

IT-Matchmaker

Ausgabe 01 | Deutschland, Österreich 30,00 Euro www.it-matchmaker.com *.guide –*

SAP-LÖSUNGEN 2024



**SAP-PORTFOLIO:
DIGITALISIERUNG
AUS EINER HAND**

**SAP S/4HANA:
UMSTIEG MIT DEM
RICHTIGEN PARTNER**

**SAP SUCCESSFACTORS:
KI UNTERSTÜTZT
PERSONALMANAGEMENT**

IHR SAP-PARTNER IM MITTELSTAND

Wir steigern die Wettbewerbsfähigkeit
unserer Kunden in einer digitalen Welt.

In der All for One Group geben 2.800 Expertinnen und Experten täglich ihr Bestes, um die Wettbewerbsfähigkeit von mehr als 3.000 Kunden zu steigern. Wir sind davon überzeugt, dass unsere Kunden am meisten profitieren, wenn wir alle Leistungen integriert und aus einer Hand anbieten wie: Strategie- und Managementberatung, Prozessberatung, Branchen-Expertise und

Technologie-Know-how, IT-Beratung und -Services sowie Transformationsmanagement. Darauf legen wir großen Wert – genauso wie auf die Vernetzung und das Zusammenspiel unserer ERP-Spezialisten, die als SAP-Komplettdienstleister mit dem höchsten Partner-Status der SAP ausgezeichnet sind: „Platinum-Partner“.

**Sie wollen ein SAP Cloud-ERP einführen?
Jetzt unverbindliches Beratungsgespräch vereinbaren.**



All for One Group SE
Rita-Maiburg-Straße 40 // 70794 Filderstadt
+49 711 788 07-0 // info@all-for-one.com // www.all-for-one.com

Lösungsanbieter stellen sich vor

Auf den folgenden Seiten präsentieren ausgewählte SAP-Partner ihre Produkte und Services im Kurzprofil und stellen erfolgreiche Projekte bei ihren Kunden vor.



UNTERNEHMEN	SEITE
All for One Group SE	30–31
Cpro Industry Projects & Solutions GmbH	32–33
CONSILIO GmbH	34
FIS Informationssysteme und Consulting GmbH	35
NTT DATA Business Solutions AG	36
ORBIS SE	37
PSI Automotive & Industry GmbH	38
Retarus GmbH	39
SYCOR GmbH	40
tangro software components GmbH	41
T.CON GmbH & Co. KG	42–43
xSuite Group GmbH	44

Highlights

- Nummer 1 unter den SAP-Partnern im deutschsprachigen Mittelstandsmarkt mit mehr als 3.500 Kunden
- Als SAP-Komplettdienstleister mit dem höchsten Partner-Status der SAP ausgezeichnet: „SAP Platinum Partner“ und „SAP Cloud Focus Partner“
- Über 400 Cloud-ERP-Projekte in 36 Ländern und 222 Lokalisierungen
- Mittelstandsgerechte Lizenz- und Implementierungskosten
- Schnelle Implementierung – in drei Monaten möglich
- Regelmäßige Releases
- Individuelle Anpassung des ERP-Systems durch eigene Entwicklung
- United VAR's Partner für die Abwicklung internationaler Projekte



Kontakt

Dirk Haeder
Senior Director Sales Cloud ERP

All for One Group SE

Rita-Maiburg-Straße 40
70794 Filderstadt

T: +49 171 91372 36
E: dirk.haeder@all-for-one.com
W: all-for-one.com



Ihr SAP-Partner im Mittelstand

WIR STEIGERN DIE WETTBEWERBSFÄHIGKEIT UNSERER KUNDEN IN EINER DIGITALEN WELT.

In der All for One Group geben 2.800 Expertinnen und Experten täglich ihr Bestes, um die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden zu steigern. Dabei bringen wir die Facetten zusammen, die für den Wettbewerbsvorteil mitentscheidend sind, und unterstