. Auch nach der Implementierung stehen wir Ihnen mit umfassender Betreuung durch direkte Ansprech-

Highlights

- ▶ Inbegriffene Releasewechsel bei **cimERP** innerhalb der Wartung
- ▶ **cimAPS** für die grafisch-interaktive Feinplanung Ihrer Fertigungsaufträge und der entsprechenden Ressourcen
- ▶ Spezielle Branchenkenntnisse und entsprechend zugeschnittene Lösungen
- ▶ Umfangreiche Formulare und Auswertungen in **cimERP**
- ▶ Nutzung der ERP-Funktionen auch mobil und von Endgeräten unabhängig
- ▶ Komplette IT-Systeme aus einer Hand
- ▶ Schnelle Reaktionsfähigkeit und Fachkompetenz unseres Supports
- ▶ Langjährige partnerschaftliche Geschäftsverbindungen
- ▶ Seit über 40 Jahren Ihr Partner für flexibles ERP und optimale Produktionsplanung

partner und verlässlichem Support zur Seite. Wir bieten den Anwendern individuelle Schulungen rund um unsere Software an. Die cimdata Hotline und Ihr Wartungskonzept sichern Ihre Investition optimal ab.

cimdata punktet mit überdurchschnittlich gutem Preis-Leistungsverhältnis für das ERP-System als auch für die Wartung. Die Software bietet höchste KMU-Eignung und Anpassbarkeit an individuelle Kundenprozesse. Dies wurde uns in der unabhängigen Anwenderstudie von Trovarit stets bestätigt.

Referenzen

Unsere Kunden sind mittelständische Unternehmen aus der Fertigungsindustrie, aber auch Teilunternehmen größerer Konzerne. Über 100 Kunden aus den verschiedensten Branchen nutzen unsere Softwarelösungen und Dienstleistungen.

Zu unseren Referenzen zählen:

- ▶ C+P Möbelsysteme GmbH & Co. KG
- ▶ Graf Elektronik GmbH
- ▶ IFFLAND GmbH
- ▶ Johannes Giesser Messerfabrik GmbH



SAP S/4HANA Best Practices neu gedacht – CONSILIO optimiert Make-to-Stock

Bei der digitalen Transformation spielen Best Practices eine zentrale Rolle, da sie eine strukturierte Grundlage für die effiziente Gestaltung von Geschäftsprozessen in ERP-Systemen wie SAP S/4HANA ermöglichen. Doch während SAP Best Practices eine solide Orientierung an Industriestandards bieten, stoßen sie bei individuellen Anforderungen oft an ihre Grenzen.

„Die digitale Transformation erfordert effiziente Geschäftsprozesse. CONSILIO erweitert SAP-S/4HANA-Best-Practices, um den Make-to-Stock-Prozess ganzheitlich zu optimieren.“



Von Volker Dunkel,
Partner FI/CO, bei CONSILIO

SAP vs. CONSILIO Best Practices – ein Vergleich

SAP Best Practices bieten generische End-to-End-Szenarien, die jedoch oft nicht alle branchenspezifischen Anforderungen abdecken.

Das bedeutet: Ihre Anpassung an spezifische Geschäftsmodelle ist begrenzt, was Prozesslücken, Mehrarbeit und Schnittstellenprobleme verursacht. Oft fehlen praxisnahe Demoprozesse, was Fit-to-Standard-Diskussionen erschwert und die Differenzierung im Wettbewerb einschränkt. Die CONSILIO Best Practices basieren auf den SAP S/4HANA Scope Items und erweitern diese um branchenspezifische Anforderungen sowie praxisnahe Demoprozesse. So bleibt die Kompatibilität mit dem SAP-Standard erhalten, während zusätzliche Funktionalitäten für eine vollständige End-to-End-Abdeckung bereitgestellt werden. Sie bieten vollständige End-to-End-Abdeckung bis zur Transaktionsebene, sind anpassbar, ermöglichen eine nahtlose Integration ohne Schnittstellenprobleme und fördern durch praxisnahe Demoprozesse Fit-to-Standard-Diskussionen sowie Standardisierung und Differenzierung.

Durchgängig optimiert: Der Make-to-Stock-Prozess

Während SAP Best Practices den Make-to-Stock-Prozess nur in Teilen abbilden, bietet CONSILIO eine vollständig integrierte End-to-End-Lösung – von der Bedarfsplanung über die Produktion bis hin zur Auslieferung, Faktura, Ergebnisrechnung und zum Qualitätsmanagement. **Planung und Produktion:** Mit SAP IBP und embedded PP/DS wird ausgehend von einem abgestimmten Absatzplan ein stabiler Produktionsplan erstellt, der Kapazitäten, Rüstzeiten und Materialverfügbarkeiten simultan berücksichtigt. Werkzeuge wie der DS Optimizer, die Feinplantafel und die kritische Pfadanalyse ermöglichen eine rüstoptimierte und termin-treue Planung. Neue Aufträge werden in freie Kapazitäten eingeplant, ohne bestehende Reihenfolgen zu stören.

Logistik, Vertrieb und QM: Die nahtlose Integration in die Module SD, MM, EWM und QM stellt sicher, dass Kundenaufträge automatisch in die Produktions-, Liefer- und Prüfprozesse überführt werden. Best Practices von CONSILIO beinhalten u. a. eine automatisierte Liefer- und Versandabwicklung mit optimierter

CONSILIO Best Practices im Detail:

- ▶ **End-to-End-Abdeckung:** von Planung bis Ergebnisrechnung
- ▶ **Anpassungsfähig:** für branchenspezifische Bedürfnisse
- ▶ **Nahtlose Integration:** Schnittstellenprobleme ade
- ▶ **Transparenz:** Echtzeit-Daten für Entscheidungen

Transportplanung, die Integration von Verpackungsvorgängen über das Filling Cockpit oder die Integration von Qualitätsprüfungen entlang der gesamten Prozesskette – von der Wareneingangsprüfung über In-Prozess-Kontrollen bis zur Endprüfung.

Finanzwesen und Controlling: Auch die betriebswirtschaftliche Abbildung ist durch automatisierte Buchungen in FI und CO bei Warenausgang und Faktura, echtzeit-Ergebnisrechnung in COPA durch konsistente Datenflüsse oder die Nutzung von PP/DS Analytics und Fiori KPIs zur Bewertung von Produktionskosten, Deckungsbeiträgen und Profitabilität vollständig integriert und gewährleistet.

Reporting und Analyse: Mit den erweiterten Analytics-Funktionen von CONSILIO – etwa PP/DS Analytics, KPI Designer und Embedded Reporting – erhalten Kunden eine durchgängige Transparenz über alle Prozessschritte hinweg. Dies ermöglicht fundierte Entscheidungen auf Basis aktueller Daten.

Fazit

Mit Best Practices von CONSILIO verkürzen Unternehmen Implementierungszeiten, reduzieren Anpassungsaufwand und sichern Wettbewerbsvorteile. Dank der vollständigen End-to-End-Prozessabbildung – inklusive praxisnaher Demodaten und vorkonfigurierter Szenarien – können Workshops effizient vorbereitet und durchgeführt werden.

Kontakt

CONSILIO GmbH
Einsteinring 22
85609 Aschheim/Dornach

T: +49 89 960575-0
E: info@consilio-gmbh.de
W: www.consilio-gmbh.de



COMARCH



Comarch: Der Digitalisierungspartner für Fertigung und Handel

Ihr Enabler für Innovation

Die Cross-Industry-Lösung Comarch ERP Enterprise ist bei Kunden wie Bernbacher, Sonax, KIK oder Victorinox im Einsatz. Sie fungiert dort als zentraler Data Hub und Prozessplattform, unterstützt strategische Initiativen und bildet Prozesse bis ins Detail ab. Anwendern stehen vielseitige Funktionen zur Verfügung, die individuell an Geschäftsbedürfnisse angepasst werden können. Hunderte mittelständische Unternehmen vertrauen auf die Leistungsfähigkeit von Comarch ERP Enterprise.

Comarch ERP 5.0: Daten-drehscheibe und Prozessplattform in einem

Damit Unternehmen ihr Geschäft schnell und effektiv ausbauen können, hat Comarch die ERP 5.0-Strategie entwickelt. Neben den in Comarch ERP Enterprise enthaltenen Funktionen stehen über 20 integrierte Anwendungen zur Verfügung, die sowohl allgemeine als auch branchenspezifische Anforderungen

abdecken. Das spart Integrations- und Wartungskosten.

Das Comarch ERP 5.0-Portfolio ist On-premises oder in der Cloud verfügbar und umfasst unter anderem Lösungen in den Bereichen BI, DMS/BPM, Loyalty Management, POS und Webshop-Integration. Wichtige Pfeiler sind die umfassende Nutzung künstlicher Intelligenz zur Optimierung der Geschäftsabläufe sowie BPM- und RPA-Mechanismen für Prozessautomatisierung.

Künstliche Intelligenz unterstützt im Alltag

Comarch ChatERP ist der intuitiv bedienbare KI-Assistent, der vollintegriert die Nutzung der ERP-Umgebung erleichtert, bei Analysen und Visualisierungen unterstützt und auf Anweisung gezielte Aktivitäten im ERP durchführen kann. Comarch ChatERP erleichtert den Zugang zu Wissen und senkt den Schulungsaufwand von Fachkräften. Auch das Sicherheitskonzept überzeugt, weil die rollenbasierte Rechtevergabe und der trennscharf gesteuerte Datenzugriff keine unerlaubten Aktionen zulassen.

„Comarch steht bei seinen Kunden für Kommunikation auf Augenhöhe. Unser Cross-Industry-ERP bietet maximale Zukunftssicherheit - unter anderem durch die offene Prozessplattform und integrierte KI-Funktionen.“

Frank Siewert

Vorstandsvorsitzender bei der Comarch AG



Die Highlights von Comarch ERP Enterprise:

- ▶ Concurrent-User-Lizenzmodell
- ▶ Flexibles Betriebsmodell: On-premises, Cloud, Hosting
- ▶ Browserbasierte ERP-Lösung (keine Client-Installation)
- ▶ Moderne Benutzeroberfläche mit intuitiver Bedienung
- ▶ Multisite: Mandanten- und Intercompany-Management
- ▶ KI-Benutzerassistent Comarch ChatERP
- ▶ Geschäftsübergreifende Anwendungen (Belegkette)
- ▶ Transparenz zwischen den Geschäftsbereichen via Workflow-Management
- ▶ Prozessdefinitionen mit graphischem Workflow
- ▶ Einfaches Reporting über Cockpits und Dashboards

Jetzt Partner von Comarch werden!

Sie sind ein Dienstleister, Entwickler oder Beratungshaus? Sie lieben ERP für den Mittelstand? Dann treten Sie dem Comarch ERP-Partnerprogramm in Deutschland, Österreich und der Schweiz bei! Bei Comarch profitieren Partner vom breitgefächerten Produktportfolio und von enger Kooperation auf Augenhöhe. Comarch unterstützt bei der Ansprache potentieller Kunden sowie durch Marketingaktivitäten. Das Support-Center greift bei laufenden Projekten unter die Arme. Viele weitere Vorteile wie Produktschulungen und ein exklusives Partnerportal warten auf Sie!

Nehmen Sie jetzt Kontakt auf!

Kontakt

Comarch AG
Riesstraße 16
80992 München



T: +49 (89) 1 43 29 - 0
E: info@comarch.de
W: www.comarch.de



Gemeinsam wachsen – werden Sie ERP-Partner!

Profitieren Sie von exklusivem Wissen, einem starken Netzwerk und attraktiven Konditionen.

- Wachstum für Ihr Unternehmen
- Kooperation auf Augenhöhe
- Zugang zu exklusivem Know-how & Leads
- Erprobte Partnerschaften & faire Konditionen

Diese Unternehmen vertrauen bereits auf eine Partnerschaft mit Comarch:

ma't

POLYNORM
THE SWISS BUSINESS SOLUTION

KI
SYSTEMSTÄRKE

vlex

Delta
Informatica


Impuls



Jetzt
Infopaket
anfordern!

COMARCH

Complan & Partner – Ihr Partner für ERP-Lösungen & Organisationsberatung



Bei Complan & Partner ist ERP weit mehr als Technik – für uns ist ERP ein strategisches Werkzeug zur Prozessoptimierung, Transparenzsteigerung und Unternehmenssteuerung. Aus der Überzeugung heraus, dass jede Organisation unterschiedlich ist, verfolgen wir einen werteorientierten Ansatz: Unternehmensziele, bestehende Strukturen und Personal werden aktiv in die Lösung eingebunden. Unser Fokus liegt auf einem ganzheitlichen Vorgehen, das über die reine Software-Installation hinausgeht.

MerkatorIQ – ERP

Unsere Unternehmens-Software MerkatorIQ 5.5 basiert auf der Erfahrung und dem Branchen-Knowhow aus vielen Jahren ERP-Entwicklung und Beratung. Funktionstiefe für anspruchsvolle Anforderungen und zukunftsweisende Lösungen sind unsere Stärke.

Dank seiner flexiblen Architektur ist MerkatorIQ ein offenes, modernes und hochintegriertes System und verfügt über alle notwendigen Schnittstellen zur Einbindung externer Hard- und Software. Einstellungsmöglichkeiten für Parameter und Optionen erlauben eine durchgehende Anpassung an individuelle Bedürfnisse.

Software & Beratung

Unsere Erfahrung aus vielen erfolgreichen Installationen steckt nicht nur in der Software. Complan & Partner bietet die Sicherheit einer professionellen Beratung und Prozessorganisation in jedem neuen Kundenprojekt. Sie dürfen eine ganzheitliche Lösung von uns erwarten.

Software made in Germany

Als Software-Haus für ERP-Software und Organisationsberatung mit Hauptsitz in Wetzlar ent-

wickelt und liefert Complan & Partner ERP-Software für mittelständische Unternehmen mit den Schwerpunkten Geräte-, Maschinen- & Anlagenbau, Automotive, Metallverarbeitung, Feinmechanik, Teilefertigung (z.B. Gummi, Kunststoff, Textil), Recycling, Medizintechnik, Nahrungsmittel und Optikkfertigung.

Wir sind

- ▶ seit 40 Jahren am Markt,
- ▶ 100% eigenkapitalfinanziert,
- ▶ 100% partnergeführt.

Wir zielen nicht auf den schnellen Lizenzverkauf im Massengeschäft, sondern auf die langfristige Kundenbeziehung mit anspruchsvollen Projekten, bei denen es um Automation, Innovation und Wachstum geht.

ERP-Einführung mit System

Eine ERP-Einführung ist ein entscheidender Schritt für die Effizienz und Zukunftsfähigkeit eines Unternehmens. Wir bei Complan & Partner bieten Ihnen eine strukturierte und erprobte Vorgehensweise für eine reibungslose und erfolgreiche Implementierung.

Unsere Einführung von MerkatorIQ-ERP folgt einem klar definierten System aus insgesamt 5 Schritten, das auf bewährten Best Practices basiert: Vom ersten Kennenlernen, der Definition der Anforderungen, der Implementierungsphase bis zum Go-Live und der Nachbetreuung unterstützen wir unsere Kunden durch unseren erfahrenen Support.

5 Gründe jetzt zu MerkatorIQ zu wechseln

1. **Wettbewerbsvorteile**
Für unsere Kunden schaffen wir in langfristiger und vertrauensvoller Zusammenarbeit echte Wettbewerbsvorteile durch intelligente Digitalisierung.
2. **Releasefähigkeit**
MerkatorIQ ist grundsätzlich releasefähig. Individuelle Anpassungen durch Programmierung oder Customizing bleiben im nächsten Software-Update enthalten.

Highlights

- ▶ **Branchenkenntnis** – praxiserprobte Lösungen für spezifische Anforderungen in verschiedenen (fertigenden) Industrien.
- ▶ **Vollautomatische Fertigungsplanung** – mit Durchlaufzeitenreduktion und Unterstützung einer frühen und sicheren Zusage von Lieferterminen
- ▶ **Transparenz & Effizienz** – Durch einen digitalen, papierfreien Prozessdurchlauf werden Fehler reduziert und Abläufe beschleunigt.
- ▶ **Ganzheitliche Betreuung** – Complan bietet ein integriertes Angebot aus Software, Beratung, Prozessoptimierung und Support.

3. Sie buchen nur, was Sie wirklich brauchen. MerkatorIQ ist eine ERP-Komplettsoftware und kann alle zentralen Prozesse Ihres Unternehmens von Auftrags- bis Zeiterfassung vollständig abbilden. Der modulare Aufbau ermöglicht eine individuelle Zusammenstellung der benötigten Module und Funktionen.

4. Individuelle Masken per Klick
In Ihrer Auswertung fehlt eine Spalte? Kein Problem! MerkatorIQ bringt User-freundliche Toolkits mit, die viele individuelle Wünsche ganz ohne Programmierung erfüllen. Felder und Tabellenspalten stellen Sie einfach selbst zusammen. Jede Variante wird pro User oder Usergruppe gesichert und bleibt dauerhaft im Zugriff.

5. Hauseigene Service-Hotline
Sie wünschen sich eine persönliche und kompetente Beratung an der Service-Hotline? Bei uns werden Sie direkt durch unseren hauseigenen MerkatorIQ-Support betreut.

Kontakt

Complan & Partner GmbH

Laufdorfer Weg 4
35578 Wetzlar

T: +49 (0)6441 - 9288-0
E: software@complan.de
W: www.complan.de



MerkatorIQ-ERP 5.5 – Die Lösung für die papierlose Fertigung



©iStockphoto.com/industryview

Mit dem digitalen Arbeitsvorrat von MerkatorIQ reduzieren Sie Ihren Papiereinsatz in der Produktion um bis zu 100%.

Digitale Prozesskette

Sie verbinden die Prozessschritte in Ihrer Fertigung entlang der Arbeitspläne zu einem digitalen Workflow. Papierbasierte Informationsträger werden überflüssig.

Informationssicherheit

Ihre Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter erhalten genau die Informationen, die sie für eine effektive und sichere Prozessdurchführung benötigen. Aus der Übersicht des geplanten Arbeitsvorrats je Arbeitsplatz wird die BDE direkt gestartet. Auftragsinformationen, Bauteilzeichnungen, graphische Fortschrittsanzeige und Informationen zu Buchungssätzen des Vorgängers können ganz nach Bedarf in die Anzeige integriert werden.

Steigerung der Produktivität und Effizienz der Prozesse

Produktionsrückmeldungen lassen sich für jeden Arbeitsplatz individuell konfigurieren

und durch Prüflogiken zusätzlich absichern. Sie sorgen so insgesamt für mehr Transparenz und eine erhöhte Prozesssicherheit.

Materialfluss

Zu jedem Teilfertigungsschritt kann ein Transportmittel für nicht bestandswirksame Gutmengen erfasst werden. Diese Buchung ermöglicht die Nachverfolgung des Materials auf Arbeitsgabeebene. Der Materialfluss wird zusätzlich für die AV über alle Aufträge hinweg im Fertigungscenter visualisiert.

Checklisten mit Prüflogik

Mithilfe von Checklisten wird die Einhaltung von definierten Vorgängen zu einem IST-Zeitensatz dokumentiert. Wichtige Informationen werden so direkt digital erfasst und gehen nicht verloren. Die Bearbeitung der Checkboxes kann zusätzlich am nächsten Arbeitsplatz vor der Weiterverarbeitung geprüft werden. Auf diese Weise werden Fehlerquellen noch vor der Entstehung ausgeschlossen.

Rufen Sie uns an und vereinbaren Sie eine unverbindliche Produktvorführung!

+49 (0)6441 - 9288 - 0

MerkatorIQ-ERP für fertigernde Unternehmen

Anspruchsvolle Anforderungen für PPS werden umfassend unterstützt. Funktionen für die papierlose Fertigung und Feinplanung (APS) ermöglichen den Sprung in die Automatisierung und mehr Nachhaltigkeit, Transparenz und Prozesssicherheit.



MerkatorIQ made for you
by Complan & Partner



Auftragsinformationen



Touch-Bildschirm geeignet



Scanerfassung & Identifikation



Dokumente & Zeichnungen



Start- & Endebuchung



Buchung Material zu Transportmittel



Informationen zum Vorgänger



Erfassung von Gutmengen



Erfassung von Fehlercodes



graphische Fortschrittsanzeige



Erfassung von Ausschussmengen



Erfassung von Kommentaren (freie Texteingabe)



Checklisten mit Prüflogik



Definition & Steuerung von Mussfeldern



Sprung z.B. in die Fertigungsstückliste

© Lichtfang Fotografie, Sonja Rode





Wenn Digitalisierung auf Teamgeist trifft

COSMO CONSULT verbindet Branchenexpertise, Teamkultur und digitale Lösungen

Die digitale Transformation ist mehr als Technik. Sie bestimmt, wie innovativ und wettbewerbsfähig Unternehmen in Zukunft sein werden und wie die Perspektive aussieht. Als einer der führenden Partner für Unternehmenslösungen und digitale Strategien in Europa begleitet die COSMO CONSULT-Gruppe mittelständische Betriebe dabei, digitale Chancen konkret zu nutzen und Prozesse nachhaltig zu verbessern.

Wachstumsmotor ERP

Das Herzstück der IT-Infrastruktur ist bei den meisten Unternehmen nach wie vor das Enterprise Resource Planning (ERP)-System. Fertigungsbetriebe benötigen jedoch mehr als eine Standardsoftware. Sie benötigen Lösungen, die sich an ihre spezifischen Abläufe anpassen. Mit Microsoft-Technologien entwickelt COSMO CONSULT integrierte Lösungen, die Prozesse, Kundenmanagement und Datenanalyse verbinden. Die Cloud sorgt dabei für flexible, schlanke Strukturen, die sich leicht um neue Technologien ergänzen lassen. So wird das ERP-System zum strategischen Instrument, das Unternehmen agiler, effizienter und resilienter macht.

Kontakt

COSMO CONSULT Gruppe
Schöneberger Str. 15
10963 Berlin

T: +49 30 343815-0
E: info@cosmoconsult.com
W: www.cosmoconsult.com

Mehr erfahren?
Einfach QR-Code
scannen:



Der Vorstand der COSMO CONSULT-Gruppe v.l.n.r.: Klaus Aschauer, Uwe Bergmann, Gerrit Schiller.

Technologie, die mitdenkt

Gerade der Maschinen- und Anlagenbau und die Fertigungsindustrie stehen vor vielen Herausforderungen: steigende Energiepreise, volatile Märkte, fragile Lieferketten sind nur einige davon. Klassische ERP-Systeme stoßen hier schnell an Grenzen. Künstliche Intelligenz (KI) eröffnet jedoch neue Perspektiven: KI-gestützte Assistenten zeigen zum Beispiel Engpässe in der Produktion oder Lieferkette auf und unterstützen Entscheidungen. Unternehmen können dadurch flexibler auf Marktveränderungen reagieren und Prozesse automatisieren. Viele der Technologien basieren zudem auf Low-Code- und No-Code-Technologien. Mit den grafischen Werkzeugen lassen sich Anpassungen ohne Programmierung umsetzen.

Die besten Ideen entstehen im Team

Technologie ist nur eine Seite der digitalen Transformation. Genauso wichtig ist die Unternehmenskultur. COSMO CONSULT versteht Digitalisierung als Gemeinschaftsprojekt, bei dem alle Mitarbeitenden von Anfang an einbezogen werden. Innovationen entstehen hier im Dialog, Veränderungen werden als Chance genutzt. Das stärkt Motivation, Akzeptanz und Umsetzungskraft.

Branchenexpertise macht den Unterschied

COSMO CONSULT verfügt über tiefes Wissen im Maschinen- und Anlagenbau sowie der Fertigungsindustrie. Die Lösungen reichen von KI-gestützten Produktkonfiguratoren über CAD-Integration im Produktdatenmanagement bis zu Self-Service-Portalen im After-Sales-Bereich. Auf diese Weise entstehen digitale Lösungen, die Prozesse verbessern, Menschen entlasten und Unternehmen für die Zukunft rüsten.

Über COSMO CONSULT

Die COSMO CONSULT-Gruppe wurde 1996 gegründet und hat ihren Hauptsitz in Berlin. Heute ist sie mit mehr als 1.600 Mitarbeitenden an 52 Standorten in 20 Ländern vertreten und gilt als größter inhabergeführter Microsoft-Partner weltweit. Neben Softwarelösungen bietet COSMO CONSULT auch strategische Beratungsleistungen rund um digitale Geschäftsmodelle, Change Management und Kundenstrategien. Damit unterstützt das Unternehmen mittelständische Betriebe ebenso wie internationale Konzerne bei der nachhaltigen Gestaltung ihrer digitalen Zukunft.

Cloud-ERP: Von Insellösungen zum großen Ganzen

Was tun, wenn die Organisation wächst, aber jeder Standort nach eigenen Regeln spielt? Nach zwei Zukäufen stand die BMK Group vor einer Herausforderung: Unterschiedliche Prozesse und Systeme erschwerten die Zusammenarbeit. Gemeinsam mit COSMO CONSULT, einem der führenden Partner für Microsoft-Technologien, legt das Unternehmen mit einem cloudbasierten ERP-System den Grundstein für Transparenz und einheitliche Strukturen.

Die BMK-Group imprägniert Dekor-, Gegenzug- und Overlay-Papiere. Sie werden von den Kunden des Unternehmens später etwa für die Oberflächen von Laminat oder Möbeln verpresst. Qualität ist dabei ein zentraler Punkt, mindestens ebenso wichtig sind Schnelligkeit und Flexibilität. „Dekore sind ein preissensibles Geschäft. Hinzu kommt, dass wir meist innerhalb von wenigen Tagen liefern können“, erklärt Jan Martin Zizka, Head of IT bei der BMK Group. Dank des guten Marktgefühls wuchs das Unternehmen stetig und übernahm 2015 und 2017 zwei weitere Standorte in Deutschland und den USA.

Gesucht: Ein ERP-System für drei Produktionsstandorte

Für die IT-Abteilung galt es, drei Standorte mit unterschiedlichen Strukturen und Kulturen zu vereinen. „Wir haben uns zuerst auf Prozesse konzentriert, die wir ohne Softwarewechsel optimieren konnten“, berichtet Lars Krämer, Assistent der Geschäftsführung bei der BMK Group. Doch unterschiedliche Strukturen erschwerten das Vorhaben. Ohne eine konzernweit einheitliche Lösung wären Transparenz und aussagekräftige Kennzahlen in der Breite nicht erreichbar gewesen. Gleichzeitig sollte die IT modernisiert werden – mit einem Wechsel in die Cloud. „Die Cloud passt perfekt zu unserer internationalen Ausrichtung“, betont Zizka. Da an den verschiedenen Standorten Server künftig entfallen, sinkt auch der Umfang der Routinetätigkeiten.



Mit Dynamics 365 Business Central gelang es der BMK Group, die Fertigung zu digitalisieren.



Mit Unterstützung von COSMO CONSULT konnte die BMK Group schnell eigenes Wissen aufbauen und Dynamics 365 Business Central selbst weiterentwickeln.

Im zweiten Versuch erfolgreich

Die BMK Group konnte bereits Erfahrungen mit der Cloud und Microsoft-Technologie sammeln und entschied sich daher für die Unternehmenslösung Microsoft Dynamics 365 Business Central. Die Einführung verlief zunächst schwieriger als gedacht, sodass ein Partnerwechsel nötig wurde. Mit COSMO CONSULT fand die BMK Group schließlich den passenden Begleiter. „Ein Grund war, dass wir mit der Branchenlösung COSMO advanced manufacturing pack 90 % unserer Anforderungen im Standard abdecken konnten“, so Krämer.

Maßanzug für die Fertigung

Das Projekt begann zunächst mit einer umfassenden Prozessanalyse. Individuelle Anpassungen waren in der Fertigung erforderlich – zum Beispiel wegen der verschiedenen Kalkulationseinheiten. In Logistik und Einkauf reichten hingegen kleine Änderungen. Herausfordernd war die Datenmigration: „Rückblickend hätten wir die Qualität der Stammdaten bereits früher verbessern müssen“, räumt Zizka ein.

Der größte Gewinn: Klarheit & Transparenz

Trotz der Hürden blieb das Projekt im Zeit- und Kostenrahmen. Heute arbeitet die BMK Group mit einer modernen Plattform, die sich

leicht aktualisieren lässt. „Wenn Mitarbeitende gehen, verlieren wir kein Wissen mehr“, sagt Krämer. Transparenz und Automatisierung bringen schnellere Prozesse, weniger Fehler und bessere Auswertungen. Das Berichtswesen liefert wichtige Daten in Echtzeit und macht strategische Planungen flexibler.

Fertigung mit Datenfokus

Weil die BMK Group viele Aufgaben selbst übernahm, konnte sie eigenes Know-how aufbauen und das ERP-System selbst weiterentwickeln. Die nächsten Schritte sind der Roll-out an weiteren Standorten und Folgeprojekte wie die Einführung der cloudbasierten Analyseplattform Microsoft Fabric. Hier hat das Projektteam bereits die ersten Workshops mit den Beratern von COSMO CONSULT durchgeführt. Mit Fabric sollen Auswertungen mit Power BI und strategische Planungen noch aussagekräftiger werden.

Vorteile fürs Team

Am Ende war die Motivation der Mitarbeitenden entscheidend für den Projekterfolg. „Ohne den Einsatz des ganzen Teams hätten wir das nicht geschafft“, sagt Zizka. Ein entscheidender Punkt war, dass die Akzeptanz stieg, weil viele Prozesse direkt auf die Arbeitsplätze zugeschnitten wurden. „Wer den persönlichen Nutzen erkennt, macht motiviert mit.“ Beste Voraussetzungen für den kommenden internationalen Roll-out.



CSB-SYSTEM



Programmed for Your Success

CSB-System SE

Die CSB-System SE ist der führende Branchen-IT-Spezialist für die Prozessindustrien Lebensmittel, Getränke, Chemie, Pharma und Kosmetik sowie den Handel. Mit Software, Hardware, Services und Business Consulting aus einer Hand sind wir seit 1977 der Innovationspartner unserer Kunden und sorgen für entscheidende Wettbewerbsvorteile.

Unsere Lösungen und Services

Das Herzstück unseres Portfolios bildet das CSB-System. Die Komplettlösung bildet alle Bereiche der Wertschöpfungskette unserer Zielbranchen ab – in Umfang und Tiefe, von der Urproduktion bis zum Konsumenten und von der Maschine bis zum Controlling. Alle Unternehmensprozesse können so vollständig im Standard abgedeckt werden. Aufgrund des modularen Aufbaus der Komplettlösung sind unsere Kunden in der Lage, neue Funktionalitäten flexibel in den Schritten einzuführen,

die sie selbst bestimmen. Darüber hinaus lässt sich das CSB-System schnell und sicher aktualisieren und technische Neuerungen oder gesetzliche Änderungen leicht integrieren. Das CSB-System gibt es für jede Unternehmensgröße. Kleine Betriebe nutzen das CSB BASIC ERP, mittelständische und große Unternehmen das CSB INDUSTRY ERP als Komplettlösung, während Konzerne und Unternehmensgruppen ihre Werke mit CSB FACTORY ERP steuern. Schon heute bildet das CSB-System die Basis für die Smart Factory von morgen, denn es ist optimal für die weitere Vernetzung, Automatisierung und Selbststeuerung von Werken vorbereitet.

Weltweit bieten wir unseren Kunden alle Leistungen, die sie für den effektiven Einsatz der Branchenlösung brauchen, aus eigener Hand: Software für den Bereich Management & Planung, Software für den Bereich Prozesssteuerung, Software für den Bereich Ausführung & Fertigung, Industrielle Bildverarbeitung und Künstliche Intelligenz mit CSB Vision, Hardware, Automationslösungen sowie Business Consulting und Services. Der Ansatz, Software, Hardware, Services und Business Consulting aus einer Hand anzubieten, reduziert Kosten und Komplexität für unsere Kunden, etwa bei Zukäufen oder der internationalen Expansion ihrer Unternehmen.

Unsere Experten realisieren und betreuen weltweit Projekte jeder Unternehmensgröße. So haben wir im Rahmen von weit mehr als 1.200 Implementierungen ein Set von optimierten Geschäftsprozessen für die meisten Länder der Welt aufgebaut.

Highlights

- ▶ ERP-Spezialist für die Prozessindustrie seit 1977
 - ▶ 1.200 Installationen in mehr als 50 Ländern
 - ▶ 25 Sprachen
 - ▶ 550 Mitarbeiter (Gruppe)
 - ▶ Ca. 80 Mio. Euro Umsatz in 2024 (Gruppe)
- ▶ CSB bietet alle Leistungen aus einer Hand: Software, Hardware, Services und Business Consulting.
- ▶ Das CSB-System integriert alle Unternehmensbereiche, Produktion und Logistik. Auch über Unternehmensgrenzen hinweg.
- ▶ Das CSB-System gibt es passend für jede Unternehmensgröße: als CSB BASIC ERP, CSB FACTORY ERP und CSB INDUSTRY ERP.

Unsere Software wird seit jeher in Deutschland durch unser eigenes Team von hochqualifizierten Softwareentwicklern programmiert. Wir haben schon früh die technische Basis geschaffen, damit unser CSB-System später problemlos anpassbar und erweiterbar ist. So ist das CSB-System seit 1985 aufwärtskompatibel. Viele unserer Kunden konnten mit CSB als Innovationspartner in den vergangenen Dekaden wachsen.



Vorstand:
Sarah Vanessa Kröner
(Vorsitzende des Vorstandes),
Dr. rer. pol. Peter Schimitzek

Aufsichtsratsvorsitzender:
Dr. Florian Hotz

Kontakt

CSB-System SE
An Fürthenrode 9-15
52511 Geilenkirchen



T: 02451 6250
E: info@csb.com
W: www.csb.com

DONTENWILL

Highlights

- ▶ 40 Jahre Kompetenz: Fundament für Vertrauen
- ▶ ERP-Lösung wächst mit Ihren Anforderungen
- ▶ Passgenau, praxiserprobt und zu 100 % updatesicher
- ▶ Maschinenanbindung & IIoT: vernetzt Fertigung und Management
- ▶ Automatisierung & Workflows beschleunigen Prozesse
- ▶ Flexible Bereitstellung: Cloud oder On-Premises
- ▶ Inhabergeführt & eigenkapitalfinanziert: garantiert Unabhängigkeit

Das Rückgrat des industriellen Mittelstands

„Der große Vorteil vom Dontenwill ERP ist, dass es mit uns und unseren Anforderungen wächst. Die permanente Weiterentwicklung garantiert uns maximale Effizienz im Prozessablauf.“

Alexander Schwinghammer
GEWO Feinmechanik GmbH

40 Jahre – 1 Ziel: Mittelstand stärken

Seit vier Jahrzehnten unterstützt Dontenwill kleine und mittelständische Unternehmen bei der digitalen Transformation. Diese verstehen wir als langfristigen, gemeinsamen Prozess. Wir stehen unseren Kunden als Sparringspartner zur Seite – mit Verständnis für ihre

Herausforderungen und Lösungen, die mit dem Unternehmen wachsen. Unser Anspruch geht dabei weit über die reine Software hinaus: Wir wollen Prozesse nicht nur verstehen, sondern verbessern. Ob in der Cloud oder auf eigener Infrastruktur: unsere Kunden entscheiden, wir liefern die passende Lösung.

Unsere Branchen, unsere Stärke

Das Dontenwill ERP ist ideal für Unternehmen mit hoher Fertigungstiefe und anspruchsvoller Logistik, wie etwa in den Branchen Metallbearbeitung, Medizintechnik, Maschinenbau oder Elektronik. Unsere Kunden schätzen die langfristige Zuverlässigkeit des Systems, die Nähe in der Betreuung und die Balance zwischen Stabilität und Wandel: Wir analysieren Prozesse in der nötigen Tiefe und realisieren Veränderungen in einem Tempo, das Fortschritt schafft und zugleich den Alltag sichert.

Stabil im Kern. Flexibel im Detail.

Unser ERP ist kein System von der Stange, sondern eine flexibel anpassbare Lösung mit einsatzbereiten Best-Practice-Modulen. Diese sorgen für einen schnellen, stabilen Einstieg und bilden die Basis für durchgängige Prozesse. Wo der Standard nicht reicht, ergänzen individuelle Konfigurationen unsere bewährten Module: passgenau, praxiserprobt und zu 100 % updatesicher und releasefähig. So entsteht eine vollintegrierte Komplettlösung, die Ihre Anforderungen nicht nur abbildet, sondern mitdenkt.

Digitale Prozesse in der Fertigung

Gerade in der Produktion zeigt das Dontenwill ERP seine Stärken. Aufträge laufen papierlos durch die Fertigung, Rückmeldungen erfolgen direkt an Maschinen oder Terminals, die Leitung erkennt Engpässe in Echtzeit. Maschinen, Lager und Logistik sind durchgängig eingebunden für weniger Fehler, kürzere Durchlaufzeiten und spürbar effizientere Abläufe vom Shopfloor bis ins Management.

Vernetzt über alle Ebenen

Unsere IIoT-fähige Integrationsplattform bildet das robuste Fundament für moderne Industrie-4.0-Szenarien. Vernetzte Sensoren, mobile Endgeräte und Smart Devices liefern Live-Daten und stoßen Folgeprozesse automatisch an. So entsteht eine ERP-Schaltzentrale, die den Waren- und Wertefluss im Unternehmen zusammenführt.

Flexibilität im Betrieb

Unternehmen behalten die Wahl: Private Cloud oder On-Premises. Beide Bereitstellungsformen werden unterstützt. Mittelständler schätzen diese Freiheit ebenso wie die persönliche Betreuung durch ein inhabergeführtes, eigenkapitalfinanziertes Unternehmen. Entwicklung, Beratung und Support erfolgen direkt aus München: mit kurzen Wegen und hoher Integrationsqualität.

Das Dontenwill ERP business express ist mehr als Software. Es ist das Rückgrat der Industrie im Mittelstand: robust, erweiterbar und investitionssicher. Weil wir Ihre Branche verstehen. Und Ihre Prozesse verbessern.

Kontakt

Dontenwill AG
Elsenheimerstraße 47
80687 München

T: +49 89 23 11 48 0
E: kontakt@dontenwill.de
W: www.dontenwill.de





Auf dem Weg zur Gläsernen Fabrik

Vom Auftragszettel zum automatisierten Kleinteilelager: maurer electronic zeigt, wie sich eine Fertigung Schritt für Schritt digitalisieren lässt, bis hin zum digitalen Zwilling.

Vom Papier zur Plattform

Ein Auftragszettel, eine Word-Datei und ein Kabelstrang: So beginnt Ende der 1990er die Erfolgsgeschichte von maurer electronic. Heute arbeiten rund 150 Fachkräfte an zwei Standorten im oberschwäbischen Uttenweiler. Aus dem kleinen Betrieb ist ein gefragter Fertigungspartner geworden, spezialisiert auf Kabelkonfektion, Schaltschrank- und Prüfgerätebau.



Ob Kleinserie, Prototyp oder komplexe Baugruppe: das Unternehmen beliefert Weltmarktführer, viele davon aus der Region. Selbst bei engen Zeitfenstern bleibt die Qualität präzise. Kein Zufall, sondern Ergebnis strukturierter Prozesse. Seit 2015 steuert maurer seine Abläufe digital und vernetzt mit dem Dontenwill ERP business express. Damit wurde der Grundstein für strukturiertes Wachstum und den Weg zur Gläsernen Fabrik gelegt.

„Wir waren stark gewachsen, aber die Abläufe blieben papierbasiert“, erinnert sich Marco Ihle, Prokurist und kaufmännischer Leiter. Der Umstieg aufs ERP-System brachte den entscheidenden Wandel: Zum ersten Mal liefen Stücklisten, Auftragsarchivierung, Produktionssteuerung und Einkauf in einem gemeinsamen System.

Zwei Werke, ein System

2017 kam ein zweiter Standort hinzu und mit ihm neue Anforderungen. „Ein zusätzlicher Standort bedeutet nicht nur mehr Fläche, sondern auch mehr Komplexität; die Prozesse mussten mitwachsen“, sagt Ihle.

Heute werden Produktionsaufträge digital verteilt, Zeiten zentral gemeldet, Dokumente automatisch am Artikelstamm hinterlegt. Der gesamte Materialfluss ist digital steuerbar und für alle Beteiligten transparent. Auch Maschinen sind angebunden: So wird etwa der Wellrohrschneider direkt über Stücklisten im ERP angesteuert. „Die Anbindung macht den gesamten Ablauf transparenter und effizienter; vom Fertigungsstart bis zur Rückmeldung läuft alles über ein System in Echtzeit.“

Transparenz in Zahlen

Was früher parallel lief, läuft heute vernetzt: Auftragsabwicklung, Einkauf, Lager und Produktion greifen ineinander. Mit Power BI werden Kennzahlen in Echtzeit dargestellt –

vom Überblick bis zur Maschinenauslastung. Da die Maschinen direkt angebunden sind, fließen auch Produktionsdaten ein. So wird der Wellrohrschneider direkt über Stücklisten im ERP angesteuert. „Die Anbindung macht den gesamten Ablauf transparenter und effizienter; vom Fertigungsstart bis zur Rückmeldung läuft alles über ein System in Echtzeit“, sagt Marco Ihle. Das Ergebnis ist ein durchgängiger Überblick: von den ersten Arbeitsschritten bis zum Ausliefertermin.

Digitale Halle, digitaler Zwilling

Die neue Fertigungshalle markiert den nächsten Meilenstein: eine durchgängig digitalisierte Produktion, von der Materialbewegung bis zum Prüfprotokoll. Auf über 4.000 Quadratmetern Produktions- und Logistikfläche entstehen moderne, vernetzte Arbeitsbereiche.





Alle Abläufe greifen hier ineinander: Maschinen, Daten und Material bewegen sich im Takt des Systems. Was hier passiert, ist mehr als Automatisierung. Bis zu 86 Roboter sausen hier durch das Lager, holen, bringen und sortieren – gesteuert über business express.

Ein echtes Highlight ist das automatische Kleinteilelager von STOROJET: 15 Etagen bei gerade mal 370 Quadratmetern Grundfläche schaffen über 1.500 Quadratmeter Lagerfläche. Bis zu 3.000 Picks pro Tag sind möglich – vorher waren es maximal 650. „Was vorher manuell und wegeoptimiert war, läuft jetzt auf Knopfdruck. Das AKL bringt nicht nur Tempo, sondern endlich auch volle Transparenz in unsere Lagerprozesse“, so Ihle.

Auch die restliche Lagerlogistik ist vollständig digitalisiert: mobile Scanner, automatische Etikettierung, Echtzeitrückmeldungen. Jeder Pick triggert nahtlos den nächsten Prozessschritt. „Heute sieht jeder sofort, was als Nächstes zu tun ist“, so Ihle.



Parallel dazu entsteht ein digitaler Zwilling, sowohl für Produkte als auch für Prozesse. Wartung, Instandhaltung und Qualitätssicherung sind bereits Teil davon: Sie werden über das ERP geplant, dokumentiert und rückverfolgt.



Mehr als Automatisierung

Für Marco Ihle ist klar: „Wachstum produzierender Unternehmen funktioniert nur mit zukunftsfähiger ERP-Landschaft – oder wird durch sie getragen.“ Und: „Digitalisierung ist kein Projekt. Sie endet nicht, sie verändert den Alltag.“ Software allein reicht nicht: man setzt auf Standards, wo sie passen, und auf Flexibilität, wo sie gebraucht wird. „Dontenwill sagt nie Nein und findet immer eine Lösung.“

ERP als Wegbereiter für Wandel

Digitale Transformation ist kein Ziel, sondern ein fortlaufender Prozess. Der Mittelständler aus Uttenweiler hat ihn vor zehn Jahren angestoßen und seitdem seine Produktion Schritt für Schritt vernetzt, digitalisiert und erweitert. Meilensteine wie die neue Fertigungshalle, das automatische Kleinteilelager und die Digitalisierung bis in die Fertigungstiefe ebnen den Weg zur Gläsernen Fabrik. Business express spielt dabei eine zentrale Rolle: Es verbindet Prozesse und Maschinen, strukturiert Abläufe neu und eröffnet Raum für Entwicklung.

„In den letzten zehn Jahren der Zusammenarbeit mit Dontenwill gab es immer wieder konstruktive und innovative Momente, die alle Bereiche in die Optimierung gebracht haben“, sagt Ihle rückblickend. Die aktuellen Herausforderungen zeigen: Ohne Automatisierung und Digitalisierung ist Optimierung nicht möglich. „Wir freuen uns auf den nächsten Schritt in Richtung Gläserne Fabrik“, so Ihle.



delaware
we commit. we deliver.



Über delaware – Home of Manufacturing

delaware ist ein international tätiges Unternehmen, das Kunden bei ihrer geschäftlichen und digitalen Transformation unterstützt. Mit mehr als 5.000 Mitarbeitenden in über 20 Ländern bietet delaware ein breites Portfolio an SAP- und IT-Dienstleistungen. Die delaware Germany GmbH mit Sitz in Zweibrücken ist aus Dr. Lauterbach & Partner hervorgegangen und betreut Kunden in der Druck- und Verpackungsindustrie sowie in der verarbeitenden Industrie mit Schwerpunkt auf Fertigungs- und Planungsprozesse im Papier-, Kunststoff-, Metall- und Textilbereich.

Manufacturing & Herausforderungen

Die Fertigungsindustrie befindet sich im Spannungsfeld zwischen steigender Nachfrage nach individuellen Produkten, wachsendem Kostendruck, hohen Qualitätsansprüchen und der Notwendigkeit nachhaltiger Produktion. Unternehmen stehen vor zahlreichen Pain Points:

- ▶ Hoher Wettbewerbsdruck und Preissensitivität
- ▶ Komplexe Lieferketten und Abhängigkeiten
- ▶ Zunehmende Individualisierung bei gleichzeitiger Massenproduktion
- ▶ Notwendigkeit von Transparenz in Echtzeit
- ▶ Effizienzsteigerung bei gleichbleibender Qualität
- ▶ Digitalisierung von Shopfloor-Prozessen

„Wo andere noch produzieren, beginnt Manufacturing mit delaware zu denken – weil Fertigung mehr kann als produzieren. Home of Manufacturing – der Ort, an dem Innovation und Vertrauen zusammenkommen.“

Unsere Lösung: SAP Digital Manufacturing (SAP DM)

SAP DM ist eine cloudbasierte Manufacturing-Execution-Lösung, die Fertigungsanlagen und Prozesse mit Geschäftssystemen verbindet. Sie ermöglicht Echtzeittransparenz, Prozessintegration und smarte Analysen. Die Lösung besteht aus zwei zentralen Modulen:

- ▶ SAP DM Execution Bundle: Auftrags- und Betriebsdatenerfassung, Ressourcensteuerung, Qualitätsmanagement, Lagerverwaltung, Nachverfolgung von Work-in-Process, digitale Arbeitsanweisungen.
- ▶ SAP DM Insights Bundle: Echtzeit-KPIs (z. B. OEE), Alarmmanagement, Integration externer Datenquellen, KI/ML für Vorhersagen und Optimierung.

Das perfekte branchenspezifische Produkt: DM4Mill by delaware

Für die Mill-Industrie – also Branchen mit kontinuierlichen Produktionsprozessen und bahn- oder rollenförmigen Materialien – hat delaware ein eigenes Produkt entwickelt. Typische Beispiele sind die Papier- und Kartonverarbeitung, Textilproduktion, Metallverarbeitung (z. B. Walzwerke) sowie Kunststoff- und Folienproduktion. Charakteristisch sind extrem hohe Produktionsvolumina, kontinuierlich laufende Anlagen und besonders hohe Qualitätsanforderungen: Bereits kleinste Abweichungen bei Parametern wie Dicke, Festigkeit oder Oberfläche können ganze Chargen unbrauchbar machen. Zudem stellen Logistik, Lagerung und Nachverfolgung der großen Materialrollen eine erhebliche Herausforderung dar.

DM4Mill by delaware berücksichtigt diese branchenspezifischen Anforderungen wie Intra-logistik, Traceability, Maschinenintegration und Qualitätskontrolle. Unternehmen profitieren dadurch von höherer Transparenz, Flexibilität und einer globalen Steuerung ihrer Werke. Die Lösung sorgt für Echtzeit-Überblick, integrierte Qualitätssicherung und die nahtlose

Highlights

- ▶ 5000+ Mitarbeitende weltweit
- ▶ 20+ Länder
- ▶ Fokus: SAP & IT-Dienstleistungen
- ▶ Expertise in Manufacturing & Supply Chain
- ▶ Branchenspezifische Lösungen für Druck, Verpackung, Papier, Kunststoff, Metall, Textil
- ▶ SAP Digital Manufacturing & DM4Mill

Verfolgung von Materialflüssen – und unterstützt damit Unternehmen der Mill-Industrie optimal bei ihrer digitalen Transformation.

Dabei kommen modernste **AI-Technologien** zum Einsatz, etwa für **Predictive Maintenance**, **automatisierte Qualitätsinspektion**, **intelligente Produktionsplanung** und erweiterte **Traceability**. So profitieren Unternehmen von höherer Effizienz, Flexibilität und Transparenz – und nähern sich dem Ziel der **Smart Factory**.

Fazit

Mit SAP Digital Manufacturing und DM4Mill unterstützt delaware seine Kunden dabei, Produktionsprozesse zu digitalisieren, Effizienz zu steigern und die Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig zu sichern.

Kontakt

delaware Germany GmbH

Hamburg

Kapstadtring 7
22297 Hamburg

Zweibrücken

Amerikastraße 15
66482 Zweibrücken

T: +49 (0)63 32 / 485-0

E: Guido.Eckhardt@delaware.pro

W: www.delaware.pro/en-de



Guido Eckhardt, Director Sales&Marketing



FIS – Ihr Partner für SAP-Lösungen und digitale Exzellenz

FIS Informationssysteme und Consulting GmbH bietet als zertifizierter SAP Gold Partner einen umfassenden End-to-End Service – von der Beratung, Entwicklung und Implementierung bis zum Support.

Wir stehen seit über 30 Jahren für Qualität und Vertrauen. Der Beweis: mehr als 550 zufriedene Kunden. Um die Digitalisierung bei unseren Kunden voranzubringen, setzen wir auf Zukunftsthemen wie Cloud, KI und Nachhaltigkeit. Unser Kerngeschäft: komplexe Integrations- und Cloud-Projekte, individuell zugeschnitten.

Unsere Unternehmenswerte – ideenreich, gemeinschaftlich, bodenständig – prägen den Alltag unserer Mitarbeitenden und spiegeln sich in jedem Projekt wider. Wir sind regional verwurzelt, aber dennoch international agierend. Unsere Mission: optimale SAP-Prozesse durch FIS-Lösungen.

Mit dem FIS-Portfolio und innovativen KI-Services zu mehr Effizienz in SAP

Wir haben langjährige Erfahrung in komplexen ERP-Projekten und begleiten Unternehmen bei der Einführung und Optimierung von SAP S/4HANA sowie der Transition. Außerdem sind wir Marktführer in der D-A-CH-Region mit dem Branchentemplate FIS/wws für die Warenwirtschaft im Technischen Großhandel.

Unsere Experten entwickeln innovative Cloud-Anwendungen für kundenspezifische Bedarfe insbesondere auf der SAP Business Technology Platform.

Für die SAP-Logistik bieten wir individuelle Beratung für digitale Supply Chain Integration –

von SAP EWM für die Intralogistik bis zu SAP TM für das Transport Management.

Wir ermöglichen SAP-Anwendern eine nahtlose Customer Experience – mit Lösungen für Marketing, Sales, Service, E-Commerce und die Anbindung von Online-Marktplätzen.

Mit dem Lösungsangebot für digitale Dokumentenprozesse und das Stammdatenmanagement sorgen wir für effiziente Geschäftsprozesse und optimales Arbeiten in SAP.

Unser zertifiziertes Partner Center of Expertise (PCoE) Team unterstützt mit über 100 engagierten und kompetenten Experten den operativen Betrieb von SAP-Systemen.

Branchenübergreifend begleiten wir ebenso SAP-Projekte im Personalmanagement und bieten mit FIS/hrd eine passgenaue Optimierung für SAP HCM-Anwender.

Wir unterstützen Sie zudem bei einem ganzheitlichen Datenmanagement mit der SAP Business Data Cloud – für effektive Analysen und fundierte Entscheidungen.

Die FIS-Gruppe – Starke Partner für Ihren Erfolg

Als FIS-Gruppe mit über 850 Mitarbeitenden bieten FIS, FIS-ASP und Medienwerft gemeinsam ein einzigartiges Portfolio. Unsere Experten für SAP-Beratung und -Implementierung, CX-Design, E-Commerce, Cloud-Hosting und IT-Security entwickeln maßgeschneiderte Lösungen rund um den SAP-Standard.

Unsere Spezialisten betrachten Geschäftsprozesse und Customer Journeys ganzheitlich und erarbeiten maßgeschneiderte End-

to-End-Strategien, um Kunden in ihrer digitalen Transformation voranzubringen. Dabei setzen sie auf neueste Technologien und legen besonderen Wert auf Datensicherheit, u. a. auch bei der Entwicklung von KI-Modellen für individuelle Use Cases.

Auszug unserer Referenzen

CMS Dienstleistungs-GmbH, Dachdecker-Einkauf Süd eG, ELMER Dienstleistungs GmbH & Co. KG, Fliesen-Zentrum Deutschland GmbH, Hillmann & Ploog (GmbH & Co.) KG, STARK Deutschland GmbH uvm.

Produkte & Services der FIS-Gruppe

- ▶ SAP Cloud ERP Einführung
- ▶ SAP S/4HANA und SAP S/4HANA Cloud Transition
- ▶ Warenwirtschaft für den Technischen Großhandel
- ▶ SAP-Optimierungen für Stammdatenmanagement und Dokumentenprozesse
- ▶ Lösungen für Marketing, Sales, Service sowie E-Commerce und Anbindung von Online-Marktplätzen
- ▶ Lager- und Transportlogistik mit SAP
- ▶ SAP-Lösungen für HR
- ▶ Business Process Management
- ▶ Integration und Schnittstellen zwischen Systemen und Geschäftspartnern
- ▶ Entwicklung von leistungsstarken Cloud- und KI-Anwendungen
- ▶ SAP Datasphere und SAP Analytics Cloud
- ▶ Zertifizierter Customer Expert Service (PCoE)
- ▶ Hosting und Managed Services

Kontakt

FIS Informationssysteme und Consulting GmbH

Röthleiner Weg 1
97506 Grafenrheinfeld

T: 0049 / 9723 91 88 0
E: kontakt@fis-gmbh.de
W: www.fis-gmbh.de

WHITEPAPER &
WEBINARE FÜR
SAP-ANWENDER
FINDEN SIE HIER:





Digitalisierung. Einfach. Flexibel.



ERP-Exzellenz für den Mittelstand

FLEXiCODE steht für leistungsstarke Business-Software, ganzheitliche Dienstleistungen und exzellenten Support. Unser Erfolg basiert auf der Kombination der branchenführenden Plattform IFS Cloud™ mit dem fundierten Know-how unseres erfahrenen Experten-Teams.

Wir konzentrieren uns auf das, was den größten Mehrwert für unsere Kunden bringt: ERP-Lösungen für serien- oder projektfertigende Unternehmen in den Bereichen Maschinen- & Anlagenbau, Elektronik- & Hi-tech, Luftfahrt & Automotive sowie Service. Dank unserer langjährigen Erfahrung kennen wir die Herausforderungen dieser Branchen und liefern passgenaue, zukunftssichere Lösungen.

End-to-End-Digitalisierung entlang der Wertschöpfungskette

Flexibilität ist nicht nur Teil unseres Namens, sondern auch unser Ziel für die Prozesslösungen unserer Kunden. Mit IFS Cloud™ digitalisieren wir komplexe Geschäftsprozesse nahtlos entlang der gesamten Wertschöpfungskette: von Produktion und Supply Chain über Projektmanagement bis hin zu Service & After-Sales. So vereinen wir ERP- und FSM-Funktionalitäten auf einer Plattform und ermöglichen eine End-to-End-Digitalisierung, die echten Mehrwert schafft.

Das Ergebnis: spürbar höhere Effizienz, signifikant reduzierte Kosten und eine nachhaltig gestärkte Wettbewerbsfähigkeit.

Ihr Full-Solution-Provider - Alles aus einer Hand

FLEXiCODE bietet alle Leistungen – vom ersten Beratungsgespräch bis zum täglichen Betrieb:

- ▶ IFS Software-Lizenzierung (ERP, FSM)
- ▶ ERP-Implementierungen und Upgrades
- ▶ FSM-Implementierungen (Einführung, Optimierung, Integration ins ERP)
- ▶ Customer Care (Full-Support, erweitertes User-Support-Modell)
- ▶ Managed Services (On-Premise oder Cloud)

Highlights

- ▶ **Strategischer IFS-Partner** | IFS Gold Services & Gold Channel Partner
- ▶ Umfassende **IFS Cloud™-Expertise** & langjährige Projekterfahrung
- ▶ **Cloud- oder On-Premise** – IFS Cloud™ als zukunftssichere ERP-Plattform
- ▶ FLEXiCODE IFS Cloud Extensions – fertige Anpassungssets mit **DACH-spezifische Anpassungen**
- ▶ End-to-End-Digitalisierung – von ERP bis **Field Service Management**
- ▶ **Persönliche Ansprechpartner** in der gesamten DACH-Region
- ▶ Implementierungspartner mit **höchster Kundenzufriedenheit** (Trovarit ERP-Studie)
- ▶ Starkes internationales Netzwerk für optimale lokale Betreuung

Unsere Expertise in Zahlen:

- ▶ 60+ zufriedene Kunden in der DACH-Region
- ▶ Knapp 100 MitarbeiterInnen mit 600+ Mannjahren ERP-Erfahrung
- ▶ 4 Standorte in Deutschland & der Schweiz
- ▶ 100% Kundenfokus

Top-Referenzen:

- ▶ DÜRR DENTAL SE (D)
- ▶ FLEXA GmbH & Co Produktion und Vertrieb KG (D)
- ▶ HUBER SE (D)
- ▶ MAURER SE (D)
- ▶ MAXIMATOR GmbH (D)
- ▶ Bachmann electronic GmbH (A)
- ▶ TEST-FUCHS GmbH (A)
- ▶ Doppelmayr Seilbahnen GmbH (A)

Kontakt

FLEXiCODE GmbH

Mühlau 2
94577 Winzer

T: +49 8554 9438872
E: info@flexicode.net
W: www.flexicode.net



ERP-Einführung in Rekordzeit: Maximator modernisiert mit IFS Cloud™



Jürgen Bosch (Consultant, Trovarit AG) | Andrea Engelhardt (Senior Account Manager, FLEXiCODE) | Lorenz Wiederer (Geschäftsführer, FLEXiCODE) | Dr. Alexander Müller (Geschäftsführer, Maximator GmbH) | Ulrich Martin (CFO, Maximator GmbH) | Jens Semmer (Head of IT, Maximator GmbH) | Michael Hoerold (Solution Architect, Maximator GmbH)

Die Maximator GmbH zählt zu den weltweit führenden Anbietern von Hochdrucktechnik und Wasserstoffverdichtung. Das Unternehmen fertigt Pumpen, Kompressoren, Armaturen, Systeme und Prüfstände. Mit wachsender Komplexität stieß die bisherige ERP-Landschaft jedoch zunehmend an Grenzen: Datensilos, eingeschränkte Skalierbarkeit und hoher Anpassungsaufwand erschwerten Transparenz und schnelle Entscheidungen.

Um die Wettbewerbsfähigkeit zu sichern, entschied sich Maximator 2024 nach einem Auswahlverfahren mit Unterstützung der Trovarit AG für den Wechsel auf IFS Cloud™. Die Lösung überzeugte durch branchenspezifische Module, Flexibilität und das Evergreen-Modell mit kontinuierlichen Updates ohne teure Systemwechsel. Das Ziel war ehrgeizig: alle Kernprozesse in nur sechs Monaten live zu bringen – von Vertrieb und Einkauf über Lager und Produktion bis hin zu Service, Rechnungswesen und HR. Gemeinsam mit FLEXiCODE als Implementierungspartner wurde dieses Projekt Realität.

Standardisierung und FLEXiCODE IFS Cloud Extensions als Beschleuniger

Der Erfolg beruhte auf einer klaren Strategie. Nach dem Prinzip „Processes follow System“ entschied sich Maximator, die Prozesse im Standard von IFS Cloud abzubilden und auf individuelle Anpassungen zu verzichten. So konnten die ambitionierten Zeitziele eingehalten und eine stabile Basis für künftige Erweiterungen geschaffen werden.

Zusätzliche Beschleunigung brachten die von FLEXiCODE entwickelten IFS Cloud Extensions. Mit vordefiniertem Belegpaket und durchdachtem Rollenkonzept stellte FLEXiCODE praxisnahe Module bereit, die speziell für den DACH-Markt entwickelt wurden. Diese Erweiterungen vereinfachten Abläufe und decken regionale Anforderungen ab.

„Der gemeinsame Fokus auf Effizienz und Standardisierung hat es uns ermöglicht, das Projekt in Rekordzeit umzusetzen und gleichzeitig langfristige Stabilität zu sichern.“

Lorenz Wiederer
Geschäftsführer
FLEXiCODE

Ebenso wichtig war die enge Zusammenarbeit. Maximator, FLEXiCODE und Trovarit bildeten ein hochmotiviertes Projektteam mit klaren Strukturen und offener Kommunikation. „FLEXiCODE hat uns mit Expertise, motivierten Mitarbeitern und strukturiertem Vorgehen überzeugt. Besonders wertvoll war die Zusammenarbeit auf Augenhöhe, die von Anfang an menschlich perfekt passte“, betont Henry Brix, ERP-Projektleiter bei Maximator.

Effizienzgewinn heute – Perspektiven für morgen

Mit dem Go-live in nur sechs Monaten hat Maximator einen zentralen Meilenstein seiner Digitalisierungsstrategie erreicht. Geschäftsprozesse sind heute vernetzt, transparenter und effizienter. Anpassungen an neue Marktanforderungen lassen sich schnell umsetzen – ohne den Ballast individueller Sonderlösungen.

„IFS Cloud deckt unsere grundlegenden Geschäftsprozesse im End-to-End-Auftragsabwicklungsprozess vollständig ab und ermöglicht uns eine schnelle Anpassung an neue Herausforderungen.“

Henry Brix
ERP-Projektleiter
Maximator GmbH

Damit hat das Unternehmen nicht nur aktuelle Herausforderungen gemeistert, sondern auch die Basis für weitere Optimierungen gelegt. Bereits gestartet ist ein Folgeprojekt zur Einführung von Lean Production sowie einer modularen Variantenfertigung mit integriertem Produkt Konfigurator. Diese Schritte stärken die Wettbewerbsfähigkeit von Maximator und treiben die digitale Transformation weiter voran.



Passgenaue ERP-Software für mittelständische Fertigungsunternehmen

Abas ERP bietet die richtige Kombination aus passgenauer Fertigungsfunktionalität und einer hohen Flexibilität, um die einzigartigen und komplexen Geschäftsprozesse der Kunden zu realisieren. Bereits der Standard enthält einen sehr breiten Funktionsumfang und unterstützt Unternehmen in allen Kernbereichen: Vom Einkauf und Vertrieb über Fertigung, Lager und Service bis hin zum Finanzwesen, Controlling und Management vereint die ERP-Software hohe Funktionalität und eine benutzerfreundliche Oberfläche in einem modernen Gesamtpaket, das als Cloud- oder als On-Premise-Lösung verfügbar ist.

Die Abas ERP-Software steigert die Durchgängigkeit, Transparenz und Effizienz im gesamten Unternehmen. Insbesondere die hohe Anpassbarkeit bei gleichzeitiger Releasefähigkeit wird von den Kunden geschätzt und gibt Sicherheit, gerade auch im dynamischen Umfeld der Digitalisierung.

Abas Cloud Edition: Ihr Rundum-Sorglos-Paket mit 100% Kostentransparenz

Die Abas Cloud Edition bündelt umfassende ERP-Funktionalität mit einer sicheren Cloud-Infrastruktur sowie Cloud-Services. Neben der Administration der IT-Infrastruktur sind Betrieb, Monitoring, Upgrades und die kontinuierliche Weiterentwicklung der ERP-Installation Teil des Cloud-Angebots. Die Standardfunktionen des ERP-Systems sind hoch individualisierbar und gleichzeitig releasefähig bei vollständig transparenten und planbaren Kosten.

In Zeiten akuten IT-Fachkräftemangels entscheiden sich Unternehmen damit für einen einfachen, sicheren Weg, die Digitalisierung in ihrem Unternehmen voranzutreiben und

dauerhaft an Innovationen zu partizipieren, ohne dass hierfür ein Team aufgebaut werden muss. Sie können sich voll auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren – in der Gewissheit, laufend von neuen Funktionen, Verbesserungen und höchsten Sicherheitsstandards zu profitieren.

Production Intelligence für Ihr ERP: Maximieren Sie Ihre Produktivität mit KI & IIoT

Mit dem nahtlos integrierten Production-Intelligence-System Prodaso wird Abas ERP um alle relevanten Echtzeitdaten aus der Produktion erweitert und die Produktivität und Profitabilität mit KI-gestützten Analysen und Vorhersagen optimiert. Damit erreichen mittelständische Fertigungsunternehmen maximale Fertigungseffizienz, eröffnen bislang unentdeckte Optimierungspotenziale und steigern ihre Wettbewerbsfähigkeit.

Von der Maschinenanbindung über die präzise Erfassung und Verwaltung von Betriebs- und Maschinendaten bis hin zu ihrer dynamischen Visualisierung und tiefgehenden Analyse – Prodaso ermöglicht eine vollständige Transparenz Ihrer Produktionsprozesse in Echtzeit. Danke smarter IIoT-Module arbeitet Prodaso unabhängig von Maschinenherstellern und ist einfach skalierbar und nachrüstbar.

ERP neu gedacht: Künstliche Intelligenz als strategischer Innovationstreiber

Als ERP-Anbieter verfolgt Abas eine klare technologische Vision: Bewährte Geschäftslogik mit zukunftsweisenden Technologien

Highlights

- ▶ Hoher Funktionsumfang und hohe Flexibilität bei gleichzeitig einfachen Releasewechsellern
- ▶ Als Cloud- oder On-Premise-Lösung verfügbar
- ▶ Stark in der Fertigung: Komplexe Fertigungsprozesse managen, Ressourcen und Termine planen und die Produktion kontinuierlich überwachen
- ▶ Kennzahlen stets im Blick durch KPIs, Auswertungen und Dashboards
- ▶ Einfache Konnektivität & Datenaustausch mit Drittlösungen
- ▶ Kostenvorteile dank niedriger TCO
- ▶ Langjährige Branchen-Expertise
- ▶ Kundenzentrierte Weiterentwicklung
- ▶ Internationaler Einsatz

verbinden, um mittelständische Unternehmen nachhaltig in ihrer digitalen Transformation zu stärken. Dabei ist Künstliche Intelligenz (KI) kein Trendthema, sondern der zentrale Innovationstreiber unserer ERP-Strategie.

Unser Ziel: mittelständischen Unternehmen konkrete, praxisnahe Mehrwerte zu bieten – von präziseren Prognosen über adaptive Prozesse bis hin zu smarter Entscheidungsunterstützung. Dabei gehen wir über reine Prozessautomatisierung hinaus: Wir machen ERP intelligenter, flexibler und zukunftsfähig – auf Basis einer strukturierten, vertrauenswürdigen Datenbasis.

Gemeinsam mit Prodaso, dem Forterro-Kompetenzzentrum für industrielle KI und IIoT, bringen wir intelligente Prognosemodelle, automatisierte Analysen und vernetzte Produktionsdaten direkt in den ERP-Alltag – ohne zusätzlichen Komplexitätsaufwand für unsere Kunden.

Kontakt

Forterro Deutschland Abas GmbH
Gartenstraße 67
76135 Karlsruhe

T: +49 721 96723-263
E: hallo@abas.de
W: abas-erp.com





Firmenprofil

Die Münsteraner GWS Unternehmensgruppe ist einer der führenden Anbieter von IT-Lösungen für verbundorientierte Handels- & Dienstleistungsunternehmen in Deutschland und dem deutschsprachigen Europa. Als profunder Kenner der digitalen Transformation mit der Cloud als Schlüsseltechnologie unterstützt die GWS ihre Kunden gezielt bei der Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit, nachhaltiger Effizienzsteigerung, Kostenreduktion sowie Wachstum im Rahmen einer zukunftsorientierten Digitalisierungsstrategie.

Durch den Einsatz innovativer ERP & CRM-Branchenlösungen auf Basis der markführenden Plattformen von Microsoft Dynamics 365 optimiert die GWS Vertrieb und Marketing sowie die gesamte Lieferkette. Auch die Minimierung finanzieller Risiken und die Erfüllung gesetzlicher Anforderungen werden optimal unterstützt.

Produkte & Services

Die Kernprodukte der GWS sind gevis ERP Business und gevis ERP Enterprise, speziell

für den Handel entwickelte ERP-Systeme. Sie setzen auf Microsoft Dynamics 365 Business Central bzw. Microsoft Dynamics 365 Finance & Supply Chain Management auf und konzentrieren sich auf die Bereiche Einkauf, Vertrieb & Marketing, Lagerhaltung & Logistik sowie Finanzbuchhaltung und Controlling. Im Portfolio finden sich zudem vielfältige Internet-Branchenportale und -Shops sowie Partnerprogramme, zu denen besonders die Bereiche Lagerverwaltung, Dokumentenmanagement, Business Intelligence und CRM zählen. Umfassende Beratungsleistungen und Schulungen runden das Angebot ab.

Enge Partnerschaft mit Microsoft

Die GWS Unternehmensgruppe lebt eine enge und langjährige Partnerschaft mit Microsoft. Diese schließt die Zusammenarbeit im Vertrieb, in der Produktentwicklung sowie der Aus- und Weiterbildung, aber auch die Nutzung langfristiger Microsoft-Strategien ein. Wie erfolgreich diese Zusammenarbeit ist, belegen eine Vielzahl an Auszeichnungen und Signets. So ist die GWS nicht nur zertifizierter Microsoft Solutions Partner im Bereich Business Applications, sondern wurde in Laufe der Jahre immer wieder in den Inner Circle für Microsoft Business Applications berufen.

Referenzen

Zu den mehr als 1.700 Kunden der GWS Unternehmensgruppe zählen Unternehmen aus dem Baustoff-, Stahl-, Sanitär-, Malergroß-, Fahrzeugteile-, Technischen Handel sowie Lebensmittel-Großhandel. Im Portfolio finden sich zudem IT-Leistungen für Einkaufskooperationen, Verbundgruppen, Zentral-

Highlights

- ▶ Die GWS Unternehmensgruppe gehört seit über 30 Jahren zu den Key-Playern im Bereich ERP & CRM-Branchenlösungen für verbundorientierte Handels- & Dienstleistungsunternehmen.
- ▶ Die GWS Unternehmensgruppe setzt sich aus der GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH, den Tochterunternehmen DIACOM Systemhaus GmbH, faveo GmbH und connectiv! eSolutions GmbH zusammen.
- ▶ Über 1.700 Kunden setzen auf die IT-Lösungen der GWS – Tendenz steigend.
- ▶ Aktuell arbeiten über 670 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an den Standorten Münster, München, Nürnberg, Stuttgart, Isernhagen, Essen und Lingen für die Gruppe.

regulierer, Sport und Event-Unternehmen sowie Hotelketten.

Raiffeisenwarengenossenschaften, bei denen eine Marktdurchdringung von mehr als 90 Prozent vorhanden ist, stellen eine weitere wichtige Klientel dar. Unternehmen, die von der GWS Unternehmensgruppe betreut werden, sind unter anderem AGRAVIS Raiffeisen AG, BÄKO Zentrale eG, Ebäcko, Fritz Frieling KG, G. Elsinghorst Stahl und Technik GmbH, Hilton International, K+K Klaas & Kock B.V. & Co. KG, PENTAGAST eG, Fassbender-Tenten GmbH & Co. KG, Bayer 04, Soennecken eG, Wilhelm Löchterfeld GmbH und Zentraleinkauf Baubedarf GmbH & Co. KG (ZEB).

Kontakt

GWS Gesellschaft für
Warenwirtschafts-Systeme mbH
Willy-Brandt-Weg 1
48155 Münster

T: +49 251 7000-02
F: +49 251 7000-3844
E: info@gws.ms
W: www.gws.ms



Schmeer



Schmeer GmbH geht in die Cloud – mit GWS und gevis ERP

Seit mehr als zehn Jahren arbeitet die Schmeer GmbH mit gevis ERP – der ERP-Lösung für den Großhandel der GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH aus Münster. Ausschlaggebend für die Entscheidung pro GWS war – damals wie heute – unter anderem die Empfehlung seitens des Einkaufsverbands E/D/E sowie die weite Verbreitung des Systems unter den Mitgliedunternehmen. Im Sommer 2023 hat der saarländische Sanitärhändler das bisher verwendete gevis Classic durch eine aktuelle Version der Lösung im IaaS-Betriebsmodell ersetzt. Die Umstellung verlief aus Sicht des Unternehmens professionell und erfolgreich.

Die Richard Schmeer GmbH ist ein Sanitär- und Heizungsgroßhandel in Saarbrücken. Das mittelständische Familienunternehmen besteht seit mehr als 125 Jahren. Zusammen mit seinen 35 Mitarbeitenden erwirtschaftet Patrick Fleißner – Geschäftsführer in fünfter Generation – einen Jahresumsatz von etwa 12 Millionen Euro.

Ein ERP-System auf E/D/E-Empfehlung

In Sachen IT setzt Schmeer bereits seit über einem Jahrzehnt auf die GWS: Vor elf Jahren hat das Unternehmen gevis Classic eingeführt – schon damals auf Empfehlung des E/D/E Einkaufsverbands, bei dem die Schmeer GmbH Mitglied ist. „Der Verband wollte damals, dass

sich die Mitglieder vernetzen und dasselbe ERP-System nutzen“, berichtet Barbara Quartz, ihres Zeichens Kaufmännische Angestellte. „Und wenn schon der Einkaufsverband Software-Lösung empfiehlt, hat man es als Händler mit der Auswahl natürlich nicht so schwer.“

Immerhin entstehen durch ein gemeinsames IT-System Synergie-Effekte. „Die Herausforderungen in der Branche sind ja immer ähnlich“, ordnet Barbara Quartz ein. „Wenn man eine Frage hat, kann man dann auch mal bei einem anderen Händler nachfragen, wie sie das machen.“

Die Einführung von gevis Classic ging dann jedoch nicht problemlos vonstatten: „Unser Projektmanager bei der GWS ist im Projekt krank geworden, und wir mussten praktisch nochmal bei Null anfangen“, erinnert sich Barbara Quartz. „Da haben wir viel Lehrgeld gezahlt.“

Ein dringend notwendiges Update

Aufgrund dieser Erfahrungen hat die Schmeer GmbH lange gewartet, bis sie sich für eine Aktualisierung der Lösung entschied, nämlich ziemlich genau zehn Jahre. Zu dem Zeitpunkt war das Update eigentlich schon überfällig. „Einige Prozesse ließen sich einfach nicht mehr abbilden“, berichtet Barbara Quartz. „Kunden benötigen

heute GAEB-Dateien, und einige Lieferanten schicken ihre Rechnungen nur noch per EDI. Das alles ließ sich nur schwer umsetzen. Insofern waren wir zum Wechsel gezwungen, um den Wünschen unserer Kunden zu entsprechen.“

Auch im Kreise E/D/E-Mitglieder stand die Schmeer GmbH zunehmend allein da, denn immer mehr Unternehmen hatten ihre Systeme bereits aktualisiert. „Früher konnten wir uns bei Prozessfragen an andere E/D/E-Händler wenden und fragen, wie sie bestimmte Dinge lösen. Das ging nun nicht mehr, weil niemand mehr mit unserer gevis-Version arbeitet. Auch deswegen war klar, dass wir ein Update machen müssten.“

Ein Anbieterwechsel kam nicht in Frage; das hätte nur mehr Stress und wesentlich höhere Kosten verursacht. Daher entschied sich die Schmeer GmbH Mitte 2022, auf eine neue Version von gevis ERP zu wechseln – eine Cloud-Variante im IaaS-Betriebsmodell, auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central Version 20.

Eine unkomplizierte Implementierung

Die Anforderungen waren dabei von Anfang an klar. „Wir wollten einen möglichst reibungslosen Übergang vom alten zum neuen

System erreichen“, berichtet Barbara Quartz. „Im Idealfall sollten unsere Kunden und Lieferanten überhaupt nicht bemerken, dass wir auf die neue Version umgestiegen sind.“

Um dieses Ziel zu erreichen hat sich die Schmeer GmbH die nötige Zeit genommen: Projektstart war im Februar 2023, der Echtstart der neuen Version von gevis ERP erfolgte Ende Juli. In dieser Zeit wurden alle anderen Projekte im Unternehmen auf Eis gelegt. So konnten sich die Mitarbeitenden neben dem Tagesgeschäft ganz auf das ERP-Thema konzentrieren.

Der Implementierungsprozess war dann genau durchgeplant: Vom rigorosen Test der Software bis hin zur Schulung der Mitarbeitenden. Dabei wurden zunächst nur ausgewählte Key User aus den einzelnen Abteilungen in der Benutzung der Software geschult. Diese Key User haben dann ihrerseits die anderen Kollegen ausgebildet.

Gerade diese rigorose Vorbereitung war aus Sicht von Barbara Quartz ein wichtiger Erfolgsfaktor. Denn der Plan ist aufgegangen – der Echtstart am 24. Juli 2023 war ein voller Erfolg. „Die Projektmanagerin der GWS war zwei Tage vor Ort. In diesen zwei Tagen konnten wir 90% der Probleme, die sich ergeben hatten, bewältigen“, berichtet Barbara Quartz. „So konnten wir schon in der ersten Woche unser normales Tagesgeschäft machen.“

Das neue gevis ERP im Einsatz

Heute arbeiten 25 Mitarbeitende mit der Lösung. Die restlichen zehn Angestellten sind Fahrer oder Minijobber, die keine Berührungspunkte mit der Software haben.

Neben gevis ERP hat die Schmeer GmbH heute auch die DMS-Lösung der GWS im Einsatz. Zudem sind diverse Drittsysteme über Schnittstellen angebunden. Ein Konstrukt, das funktioniert: „Wir sind zufrieden mit dem neuen System“, meint Barbara Quartz. „Es lässt sich sehr gut damit arbeiten, und es bietet klare Mehrwerte. Das Erstellen von Auswertungen zum Beispiel ist jetzt wesentlich einfacher, weil man fast alles in eine Excel-Tabelle verwandeln und entsprechend verarbeiten kann. Das hilft enorm.“

Ebenfalls hilfreich ist das regelmäßige Jour fixe mit der GWS-Projektmanagerin, das nach wie vor regelmäßig stattfindet und dabei hilft, die Prozesse im Unternehmen auch weiterhin zu verbessern.

Von jetzt an regelmäßige Updates

Weitere Software-Projekte sind vorerst nicht geplant. Dennoch ist klar, dass man mit dem nächsten Update nicht noch einmal zehn Jahre warten will.

„Wir streben jetzt auf jeden Fall kürzere Update-Zyklen an. Das hat den Vorteil, dass die Änderungen im System nicht so groß sind wie bei dem Versionsprung, den wir jetzt gemacht haben. Außerdem bringen kleinere Updates weniger Kosten mit sich. Das ist natürlich ebenfalls ein Faktor, der für regelmäßige Aktualisierungen spricht.“

Barbara Quartz
Kaufmännische Angestellte





Low-Code-ERP von GEBRA-IT: Reduzierter Aufwand. Maximale Flexibilität. Höchste Geschwindigkeit.

Die GEBRA-IT GmbH mit Sitz in Aachen entwickelt und implementiert seit einem Jahrzehnt Low-Code ERP-Systeme und hat sich als verlässlicher Partner speziell für KMU und Mittelstand etabliert. Die ganz eigene Handschrift des Unternehmens: Effizienz, Anpassungsfähigkeit und die Fähigkeit, Lösungen exakt auf individuelle Bedürfnisse zuzuschneiden – eine Qualität, die aus einer besonderen Kombination aus Erfahrung und Innovationsgeist erwächst.

Die beiden Gründer Udo Hensen und Sven Lüttgens bringen jeweils fast 35 Jahre gelebte Expertise im Lebensmittelbereich ein; viele Teammitglieder verfügen selbst über knapp zwei Jahrzehnte Praxiswissen aus dieser Branche. Mit dem Start von GEBRA-IT vor zehn Jahren weitete das Unternehmen seinen Blick und sein Know-how auf die Dienstleistungs-, Chemie- und Pharmaindustrie aus und setzt heute Branchenstandards in unterschiedlichsten Märkten.

Die GEBRA-Suite, die Low-Code-Plattform von GEBRA-IT, ermöglicht eine 100%ige

Prozessabdeckung und wächst flexibel mit den Anforderungen kleiner und mittelständischer Unternehmen.

Da Geschäftsprozesse und Rahmenbedingungen sich ständig verändern, sorgt die ERP-Lösung von GEBRA-IT für die Einhaltung von Standards bei gleichzeitiger Kostenreduktion. Die GEBRA-Suite vereinfacht komplexe Abläufe, automatisiert Bestell-, Lager- oder Versandaufträge und lässt sich ohne großen Integrationsaufwand einsetzen.

Die tiefe Kenntnis der branchenspezifischen Anforderungen, die GEBRA-IT seit vielen Jahren pflegt, bildet die Grundlage für partnerschaftliche Zusammenarbeit, klar definierte Ziele und transparente, langlebige Lösungen. Dank des datenbankbasierten Low-Code-Ansatzes können Systemanpassungen ohne aufwendige Programmierung jederzeit vorgenommen werden. Die Software passt sich flexibel an das Unternehmen an, nicht umgekehrt.

Mit umfassendem Service begleitet GEBRA-IT seine Kunden auch nach der Einführung –

von Beratung bis hin zu individuellen Prozesslösungen und Infrastrukturmanagement. Das Ziel ist eine schnelle, qualitativ hochwertige Umsetzung von Software-Anforderungen.

KI in der ERP-Entwicklung: Das nächste Level

GEBRA-IT setzt aktuell auf den gezielten Einsatz von Künstlicher Intelligenz in der ERP-Entwicklung. KI sorgt für intelligente Automatisierung, erkennt Muster in Geschäftsdaten und schlägt proaktiv Optimierungen vor. Die Entwicklungszeiten werden durch KI-gestützte Assistenten deutlich verkürzt, da sie Workflows und Schnittstellen vorschlagen. Analysen ermöglichen verlässliche Prognosen und eine natürliche Interaktion mit dem System, etwa über Chatbots. KI prüft Workflows kontinuierlich auf Fehler und Risiken und sichert so die langfristige Systemstabilität.

Damit verbindet GEBRA-IT seine Low-Code-Philosophie mit modernen KI-Technologien – für mehr Effizienz, schnellere Anpassungen und ein kontinuierlich weiterentwickelndes System.

Fazit: GEBRA-IT steht für reduzierten Aufwand, maximale Flexibilität und höchste Geschwindigkeit – nun erweitert um die Innovationskraft der Künstlichen Intelligenz. Die GEBRA-Suite wächst flexibel mit den Anforderungen der Unternehmen und bietet dadurch langfristige Zukunftssicherheit und Skalierbarkeit. Gleichzeitig sorgt die effiziente Low-Code-Architektur für nachhaltige Ressourcenschonung und eine optimierte Nutzung der IT-Infrastruktur. Intuitive Benutzerführung und höchste Datensicherheit machen GEBRA-IT zum verlässlichen Partner, der die digitale Transformation seiner Kunden aktiv, nachhaltig und zukunftsorientiert gestaltet.

Kontakt

GEBRA-IT GmbH
Udo Hensen
Im Erdbeerfeld 20
52078 Aachen



T: +49 (0) 241 12 0 25
E: info@gebra-it.de
W: www.gebra-it.de

Düsseldorfer Schauspielhaus

Digitalisierung und Automatisierung der Verwaltungsprozesse mit Low-Code-Lösung von GEBRA-IT

Das Düsseldorfer Schauspielhaus – kurz D'haus – ist das größte Sprechtheater Nordrhein-Westfalens und eine der wichtigsten Bühnen im deutschsprachigen Raum. Zum Programm gehören Schauspiel, Junges Schauspiel und das Stadt:Kollektiv. Hauptspielort ist das ikonische Gebäude von Bernhard Pfau am Gustaf-Gründgens-Platz, ergänzt durch das Junge Schauspiel in Düsseldorf-Rath und das Produktionszentrum Central am Hauptbahnhof. Rund fünfzig Schauspielerinnen und Schauspieler, zahlreiche Gäste und etwa 350 Mitarbeitende bringen jedes Jahr rund 900 Vorstellungen auf die Bühne.

Hinter den Kulissen ist das D'haus aber weit mehr als Bühne und Ensemble: Zahlreiche Abteilungen wie technische Direktion, Requisite, Kostüm und Maske, Marketing und Verwaltung steuern täglich unterschiedlichste Prozesse – vom Einkauf über die Materialverwaltung bis hin zur Rechnungsprüfung. Genau hier zeigte sich der größte Engpass: Die bisher eingesetzte Open-Source-ERP-Lösung vermochte zwar die wichtigen Kernprozesse abzubilden, konnte die unterschiedlichen Unternehmensbereiche eines modernen Schauspielhauses aber nicht integrieren.

Die Abteilungen arbeiteten mit unverbundenen Insellösungen, die sich nicht untereinander verstanden. Viele Abläufe wurden manuell umgesetzt, eine Digitalisierung und Automatisierung von Prozessen fehlte. Dies führte zu einer ineffizienten Zusammenarbeit zwischen Abteilungen, zeitaufwendigen Verwaltungsaufgaben und einer erhöhten Fehleranfälligkeit.

Aus diesem Grund suchte das D'haus nach einer maßgeschneiderten Softwarelösung, die manuelle Prozesse digitalisiert und verschiedene Abteilungen vernetzt, um die Verwaltung zu optimieren, die Effizienz zu steigern, die Transparenz zu verbessern und Kosten einzusparen.

Zudem musste sie perfekt mit der vorhandenen Fibu-Lösung von Diamant zusammenarbeiten.

Die Neue Schauspiel GmbH als Verwaltungsgesellschaft schrieb im Frühjahr 2024 die Suche nach einer Software öffentlich aus.

Die Entscheidung: Maßgeschneiderte ERP-Lösung von GEBRA-IT

Die GEBRA-IT aus Aachen gewann die europäische Ausschreibung des D'haus, da sie alle Anforderungen erfüllte. Insbesondere die Vorgabe, dass das Projekt kurzfristig starten musste und erste Konfigurationsergebnisse bereits bis zum 30.07.2024 vorliegen mussten, war für die GEBRA-IT aufgrund des Baukasten-Prinzips mit fertigem Basis-Template problemlos realisierbar. So wurde zwischen Mai und Juli 2024 die Einrichtung und Konfiguration der Softwarelösung in ihren Grundfunktionalitäten (Einkauf, Bestellungen, Genehmigungsprozesse, Wareneingang, Lagerverwaltung und Fakturierung) umgesetzt und auf die spezifischen Anforderungen des Schauspielhauses abgestimmt.

Danach fand die fortlaufende Projektumsetzung mit zweiwöchigen Abstimmungstreffen zwischen den Projektleitern und den Abteilungsansprechpartnern statt. Der Go-live-Termin und Projektabschluss war am 30. Juli 2025.

Mehr Effizienz, weniger Aufwand

Das Düsseldorfer Schauspielhaus hat eine umfassende, flexible und benutzerfreundliche Softwarelösung erhalten, die speziell auf die Anforderungen des Theaters zugeschnitten ist. Sie ermöglicht die Digitalisierung und Automatisierung wichtiger Verwaltungsprozesse, verbessert die Zusammenarbeit zwischen den Abteilungen und bietet gleichzeitig eine hohe Anpassungsfähigkeit durch die Benutzer. Durch die Integration bestehender Systeme wie der Diamant-Finanzbuchhaltung und die Möglichkeit zur selbstständigen Anpassung durch Power-User wird das Schauspielhaus langfristig in die Lage versetzt, effizienter und kostensparender zu arbeiten.





Firmenprofil

Die GOB Software & Systeme GmbH & Co. KG ist ein mittelständisches inhabergeführtes IT-Unternehmen aus Krefeld. Wir zählen zu den größten und erfolgreichsten Microsoft-Solutions-Partnern weltweit. Neben Softwarelösungen bieten wir unseren Kunden ein ausgefeiltes IT-Projektmanagement sowie umfassende Dienstleistungen in den Bereichen IT-Infrastruktur und Cloud-Computing. Seit unserer Gründung im Jahr 1965 wachsen wir kontinuierlich weiter und können heute auf eine tiefgreifende Expertise in den Bereichen Akademie, Altersversorgung, Fundraising, Handel, Industrie, Kammer und Verband zurückgreifen. Unser Produkt unitop ist mehr als nur ein ERP-System: Es ist eine ganzheitliche Lösung, die alle relevanten Abläufe von Unternehmen bzw. Organisationen in Standardfunktionen abbildet. Mit unitop geben wir Ihnen eine auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittene Lösung an die Hand, damit Sie Ihre Prozesse nachhaltig optimieren und schnelle herausragende Ergebnisse erzielen können. Als vollintegrierbares und zukunftsorientiertes System bildet unitop alle Kernprozesse umfänglich ab und zeigt Ihnen neue Funktionsmöglichkeiten auf. Ganzheitlich, skalierbar, nachhaltig: Wir machen Technologien nutzbar

Kontakt

GOB Software & Systeme
GmbH & Co. KG
Europark Fichtenhain A 5
47807 Krefeld

T: 02151 349-0
E: info@gob.de
W: www.gob.de



und treiben Ihre digitale Transformation voran – mit einer erstklassigen Beratung auf Augenhöhe.

Produkte & Services

Von Rechenmaschinen, über PCs und weitere Hardware sowie On-Prem-Lösungen, bis hin zu SaaS: Wir haben alle Etappen der Digitalisierung durchlaufen und unser Branchen- und IT-Know-how niemals ruhen lassen. Als etablierter Digitalisierungspartner für klein- und mittelständische Unternehmen begleiten wir die digitale Transformation Ihres Unternehmens bzw. Ihrer Organisation hochprofessionell – mit einem erstklassigen Service auf Augenhöhe. Ganzheitlich bedeutet bei unitop: Branchen-Know-how auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central und Integration von Microsoft Office 365 in den Gesamtprozess, zum Beispiel durch Teams, SharePoint, Exchange, etc. Wichtiger Bestandteil zur Zentralisierung der Daten ist Microsoft Power Automate, Power Apps und Power BI. Mit unseren KI-Konzepten macht unitop den Weg frei für die digitale Transformation. unitop bedeutet für Sie kompetente Beratung durch qualifizierte Mitarbeiter. Die Dienstleistung rund um unitop umfasst dabei Prozessberatung, Konzepterstellung, Implementierung, Schulung, Projektmanagement und Infrastruktur. unitop steht Ihnen als on-premises Version, als Software-as-a-Service (SaaS) oder als hybride Lösung zur Verfügung. unitop versetzt Sie in die Lage, alle Aufgaben des Tagesgeschäftes aus einer Anwendung heraus zu bearbeiten. So können Sie und Ihre Mitarbeiter jederzeit auf alle relevanten Daten und Datenquellen Ihres Unternehmens oder Ihrer Organisation orts- und auch arbeitsplatzunabhängig und mit jedem Endgerät zugreifen. Gestalten Sie Ihr Tagesgeschäft noch effizienter. Durch weniger Schnittstellen, weniger Fehlerquellen und mehr Transparenz.

Highlights

1965 in Krefeld gegründet |
500+ digitalisierte Kunden |
1.500+ realisierte Projekte.

Mit unserer ERP-Lösung unitop, die alle kaufmännischen und wertschöpfenden Prozesse abbildet, können wir uns ganz speziell auf die Bedürfnisse unserer Kunden einstellen. unitop – das sind optimierte Prozesse, individuelle Lösungen und schnelle Ergebnisse. unitop veredelt Ihre Geschäftsprozesse und sorgt gleichzeitig für klare Zuständigkeiten, sodass eine einheitliche Struktur in Ihre unternehmerischen Abläufe gebracht wird. Insellösungen gehören fortan der Vergangenheit an. Mit unitop bieten wir Ihnen außerdem ein vollintegrierbares und zukunftsorientiertes ERP-System, welches alle Kernprozesse umfänglich und flexibel abbildet und Ihnen zusätzlich neue Funktionsmöglichkeiten aufzeigt. Geben Sie Ihre Digitalisierungsprojekte in beste Hände.

Referenzen

Vom Mittelstand für den Mittelstand. Partnerschaftlich Seite an Seite. Jeder Kunde ist anders, jede Lösung ist individuell. In all unseren Projekten zeichnen wir uns dadurch aus, dass wir die IT mit unternehmerischer Weitsicht gestalten: effizient, qualitätsorientiert und kostenbewusst. Dieser Ansatz gibt uns Recht, findet sich doch unter unseren Kunden eine vielfältige Liste an starken Marken. Zu unseren Kunden zählen unter anderem namhafte Unternehmen wie: ABUS KG, BEPRO Blech und Profilstahl GmbH & Co. KG, boesner Versandservice GmbH, Deutsche Lebens-Rettungs-Gesellschaft e.V., GS YUASA Battery Germany GmbH, Josef L. Rameckers Maschinenfabrik GmbH & Co. KG, missio Internationales Katholisches Missionswerk e.V. Aachen, Paul Hewitt GmbH, reuter onlineshop GmbH, Teba GmbH, UnionStahl GmbH etc. Wir von der GOB legen einen ganzheitlichen Fokus auf die Faktoren Mensch, Organisation und Technologie. Ein Ansatz, den wir auch zukünftig weiter vorantreiben werden.

Digitale Stärke für die Metallbearbeitung

Wie die ERP-Branchenlösung unitop Betriebe zukunftssicher aufstellt

Steigende Anforderungen und wachsender Effizienzdruck stellen die Metallbranche vor große Herausforderungen. Gefragt sind intelligente Lösungen, die weit über klassische Verwaltungssysteme hinausgehen. Moderne ERP-Technologien sind heute strategische Werkzeuge – sie bilden das Fundament für die Zukunftsfähigkeit von Unternehmen.

Die Fischer EKF GmbH & Co. KG setzt mit unitop auf ein ERP-System, das speziell für die Anforderungen des Metallhandels und der Metallverarbeitung entwickelt wurde. Im Interview spricht Geschäftsführer Dominik Kersting über aktuelle Herausforderungen, neue Lösungsansätze, den Einsatz von unitop im Tagesgeschäft und die langjährige Partnerschaft mit der GOB Software & Systeme aus Krefeld.

Was zeichnet Fischer EKF aus?

Dominik Kersting: „Als junges, mittelständisches Unternehmen mit rund vierzig Mitarbeitenden entwickeln und fertigen wir hochwertige Baugruppen aus Metall – inklusive aller relevanten Bearbeitungsschritte wie Drehen, Schweißen, Laserschneiden, Abkanten und der vollständigen Baugruppenmontage. Unsere eigene Entwicklungsabteilung konstruiert Baugruppen nach individuellen Kundenvorgaben und begleitet Projekte von der ersten Idee über die Konstruktion und den Prototypenbau bis hin zur Serienfertigung. Der Großteil der Fertigung erfolgt in unserem eigenen Maschinenpark, während spezialisierte Arbeitsschritte wie Härten oder Oberflächenveredelung an erfahrene Partner vergeben werden. Mit über 70 Jahren Unternehmensgeschichte verbinden wir Tradition mit Innovationskraft. Wir ruhen uns nicht auf den Erfolgen der Vergangenheit aus, sondern stellen uns täglich neuen Herausforderungen und entwickeln unsere Produktpalette kontinuierlich weiter.“

Wie sind Sie auf die GOB Software & Systeme aufmerksam geworden?

Dominik Kersting: „Auf das Thema ERP wurden wir durch dieses Magazin aufmerksam. In einem ersten Schritt haben wir verschiedene Systeme gesichtet und miteinander verglichen.

Im Laufe des Auswahlprozesses kristallisierte sich Microsoft Dynamics 365 Business Central als Favorit heraus. Anschließend haben wir drei Anbieter genauer unter die Lupe genommen. Am Ende überzeugte uns die GOB mit ihrer Lösung unitop – eine Entscheidung, die sich rückblickend als absolut richtig erwiesen hat.“

Was sind aus Ihrer Sicht die größten Stärken von unitop?

Dominik Kersting: „unitop zeichnet sich ganz klar durch seine hohe Anpassbarkeit und seinen Individualisierungsgrad an, sodass unsere spezifischen Bedürfnisse – bei gleichzeitig umfangreichen Standardfunktionen exakt abgebildet werden können. Der Umstieg von unserer On-Premise-Lösung in die SaaS-Umgebung war für uns anfangs ungewohnt und mit gewissen Bedenken verbunden. Zurückblickend können wir aber sagen: Das System läuft erstaunlich stabil und bietet uns eine deutlich höhere Flexibilität in unseren Arbeitsabläufen.“

In welchen Unternehmensbereichen setzen Sie unitop ein und wie erleichtert Ihnen die Branchenlösung das Tagesgeschäft?

Dominik Kersting: „Wir setzen unitop so umfassend wie möglich im gesamten Unternehmen ein – Insellösungen vermeiden wir bewusst. Aktuell arbeiten Buchhaltung, Einkauf, Verkauf, Produktion und auch die Konstruktion mit unitop. Besonders im Bereich Produktionsplanung wollen wir den Einsatz künftig noch weiter vertiefen. Ein nächster Schritt ist die Anbindung unserer Konstruktionssoftware SolidWorks sowie die Integration weiterer Systeme.

Unser Ziel: eine durchgängige, zentrale ERP-Lösung, die unsere gesamte Wertschöpfungskette digital abbildet und Prozesse noch effizienter miteinander vernetzt.“

Was gefällt Ihnen an der Zusammenarbeit mit uns besonders gut? Würden Sie die GOB als Software-Anbieter weiterempfehlen?

Dominik Kersting: „Die Zusammenarbeit mit der GOB war durchweg positiv. Besonders hervorzuheben sind die schnelle Reaktionsfähigkeit und das umfassende Know-how, auf das wir jederzeit zurückgreifen konnten und können. Beides hat uns im Projektverlauf maßgeblich unterstützt und zur erfolgreichen Umsetzung beigetragen.“

Welche weiteren Projekte liegen derzeit in den Startlöchern? Was erhoffen Sie sich hiervon konkret?

Dominik Kersting: „Bei uns stehen aktuell zahlreiche Digitalisierungsprojekte auf der Agenda. Dazu zählt unter anderem die Einführung der bereits erworbenen Netronix-Plantafel sowie die Anbindung an den Plant Manager – eine Lösung unseres Maschinenherstellers Bystronic, mit der Fertigungsaufträge künftig direkt freigegeben und rückgemeldet werden können. Ganz frisch haben wir die Zeiterfassung Tempras erfolgreich in Business Central integriert. Unser Ziel ist es, die Software kontinuierlich mit zusätzlichen Lösungen auszubauen und sie als zentrales Werkzeug im gesamten Unternehmen zu etablieren.“





SAP-basierte Supply-Chain-Lösungen von ifm

„Transparenz im Lieferketten-Management deckt Optimierungspotenziale auf, macht Prozesse nachvollziehbar, weist klare Verantwortungen zu und schafft Vertrauen. Mit unserer Supply Chain Software bringen wir genau diese Transparenz in Ihr Unternehmen.“

Björn Dunkel

Als lizenzierter SAP Silver Partner und Experte für Effizienz und Transparenz in der Supply Chain bietet die Softwaresparte von ifm u. a. ganzheitliche Softwarelösungen an, die vollständig im SAP-System integriert sind.

International ist ifm seit Jahrzehnten als Automatisierungsspezialist bekannt. Seit 2016 ist auch die Digitalisierung sämtlicher Geschäftsprozesse und deren Einbindung in das SAP ERP-System zu einem wichtigen Geschäftsfeld der ifm-Gruppe geworden.

Mit der Softwarelösung Supply Chain Excellence werden die logistischen Prozesse von



der Absatzplanung über die Produktions- und Bedarfsplanung bis hin zu Beschaffung und Bestandsmanagement optimiert. Dies sorgt für schnellere, transparentere und effizientere Abläufe in der Supply Chain.

Die sofort einsatzbereiten Supply-Chain-Lösungen laufen auf SAP ECC 6.0 und SAP S/4HANA und sind sowohl On-Premises als auch in der Cloud verfügbar. Sie unterstützen dabei, Überbestände zu identifizieren und abzubauen, Prozesskosten zu senken und gebundenes Kapital freizusetzen.

Darüber hinaus ermöglicht die IIoT-Lösung

Highlights

- ▶ Realitätsnahe Absatzprognose unter Einbezug aller interner und externer Einflussfaktoren.
- ▶ Material-, Personal- und Ressourceneinsatz optimal auf den Produktionsprozess abstimmen. Stillstände vermeiden, Rüstzeiten minimieren.
- ▶ Material bedarfsgerecht bereitstellen, Wiederbeschaffungszeiten optimieren und so Flexibilität und Effektivität in die Produktion bringen.
- ▶ Lagerhaltungs- und Materialkosten vorausschauend in der Bevorratungsstrategie berücksichtigen.
- ▶ Lieferservicegrad gewährleisten, Transport- und Dispositionsaufwand senken und Prozesse intern und extern synchronisieren.

Shop Floor Integration das Anbinden der Produktionsebene und garantiert so eine durchgängige Kommunikation vom Sensor bis ins SAP.

Die SCM-Lösungen von ifm sind nach oben und unten skalierbar. So werden sowohl komplexe Konzernanforderungen als auch die Budgetvorgaben mittelständischer Unternehmen erfüllt.

Über 1000 Kunden weltweit setzen bereits auf die ifm-Supply-Chain-Lösungen. Wann zählen Sie dazu?

Kontakt

ifm electronic gmbh
Supply Chain Software
Martinshardt 19
57074 Siegen



T: +49 271 238 71 4000
E: scm@ifm.com
W: www.ifm.com

„Wir haben viele Informationen in unserem SAP-System, aber erst die ifm-Lösung hat es unseren Planern und Disponenten ermöglicht, ganz schnell Entscheidungen zu treffen und damit enorme Wettbewerbsvorteile für unseren Geschäftsbereich zu sichern.“

Alexander Radtke
Vice President Global Logistics KEENFINITY Group

Für Frische, die man schmeckt: Molkerei Gropper und Moers Frischeprodukte setzen auf smarte IT statt mehr Manpower



Seit 1929 steht die Molkerei Gropper für hochwertige Milchprodukte. Heute zählt das Familienunternehmen mit über 1.600 Mitarbeitenden an drei Standorten zu den führenden mittelständischen Lebensmittelherstellern. Gemeinsam mit dem Joint Venture Moers Frischeprodukte – gegründet 2018 mit Dr. Oetker – produziert Gropper für Handels- und Markenhersteller Frischeprodukte wie Joghurt, Pudding, Smoothies und Säfte. Rund 580 Mio. kg Milch werden jährlich verarbeitet, geliefert von knapp 1.000 Milch-erzeugern.



Ventsislav Kerezov
Supply Chain Manager bei Gropper und Moers

Um den steigenden Anforderungen gerecht zu werden, setzen Gropper und Moers Frischeprodukte auf moderne IT-Lösungen von ifm. Ergänzend zum SAP-Standard kommen die Supply-Chain-Tools von ifm zum Einsatz – unter anderem für effiziente Produktionsprozesse, mehr Transparenz und als stabile Basis für dynamisches, nachhaltiges Unternehmenswachstum.

Wie die Lebensmittelbranche tägliche Herausforderungen mit moderner IT besser meistert

Volatile Bestellungen, Vorlaufzeiten von maximal 24 Stunden und leicht verderbliche Produkte stellen die Branche täglich vor Herausforderungen. Dazu kommen schwer prognostizierbare Abnahmemengen sowie Engpässe bei Rohstoffen und Verpackungsmaterialien. Ventsislav Kerezov, Supply Chain Manager bei Gropper und Moers, erklärt: „Unser Portfolio und auch unser Volumen wachsen kontinuierlich, entsprechend steigt die Komplexität. Und genau das möchten wir nicht mit mehr Manpower und ständigen Lagererweiterungen auffangen, sondern mithilfe von smarten Lösungen – sprich einer verbesserten Systemunterstützung und mehr Transparenz.“ Die Wahl fiel auf die SAP-basierte ifm-Supply-Chain-Software, die Absatzplanung, Produktion, Beschaffung und Bestandsmanagement abdeckt.

Bestände in kürzester Zeit um die Hälfte reduziert

Der erste Schritt war die Einführung der Beschaffungslösung. „Das Tool hat uns sofort

überzeugt, da die Anzahl der Artikel im Einkauf und in der Disposition stetig wuchs und wir uns schnell weiterentwickeln mussten. Auch die Materialwirtschaft insgesamt profitiert immens davon“, so Kerezov. Mittlerweile ist das komplette Bestellwesen darauf ausgelegt und wird in Step 2 auch als Grundlage für die Produktionsplanung genutzt, um alle relevanten Daten, Vergangenheitswerte und zukünftigen Bedarfe klar strukturiert parat zu haben. Ein bereits erreichtes Ziel: In der Materialwirtschaft bzw. im operativen Einkauf wurden Bestände in kürzester Zeit um die Hälfte reduziert.

Moderne SCM-Lösungen stärken die Lieferkette

Auch die Produktionsplanungslösung ist bereits im Einsatz, bald folgt die Anwendung in der Halbfertigproduktion. Der Mehrwert der Absatzplanungslösung ist ebenfalls bereits klar erkennbar: Die Software liefert tagesaktuelle Daten – früher wurden diese manuell und selten aktualisiert. Der Rollout der Bestandsmanagementlösung läuft. Ein Thema, das Ventsislav Kerezov und sein Team täglich beschäftigt, ist das Verbessern von Transparenz und Übersichtlichkeit. „Hierfür liefert uns der Alert Monitor im Beschaffungsumfeld tatkräftige Unterstützung“.

Blick in die Zukunft

Als mögliche Optionen stehen das Buying-Modul und KI-basierte Lösungen wie Factory Optimization Excellence (FOX) auf der Agenda. FOX könnte zukünftig die Reihenfolgenplanung über alle Arbeitsplätze hinweg optimieren – ein weiterer Schritt in Richtung digitale Exzellenz.



„Canias – mehr als ein ERP.“

Wir, die IAS Industrial Application Software, arbeiten mit Leidenschaft für die digitale Transformation unserer Kunden. Als mittelständische, international tätige Unternehmensgruppe mit über 400 Mitarbeitern und mehr als 35 Jahren Erfahrung unterstützen wir Unternehmen aller Größenordnungen in unterschiedlichsten Branchen. Unsere Lösung Canias wird in über 30 Ländern von über 70.000 Anwendern täglich erfolgreich genutzt. Dabei stehen für uns Verlässlichkeit, Skalierbarkeit und Innovationskraft im Vordergrund: Wir begleiten unsere Kunden von der ersten Idee bis zur nachhaltigen Umsetzung, damit Geschäftsprozesse effizienter, transparenter und digital vernetzt werden.

Canias ist mehr als ein ERP-System – es ist eine umfassende, flexible und intelligente Business-Lösung, die ERP, IoT und Big Data miteinander verbindet. Mit einer starken Integrationsphilosophie, modernster Technologie und äußerster Flexibilität im Standard bietet Canias unbegrenzte Konfigurationsmöglichkeiten. Anwender haben die Freiheit, ihr Industry-4.0-Produkt maßgeschneidert zu gestalten: aus einer breiten

Kontakt

Industrial Application Software GmbH
Zimmerstr. 3
70137 Karlsruhe

T: +49 (0) 721 964 16 0
E: c.juds@canias.de
W: www.canias.de



Palette an Bausteinen lässt sich eine Lösung zusammenstellen, die exakt auf die individuellen Anforderungen ihres Unternehmens zugeschnitten ist. Canias passt sich an, statt Anpassungen zu verlangen.

Die Lösung vereint über 80 Module und geht in ihrem **Funktionsumfang** weit über die klassischen ERP-Funktionen hinaus: Rechnungswesen, Controlling, Einkauf, Vertrieb, Produktion, Materialwirtschaft, Qualitätsmanagement, Projekt-Management – all das und mehr steht in einem konsistenten, integrierten System zur Verfügung. Durch die modulare Architektur entfaltet Canias seine Stärke dort, wo der Bedarf entsteht: Die Lösung wächst mit dem Unternehmen – ohne dass umfangreiche Systemwechsel nötig sind.

Sie ist auch bekannt für ihre **hohe Integrationsphilosophie**: Durch die offene Systemarchitektur und die spezielle IAO-Technologie lassen sich Drittsysteme leicht integrieren. Damit schaffen wir eine durchgängige Datenbasis, auf der Erkenntnisse entstehen und Entscheidungen fundiert getroffen werden.

Durch die **Entwicklungsumgebung TROIA** erhält der Kunde direkten und uneingeschränkten Zugriff auf den Source-Code der Applikation und kann bei Bedarf selbst Änderungen vornehmen. Diese Transparenz ermöglicht höchste Flexibilität und nachhaltige Effizienzvorteile, ohne den Standard zu verlassen. Entwicklerteams und IT-Abteilungen profitieren von schnellen Anpassungen, besserer Wartbarkeit und einer reduzierten Time-to-Value.

Für die **Smart Factory** arbeiten Canias ERP und Canias IoT Hand in Hand, um wertvolle Daten aus dem Produktions- und Betriebsbereich sinnvoll und bedarfsgerecht auszuwerten. Canias IoT bietet sowohl Software- als auch Hardware-Komponenten, die sich nahtlos

Highlights

- ▶ **FLEXIBEL**
Low-Code / No-Code Ansatz, umfangreiches Modulangebot
- ▶ **STANDARDISIERT**
Umfassendes und praxisorientiertes ERP, Mehrmandanten- & Mehrsprachenfähig
- ▶ **INTEGRIERT**
Einheitliche Lösung mit einfacher Integration
- ▶ **INNOVATIV**
Technisch ohne Grenzen & auf dem aktuellen Stand, Betriebssystem- u. Plattformunabhängig, Datenbankunabhängig
- ▶ **NACHHALTIG**
Überwachen Sie Ihren CO₂-Fußabdruck in Echtzeit

in die bestehende Produktionsumgebung integrieren lassen. Echtzeit-Überwachung, vorausschauende Wartung und Kapazitätsplanung werden so zu einem ganzheitlichen Ansatz.

Mit Blick darauf, dass Ressourcen begrenzt sind, setzen unsere aktuellen Entwicklungen und unsere F&E-Aktivitäten einen Schwerpunkt auf das Thema **Nachhaltigkeit**. Wir demonstrieren und erweitern entsprechende Funktionen in enger Zusammenarbeit mit Universitäten und Modellfabriken. Ziel ist es, technologischen Fortschritt verantwortungsvoll und zukunftsfähig zu gestalten. Dazu gehören energieeffiziente Prozesse, Kreislaufwirtschaftsprinzipien in der Produktion sowie Berichte zur CO₂-Bilanz direkt aus dem System heraus. So unterstützen wir Unternehmen dabei, ökologische Verantwortung mit wirtschaftlichem Wachstum zu vereinen.

Insgesamt sind wir überzeugt, dass wir mit unserer Mischung aus

- ▶ 35 Jahren Erfahrung,
- ▶ der umfassenden, flexiblen und intelligenten Canias-Lösung sowie
- ▶ unseren pragmatischen und zielorientierten Ansätzen

eine schnelle, passgenaue und zukunftssichere Lösung bereitstellen können, die sich klar vom Wettbewerb abhebt. Unsere große Branchenspezifika, unser globales Netzwerk und unsere praxisnahen Erfolgsgeschichten sprechen für sich.

Business Transformation bei Carthago

Wie ein cloudbasiertes ERP-System Produktionskonsistenz sichert und Wachstum ermöglicht



Carthago ist ein führender Hersteller von Premium-Wohnmobilen mit Werken in Deutschland und Slowenien. Jährlich produziert das Unternehmen rund 5.500 Fahrzeuge und erzielt einen Umsatz von knapp 570 Millionen Euro. Kunden können ihr Fahrzeug individuell mit Sonderausstattungen gestalten – ein Merkmal, das die Produktionsabläufe besonders komplex macht.

Die Herausforderung: Maßgeschneidertes Design bei gleichbleibender Qualität

Der Markt für Wohnmobile wächst in Europa bis 2030 jährlich um über 10 %. Carthago muss die komplexen Designelemente erhalten und gleichzeitig die Konsistenz in Fertigung und Qualität sicherstellen. Mit drei Werken und etwa 1.500 Mitarbeitenden strebt Carthago an, Abläufe zu standardisieren, wo immer es möglich ist. Die bisherige ERP-On-Premise-Lösung war zwar funktional, wurde aber unflexibel und schwer wartbar. Für weiteres Wachstum und den Einsatz von KI und Automatisierung war eine zukunftssichere, skalierbare Plattform nötig.

Die Lösung: Infor CloudSuite Automotive

Die Umstellung auf die mandantenfähige Infor CloudSuite Automotive bietet Sicherheit, Skalierbarkeit, Flexibilität und langfristige Rentabilität. Gemeinsam mit Infor und dem Integrationspartner Sigma wurde ein mehrphasiger Greenfield-Ansatz verfolgt. Dabei wurden Soll-Prozesse definiert und Anwendungsfälle priorisiert. Das bestehende Datenmodell wurde mit minimalen Anpassungen übernommen, um schnell Mehrwert zu erzielen. Die CloudSuite vernetzt End-to-End-Prozesse wie Produktions-

planung, Supply Chain Management und Finanzbuchhaltung in einer einheitlichen Plattform.

Dank Multi-Tenant-Cloud-Technologie kann Carthago künftig neue Funktionen flexibel und ressourcenschonend nutzen und einführen.

„Ein Wechsel in die Cloud ist ein großes Unterfangen, aber mit der Infor CloudSuite Automotive konnte der Aufwand für das Änderungsmanagement verringert werden“,

so Dominik Adler, Projektleiter.

Ergebnisse: Skalierbarkeit, Transparenz und Wachstumsperspektiven

Die Infor CloudSuite sorgt für konsistente Prozesse an den drei Standorten und bietet eine Plattform für künftiges Wachstum. Carthago kann die Jahresproduktion sukzessive steigern, ohne die Individualität der Produkte zu verlieren. Die Plattform schafft eine „Single Source of Truth“, wodurch Schatten-ERP und Excel-Insellösungen entfallen.

„Wir sehen zahlreiche Vorteile für unsere Lieferkettenplanung, sowohl in der Produktion als auch in der Wartung“,

betont Markus Thiel, CIO.

Durch den weitreichenden Zugriff auf Daten fördert die CloudSuite Best-Practice-Transfers zwischen den Werken. Bereits 900 Mitarbeiter nutzen das System, mit Perspektive auf weitere Nutzer in der Fertigung. Dadurch verbessert sich die Nach- und Rückverfolgung der Abläufe, und Prozesse können digitalisiert werden.

Transparenz durch nahtlose Integration

Die Plattform ermöglicht die flexible Integration neuer Datenquellen, was zuvor schwierig war. Informationen liegen nicht mehr fragmentiert in verschiedenen Systemen, sondern sind zentral verfügbar.

„Mit der Infor CloudSuite Automotive können wir die Umstellung schrittweise vornehmen und unsere Anwendungsfälle genau auswählen. Die Migration kann flexibel und modular erfolgen“,

so Dominik Adler.

Ausblick

Mit einer stabilen, skalierbaren Plattform ist Carthago für künftiges Wachstum, innovative Technologien und hohe Produktionsqualität bestens aufgestellt.

Über Infor

Infor ist ein führender globaler Anbieter von Cloud-Software für branchenspezifische Märkte. Das Unternehmen entwickelt komplette Cloud-Branchensuiten, nutzt moderne Technologien, priorisiert die Benutzererfahrung und integriert sich nahtlos in bestehende Systeme. Mehr als 67.000 Unternehmen weltweit vertrauen auf Infor für ihre digitale Transformation.

Weitere Infos unter www.infor.de.



Firmenprofil

Die Beherrschung von neuen technologischen Verfahren, die Machbarkeit und Umsetzbarkeit von neuen Produkten ist für den produzierenden Mittelstand am Standort Deutschland ein essentieller Bestandteil der Unternehmenskultur. Dabei ist die Digitalisierung als Treiber für Rationalisierung und Produktivitätssteigerung auch im Mittelstand angekommen.

Als zentraler Bestandteil dieser Strategie unterstützt jKARAT als vollintegriertes ERP System die einzelnen Schritte in der Digitalisierung durch flexibel einsetzbare Module, basierend auf einer zukunftsfähigen, browserbasierten Architektur des ERP Gesamtsystems. Wir verstehen uns als Inkubator für die Umsetzung der jeweils aktuellen IT Technologien.

Mit einer modernen IT-Architektur, vollintegrierten Schnittstellen und einem vollständigen

Funktionsumfang kann der Kunde darauf vertrauen, dass jKARAT stets dem aktuellen Stand der Technik entspricht. Releasewechsel oder die ständige Anpassung von Schnittstellen gehören durch die kontinuierliche Updatefähigkeit von jKARAT der Vergangenheit an.

Vorteile für den Kunden

Der Funktionsumfang von jKARAT hält jeglichem direkten fachlichen Vergleich zu den großen Mitbewerbern stand und überzeugt dabei mit einem der besten Preis – Leistungsverhältnisse am Markt! Dem Kunden stehen alle Funktionen von Anfang an zur Verfügung – Es gibt später keine versteckten Zusatzkosten durch weiteren Modulkauf. jKARAT ist eine ALL-in-ONE Lösung mit kontinuierlichem Updateprozess – immer aktuell! Modernste Softwarearchitektur sichert Zukunftsfähigkeit und schützt Investitionen. jKARAT ist geeignet für Fertigungsunternehmen ab 150 Mitarbeitern.

Neben den üblichen Standardfunktionen eines ERP Systems bietet jKARAT u.a. auch eine Vielzahl integrierter MES Funktionen an. Monteure oder Projektmitarbeiter können ihre Daten mobil erfassen, externe und interne Dokumente stehen allen Mitarbeitern über das optionale Dokumentenmanagementsystem zur Verfügung. Mit in Echtzeit verfügbaren Kennzahlen aus Fertigung, Materialwirtschaft, Finanzbuchhaltung oder dem Controlling lässt sich die Entwicklung aller Unternehmensbereiche standortübergreifend verwalten, analysieren und steuern.

jKARAT überzeugt seine Kunden:

- ▶ Alle Funktionalitäten in einem System, ohne Module
- ▶ Eine Version für alle Kunden, auf dem neusten Stand, ohne Zusatzkosten, ohne Neulizenzierung
- ▶ Effizienzsteigerung durch vollintegrierte Funktionen wie Business Intelligence, EDI, CRM...
- ▶ Ausgezeichnete Leistung zum fairen Preis
- ▶ Digitale Abbildung aller Prozesse und Geschäftsfelder
- ▶ Lebenslange Kompatibilität von Sonderentwicklungen und Schnittstellen

Branchen

Der Fokus liegt auf gehobenen mittelständischen Unternehmen aus der verarbeitenden Industrie. Vom Einzel- bis hin zum Großserienfertiger – unsere Kunden stammen aus den unterschiedlichsten Branchen:

- ▶ Automobilzulieferer
- ▶ Maschinen- und Anlagenbau
- ▶ Kunststoffverarbeitung
- ▶ Werkzeug- und Formenbau
- ▶ Metallverarbeitung
- ▶ Geräte- und Komponentenbau
- ▶ Zulieferer Luftfahrtindustrie
- ▶ Gießerei
- ▶ Elektro-Schaltanlagenbau
- ▶ Technischer Großhandel

Kontakt

jKARAT GmbH
industry solutions

Am Großacker 5
35674 Sinn

T: +49 6449 9224 0
E: info@jkarat.de
W: www.jkarat.de



.ERP
Enterprise
Resource
Planning



.BI
Business
Intelligence



.WfM
Workflow
Management



.HR
Human
Ressource



.EDI
Electronic
Data
Interchange



.DMS
Document
Management
System



.CRM
Customer
Relationship
Management



Proalpha MKG – Der ERP-Spezialist für die Metallindustrie



Über Proalpha MKG

Proalpha MKG (Metall Kompetenz Gruppe) entwickelt und implementiert seit dem Jahr 2000 ERP-Software für die Metallverarbeitung – speziell für mittelständische Metallunternehmen. Wir sind ein dynamisches Unternehmen mit über 80 hochqualifizierten Mitarbeitenden. Ergänzt wird unser Team durch ein breit aufgestelltes Partnernetzwerk. So können wir die Anforderungen unserer Kunden jederzeit zuverlässig erfüllen.

Von unseren Standorten in Hengelo (NL) und Wuppertal (D) koordinieren wir erfolgreich unsere Aktivitäten im gesamten DACH-Raum.

Mission und Vision

Unsere Mission ist klar: Wir wollen kleine Metallunternehmen besser machen!

Hierfür bieten wir Ihnen mit Proalpha MKG ein erstklassiges integriertes ERP-System für Metallverarbeitung, welches konsequent auf die Bedürfnisse von Unternehmen in den Bereichen Zerspanung, Blechbearbeitung, Maschinenbau, Metallbau und Oberflächenbearbeitung ausgerichtet ist. Proalpha MKG deckt sämtliche Prozesse dieser Sparten ab – von der Angebotskalkulation über die Produktionsplanung bis hin zur Nachkalkulation. Diese Spezialisierung sorgt

dafür, dass die Lösung nicht nur allgemeine Anforderungen erfüllt, sondern auch branchentypische Herausforderungen meistert.

Unsere Lösungen

Proalpha MKG ist die speziell entwickelte Softwarelösung, die den komplexen Anforderungen kleiner Metallunternehmen gerecht wird. Unsere Plattform wurde gezielt konzipiert, um Ihnen einen entscheidenden Wettbewerbsvorteil zu verschaffen, indem sie Kernprozesse optimiert, die Effizienz steigert und eine nahtlose Integration aller Geschäftsbereiche ermöglicht.

Kernfunktionen und Mehrwert

Proalpha MKG bietet eine Reihe von leistungsstarken Modulen, die perfekt auf die Bedürfnisse Ihrer Branche abgestimmt sind:

Vertrieb: Beschleunigen Sie Ihre Prozesse mit einer präzisen Angebotskalkulation und einem intuitiven Produktkonfigurator, die es Ihnen ermöglichen, schnell und akkurat auf Kundenanfragen zu reagieren.

Einkauf: Erhöhen Sie Ihre Flexibilität mit variablen Mengeneinheiten und verbessern Sie Ihre Beschaffung mit einer systematischen Lieferantenbewertung.

Lager: Profitieren Sie von pragmatischen und mobilen Lösungen, die das Lagermanagement vereinfachen und die Effizienz steigern.

Finanzbuchhaltung: Verwalten Sie Ihre Finanzen mit einer umfassenden Funktionalität, die Ihnen jederzeit einen klaren Überblick verschafft.

Darüber hinaus umfasst Proalpha MKG wichtige integrierte Funktionen wie die **Betriebs- (BDE)** und **Personalzeiterfassung (PZE)**, **Qualitätsmanagement (QS)**, **Dokumentenmanagement**

Warum MKG?

- ▶ 25 Jahre Erfahrung in der Metallindustrie
- ▶ Volle Fokussierung auf KMU der Metallbranche
- ▶ Cloud- & On-Premises-Lösungen
- ▶ Aktive Rolle in Smart Industry und Digitalisierung
- ▶ Persönliche Beratung und Support

und **E-Mail-Integration**, die Ihre täglichen Abläufe vereinfachen und automatisieren.

Offen und zukunftssicher

Die Zukunftssicherheit Ihrer Investition ist uns wichtig. Deshalb verfügt Proalpha MKG über eine offene REST-API-Schnittstelle, die es Ihnen ermöglicht, externe Systeme nahtlos anzubinden und eine flexible, erweiterbare IT-Infrastruktur aufzubauen. Mit Proalpha MKG entscheiden Sie sich für eine Lösung, die nicht nur die heutigen Herausforderungen meistert, sondern auch mit Ihrem Unternehmen wächst.

Zusätzlich bieten wir out of the Box leistungsstarke Add-ons wie:

- ▶ **Smart-Factory-Integrationen**
- ▶ **CAD-Schnittstellen**
- ▶ **Echtzeit-Dashboards**
- ▶ **APIs für externe Anbindungen**

Mit MKG ERP vermeiden Sie doppelte Arbeit, erhalten Echtzeit-Einblicke und steigern Ihre Effizienz.

Zukunftsorientiert

Seit 2024 ist MKG Teil der proALPHA Group, einem internationalen ERP-Anbieter. Diese Partnerschaft stärkt unsere Innovationskraft und beschleunigt unser internationales Wachstum – bei gleichzeitiger Beibehaltung unseres bewährten Ansatzes und unserer Spezialisierung auf die Metallindustrie.

**Proalpha MKG ERP –
Smarter manufacturing,
Stronger results.**

Kontakt

Proalpha MKG
Auf dem Immel 8
67685 Weilerbach



T: +31 (0) 800 77625742077
E: sales-dach@mkg.eu
W: www.mkg.eu



ERP. CRM. DMS. Aus der Cloud.

Schnelle Bereitstellung, einfache Skalierbarkeit, automatische Updates, kurze Time-to-Value und branchen-spezifische Prozesse: KUMAVISION kombiniert die Vorteile von ERP-Branchensoftware und SaaS zu perfekt passenden Lösungen für den Mittelstand.

Nur wer in der Lage ist, jederzeit effizient zu arbeiten und schnell auf geänderte Rahmenbedingungen zu reagieren, bleibt wettbewerbsfähig. Dafür sind Business-Lösungen erforderlich, die Agilität im Tagesgeschäft gewährleisten, zur Risikominimierung beitragen und permanent für Transparenz sorgen. KUMAVISION hat daher ein umfassendes Portfolio an ERP-Branchenlösungen auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central entwickelt. Da wir uns um den Betrieb, die Weiterentwicklung, Updates und die Wartung kümmern, profitieren SaaS-Kunden von kürzeren Innovationszyklen, einer nachhaltigen Entlastung der eigenen IT-Abteilung und letztlich auch von niedrigeren Gesamtkosten. Gleichzeitig arbeiten sie dank monatlicher automatischer Updates stets mit einer aktuellen ERP-Software und erhalten kontinuierlich Zugriff auf neue Funktionen und Technologien

Kontakt

KUMAVISION AG
Oberfischbach 3
88677 Markdorf



T: +49 7544 966-200
E: kontakt@kumavision.com
W: www.kumavision.com

wie KI. Aufwendige Update-Projekte entfallen dadurch zukünftig komplett.

Schnelle Einführung mit SmartStart

Die SmartStart-Pakete von KUMAVISION vereinfachen und beschleunigen mit Templates und Tools zur Datenübernahme den Umstieg auf eine SaaS-Lösung. Die Lösungen sind anwendergerecht vorkonfiguriert, Unternehmen können schnell produktiv arbeiten. Dienstleistungspakete mit einem klar definierten Leistungsumfang und transparenten Preisen machen die Projekteinführung sicher kalkulierbar.

ERP-Branchensoftware mit Best-Practice-Prozessen

Unsere Lösungen sind optimal auf die Besonderheiten verschiedener Branchen abgestimmt. Die Basis Microsoft Dynamics 365 haben wir um zahlreiche Referenzprozesse erweitert, so dass aufwendige Anpassungen nicht mehr erforderlich sind. Verfügbar sind SaaS-Lösungen für:

- ▶ Auftrags-, Serien- und Projektfertiger (factory365)
- ▶ Großhandel und Vermietung (trade365)
- ▶ Ingenieurbüros, Architekten, Immobilien- und Energieprojektierer sowie andere Projektdienstleister (project365)
- ▶ Medizintechnik (medtec365)
- ▶ Gesundheitsmarkt (healthcare365)

Ihr Garant für erfolgreiche ERP-Projekte

Durch unsere langjährige Branchenerfahrung verstehen wir nicht nur Ihre spezifischen

Highlights

- ▶ Praxisgerechte SaaS-basierte ERP-Branchensoftware für Fertigungsindustrie, Handel, Projektdienstleister und Gesundheitsmarkt auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central
- ▶ Zahlreiche praxiserprobte Best-Practice-Prozesse für Ihre Branche: Schneller Einsatz ohne umfangreiche Anpassungen
- ▶ Ready2Go-Lösungen: kurze Projektlaufzeiten, definierte Dienstleistungspakete, transparente Festpreise, flexibel skalierbar
- ▶ Alle Anwendungen auf einer einheitlichen, hochmodernen Technologie- und Datenplattform
- ▶ Nahtloses Zusammenspiel von ERP und CRM, Business Analytics, DMS, IoT, KI sowie Office
- ▶ Höhere Effizienz und maximale Transparenz sowie Kennzahlen in Echtzeit durch Prozesse ohne Schnittstellen
- ▶ Entlastung im Tagesgeschäft durch KI-Unterstützung (Microsoft Copilot)
- ▶ Umsetzung neuer Geschäftsmodelle wie Pay-per-Use oder Predictive Maintenance
- ▶ Dauerhaft wettbewerbsfähig und zukunftssicher durch moderne Softwarelösungen und kompetente Beratung
- ▶ Erfahrung aus 3.000+ Projekten

Herausforderungen, sondern können Ihnen mit unseren Branchenlösungen und Referenzprozessen auch konkrete Antworten auf Ihre Pain Points liefern. Unsere SmartStart-Pakete ermöglichen eine kurze Time-to-Value, so dass Sie Ihre Prozesslandschaft schnell und einfach optimieren können. Übrigens: Als einer der größten Partner für Microsoft Dynamics 365 bildet KUMAVISION mit über 1.000 Spezialisten die gesamte Microsoft Technologieplattform ab - ERP, CRM, BI, DMS, KI und vieles mehr.

Mit Cloud ERP auf Erfolgskurs



Rekord Fenster setzt auf die SaaS-Lösung KUMAVISION factory365



Warum ist die Cloud mehr als nur ein IT-Thema? Welche Vorteile bringt die Migration? Weshalb sollten sich auch Geschäftsführung und Management damit beschäftigen? Und wie läuft eine erfolgreiche Cloud-Migration ab? Der Fenster- und Haustürenbauer Rekord zeigt, wie moderne Cloud-Technologie Agilität und Wettbewerbsfähigkeit stärkt – und gleichzeitig die IT-Abteilung entlastet.

Rekord liefert maßgefertigte Fenster und Haustüren innerhalb von 9 bis 15 Arbeitstagen. Möglich macht das ein in der Branche einzigartiges Franchisesystem mit 22 Standorten in Österreich, dezentraler Produktion und über 200 Partnerbetrieben für Vertrieb und Montage. Die zentrale Steuerung übernimmt die ERP-Branchensoftware für die Fertigungsindustrie von KUMAVISION. Sie sorgt für effiziente Prozesse und ermöglicht es Rekord, Kundenerwartungen mit kurzen Lieferzeiten und hoher Qualität zu übertreffen.

Mehr als ein IT-Projekt

Die Cloud-Migration war für Rekord kein klassisches IT-Projekt. „Mit der modernen Cloud-Architektur Microsoft Dynamics 365 wollten wir unsere Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig steigern“, erklärt Gerhard Gölles, ERP-Projektleiter bei Rekord. „Ziel war es, unsere Flexibilität, Effizienz und Skalierbarkeit deutlich zu erhöhen.“ Die Cloud überzeugte

auch das Management durch einfache Skalierbarkeit. Das Software-as-a-Service-Modell (SaaS) reduziert zudem Wartungskosten und den Update-Aufwand erheblich. Die Technologieplattform punktet mit Automatisierungsfunktionen, einer nahtlosen Integration in Microsoft-Anwendungen wie Teams und Office sowie einer modernen Benutzeroberfläche. „Das steigert die Produktivität und ermöglicht es unseren Teams, sich auf wertschöpfende Aufgaben zu konzentrieren“, so Gölles. Ein weiterer Pluspunkt: modernste Sicherheitsstandards, die das Unternehmen zuverlässig vor Cyber-Bedrohungen schützen. Die Kosten für das ERP-System sind transparent und klar kalkulierbar – pro User und Monat. „Zwar zahlen wir monatlich mehr als früher, aber die Gesamtkosten sinken durch den Wegfall großer Updateprojekte deutlich“, so Gölles. Dank Festpreisangeboten von KUMAVISION blieb die Cloud-Migration im geplanten Budget.



Hybride Strategie für nahtlosen Übergang

Ein kompletter Neustart auf der grünen Wiese war keine Option. Stattdessen wurden bewährte Abläufe und Daten aus der lokalen Dynamics-Installation in die Cloud überführt. KUMAVISION verfolgte dabei einen hybriden Ansatz: Die bestehende ERP-Lösung wurde sukzessive auf den aktuellen Stand von Microsoft Dynamics 365 Business Central gebracht, parallel dazu die Cloud-Umgebung aufgebaut. Beide Systeme liefen synchron mit identischen Datenständen. „Die hybride Vorgehensweise sorgte dafür, dass sich die Mitarbeitenden kaum umstellen mussten und wir gleichzeitig eine hohe Prozess- und Datensicherheit erzielten“, berichtet Gölles.

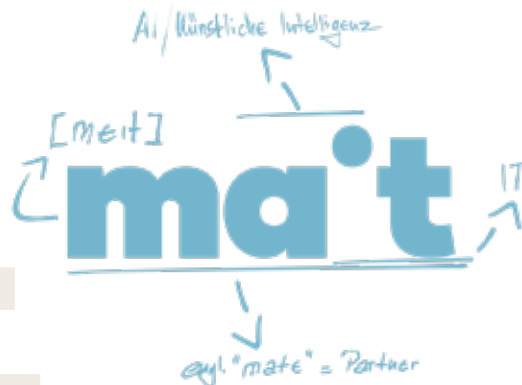
Partnerschaftlich zum Ziel

Neben Business Central nutzt Rekord weitere Microsoft-Tools, das Plattformkonzept stärkt die Zukunftsfähigkeit des Unternehmens. „Die enge Verzahnung sorgt für reibungslose Abläufe zwischen ERP, E-Mail, Dokumentenmanagement und Tools wie Microsoft Teams“, so Gölles. Mit Microsoft Power BI kann Rekord Daten aus verschiedenen Quellen zusammenführen, KPIs in Echtzeit überwachen und datenbasierte Entscheidungen treffen. Die Cloud-Migration war für Rekord ein voller Erfolg. Automatische Updates, höchste Sicherheitsstandards und flexible Skalierung bilden eine solide Grundlage für weiteres Wachstum. Doch nicht nur die Technologie, auch die Zusammenarbeit mit dem ERP-Partner spielte eine entscheidende Rolle. „Die Zusammenarbeit mit KUMAVISION war geprägt von Verlässlichkeit, Transparenz und einer klaren Zielorientierung – so konnten wir das Projekt trotz aller technischen Herausforderungen erfolgreich abschließen.“





„Wir sind Ihr IT-Partner mit dem ganzheitlichen Blickwinkel. Um erfolgreich zu sein, benötigen Sie intelligente und vernetzte IT-Lösungen. Unser Know-how und unsere Lösungen aus den Bereichen ERP, PLM und IT greifen perfekt ineinander.“



liefern. Darüber hinaus betreuen wir Sie auch im Anschluss mit unserem Know-how. Sie haben einen zentralen Ansprechpartner unabhängig von Thema und Medium.

Mit unseren Kunden pflegen wir langjährige Partnerschaften. Warum? Die Begegnung auf Augenhöhe ist ein Dialog zwischen unseren Kunden und uns. MAITs sind ehrlich und neugierig. Herausforderungen sind unser Antrieb, denn zusammen mit unseren Kunden schreiben wir Geschichte.

Facts & Figures zu MAIT

Die MAIT Gruppe ist mit mehr als 200 Mio. EUR Umsatz der Partner für innovative digitale Lösungen in der Produktentwicklung, der Unternehmenssteuerung und im IT-Service. Mehr als 900 MAITs realisieren an über 25 Standorten in Deutschland, Österreich, der Schweiz und in Benelux spezifische Lösungen in enger Zusammenarbeit mit ihren Kunden. Auf Augenhöhe. Wegweisend. Als Digitalisierungspartner nutzt MAIT die innovativsten Technologien von marktführenden PLM-, ERP- und IT-Anbietern wie Siemens, PTC, Abas, Comarch und HPE.

Einer für alles

Wir betrachten Ihre Anforderungen ganzheitlich von der Beratung bis hin zur Umsetzung und dem Betrieb. So können wir eine maßgeschneiderte Lösung für Ihre Bedürfnisse

Kontakt

MAIT Germany GmbH
Berner Feld 10
D-78628 Rottweil



T: +49 (0) 741 1752 0
F: +49 (0) 741 1752 200
E: info@ma.it.de
W: www.mait.de

Abas ERP - die Lösungen für die Fertigung

Die Forterro Deutschland Abas GmbH mit Hauptsitz in Karlsruhe zählt zu den deutschen Software-Pionieren. 1980 gegründet ist das Unternehmen organisch gewachsen und hat weltweit expandiert. Heute wird die ERP Lösung Abas ERP in 27 Ländern weltweit eingesetzt. Abas ERP ist eine hochleistungsfähige ERP Software für den fertigen Mittelstand. Integrierte Unternehmensprozesse über alle Geschäftsbereiche hinweg verhelfen Ihnen zu echten Wettbewerbsvorteilen.

MAIT arbeitet seit 1996 mit Abas zusammen und ist heute der größte Abas Partner weltweit. Die Erfahrung aus über 25 Jahren und über 900 ERP-Projekten ist die Basis für Ihren Projekterfolg.

MAIT ist der Partner mit den meisten Abas Zertifizierungen. Mit den standardisierten Abas-Zertifikaten stellen wir sicher, dass unsere Consultants immer den aktuellen Kenntnisstand hinsichtlich Methodik, Prozessen und Funktionalitäten haben.

Wir bieten Ihnen ergänzende Lösungen, die wir nicht nur implementieren, sondern auch integrieren und anschließend betreuen. Mit

Highlights

- ▶ Mit über 25 Standorten sind wir auch in Ihrer Nähe
- ▶ Devise "One face to the customer"
- ▶ MAIT ist der größte Abas und Comarch Partner weltweit
- ▶ Unsere langjährige Erfahrung aus über 1.000 ERP-Projekten ist die Basis für Ihren Projekterfolg
- ▶ Ergänzende Lösungen wie ECM, BI, APS, PZE, BDE/MDE, IoT und CAD/PLM runden das Portfolio ab
- ▶ Wir denken Software-übergreifend und verbinden die Welten ERP, PLM & IT
- ▶ Digitalisierung klingt kompliziert. Wir machen's einfach. In der Fertigung und im Handel
- ▶ MAIT betreut Ihre ERP und IT-Umgebung aus einer Hand, ob in unserem Rechenzentrum oder vor Ort

MAIT hören Ihre Prozesse nicht dort auf, wo die Software aufhört. Unsere ExpertInnen denken Software-übergreifend.

Comarch ERP - die Lösung für den Handel

Comarch ist ein 1993 gegründetes und seit 1999 in Deutschland aktives, weltweit tätiges Software-Unternehmen. Das Portfolio beinhaltet Business-Software für mittelständische und große Unternehmen. Das Herzstück ist Comarch ERP Enterprise, eine ERP-Lösung für den Handel, die bereits mehrfach als ERP-System des Jahres ausgezeichnet wurde. Digitalisieren Sie Ihr Handelsunternehmen mit modernster Technologie und profitieren Sie von hoher Performance und Skalierbarkeit! MAIT setzt bereits seit 2002 auf Comarch ERP Enterprise. Damit gehören wir zu den wichtigsten und langjährigsten Comarch Partnern. Wir haben Comarch ERP Enterprise gegenüber dem Standard erweitert und bieten Ihnen zusätzliche umfangreiche Funktionalitäten an.

Maximale Flexibilität

Unabhängig davon, ob wir die IT unserer Kunden in unserem eigenen Rechenzentrum, der MAIT.Cloud, oder vor Ort betreiben – Ihre Applikationen und IT sind immer aufeinander abgestimmt und in guten Händen.

Anforderungen an das ERP-System

In einer globalisierten Welt, in der Daten und Informationen eine immer wichtigere Rolle spielen, sind ERP-Systeme von entscheidender Bedeutung. Sie ermöglichen es Unternehmen, ihre Prozesse effizient zu steuern und eine ganzheitliche Sicht auf ihre Geschäftsabläufe zu erhalten. Jedoch müssen ERP-Systeme nicht nur leistungsfähig und flexibel sein, sondern auch Sicherheitsstandards erfüllen, um die Integrität und Vertraulichkeit der Unternehmensdaten zu gewährleisten.

Sicherheitslage in Deutschland

Die Bedrohung durch Cyberangriffe hat in den letzten Jahren stark zugenommen, wobei deutsche mittelständische Fertigungsunternehmen vermehrt ins Visier von Cyberkriminellen geraten. Trotz eines wachsenden Bewusstseins für Cybersicherheit und steigenden Investitionen in diesem Bereich sind viele Unternehmen immer noch unzureichend geschützt. Dies führt nicht nur zu erheblichen finanziellen Schäden, sondern gefährdet auch die Geschäftskontinuität und das Vertrauen der Kunden.

Hochverfügbare MAIT Infrastruktur vor Ort

Durch eine strategische Partnerschaft mit Hewlett Packard Enterprise bietet MAIT standardisierte IT-Lösungskonzepte, die eine

Um die Sicherheit Ihres ERP-Systems zu gewährleisten, bietet MAIT fünf zentrale Säulen:



robuste und hochverfügbare IT-Infrastruktur vor Ort gewährleisten

Flexibilität und Sicherheit in der MAIT.Cloud

Der Betrieb von Prozessen und Applikationen in der MAIT.Cloud ermöglicht es Unternehmen, sich auf ihr Kerngeschäft zu konzentrieren, während ihre Daten und Anwendungen sicher in einem deutschen Rechenzentrum verwaltet werden.

Ganzheitliche Sicherheitsbewertungen

MAIT bietet einen Fully-Managed 24/7 Service, der Unternehmen dabei unterstützt, Cyberangriffe frühzeitig zu erkennen und effektive Gegenmaßnahmen zu ergreifen

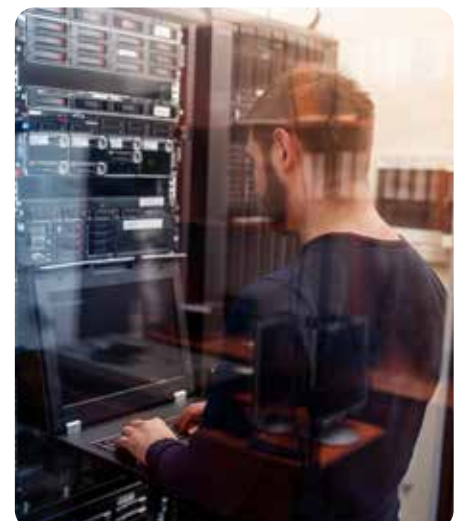
Backup- und Wiederherstellungsverfahren

Das MAIT Backup & Recovery Konzept für Ihr ERP bietet eine zuverlässige Lösung für die Datensicherung, die den individuellen Anforderungen der Unternehmen gerecht wird und eine schnelle Wiederherstellung im Ernstfall ermöglicht.

Betriebssicherheit durch MAIT.Managed Services

MAIT überwacht und wartet IT-Systeme und Business-Applikationen rund um die Uhr, um die Betriebssicherheit zu gewährleisten und Ausfallzeiten zu minimieren.

MAIT verfolgt einen ganzheitlichen Ansatz, um Unternehmen dabei zu unterstützen, ihre IT-Infrastruktur zu optimieren und die Sicherheit ihres ERP-Systems zu gewährleisten. Durch die Kombination aus innovativen Technologien, umfassenden Sicherheitskonzepten und professionellen Managed Services können Unternehmen ihre Geschäftsprozesse effizient gestalten und sich gleichzeitig vor den Gefahren der digitalen Welt schützen.





MODUS Consult – KI und IoT als Gamechanger für die Fertigungsindustrie



Smart Manufacturing – datengetrieben, vernetzt, skalierbar

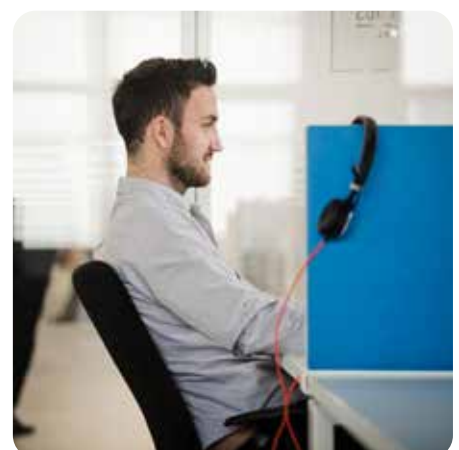
In modernen Fertigungsumgebungen entscheiden Echtzeitdaten, automatisierte Workflows und intelligente Vernetzung über Qualität, Effizienz und Reaktionsfähigkeit. Mit Dynamics 365, KI und IoT lassen sich Produktionsprozesse dynamisch steuern – von der Auftragsplanung bis zur Maschinendatenauswertung.

Predictive Quality, vorausschauende Wartung und adaptive Produktion sorgen für geringere

Ausschussquoten, reduzierte Stillstandzeiten und maximale Ressourcenauslastung. KI-basierte Algorithmen erkennen Abweichungen in der Produktion frühzeitig, IoT-Sensorik liefert kontinuierlich verwertbare Daten in zentrale Plattformen – nahtlos integrierbar über die Microsoft Power Platform, Azure oder eigene Data Lakehouse-Architekturen.

Auch der Service profitiert von dieser Transparenz: Durchgängige Informationen aus der Fertigung ermöglichen eine vorausschauende Einsatzplanung, remote Diagnose und automatisierte Service-Tickets bei Maschinenabweichungen. Die Kombination aus Dynamics 365 Customer Service und Field Service sorgt für einen konsistenten Flow – von der Produktion bis zum Kundenservice.

echten Business Impact liefert. Egal wo Sie stehen, wir gehen mit Ihnen den nächsten Schritt.



Highlights

- ▶ **MODUS Consult bringt über 30 Jahre Erfahrung** in der Digitalisierung industrieller Prozesse mit.
- ▶ **Die Branchenlösung MODUS INDUSTRY, basierend auf Microsoft Dynamics 365**, wurde speziell für die Fertigungsindustrie entwickelt – modular, Cloud-ready und API-first.
- ▶ **Als Mitglied des Microsoft Inner Circle** zählt MODUS Consult zu den führenden Business Application-Partnern in Deutschland.

Kontakt

MODUS Consult GmbH
James-Watt-Straße 6
33334 Gütersloh



Erfahren Sie mehr unter www.modusconsult.de oder starten jetzt mit einer Mail an contact@modusconsult.de

Weitere Niederlassungen in Mönchengladbach, Neckarsulm, Nürnberg, Stuttgart und Villingen-Schwenningen.

Der richtige Digitalisierungspartner

MODUS Consult begleitet Unternehmen mit seinem Branchen- und Prozesswissen als strategischer Vordenker, Implementierungspartner und Prozessoptimierer, von Low-Code-Prozessautomatisierung und smarter Datenintegration bis zur durchgängigen Verzahnung von ERP, CRM und MES zusammen mit ECM, BI und KI.

Ob hybrid, cloudbasiert oder lokal: Ziel ist eine resiliente, adaptive Produktion, die



„Drei Jahre Monitor ERP – und kein bisschen Stillstand!“

Anderson Europe GmbH

Monitor – Spezialist für Fertigungsunternehmen

Monitor hat sich auf produzierende Unternehmen im Mittelstand spezialisiert. Von CRM und Vertrieb bis zu Rechnungswesen und Business Intelligence ist alles in der Standardlösung Monitor ERP integriert. Die Implementierung dauert in der Regel sechs Monate. Updates lassen sich von der Kunden-IT selbst einspielen. Der Support bietet SLA-gesteuerte Reaktionen und Lösungen. Das Familienunternehmen mit rund 600 Mitarbeitenden in 14 Ländern verfolgt langfristige Ziele und Werte – um seine Kunden erfolgreicher zu machen.

Standardisiert und integriert

Monitor ERP wird seit über 50 Jahren in konstruktions- und fertigungsintensiven Mittelstandsunternehmen erfolgreich eingesetzt und gemäß deren Anforderungen weiterentwickelt. Dies erklärt die zielmarktkonforme Prozessbreite und Funktionstiefe des Monitor-Standards. Die kurze Einrichtungszeit sichert einen schnellen ROI für die Kunden. Ob On-Premise, als Subskription oder als SaaS – Monitor ERP bietet das passende Nutzungsmodell für jede Kundensituation.

Kontakt

MONITOR ERP System
GmbH
Prinzenallee 7
40549 Düsseldorf



T: +49 (0) 40 2285 23838
E: verkauf@monitorerp.com
W: www.monitorerp.com/de

Sechs Module im Detail

- ▶ **Produktion:** Verwaltet Stücklisten und Arbeitspläne, Kalkulationen sowie Kapazitäts- und Belegungsplanung. Unteraufträge, Picklisten und OEE-Auswertungen sind integriert.
- ▶ **Einkauf:** Deckt Lieferantenmanagement, Anfragen und Bestellvorschläge ab. Wareneingang, Qualitätskontrolle und Lieferantenauswertungen sorgen für Transparenz in der Beschaffung.
- ▶ **Verkauf:** Führt CRM, Angebote, Aufträge, Versand, Faktura und Debitoren zusammen. Analysen zu Auftragseingang, Auslieferung, Cashflow und Sales-BI unterstützen die Steuerung.
- ▶ **Lager:** Ermöglicht Bedarfsplanung (MRP), Inventurverfahren und verwaltet Lagerorte sowie Bestands- und WIP-Werte. Rückverfolgbarkeit von Serien- und Chargennummern und Abweichungsmanagement sichern Lieferfähigkeit und Compliance.
- ▶ **Zeitwirtschaft:** Erfasst Anwesenheits- und Arbeitszeiten am Terminal (Client oder Web), unterstützt Schichtpläne, Autorisierungen und dient als Lohnbasis für die Personalabrechnung.
- ▶ **Rechnungswesen:** Bietet Kontenpläne mit Kostenstellen und Kostenträgern sowie automatische Buchungen. Umsatzsteuer-meldungen, Bilanz- und GuV-Berichte, Budgetierung, Forecast und Projekt-abrechnungen sind das Fundament für die Unternehmenssteuerung.

Erweiterungen und Integrationen

Zum Standard gehören neben den sechs Kernmodulen auch Komponenten wie ein Web-Client, KI-Unterstützung, Business Intelligence sowie das Projektmodul. Add-ons – z. B. Management Accounting, Produktkonfigurator und weitere – erweitern das System je nach Bedarf. Nachhaltigkeit gewinnt zunehmend an Bedeutung: Sustainability by Monitor misst den CO₂-Fußabdruck für ein Unternehmen und dessen Produkte. Über die offene

Highlights

- ▶ 6.000+ Kunden weltweit
- ▶ 600 Mitarbeitende in 14 Ländern
- ▶ Familienunternehmen seit 1974
- ▶ Vollständiger Prozess- und Funktionsumfang
- ▶ Mittelstand diskrete Fertigung
- ▶ Onpremise-, Subskription- und SAAS-Angebote
- ▶ Implementierung in bis zu 6 Monaten
- ▶ Updates allein durch Kunden-IT
- ▶ Monitor Academy für Self-learning
- ▶ Sustainability by Monitor verfügbar

REST-API lassen sich weitere Systeme wie CAD/PDM, E-Commerce oder EDI anbinden, um alle relevanten Prozesse eines Fertigungsunternehmens abzubilden. So wächst Monitor ERP flexibel, sicher und langfristig mit den Kundenunternehmen.

Einführung und Betrieb

Die Einführung von Monitor ERP läuft standardnah und in klaren Phasen ab. Nach bis zu sechs Monaten erfolgt typischerweise der Go-Live. Auch danach stehen die branchenerfahrenen Berater den Kunden für die gezielte Weiterentwicklung der Unternehmensprozesse zur Verfügung. So entstehen Systeme mit hoher Lebensdauer – ohne teure Generalüberholungen und mit verlässlichen Wartungsmodellen.

Die Monitor Academy bietet Schulungen und Vorlagen für den schnellen und eigenständigen Wissenseinstieg und/oder Updates sowie eine hohe Anwenderproduktivität. Regelmäßige Updates halten die Systeme funktionsaktuell und lassen sich meist von Anwenderunternehmen selbst einspielen oder stehen in SaaS direkt bereit.

Branchenfokus

- ▶ Maschinenbau
- ▶ Metallbearbeitung
- ▶ Elektronik
- ▶ Kunststoff

Kundenerfolg und Zukunftssicherheit

Über 6.000 Unternehmen weltweit setzen Monitor ERP ein – vom kleinen Zulieferer bis zum Serienfertiger mit internationalen Standorten. Sie profitieren von einer Lösung, die Prozesse transparent macht und Wachstum unterstützt.



Partner



We Transform. SAP® Solutions into Value

Wir verstehen die Geschäfte unserer Kunden und wissen, wie man Unternehmen erfolgreich in die Zukunft begleitet. Bei NTT DATA Business Solutions treiben wir Innovationen voran: Von der Beratung und Implementierung bis hin zu Managed Services und darüber hinaus. Mit SAP als Herzstück und einem starken Partnernetzwerk erweitern wir kontinuierlich Lösungen und Technologien, damit sie für Unternehmen – und ihre Mitarbeitenden – funktionieren.

Maßgeschneidert für Ihre Branche

Eine neue Businesssoftware sollte sich schnell, zuverlässig und gewinnbringend implementieren lassen. Deshalb bieten wir Branchenpakete als bewährte Prozesslösungen an. Die Pakete verbinden alle betriebswirtschaftlichen Kernfunktionen in einem integrierten ERP-System, zum Beispiel die Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung, Vertrieb, Beschaffung, Produktion, Lagerhaltung und Auftragsmanagement. Für individuelle Anforderungen entwickeln wir eigene Anwendungen. Unser Produktportfolio: nttd.link/produktportfolio

Was SAP S/4HANA zur idealen Basis macht

Die Grundlage für Ihre digitale Transformation liefert das skalierbare ERP-System SAP S/4HANA. Ihre individuelle SAP S/4HANA-Variante entsteht nach Ihren Anforderungen. Die Möglichkeiten reichen von einer stark standardisierten Cloud-Lösung mit kurzer Einführungszeit bis hin zur Abbildung von komplexen Prozessvarianten, betrieben in der Cloud bei NTT DATA Business Solutions oder bei weiteren

Kontakt

NTT DATA Business
Solutions AG
Königsbreede 1
33605 Bielefeld



T: +49 (0)800/4808007
E: anfrage-solutions-de@nttdata.com
W: www.nttdata-solutions.com



Hyperscalern – umsetzbar als Software as a Service ohne Vorabinvestition in die Software.

SAP Business Suite: KI macht Daten zum Wachstumstreiber

Mit der Neupositionierung der Business Suite ermöglicht es SAP Unternehmen, in eine Zukunft zu starten, in der Daten, KI und Businessprozesse nahtlos verschmelzen. Im Zentrum steht das enorme Potenzial von Künstlicher Intelligenz. Die SAP Business Suite integriert nahtlos cloudbasiertes ERP, fortschrittliche KI-Funktionen und ein umfassendes Business-Data-Management in einer einzigen, durchgängigen Plattform. Basierend auf der leistungsstarken **SAP Business Technology Platform** liefert sie modulare und skalierbare Lösungen, die auf die dynamischen Anforderungen moderner Unternehmen zugeschnitten sind.

Ob Finanzen, Personalmanagement, Supply Chain oder Beschaffung – die SAP Business Suite unterstützt Ihr Unternehmen dabei, Prozesse zu verschlanken, Innovation voranzutreiben und in Echtzeit auf neue Herausforderungen zu reagieren. Mit Einfachheit, Skalierbarkeit und intelligenter Automatisierung sorgt sie dafür, dass Ihr Unternehmen agil, effizient und stets einen Schritt voraus bleibt.

Einstieg in die SAP Business Suite

SAP bietet zwei maßgeschneiderte Wege, damit Unternehmen die SAP Business Suite einführen oder modernisieren können – egal ob neu gestartet oder bestehende Systeme modernisiert werden:

- ▶ **GROW with SAP** für neue SAP-ERP-Kunden
Ideal für schnell wachsende Unternehmen, die neu in SAP ERP einsteigen.
- ▶ **RISE with SAP** für bestehende SAP-ERP-Kunden
Für bestehende SAP-ERP-Kunden bietet RISE with SAP eine vollständige Modernisierungsreise.

Als strategischer SAP-Partner begleiten wir Sie bei der Einführung der neuen SAP Business Suite – von der Analyse über die Transformation bis zum Betrieb. Profitieren Sie von tiefem Prozessverständnis, technologischem Know-how und branchenspezifischer Expertise.

Application Management & Hosting

Damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können, kümmern wir uns als Experten für Application Management um Betrieb und Wartung Ihrer SAP-Software – für ein Höchstmaß an Effizienz und Sicherheit. In unseren nachhaltigen Rechenzentren in Deutschland übernehmen wir auch das Hosting. Sie sparen Hardwarekosten und Pflegeaufwand. Natürlich unterstützen wir Sie auch beim Wechsel zu einem Hyperscaler.

Unsere Referenzen (Auswahl)

Bette GmbH & Co. KG, Konica Minolta Business Solutions Europe, Krombacher Brauerei Bernhard Schadeberg GmbH & Co, Schwan Cosmetics International GmbH, Mosca GmbH, BOWA-electronic GmbH & Co. KG, Canyon Bicycles GmbH, Jowat SE, SMS Group, EDAG Engineering GmbH, TECE GmbH, Denios SE, Berlin Brands Group Holding, Haberkorn GmbH, Materna IPS GmbH, TOOM Baumarkt, Stabilo International, Zollner Elektronik AG, Bessey Gruppe, FSB Franz Schneider Brakel GmbH + Co KG

Unsere Partner (Auswahl)

AWS, Microsoft, Natuvion, NTT DATA Gruppe mit einem Netzwerk von mehr als 16.000 SAP-Expert:innen und -Berater:innen Auswahl von Partnern, die unser Portfolio ergänzen: Cideon, DSC, kgs, Optimal Systems, prisma, ILC, SEAL Systems, Tricentis, Werth IT, WSW, XiTing



SAP-Excellence aus einer Hand

Seit über 35 Jahren ist die Beratung von SAP-Lösungen Teil der ORBIS DNA. Wir kombinieren die Expertise aus unserer langjährigen SAP-Partnerschaft mit einem stetig wachsenden Portfolio und sind daher Ihr perfekter Partner für die **SAP Business Suite**, **SAP Business AI** und das **gesamte SAP-Lösungsportfolio**. Unsere Stärke liegt in der umfassenden Analyse, Digitalisierung und Automatisierung von End-to-End-Geschäftsprozessen. Beginnend mit der **Business Value Analyse** und Geschäftswertoptimierung über die **SAP-Prozessberatung** und erfolgreiche **Einführung**, zu **Site-by-Site-Erweiterungen** mit **KI-Unterstützung** bis hin zum Support. Mit unserem Team für **Managed Services** und **Security** stehen wir Ihnen auch nach der Projekteinführung als zuverlässiger Partner zur Seite. So helfen wir Ihnen, Ihre Wettbewerbsfähigkeit langfristig zu steigern.

Moderne Unternehmen brauchen moderne IT-Systeme – doch der Umstieg ist oft kompliziert und risikoreich. Hier kommt ORBIS ins Spiel: Als erfahrener SAP-Partner begleiten wir Sie Schritt für Schritt bei der Transformation zu **S/4HANA**. Von nativen **Cloud-Implementierungen** über hybride **Multi-Cloud-Szenarien** bis hin zu **On-Premise-Installationen**: mit unseren erprobten Methoden und unserer

langjährigen Erfahrung machen wir komplexe Projekte planbar und sicher. So kommen Sie schneller ans Ziel und können sich auf das konzentrieren, was wirklich zählt.

SAP Cloud ERP: Intelligente Geschäftsprozesse durch embedded AI und SAP Joule

Der Einsatz Künstlicher Intelligenz (KI) spielt heute eine Schlüsselrolle für die Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen. SAP Cloud ERP macht genau das möglich: S/4HANA Public Cloud vereint bewährte ERP-Funktionalitäten mit **leistungsstarken AI-Technologien**. Herzstück von SAP Business AI innerhalb SAP Cloud ERP bilden die „out-of-the box“ **embedded KI-Funktionen** für Geschäftsbereiche wie Finanzwesen, Logistik, Beschaffung, Vertrieb und Marketing sowie der KI-Copilot **SAP Joule**. Durch natürliche Spracheingaben oder Eingaben im Chatfenster können Anwender komplexe ERP-Aufgaben intuitiv steuern, Berichte erstellen und Geschäftsdaten abfragen. Als SAP-Spezialist mit **AI-Expertise** kombinieren unsere Berater tiefgreifendes ERP-Know-how mit fundiertem AI-Verständnis – für Ihren nachhaltigen Wettbewerbsvorsprung durch intelligente Geschäftsprozesse.

Die smarte Route zur SAP Business Suite mit ORBIS

Im Kontext des neuen SAP-Zielbilds der **SAP Business Suite** fügt sich SAP Cloud ERP nahtlos in eine umfassende Suite integrierter Lösungen ein.

Sie sind SAP-Neukunde? Dann begleiten wir Sie von Beginn an auf Ihrer SAP-Reise – bis hin zur Einführung der neuen SAP Business Suite. **Sie möchten Ihr bestehendes SAP-ERP-System umstellen?** Auch hierbei unterstützen wir Sie auf dem Weg in die SAP S/4HANA-Welt – sei es als reine technische Transformation oder

Highlights

- ▶ Experte in der ERP-Einführung: SAP S/4HANA Cloud, S/4HANA Transformation
- ▶ GROW with SAP Partner & RISE with SAP Experte
- ▶ Internationaler SAP-Dienstleister mit weltweiten Standorten
- ▶ Fokusbranchen: Diskrete Fertigung & Maschinen- und Anlagenbau
- ▶ Paketlösung für die Manufacturing Industrie
- ▶ SAP Gold Partner mit
 - ▶ 35 Jahren umfangreicher Branchenexpertise
 - ▶ 500 Kunden
 - ▶ 400 SAP Experten
 - ▶ 2000 erfolgreichen Kundenprojekten
- ▶ Ein Auszug unserer Kunden: Hager, Hörmann, HYDAC, NETZSCH, ODU, PAUL HARTMANN, Rittal, Witzenmann

als wert- und prozessgetriebene Weiterentwicklung. Mit klaren Methoden und Best Practices führen wir Sie sicher durch die Migration in die SAP Cloud-ERP-Welt.

Als zertifizierter SAP-Partner finden wir die optimale Lösung für Ihr Unternehmen und begleiten Sie von der Einführung bis zum erfolgreichen Projektabschluss – denn: „In cloud we trust“.

Unsere Paketlösung für Ihren schnellen Start zum SAP Cloud ERP

Wir sind Experten für die Digitalisierung in der **Fertigungsindustrie**. Durch unsere langjährige Projekterfahrung kennen wir Ihre individuellen Prozesse und deren Herausforderungen. Mit unserer **maßgeschneiderten Branchenlösung** erhalten Sie eine **vorkonfigurierte Cloud-ERP-Lösung** in der Public Cloud Edition mit praxiserprobten Prozessen, Zugang zur SAP Business Technology Platform und dem Projektmanagement-Tool SAP Cloud ALM. Wählen Sie zwischen dem Kickstart-Paket und vier weiteren Ausbaupaketen (Accelerator) für die Variantenfertigung, Logistik, Produktion (MES) und den Versand. Werden Sie schneller, individueller und intuitiver mit unserem „**ORBIS: MANUFACTURING & LOGISTICS for GROW with SAP**“ Package zum **Festpreis**.

Mehr Informationen finden Sie [hier](#).

Kontakt

ORBIS SE
Nell-Breuning-Allee 3-5
66115 Saarbrücken

T: +49 681 9924-0
E: info@orbis.de
W: www.orbis.de



Erfahren Sie mehr zu unserem Angebot & passenden Events/Webinaren.



Schneller agieren und effizienter produzieren mit ORDAT

ORDAT ist einer der führenden ERP-Anbieter für mittelständische Unternehmen in der produzierenden Industrie. Wir entwickeln leistungsstarke ERP-Lösungen, die speziell auf das Geschäftsmodell und die (Branchen-) Anforderungen unserer Kunden zugeschnitten sind. Damit befähigen wir Unternehmen, effizienter zu produzieren, mit relevanten Insights intelligenter und schneller zu agieren und so ihre Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig zu steigern.

Starker Partner für die digitale Zukunft

Neue Geschäftsmodelle, internationale Lieferketten oder verteiltes Arbeiten: Mittelständische Unternehmen brauchen eine digitale Strategie und einen erfahrenen Partner, um ihre Zukunftsfähigkeit zu sichern. Wir begleiten unsere Kunden auf ihrem Weg zum intelligenten Unternehmen und heben mit ihnen neue Potenziale für Innovation und Wachstum. Mit unseren innovativen Produkten helfen wir Unternehmen, ihre gesamte Wertschöpfungskette zu analysieren, effizienter zu gestalten – und zugleich aktuelle Anforderungen wie

EUDR, CBAM oder CO₂-Reporting im Blick zu behalten. So steigern wir operative Exzellenz und Resilienz. Das macht ORDAT zu einem bedeutenden Faktor in der digitalen Zukunft.

Für effiziente und intelligente Geschäftsprozesse

Unsere skalierbaren und zukunftssicheren ERP-Systeme sorgen für eine effiziente Steuerung und Optimierung von Unternehmensprozessen und treiben die Automatisierung weiter voran: von der Produktion über Supply Chain Management und Finanzen bis zum Personal- und Kundenmanagement. Business Intelligence Lösungen mit Echtzeit-Reportings verschaffen Unternehmen den vollen Überblick über alle Bereiche und Abläufe und ermöglichen eine schnelle, zielsichere Reaktion auf Produktions- und Kundenanforderungen. Unsere leistungsstarke, praxiserprobte Standardlösung ORDAT.ERP stärkt besonders mittelständische Unternehmen und macht diese fit für die digitale Zukunft.

Hohe Projektsicherheit

Neben der hohen Professionalität und Verlässlichkeit überzeugt ORDAT vor allem mit außergewöhnlicher Projektsicherheit. Konkret: stabile Projekte, die in kurzen Zyklen implementiert werden, eine hohe Mitarbeiterakzeptanz genießen und im vereinbarten Budget- und Zeitrahmen bleiben. Klare und transparente Kommunikation, Agieren auf Augenhöhe und ein professioneller, verlässlicher Service gehören in allen Projektphasen zu den festen Grundsätzen von ORDAT.

Highlights

- ▶ **ERP-Experte und „autorisierter“, aktueller Status Microsoftpartner** mit breitem Lösungsportfolio: ERP, Business Intelligence, CRM, EDI
- ▶ **Zwei ERP-Lösungen:** ORDAT.ERP und Microsoft Dynamics 365
- ▶ ORDAT 365csm für Digitales Supply Chain Management
- ▶ **Alles aus einer Hand:** Beratung, Entwicklung, Implementierung und Service
- ▶ Fokus auf Mittelstand und produzierende Industrie
- ▶ Umfassendes Branchen- und Prozesswissen sowie tiefes Verständnis des Kundengeschäftsmodells
- ▶ **Höchste Projektsicherheit:** Planerfüllung im vereinbarten Budget-, Zeit und Qualitätsrahmen
- ▶ Expertise aus über 750 erfolgreich realisierten ERP-Projekten

Referenzen

Namhafte, internationale Unternehmen aus Maschinen- und Fahrzeugbau, Prozessindustrie, kunststoffverarbeitender Industrie, Medizintechnik und Elektronikindustrie nutzen die Lösungen von ORDAT, darunter Fresenius Medical Care Deutschland GmbH (Schweinfurt), Jansen AG (Schweiz), die brandgroup, ADLER-Werk Lackfabrik Johann Berghofer GmbH & Co KG, esarom gmbh, BUZIL-WERK Wagner GmbH & Co. KG, Cohline GmbH, TEKO Gesellschaft für Kältetechnik mbH, allcop Farbbild-Service GmbH & Co. KG u.v.m. Weitere Referenzprojekte nennen wir gerne im persönlichen Dialog.

Kontakt

ORDAT GmbH & Co. KG
Rathenastr. 1
35394 Gießen



T: +49 641 7941-0
E: info@ordat.com
W: www.ordat.com



Firmenprofil

PLANAT entwickelt und implementiert seit über 40 Jahren die skalierbare ERP-Standardsoftware FEPA für Vertrieb, Beschaffung, Logistik, Produktionsplanung und Produktionssteuerung mit Betriebsdatenerfassung sowie für betriebswirtschaftliche Anwendungen. Fundiertes Branchen-Know-how der IT-Experten und enger Kundenkontakt sorgen für praxisnahe IT-Lösungen „Made in Germany“.

Software • Consulting • Service Alles aus einer Hand

Skalierbare ERP-Standardsoftware

PLANAT ist mit FEPA die Entwicklung eines modernen Software-Konzepts gelungen, das kostengünstige Standards und kundenspezifische Individualität erfolgreich kombiniert und damit den hohen Ansprüchen mittelständischer Kunden voll und ganz entspricht.

Intelligent dreifach kombiniert

Grundlage der ERP-Software FEPA ist das intelligente 3-Komponenten-Konzept:

Kontakt

PLANAT GmbH
Schönbergstraße 45-47
73760 Ostfildern



T: 49 711 167560
E: software@planat.de
W: www.planat.de

Je nach Kundenanforderung werden die Module der FEPA Basis-Software mit Branchenobjekten und funktionalen Add-ons zu einer maßgeschneiderten Standardsoftware-Lösung kombiniert.

Der Kunde erhält und bezahlt nur die Komponenten, die er aktuell benötigt. Dadurch wird die Lösung schlank, übersichtlich und von den Anwendern schnell akzeptiert.

FEPA Basis

Vertrieb, Einkauf, Produktionsplanung, Produktionssteuerung, Vorkalkulation, Nachkalkulation/Controlling, Automatische BDE/PZE, Personalwesen, Finanzwesen, Kostenrechnung, Unternehmenssteuerung.

FEPA Branchenobjekte

Programmlogik, Funktionen und Oberfläche sind optimal auf die branchenspezifischen Anforderungen ausgerichtet:

- ▶ Automotive/Zulieferindustrie
- ▶ Elektronik/Elektrotechnik
- ▶ Fahrzeugbau
- ▶ Kabelherstellung/Kabelkonfektion/Längenfertigung
- ▶ Kunststoffverarbeitung
- ▶ Maschinenbau/Anlagenbau
- ▶ Projekt- und Einzelfertiger
- ▶ Metallbe- und Metallverarbeitung
- ▶ Präzisionstechnik/Profile
- ▶ Werkzeugbau/Formenbau
- ▶ Werkstätten für behinderte Menschen

FEPA Funktionale Add-ons

Abhängig von Fertigungsart, Unternehmensstrategie und firmenspezifischen Schwerpunkten können zahlreiche Add-ons bereichsübergreifend zugeschaltet werden

Leistungsmerkmale

- ▶ **FEPA Standardsoftware**
Standardsoftware-Branche-Individualsoftware: Alles in einem Paket
- ▶ **FEPA Updatesicherheit**
Individuelle Anpassungen bleiben bei jedem Update vollständig erhalten
- ▶ **FEPA beliebig skalierbar**
FEPA wächst mit den Anforderungen des Unternehmens und bietet damit Flexibilität sowie Investitions- und Zukunftssicherheit
- ▶ **FEPA.PETL**
Ein prozessorientiertes Informationssystem, das in Datenbanken vorhandene Informationen vorgangsorientiert zusammenfasst und anzeigt
- ▶ **FEPA umfangreiche Admin-Tools**
Individuelle Gestaltung der Software mit dem BI-Designer und Anbindung von Fremdsystemen mit dem Schnittstellengenerator durch den IT-Admin

Weitere Dienstleistungen

- ▶ Prozessanalyse und Projektmanagement
- ▶ Geschäftsprozessoptimierung
- ▶ Installation von Hardware- und Netzwerkkomponenten
- ▶ Installation von Anwendungs- und Kommunikationssoftware
- ▶ Schulung und Systemeinweisung
- ▶ Support und Softwarewartung

Schiess Werkzeugmaschinen – Mit FEPA von der Tradition in die moderne Zeit



Die Schiess Werkzeugmaschinenfabrik GmbH mit Sitz in Aschersleben blickt auf über 150 Jahre Firmengeschichte zurück und versteht sich heute als modernes, international tätiges Maschinenbauunternehmen. Im Jahr 2022 entschied sich Schiess für die Einführung des ERP-Systems FEPA der Planat GmbH, um ein technisch veraltetes System abzulösen und die unternehmensweiten Prozesse zukunftssicher zu gestalten. Ziel war es, die Digitalisierung voranzutreiben, Durchlaufzeiten zu verkürzen, Medienbrüche zu eliminieren und eine vollständige Integration aller Geschäftsprozesse zu realisieren.

Ausgangslage: Technisch veraltet, wenig Flexibilität

Vor dem Wechsel zu Planat war bei Schiess über zwei Jahrzehnte ein ERP-System eines anderen Anbieters im Einsatz. Die Software entsprach längst nicht mehr den technologischen und prozessualen Anforderungen eines modernen Maschinenbauunternehmens. Insbesondere fehlte die Möglichkeit, die zunehmend komplexen Projektstrukturen und vielfältigen Fertigungs- und Serviceprozesse flexibel abzubilden. Darüber hinaus waren die Anpassungskapazitäten des bisherigen Anbieters nicht mehr adäquat für die Anforderungen eines mittelständischen Unternehmens mit individualisierten Prozessen.

Eine Nachfolgelösung des bisherigen ERP-Anbieters wurde aus wirtschaftlichen Gründen nicht weiterverfolgt. Die Entscheidung fiel stattdessen zugunsten eines Systems, das sowohl technologisch zeitgemäß als auch anpassbar an die spezifischen Bedürfnisse des Unternehmens ist: FEPA.

Auswahl: Regionalität, Reaktions- geschwindigkeit und funktionale Abdeckung

Der Auswahlprozess umfasste die intensive Prüfung von ca. zehn verschiedenen ERP-Anbietern, bevor die Wahl auf Planat fiel.

Entscheidende Kriterien waren neben der funktionalen Abdeckung aller relevanten Geschäftsprozesse auch die räumliche Nähe und die schnelle Verfügbarkeit des Supports. Besonders wichtig war Schiess eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit kurzen Reaktionszeiten, die für mittelständische Unternehmen von hoher Bedeutung sind. „Wenn ich bei Planat anrufe, bekomme ich in ein bis zwei Stunden eine Rückmeldung“, lobt Nico Schatz.

Ein weiteres zentrales Auswahlkriterium war die Fähigkeit des ERP-Systems, unterschiedlichste Geschäftsprozessmodelle innerhalb eines Unternehmens effizient abzubilden. Schiess vereint Lohnfertigung, komplexe Serviceaufträge und hochindividuelle Maschinenbauprojekte. Diese Vielfalt erfordert ein flexibles, skalierbares System mit hoher Anpassungsfähigkeit.

Einführung: Datenmigration und Systemumstellung als kritische Erfolgsfaktoren

Die Einführung von FEPA begann im Juni 2022. Der Echtbetrieb wurde zum 1. November 2023 aufgenommen. Die größte technische Herausforderung stellte die Datenmigration dar. Historische Datenbestände mussten vollständig übernommen werden, da insbesondere im Servicebereich auch jahrzehntealte Maschinendaten und Stücklisten für die Ersatzteilversor-

gung erforderlich sind. Insgesamt wurden etwa 97.000 Artikel, 30.000 Arbeitspläne und 42.000 Stücklisten migriert.

Die Übernahme erfolgte über strukturierte Datenimporte. Hierzu wurde der Altdatenbestand aus dem bisherigen ERP-System exportiert, normiert und gemäß den FEPA-Vorgaben aufbereitet. Aufgrund der parallelen Systempflege während der Übergangsphase – teilweise über ein bis zwei Jahre – war eine doppelte Datenpflege erforderlich, was in der Praxis mit einem erhöhten Arbeitsaufwand verbunden war. Nico Schatz sagt über diese Zeit: „ERP-Einführungen sind ein Marathon, kein Sprint. Aber wenn man den Weg konsequent geht, zahlt es sich mehr als aus.“

Prozessintegration: Zusammenführung dezentraler Systeme

Ein wesentlicher Fortschritt durch FEPA ist die vollständige Integration aller Geschäftsprozesse in einer zentralen Systemlandschaft. Während zuvor mehrere Systeme parallel betrieben wurden – etwa für Angebotserstellung, Auftragsbestätigung, Reklamationsmanagement und die Serviceorganisation – sind heute sämtliche Abläufe im FEPA-System abgebildet. Dadurch wurde die Komplexität erheblich reduziert, Mehrfacheingaben entfallen, und die Datenkonsistenz konnte signifikant verbessert werden.

Das integrierte Dokumentenmanagementsystem (DMS) von FEPA ist heute ein zentraler Bestandteil der täglichen Arbeit bei Schiess. Die digitale Ablage ermöglicht es, Eingangsberechnungen, Bestellungen, Lieferantenschriftverkehr und sämtliche kundenbezogenen Dokumente zentral zu verwalten. Medienbrüche wurden konsequent eliminiert, Suchzeiten minimiert und der Zugriff auf aktuelle Informationen erheblich beschleunigt.

Abbildung komplexer Projektstrukturen

Ein herausfordernder Aspekt der ERP-Einführung war die Abbildung der komplexen Projektstrukturen im Maschinenbau. Schiess fertigt Maschinen mit Projektlaufzeiten von bis zu drei Jahren, die aus bis zu 2.000 Fertigungsobjekten bestehen. Die systemgestützte Steuerung und Koordination von Einkauf, Fertigung, Montage und Entwicklung erfordert eine präzise Projektplanung und eine durchgängige Prozessverfolgung.

FEPA ermöglicht die strukturierte Erfassung und Steuerung dieser Projekte über den gesamten Lebenszyklus hinweg. Die transparente Abbildung von Fertigungsständen, Bedarfen und Arbeitspaketen unterstützt die Projektabwicklung und schafft eine durchgehende Nachvollziehbarkeit über alle Phasen hinweg.

Die kontinuierliche Weiterentwicklung des Projektmanagements ist bei Schiess ein laufender Prozess. Ziel ist es, die Detailplanung und die Steuerung der einzelnen Projektabschnitte weiter zu optimieren und dabei spezifische Anforderungen des Maschinenbaus systemseitig zu berücksichtigen. „Das Projektmanagement ist ein Bereich, den wir mit FEPA kontinuierlich weiterentwickeln. Die Feinplanung und die Abstimmung der vielen beteiligten Abteilungen sind extrem komplex. Aber auch hier ist FEPA sehr offen für Anpassungen und Erweiterungen“, erklärt Nico Schatz.

Mehr Effizienz, Transparenz und Verfügbarkeit von Informationen

Durch die Systemumstellung konnten signifikante Effizienzgewinne realisiert werden. Die Transparenz und Verfügbarkeit von Informationen haben sich nachhaltig verbessert. Insbesondere die Echtzeitaktualisierung von Fertigungslisten stellt einen wesentlichen Fortschritt gegenüber dem vorherigen System dar, in dem Bedarfsdaten nur über Nacht aktualisiert wurden.

Die Vereinheitlichung der Datenbasis hat zudem die bereichsübergreifende Zusammen-

arbeit deutlich verbessert. Mitarbeiter aus Einkauf, Fertigung und Service greifen heute auf identische, stets aktuelle Informationen zu. Dieser zentrale Datenzugriff hat das Prozessverständnis innerhalb des Unternehmens gefördert und das abteilungsbezogene Denken reduziert.

Schulungsaufwand und Systemakzeptanz

Der Schulungsaufwand im Rahmen der Einführung von FEPA erwies sich als vergleichsweise gering. Die Benutzeroberfläche des Systems ist übersichtlich gestaltet, und viele Prozessschritte waren für die Mitarbeiter selbsterklärend. Schulungen erfolgten zielgerichtet in den jeweiligen Fachabteilungen. Eine umfassende Einführung durch den ERP-Anbieter war nicht erforderlich, da ein Großteil der Einweisungen unternehmensintern realisiert werden konnte.

Die anfängliche Skepsis in der Belegschaft, wie sie bei jedem Systemwechsel stets gegeben ist, wich im Laufe der Zeit einer breiten Akzeptanz. Besonders die verbesserte Benutzerfreundlichkeit und die Vereinfachung der täglichen Arbeitsprozesse führten sukzessive zu einer positiven Bewertung des neuen Systems durch die Belegschaft.

Service und Zusammenarbeit mit Planat

Die Zusammenarbeit mit Planat wird als partnerschaftlich und effizient bewertet. Insbesondere die kurzen Reaktionszeiten und die hohe Flexibilität bei Anpassungen an unternehmensspezifische Anforderungen haben den Migrationsprozess positiv geprägt. Anpassungswünsche werden in der Regel innerhalb weniger Wochen umgesetzt. Darüber hinaus bietet

Planat proaktiv alternative Lösungsvorschläge an, die oftmals noch effizienter sind als die ursprünglich geplanten Umsetzungen.

„Planat ist stets sehr lösungsorientiert. Wo der Standard nicht passt, werden gemeinsam Anpassungen entwickelt. Die Kollegen bei Planat kennen sich im Maschinenbau aus. Man merkt, dass sie Erfahrungen mit komplexen Fertigungs- und Serviceprozessen haben“, betont Nico Schatz die reibungslose Zusammenarbeit mit dem ERP-Hersteller.

Die Servicequalität des Anbieters ist insbesondere für mittelständische Unternehmen mit spezifischen Prozessanforderungen ein entscheidender Erfolgsfaktor. Planat hat sich in diesem Projekt einmal mehr als erfahrener Partner im Maschinen- und Anlagenbau bewährt.

Vollständige Digitalisierung als strategisches Ziel

Die vollständige Digitalisierung der Geschäftsprozesse bleibt ein strategisches Ziel von Schiess. Bereits heute sind große Teile der Beleg- und Informationsprozesse papierlos abgebildet. Perspektivisch sollen unter anderem das papierlose Freigabeverfahren für Eingangsberechnungen sowie die Digitalisierung weiterer Genehmigungs- und Prüfprozesse realisiert werden. Die notwendigen Module sind im System bereits vorhanden, die schrittweise Implementierung ist geplant.

„Ich würde den Weg mit FEPA jederzeit wieder gehen – weil das System zu uns passt und die Zusammenarbeit mit Planat einfach funktioniert“, zieht Nico Schatz ein überaus positives Resümee der Zusammenarbeit mit Planat.





Agentic AI: Autonome AI-Agenten im industriellen Einsatz

Wie agentenbasierte Systeme digitale Assistenz neu definieren

Künstliche Intelligenz erreicht mit agentenbasierter AI (Agentic AI) eine neue Entwicklungsstufe: Systeme, die nicht mehr nur auf Befehle reagieren, sondern aktiv selbst entscheiden, handeln und lernen. Im Unterschied zu klassischen Automatisierungs- oder generativen AI-Tools übernehmen sie zunehmend Verantwortung – sie setzen sich eigene Ziele, wählen Handlungspfade autonom und koordinieren komplexe Abläufe. Während bisherige AI-Anwendungen auf starren Entscheidungsregeln basieren, zeichnen sich Agentic-AI-Systeme durch modulare Architektur und echte Autonomie aus: Module zur Datenerfassung, Kontextspeicher, Entscheidungsalgorithmen, API-Schnittstellen und Sicherheitsstrukturen wie Protokollierung oder „Guardrails“ ermöglichen kontextbezogenes Agieren bei gleichzeitiger Regeleinhaltung. Dieses Potenzial, Entscheidungsprozesse und Arbeitsabläufe grundlegend zu verändern,

macht Agentic AI zu einem Wendepunkt – auch wenn die breite Umsetzung in Unternehmen noch am Anfang steht.

Industrielle Anwendungsbereiche: Mehr als nur Support

Im industriellen Mittelstand trifft Agentic AI auf ein Umfeld, das sowohl standardisierte Prozesse als auch hohe Komplexität kennt. Die Potenziale von Agentic AI zeigen sich hier insbesondere in drei Bereichen:

1. Technischer Service und Support: Agentic AI ermöglicht hier eine weitgehend automatisierte Fehlerdiagnose. Das System erfasst und analysiert in Echtzeit Fehlermeldungen, Sensordaten und Maschinenlogs. Auf dieser Basis erstellt es konkrete Handlungsvorschläge, um Störungen schnell zu

beheben. Remote-Diagnosen können direkt vom System eingeleitet werden. Kundenanfragen werden automatisch kategorisiert, priorisiert und – falls erforderlich – an die zuständigen Experten weitergeleitet. Gleichzeitig erkennt das System durch Musteranalyse frühzeitig Verschleißerscheinungen und initiiert proaktive Wartungsmaßnahmen. Durch die kontinuierliche Aktualisierung von Wissensdatenbanken stellt Agentic AI sicher, dass alle relevanten technischen Informationen jederzeit aktuell verfügbar sind und gezielt genutzt werden können.

2. Vertrieb und Angebotserstellung: Im Vertrieb unterstützt Agentic AI bei der dynamischen Preiskalkulation und der automatisierten Angebotserstellung. Dafür berücksichtigt das System zentrale Parameter wie Materialpreise, Produktionskapazitäten, Marktbedingungen und Kundenprofile und passt

Angebote automatisch an veränderte Rahmenbedingungen an. Darüber hinaus analysiert Agentic AI Verhaltensdaten, Unternehmensmerkmale und Kaufhistorien, um neue Leads zu bewerten, potenzialstarke Kontakte zu priorisieren und passende Ansprachestrategien vorzuschlagen. In Bereichen mit technisch komplexen Produkten fungiert Agentic AI zusätzlich als Konfigurationsassistent. Sie führt Kunden durch den Auswahlprozess, prüft die technische Machbarkeit und erstellt auf dieser Basis vollständige, präzise Angebotsunterlagen.

3. Produktionsplanung und Instandhaltung: In der Produktion sorgt Agentic AI für mehr Flexibilität und Reaktionsgeschwindigkeit. Das System steuert Abläufe in Echtzeit und passt sich laufend an Auftragslage, Materialbestand und Maschinenverfügbarkeit an. Potenzielle Engpässe werden frühzeitig erkannt und alternative Produktionswege bei Bedarf automatisch vorgeschlagen. Zudem ermöglicht Agentic AI eine präzise Ressourcenzuteilung, bei der Personal, Maschinen und Materialien effizient aufeinander abgestimmt werden. Gleichzeitig überwacht das System alle relevanten Produktionsdaten, reagiert eigenständig auf Abweichungen und erkennt fehlerhafte Chargen frühzeitig, um sie gezielt zu isolieren.

Praxisbeispiel: Der Empolis Buddy bei KUKA

Ein Beispiel aus der Praxis liefert das Industrieunternehmen KUKA, das bereits heute AI-

Agenten in Verbindung mit gesichertem Wissen aus Wissensmanagementsystemen einsetzt. Der Empolis Buddy der Proalpha Group ist ein LLM-gestützter Assistent, der auf freigegebene technische Dokumentationen zugreift und den Nutzer durch gezielte Rückfragen unterstützt, bis die passende Lösung gefunden ist. Dabei nutzt der Empolis Buddy selbstständig verschiedene Tools, um verlässliche Ergebnisse zu liefern. Auch wenn er noch nicht vollumfänglich Agentic AI ist, zeigt er, wie AI-Agenten schon heute produktiv eingesetzt werden können [1].

Integration in bestehende Systemlandschaften

Erfolgreiche Agentic AI-Systeme benötigen eine offene, modulare Architektur für nahtlose Integration in bestehende Unternehmensanwendungen (ERP, CRM, MES). Die Systeme passen sich flexibel an etablierte Geschäftsprozesse an, ohne Workflows zu stören. Besonders effektiv ist Agentic AI bei der Analyse großer strukturierter Datenmengen (Produktionskennzahlen, Kundenverhalten) sowie unstrukturierter Informationen aus E-Mails, Tickets oder Dokumenten. Die Systeme erfassen Informationen automatisch, ordnen sie kontextbezogen ein und bereiten sie zur Prüfung durch Fachkräfte auf. API-basierte Schnittstellen ermöglichen die Zusammenführung verschiedener Datenquellen und das Rückspielen von Ergebnissen – so entsteht eine systemübergreifende, digitalisierte Entscheidungsbasis.

Anforderungen an Sicherheit und Nachvollziehbarkeit

Autonome Systeme erfordern Vertrauen und Transparenz. Da reine generative Modelle schwer nachvollziehbar sind, empfiehlt sich ein hybrider Ansatz: Agentic AI kombiniert generative Verfahren mit symbolischen Methoden wie Ontologien oder Entscheidungsbäumen. Dies erhöht die Transparenz und ermöglicht nachvollziehbare Entscheidungen. Menschliche Verantwortung bleibt unverzichtbar – besonders bei kritischen Vorgängen. Agentic AI muss erkennen, wann menschliche Entscheidungen erforderlich sind. Vertrauen entsteht durch dokumentierte Prozesse, nachvollziehbare Quellen und transparente Argumentationen auf Basis valider Wissensbestände.

Fazit und Ausblick

Agentic AI steht für eine neue Generation digitaler Assistenzsysteme, die über klassische Automatisierung hinausgehen. Anstatt lediglich Prozesse zu unterstützen, übernehmen agentische Systeme eigenständig Aufgaben, treffen Entscheidungen auf Basis komplexer Datenlagen und leiten daraus konkrete Handlungen ab. Erste praktische Anwendungen belegen bereits ihre betriebliche Relevanz, insbesondere in wissensintensiven Unternehmensbereichen, in denen schnelle, fundierte Entscheidungen einen direkten Wettbewerbsvorteil versprechen. In den kommenden Jahren wird die Weiterentwicklung agentischer Systeme zu einem strategischen Faktor für Unternehmen: Sie eröffnet neue Möglichkeiten der Wertschöpfung, erfordert aber zugleich klare Leitlinien für Sicherheit, Transparenz und Verantwortlichkeit. Damit wird Agentic AI eine zentrale Rolle in der Diskussion um den verantwortungsvollen und praxisorientierten Einsatz von AI spielen.



Kontakt

Proalpha Gruppe
Auf dem Immel 8
67685 Weilerbach



T: +49 6374 800-0
E: info@proalpha.com
W: www.proalpha.com



PSI Software SE | Business Unit Discrete Manufacturing

PSIpenta ERP + MES für die intelligente Produktion



Die Business Unit Discrete Manufacturing der PSI Software SE (ehemals PSI Automotive & Industry GmbH) ist Experte für die intelligente Produktion. Mit PSpenta ERP- und MES-Software, industriellen Apps und integrierter Künstlicher Intelligenz (KI) optimieren wir die Prozesse unserer Kunden entlang der gesamten Wertschöpfungskette effizient und zukunftsicher – von der Logistik über die Fertigung bis hin zum After-Sales-Service.

Seit Jahrzehnten steht der Markenname PSpenta für durchdachte Lösungen, die so nah an den Anforderungen des produzierenden Mittelstands sind wie kaum eine andere.

Kontakt

PSI Software SE
Business Unit Discrete
Manufacturing



Dirksenstraße 42-44
10178 Berlin

T: +49 800 377 4 968 [kostenfrei]
E: discrete-manufacturing@psi.de
W: www.psi.de

Als ERP- und MES-Anbieter für die diskrete Produktion verfügen wir über ein starkes Prozessverständnis in der Serien-, Varianten- und Projektfertigung, das Unternehmen aus dem Maschinen- und Anlagenbau sowie der Automobilindustrie entscheidend voranbringt.

Wir sind:

Agiler

Wir setzen bei unserer Arbeit und der Produktentwicklung auf agile Methoden. Die Steuerung der Abläufe über alle Anwendungen hinweg erfolgt durch Workflows. Prozesse können ohne Programmierung im Quellcode und damit extrem schnell an neue Anforderungen angepasst werden. Cloud- und SaaS-Angebote werden zukünftig die Flexibilität und Transparenz unserer Lösungen maximieren.

Näher dran

Wir teilen die Leidenschaft unserer Kunden für die Produktion und leben Teamwork als wesentlichen Bestandteil unserer DNA. Unsere Mitarbeiter bringen einen großen Erfahrungsschatz aus vielen erfolgreichen ERP-MES-Projekten mit. Gepaart mit der Expertise der Anwenderunternehmen begleiten wir unsere Kunden auf ihrem Weg zur intelligenten Fabrik der Zukunft.

„PSI ist Vorreiter beim Einsatz Künstlicher Intelligenz in der Industrie.“

Offener

Die PSI-Java-Plattform ermöglicht eine herausragende Integrationsfähigkeit, bietet flexible Services und verbindet Prozesse auf der Basis von modernsten Standards über unterschiedlichste Anwendungssoftware hinweg.

Intelligenter

PSI ist Vorreiter beim Einsatz von Methoden Künstlicher Intelligenz in der Industrie. Mit Hilfe von Industrial Artificial Intelligence unterstützen wir Entscheidungen in komplexen Situationen, automatisieren Prozesse und erhöhen die Effizienz der Fertigung.

Benutzerfreundlicher

Mit PSI-Click-Design kann die Softwareoberfläche von jedem einzelnen Benutzer an seine individuellen Anforderungen angepasst werden. Unsere Software führt den Anwender sicher durch den Prozess und vermeidet so Unsicherheiten und Fehler.

Sicherer

Rolling Releases sorgen für kurze Entwicklungszyklen, wodurch auch sicherheitsrelevante Verbesserungen schnell umgesetzt werden können. Diese kleineren Updates bergen für Unternehmen ein geringes Risiko und erfordern einen minimierten Migrationsaufwand.

Mehr als 25.000 Anwender in über 300 Industriebetrieben, viele von ihnen Weltmarktführer ihrer Branche, nutzen heute PSpenta ERP + MES. Mit über 2.300 Mitarbeitern und einem Jahresumsatz von circa 270 Millionen Euro steht die PSI Software SE für Sicherheit und Stabilität.

PSIpenta/ERP bei Keller Lufttechnik: „Wertschöpfung reloaded“

Keller Lufttechnik setzt seit vielen Jahren auf PSpenta/ERP. Mit Einführung des Moduls „Projektstrukturen“ hat der Anlagenbauer die Datentransparenz maximiert und ein besseres Verständnis für die eigene Wertschöpfung gewonnen.

Keller Lufttechnik ist Spezialist für saubere Luft in industriellen Arbeitsumgebungen. Seit über 100 Jahren entwickelt das Familienunternehmen Absauglösungen für unterschiedlichste Branchen und setzt seit den 90er Jahren auf das ERP-System PSpenta. Die Migration auf die neueste Version nutzte das Unternehmen, um seine IT-Landschaft zu konsolidieren und die Produkt- um eine Projektsicht zu erweitern.

Kombination von Produkt- und Projektsicht

„Wir haben in PSpenta bisher unsere Anlagen als Produkt in den Fokus gerückt. Unsere Wertschöpfung liegt aber nicht allein in der Produktion eines Filtergeräts, sondern auch in vielen angrenzenden Prozessen – beginnend bei der Lösungsfindung für den Kunden (Engineering) bis zur Montage und Inbetriebnahme eines funktionierenden Systems“, erläutert Melanie Reim, Verantwortliche für Lean Management. „Was uns fehlte, war die im Anlagenbau essenzielle Sicht auf jedes Projekt, vor allem in Bezug auf Termine und Budgets.“

Transparenz als Ziel

Die neue Herangehensweise verfolgt klare Ziele:

- ▶ Vereinheitlichung des Projektmanagements mit verknüpften Terminen und durchgängiger Visualisierung

- ▶ Fokussierung auf erfolgsrelevante Meilensteine, die Änderungen und Nachkalkulationen schnell sichtbar machen
- ▶ Nutzung von Projekterkenntnissen, um Prozesse zu verbessern
- ▶ Transparentere, fairere Kosten durch kombinierte Kalkulation

Einführung der Projektstrukturen

Kern der Umsetzung war die Einführung der PSpenta/Projektstrukturen und damit standardisierte Strukturen, die sich flexibel anpassen lassen. Dabei werden Meilensteine – von der Freigabe eines Schaltplans bis zur Inbetriebnahme – ebenso abgebildet wie übergeordnete Unternehmensziele. „Der Aufbau der Strukturen ist so simpel wie effektiv“, erklärt Melanie Reim. Meilensteine bilden die oberste Ebene, darunter folgen Tätigkeiten und Bearbeitungsprozesse sowie Zeitbudgets mit Fertigungsaufträgen. So entsteht eine Gesamtsicht ebenso wie Detailtransparenz zu Verantwortlichen, Terminen oder Status.

Neues Prozessverständnis

Dank der Projektstrukturen arbeiten heute alle Abteilungen auf einer gemeinsamen Ebene – auch, weil alle Systeme über eine Middleware verknüpft sind und eine konsolidierte Datenbasis geschaffen wurde. Objekt-Workflows unterstützen die Automatisierung,

Projektverantwortliche sehen projektübergreifend anstehende Schritte oder kritische Status. „Bereits in den Workshops, in denen wir gemeinsam diskutiert haben, was eigentlich die erfolgsrelevanten Schlüsselstellen in unseren Projekten sind, ist ein ganz anderes Bewusstsein für Details und gleichzeitig für das große Ganze entstanden“, so Melanie Reim. Ähnliches gelte für zahlreiche Verbesserungspotenziale, die bei der Erarbeitung des Konzepts identifiziert wurden. Mit diesem neuen Verständnis erfolgt Optimierungsarbeit nicht mehr nur abteilungsbezogen, sondern an den Schnittstellen im ganzen Prozess.

Blick nach vorn

Dieses Projekt zeigt, wie wertvoll es ist, ERP nicht als einmaliges IT-Projekt, sondern als kontinuierlichen Prozess zu verstehen. Durch die kombinierte Produkt- und Projektsicht und die Einführung eines neuen ERP-Moduls hat Keller Lufttechnik ein neues Verständnis für Wertschöpfung entwickelt – transparent, effizient und zukunftsorientiert.

Autor:

René Grabowski, Vertrieb Süddeutschland
PSI Software SE, Business Unit Discrete
Manufacturing

URL:

www.psi.de/loesungen/produkte/erp



schrempp SIVAS.ERP



SIVAS.ERP – Das ERP für Maschinenbau, Anlagenbau und Variantenfertigung

Unternehmen

Die schrempp edv GmbH mit Sitz in Lahr ist seit über 40 Jahren Spezialist für ERP-Lösungen im Maschinenbau, Anlagenbau und in der Variantenfertigung. Das Unternehmen kombiniert Softwareentwicklung, Beratung und Service zu einem ganzheitlichen Angebot, das die spezifischen Anforderungen dieser Branchen adressiert.

Im Mittelpunkt steht eine partnerschaftliche Zusammenarbeit: Von der ersten Analyse über die Einführung bis zum kontinuierlichen Support begleitet schrempp seine Kunden langfristig und verbindlich. Die enge Verbindung aus technologischem Know-how, Branchenverständnis und praxisnaher Beratung macht schrempp zu einem gefragten ERP-Partner im industriellen Mittelstand.

Produkt

SIVAS.ERP ist eine durchgängige ERP-Komplettlösung, die alle relevanten Geschäftsprozesse in einer integrierten Plattform vereint – von der Kalkulation über Projektmanagement, Konstruktion und Materialwirtschaft bis hin zu Fertigung, Service und Nachkalkulation. Die Software ist projektorientiert aufgebaut und bildet komplexe Abläufe im Maschinenbau, Anlagenbau und der Variantenfertigung ab, wie sie in der täglichen Praxis tatsächlich gelebt werden.

Der besondere Mehrwert liegt in der Fähigkeit, hohe Variantenvielfalt und komplexe Projektstrukturen wirtschaftlich handhabbar zu machen. SIVAS.ERP liefert Transparenz, Planungssicherheit und Flexibilität für Unternehmen, die Investitionsgüter, Sondermaschinen oder variantenreiche Serienprodukte entwickeln und fertigen.

Branchen

- ▶ **Maschinenbau:** Unterstützung der gesamten Wertschöpfungskette von Entwicklung und Konstruktion über Fertigung bis zum After-Sales.
- ▶ **Anlagenbau:** Projektspezifische Abwicklung komplexer Aufträge mit umfangreicher Ressourcen- und Terminplanung sowie Kostenkontrolle.
- ▶ **Variantenfertigung:** Effiziente Verwaltung von Varianten und Baugruppen mit leistungsstarker Stücklisten- und Konfigurationslogik.

Nutzen

Mit SIVAS.ERP gewinnen Unternehmen:

- ▶ höhere Planungssicherheit und Termintreue
- ▶ transparente Kosten- und Ressourcenkontrolle
- ▶ verkürzte Durchlaufzeiten in Projekten und Fertigung
- ▶ nachhaltige Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit

Die enge Verzahnung von Projektmanagement, Fertigung, Einkauf, Service und Konstruktion schafft eine durchgängige digitale Wertschöpfungskette, die Unternehmen fit für die Zukunft macht.

Fazit

SIVAS.ERP ist das ERP-System, das Maschinenbau, Anlagenbau und Variantenfertigung versteht. Es vereint Branchenkompetenz, technologische Stärke und eine zukunftssichere Architektur in einer integrierten Lösung, die Kundenprojekte wirtschaftlich erfolgreich macht.

Besonderheiten

- ▶ **Produktkonfigurator:** Erstellt auf Basis weniger Angaben fertige Angebote – direkt aus den ERP-Daten, schnell, fehlerfrei und integriert.
- ▶ **Durchgängige Projektorientierung:** Abbildung aller Prozesse vom ersten Angebot bis zum After-Sales-Service.
- ▶ **Variantentechnik und Stücklistenmanagement:** Effizientes Handling von Varianten und Baugruppen.
- ▶ **Integriertes Projekt- und Terminmanagement:** Echtzeit-Überblick über Budgets, Ressourcen und Deadlines.
- ▶ **CAD-/PDM-Integration:** Nahtlose Anbindung an führende Konstruktions- und Datenmanagementsysteme.
- ▶ **Updatesichere Architektur:** Flexibel, modular und zukunftssicher.
- ▶ **Serviceorientierung:** Zentrale Informationsbasis für schnellen und kompetenten Kundenservice.

Ausblick

Ein starkes Netzwerk ist die Basis für nachhaltigen Erfolg – besonders in der dynamischen Welt von Industrie und Digitalisierung. Deshalb setzt die schrempp edv GmbH mit SIVAS.ERP nicht nur auf eine leistungsfähige Softwarelösung, sondern auch auf enge Partnerschaften mit führenden Technologieanbietern und Branchenexperten. Gemeinsam entstehen praxisnahe, individuelle Lösungen, die Unternehmen im Maschinenbau, Anlagenbau und in der Variantenfertigung zukunftssicher machen – flexibel, zuverlässig und exakt auf die Anforderungen der Kunden abgestimmt.

Ein weiterer Schwerpunkt liegt auf dem Thema **Künstliche Intelligenz (KI)**. Bereits heute nutzt SIVAS.ERP moderne KI-Methoden, um zentrale Prozesse messbar zu beschleunigen und zu vereinfachen. Besonders im Angebots- und Servicebereich entstehen durch intelligente Automatisierung deutliche Effizienzgewinne.

schrempp edv GmbH
www.schrempp-edv.de





ERP-Systeme für den Mittelstand

Microsoft Dynamics 365 und SAP S/4HANA



SYCOR GmbH – Wir geben IT ein Gesicht.

ERP-Systeme für den Mittelstand

Die SYCOR GmbH deckt als Digitalisierungsdienstleister die gesamte Bandbreite der Informations- und Kommunikationstechnologie ab. Mit rund 500 Mitarbeitenden unterstützen wir unsere Kunden entlang ihrer gesamten Wertschöpfungskette – bei Bedarf rund um die Uhr und an 365 Tagen im Jahr. Die Produkte und Lösungen im SAP- & Microsoft Dynamics 365-Kontext sind dabei immer individuell zugeschnitten, verlässlich und qualitätsgesichert.

Mit Hauptsitz in Göttingen und weiteren Standorten in Deutschland, Österreich und Amerika sind wir weltweit leistungsfähig und so international wie viele unserer Kunden.

Full Service Partner und Solution Integrator (SI) für Microsoft Dynamics 365

Als weltweit tätiger Full Service Partner und Solution Integrator für Microsoft Dynamics 365 beraten, optimieren, implementieren und betreiben wir Ihre Systeme. Unser Microsoft Dynamics 365 Portfolio wird durch umfangreiche Hosting Services (Full Microsoft Stack) unterstützt und durch Lösungen und Services für Azure, D365 / M365 Copilot (AI Solutions), Power BI, Power Apps, Power Plattform, SharePoint, Teams, Office 365 und weitere Microsoft Online Produkte abgerundet. Darüber hinaus sind wir Spezialisten für verschiedene Erweiterungen und Add-Ons für Dynamics 365.

Mehrfach ausgezeichneter Digitalisierungspartner für SAP

Als langjähriger und mehrfach ausgezeichneter SAP-Partner stehen wir Ihnen in der digitalen Transformation zur Seite. Egal, ob Sie sich für eine S/4HANA Conversion oder Neueinführung entscheiden – unsere umfassende Erfahrung aus hunderten erfolgreichen ERP-Projekten garantiert Ihnen eine reibungslose und zukunftsfähige Umsetzung. Von der detaillierten Analyse Ihrer spezifischen Anforderungen über die präzise Implementierung bis hin zur Entwicklung passender Schnittstellen bieten wir Ihnen maßgeschneiderte Lösungen, die Ihre Geschäftsprozesse optimieren und effizienter gestalten.

Branchenfokus

- ▶ Healthcare, Life Sciences, Medizintechnik
- ▶ Fertigungs- & Automobilzulieferindustrie
- ▶ Prozessindustrie
- ▶ Vermietung mobiler Güter

Unsere Services

Wir bieten umfassende Lösungen für Cloud- (Public & Private), On-Premise-Umgebungen, IT-Outsourcing, sowie IT-Security und Netzwerkmanagement. Unsere Dienstleistungen umfassen IT-Strategieberatung, Implementierung, Betrieb, Wartung, Application Managed Services, sowie Training und Support.

Highlights

- ▶ Über 25 Jahre Projekterfahrung in Dynamics 365 und SAP
- ▶ Eigene Dynamics 365- und SAP-Produkte & Add-Ons
- ▶ 3-facher SAP Awards Gewinner
- ▶ Ein Ansprechpartner in allen Projektphasen

Ein Auszug aus unseren Referenzen

- ▶ Ottobock-Gruppe
- ▶ Orthomol pharmazeutische Vertriebs GmbH
- ▶ Anest Iwata
- ▶ Brechmann Handels GmbH & Co. KG
- ▶ Wild & Küpfer AG
- ▶ WHW Walter Hillebrand GmbH & Co. KG
- ▶ Metalux GmbH
- ▶ KE Elektronik GmbH
- ▶ Holder GmbH
- ▶ EURO-Leasing GmbH

Kontakt

SYCOR GmbH
Heinrich-von-Stephan-Straße 1-5
37073 Göttingen

T: +49 (0)551 490 0
E: info@syncor.de
W: www.syncor.de

Kostenfreie
Whitepaper:





Firmenprofil

Die TimeLine Business Solutions Group gehört mit über 1.300 Kunden und 200+ Mitarbeitern an 16 Standorten zu den letzten unabhängigen, mittelständischen ERP-Anbietern im deutschen und europäischen Markt.

Schnittstellenfreiheit durch eine hohe funktionale Bandbreite, schnelles, kostengünstiges und vor allem releasefähiges Customizing für die passgenaue Abbildung Ihrer Prozesse sowie mittelständische Betreuung in festen Projekt-Teams sind die Wesensmerkmale unseres Handelns.

Kontakt

Sie möchten TimeLine ERP kostenlos testen?

Scannen Sie einfach diesen QR-Code und erfahren mehr darüber!



TimeLine Business Solutions Group
Zentrale: Gebauer GmbH

Obere Dammstraße 8-10
D-42653 Solingen

Sie haben Fragen oder Anregungen?
Dann kontaktieren Sie uns gerne unter:

T: +49 212 230 35 0
F: +49 212 230 35 45
E: info@timeline.de

Oder besuchen Sie unsere Website
W: www.timeline-erp.de

Die Flexibilität bei der Gestaltung Ihrer ERP-Prozesse durch die innovative Entwicklungsplattform *TimeLine Developer* in Kombination mit mittelständisch geprägter Beratung bei der Implementierung führt regelmäßig zu optimaler Akzeptanz der Lösung und hoher Kundenzufriedenheit.

Produkte und Services

Funktionale Bandbreite

TimeLine ERP bietet die vermutlich umfangreichste Bandbreite wichtiger Funktionen in **einem** System – was viele Systeme nur über Schnittstellen realisieren, ist bei TimeLine vollständig integriert:

ERP + DMS + EDI + Planung/APS + Projektmanagement + BDE + PZE + MDE + QM + PDM(CAD) + FiBu + KoRe

TimeLine ist damit die durchgängige Plattform für alle, die Ihre Prozesse ohne Schnittstellen zwischen Fremdsystemen abbilden wollen.

Pragmatische Branchenfunktionalität

Ob Produktionsplanung, CRM, CAD-Integration bis hin zur integrierten PDM-Lösung, Betriebsdaten- oder Maschinendatenerfassung, Qualitätsmanagement, Traceability oder das integrierte revisionssichere und zertifizierte Dokumenten-Management – TimeLine verfügt über intuitiv bedienbare Branchenfunktionalitäten, die wir im Laufe vieler Jahre in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden hinweg optimiert und stetig vertieft haben.

Die Document & Workflow-Foundation archivierte ein- und ausgehende Mails automatisch beim Kunden, bei Artikeln, Projekten oder anderen ERP-Objekten – zusätzlich bilden Kalender-, Aufgaben- und Projektmanagement



Highlights

- ▶ Unternehmerrgeführte mittelständische Unternehmensgruppe
- ▶ Feste Berater und eine inhouse-Service-Hotline, die aus erfahrenen Projektleitern besteht
- ▶ 30+ Jahre Erfahrung im ERP-Markt
- ▶ 8 mal als „ERP-System des Jahres“ ausgezeichnet
- ▶ Hohe funktionale Bandbreite, die sonst nur über Schnittstellen abbildbar ist
- ▶ Innovative Entwicklungsumgebung (TimeLine Developer) für Anpassungen unter Beibehaltung der Releasefähigkeit
- ▶ Branchenfunktionen für Projekt- und Einzelfertiger, Automobil-Zulieferer, Spritzgussbetriebe, Stanz- und Verbindungstechnik, Elektronik, Oberflächentechnik und Gießereien
- ▶ Optimales Preis-Leistungsverhältnis – Wahlfreiheit zwischen On-Premise/Hosting sowie Kauf/ Miete/Perpetual-Licensing

das Rückgrat für die Verwaltung des gesamten Unternehmens.

Mit TimeLine können Produktionsprozesse von der Einzel-, über die Varianten- bis hin zur Serienfertigung durchgängig abgebildet werden.

Anpassbar „by Design“

Die TimeLine-Plattform besteht aus 2 Hauptkomponenten: ERP-System und Entwicklungsumgebung *TimeLine Developer*.

Die speziell auf das Customizing zugeschnittene Entwicklungsplattform ermöglicht die automatische Migration individueller Anpassungen auf die nächste Version sowie die flexible, schnelle und kostengünstige Anpassung sämtlicher UIs und Prozesse bis in den Kern der Applikation hinein.

TimeLine erreicht hierdurch eine Passgenauigkeit, die bei anderen Systemen nur mit hohen Aufwänden und Kosten erzielt wird – eine der Hauptvoraussetzungen für die gute Akzeptanz bei unseren Anwendern.

Update auf Microsoft Dynamics 365 Business Central – gerüstet für die Zukunft



LT-Net Europe GmbH ist ein weltweit tätiger Distributor von elektronischen, elektromechanischen sowie mechanischen Komponenten.

Herausforderung

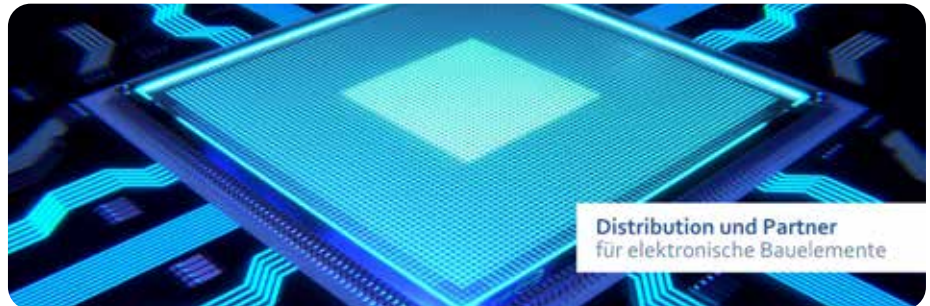
Seit ihrer Gründung 2007 arbeitet die LT-Net Europe GmbH mit der Unternehmenssoftware Microsoft Dynamics und mit der synko GmbH als IT-Partner – und das überaus erfolgreich und zufrieden. Das Unternehmensmotto „Your complete solution.“ spiegelt sich auch in der Komplexität der IT und den Prozessen wider. Der Kunde kann mit einer Idee kommen – Umsetzung, Bauteilbeschaffung, Fertigung, etc. – die LT-Net Europe bietet das komplette Servicepaket und übernimmt alles.

Umsetzung

Der Kern der Software ist zum einen die Disposition der Artikel in einer Fertigung. Wann brauche ich bestimmte Rohmaterialien? Wann müssen die Materialien bereitstehen? Wann muss LT-Net Europe liefern? Gibt es laut Spezifikation alternative Artikel, wenn ein Bestandteil nicht rechtzeitig hergestellt wird oder geliefert werden kann – Antworten muss das ERP-System geben. Und das tut es auch. Weiterer wichtiger Part ist die Kalkulation: Kenne ich meine Einstandspreise? Wie setzen sich meine Kosten zusammen? Wie teuer kommt mich meine Produktion und zwar heruntergebrochen auf ein Stück. Hier muss wirklich alles transparent sein. Und auch das funktioniert einwandfrei. Das Fertigungstool ist historisch mitgewachsen. Waren es zu Beginn drei einzelne Produkte, die zu einem Endprodukt zusammengesetzt wurden, sind es jetzt bis zu zwanzig verschiedene Prozesse bis das Endprodukt fertig ist. Die Anpassung der IT war hochkomplex: Geduld, zuhören, miteinander arbeiten, voneinander lernen. Das war das Erfolgsrezept.

synko-Lösungen

Bei LT-Net Europe kam die Branchenlösung synko Components für die industrielle Distribution und den Großhandel auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central zum Einsatz. synko Components erweitert den Systemstandard von Microsoft Dynamics 365 Business Central um branchentypische Funktionalitäten und sorgt für eine Optimierung der Lagerbestände, erhöht die Effizienz der Arbeitsabläufe und die Transparenz enorm.



Ergebnis

Die Digitalisierung ist im vollen Gang und auch das Highlight. Alles, was in Microsoft Dynamics 365 angezeigt wird, etwa in der komplexen Auftragsverwaltung bis hin zu Fertigungsaufträgen und vielem mehr, kann jederzeit im Sichtfeld dokumentiert, jedes beliebige Dokument kann angehängt werden. Dadurch braucht das Unternehmen kein Papier mehr. Weiterer Pluspunkt: Zu jedem beliebigen Projekt sind alle Dokumente hinterlegt, wie zum Beispiel Kundenauftrag, Bestellungen, Fertigungsaufträge, Angebote, Lieferscheine, Rechnungen. Jetzt wird alles zum dazugehörigen Vorgang ablegt.

synko GmbH

Basierend auf Microsoft Dynamics 365 Business Central entwickelt die synko GmbH IT-Lösungen für die Bereiche ERP, CRM und SCM, die in folgenden Branchen zum Einsatz kommen: Distribution für elektronische Bauelemente, Pharmagroßhandel/Produktion von Pharmaprodukten, Industrielle Distribution/Großhandel und Unternehmen mit hohen logistischen Anforderungen. Die synko-Lösungen sind schnell, flexibel, transparent und zeichnen sich durch einfache Bedienbarkeit aus.

Kontakt

synko GmbH
Neuwieder Straße 14
90411 Nürnberg

info@synko.de
www.synko.de



„Dokumentationen, Texte hinterlegen und das Kachelsystem von Microsoft Dynamics ist für mich das Höchste. Man sieht alles auf einem Blick: Was ist noch zu bearbeiten? Wie waren die Liefertermine bei diesem Projekt? Der Lieferant hat ein Angebot gesendet oder ein Kollege hat eine auftragsbezogene Nachricht hinterlassen. Das kann ich jetzt auf einem Blick sehen! Ich brauche kein Papier mehr. Kein unnötiges Anrufen in der Firma, kein Nachfragen, kein Diskutieren, kein Suchen. Das erspart unglaublich viel Zeit.“



Mona Häußermann
Geschäftsführerin LT-Net
Europe GmbH



Design trifft Digitalisierung: Möbelhersteller Signet setzt auf ERP-Software VlexPlus



©Signet Wohnmöbel GmbH

Die Signet Wohnmöbel GmbH setzte lange Zeit auf ein bestehendes ERP-System, das jedoch mit wachsender Variantenvielfalt und steigenden Kundenanforderungen an seine Grenzen stieß. Die fehlende Flexibilität erschwerte die Produktionssteuerung und machte eine zukunftssichere Lösung erforderlich. 2010 fiel die Entscheidung für VlexPlus – ein ERP-System, das speziell für die komplexen Anforderungen der Möbelindustrie entwickelt wurde. Durch die Einführung von VlexPlus konnte das Unternehmen seine Prozesse optimieren, Varianten effizient verwalten und mit modernen Technologien wie einer Produktionsrückmeldungs-App und mobilen Scannerlösungen die Digitalisierung entscheidend vorantreiben.

AUSGANGSSITUATION ERP-System war an den Grenzen der Leistungs- fähigkeit

„Möbel made in Germany“ – dieses Prädikat ist bei der Signet Wohnmöbel GmbH mit Stammsitz im Landkreis Lichtenfels in Oberfranken gelebte Realität. Vor mehr als 35 Jahren als kleine Fertigungsstätte in einer alten Schuhfabrik gegründet, hat sich das Inhabergeführte Unternehmen mittlerweile zu einem international erfolgreichen Hersteller moderner, hochwertiger Designmöbel mit hoher Fertigungstiefe und funktionalem Charakter entwickelt.

Das Produktportfolio reicht von Schlafsofas über Sitzgruppen, Liegen, Sessel, Hocker bis Polster- und Boxspringbetten. Das Unternehmen zählt heute 85 Beschäftigte und verfügt über eine Produktionshalle von mehr als 2.400 Quadratmetern. Bei der Produktion setzt das Unternehmen bewusst auf ein eigenes Netzwerk, bestehend aus regionalen Herstellern und ausgewählten Zulieferern.

Das umfassende Produktsortiment und die hohe Variantenvielfalt des Möbelfertigers stellten das bestehende ERP-System zunehmend vor Herausforderungen. Wachsende Kundenanforderungen, steigende Individualisierungsmöglichkeiten und begrenzte Flexibilität in der

Produktion führten dazu, dass das alte, über Jahre gewachsene System an seine Grenzen stieß und es wurde deutlich, dass eine moderne, zukunftssichere Lösung erforderlich war.

ENTSCHEIDUNGSPROZESS Web-Technologie und durchgängige Varianten- logik überzeugten Geschäftsführung

Die Entscheidung für VlexPlus fiel nach einer intensiven Evaluierung verschiedener ERP-Lösungen. Die Geschäftsführung war auf der Suche nach einem System, das modern,



Das Leistungsspektrum von Signet umfasst Schlafsofas, Sessel, Liegen, Polsterbänke sowie Polsterbetten – ergänzt durch modulare Elemente und Beistelltische. © Signet Wohnmöbel GmbH

flexibel und effizient ist, ohne dass tiefgehende IT-Kenntnisse im Unternehmen erforderlich sind. Eine Lösung, die die hohe Variantenvielfalt abbildet, durchgängige Transparenz bietet und gleichzeitig die Komplexität der Prozesse reduziert.

Da das bestehende System diese Anforderungen nicht mehr erfüllen konnte, wurde ein „Next-Generation-ERP“ benötigt. VlexPlus überzeugte dabei mit seiner leistungsstarken Variantenlogik, der webbasierten Architektur und den positiven Projekterfahrungen. Zudem erwies sich VLEXsoftware als idealer Technologiepartner, der mit Branchen-Know-how und maßgeschneiderten Lösungen eine optimale Unterstützung im Tagesgeschäft bietet.

DIGITALER FORTSCHRITT Produktionsrückmeldung per App – Transparenz und Nachkalkulation in Echtzeit

Mit einem neuen Eigentümer an Bord wurde die ERP-Strategie des Unternehmens weiter optimiert. Ein entscheidender Schritt in der Digitalisierung des Unternehmens war die Einführung einer App für die Produktionsrückmeldung. Bisher erfolgte bei Produktionsaufträgen lediglich eine Endrückmeldung, wodurch keine exakten IST-Zeiten für die tatsächliche Fertigungsdauer erfasst wurden. Dies erschwerte eine präzise Nachkalkulation und Prozessanalyse erheblich.

Um diese Lücke zu schließen, wurde eine mobile App entwickelt, die eine detaillierte Zeiterfassung direkt in VlexPlus ermöglicht.

Die App erlaubt es Mitarbeitenden, Produktionsaufträge in Echtzeit zu starten, zu pausieren und zu beenden. Damit können auch mehrere Mitarbeitende an einem Auftrag arbeiten, ohne dass der Überblick über die tatsächlichen Arbeitszeiten verloren geht.

Durch diese Innovation wurde nicht nur die Datengenauigkeit erheblich verbessert, sondern auch eine fundierte Grundlage für künftige Optimierungen in der Produktion geschaffen. Dank der Integration in VlexPlus stehen alle relevanten Informationen sofort zur Verfügung, sodass sowohl Fertigungsprozesse als auch Ressourceneinsatz gezielt analysiert und optimiert werden.

Pressekontakt:

Viktoria Viering
Bereichsleiterin
Marketing+Kommunikation
VLEXsoftware gmbh

Fritz-Hornschuch-Straße 12
DE-95326 Kulmbach

T: 09221 69177-0
F: 09221 69177-33
E: info@vlexplus.com
W: www.vlexplus.com



© Signet Wohnmöbel GmbH



„Eine Lösung für alle Prozesse“

winweb-food – das ERP-System für Lebensmittelindustrie und Handel

Als inhabergeführtes Unternehmen entwickelt und vertreibt Winweb seit über 25 Jahren ERP-Software für Unternehmen der Lebensmittelindustrie und des Großhandels. Daraus resultiert ein tiefes Verständnis für die betriebswirtschaftlichen Abläufe in der gesamten Lebensmittelindustrie. Anwenderorientierte Innovationen stehen genauso im Fokus wie kurze Reaktionszeiten auf individuelle Branchenforderungen sowie die Umsetzung sich ständig ändernder rechtlicher Anforderungen. Über 250 Kunden vertrauen auf die hohe Expertise von Winweb. Wir verstehen uns als Softwarepartner auf Augenhöhe und bauen unsere technologische Marktführerschaft kontinuierlich anhand Ihrer Bedürfnisse aus.

Produkte und Services

winweb-food bildet alle Funktionsbereiche von der Schlachtung über Einkauf, Qualitätsmanagement, Lager, Zerlegung, Produktion, Verkauf bis hin zur Anbindung von Filialen in einem integrierten System mit allen branchenspezifischen und gesetzlichen Anforderungen und durchgängiger Chargenrückverfolgung ab. Es stehen Touchscreen-Programme und mobile Datenerfassung (MDE) zur Verfügung.

Ein umfangreiches Management-Info-System (MIS) sorgt für die Möglichkeit detaillierter Auswertungen aller relevanten Unternehmenskennzahlen.

Elektronische Datenanbindung

EDI-Funktionen ermöglichen den einfachen elektronischen Datenaustausch mit Geschäftspartnern direkt aus winweb-food, ohne Schnittstellen-Einrichtungen von Dritt-Anbietern zu benötigen: INVOIC ORDERS, DESADY, IFTMIN, HANMOV, PRICAT. Lückenlose Transparenz wird gewährleistet durch Erfassung und Dokumentation aller Herkunft- und Verarbeitungsdaten entlang der Prozesskette und dem Datentransfer zu allen wichtigen Traceability-Plattformen. Zusätzlich stehen Schnittstellen zu allen gängigen Speditionen und Schnittstellen für die Anbindung von Webshops und B2B Bestellplattformen zur Verfügung. Selbstverständlich wird der Digitale Belegversand per E-Mail und E-POST unterstützt. Ausgewählte Prozesse können mobil über Apps bearbeitet werden.

Anbindung von Peripheriegeräten

winweb-food übernimmt die Steuerung von Peripheriegeräten (CIM) wie Fördertechnik-Anlagen, Durchlaufwaagen, Ein- und Auslagerungen, Preisauszeichnern (zu allen gängigen Herstellern), Scannern, MDE-Geräten, Etikettendruckern und QS-Prüfungen.

Integrierte Ergänzungsprogramme

CRM: Mit dem in winweb-food vollständig integrierten CRM-System verfügen Sie über eine einheitliche Datenbank, in der Sie Ihre Kundendaten detailliert pflegen und jegliche Kundenaktivitäten auf Knopfdruck abrufen können.

Highlights

Eine Lösung für alle Prozesse – Kundenzufriedenheit im Fokus

- ▶ Vertikal integriert – von der Schlachtung bis in die Filiale ohne Insellösungen
- ▶ Vollständige Eigenentwicklung – 100% unabhängig
- ▶ 1 Source – keine wartungsintensiven Einzel-Implementierungen
- ▶ Continuous Delivery – permanente Weiterentwicklung & Updates
- ▶ Fokussiert – Lebensmittelbranche und Handel
- ▶ Budget-orientiert – niedrige Einführungs- und Implementierungskosten, schnelle Umsetzung
- ▶ Einfache Handhabung, hoher Fernwartungsanteil statt hoher Vor-Ort-Kosten
- ▶ Alles aus einer Hand – von der Prozessanalyse bis zur Schulung

DMS: Das Dokumenten-Management-System stellt sicher, dass alle relevanten Belege vom Einkauf bis zum Verkauf dokumentenecht und GoBD-konform automatisch gespeichert werden.

APPs: Für schnelles, papierloses Arbeiten wurden diverse APPs entwickelt, die on- und offline auf allen mobilen Endgeräten genutzt werden können.

Referenzen und Partner

Unsere Referenzen finden Sie unter: www.winweb.de und in unserem Magazin: www.winweb.de/magazin

In der Hardwareanbindung arbeitet Winweb mit einer Vielzahl von Partnern zusammen.

Kontakt

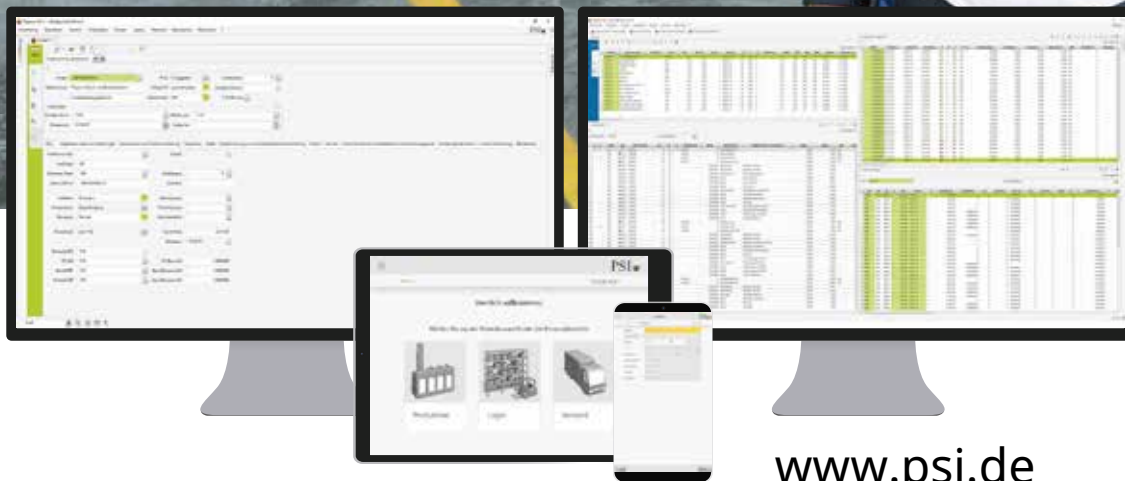
Winweb
 Informationstechnologie GmbH
 Am Wiesenhang 8
 52457 Aldenhoven

T: DE: +49 2464 90991 0
 T: AT: +43 720 880066
 E: vertrieb@winweb.de
 W: www.winweb.de



PSI Software: flexibel und zukunftssicher

ERP-System als Taktgeber für die smarte Fabrik



www.psi.de

Intelligent Production

PSI 

HOUSTON, WE HAVE NO PROBLEM.

APplus ist Ihr ERP mit KI-Antrieb:

Dank intelligenter Steuerung bleibt
Ihr Unternehmen sicher auf Kurs.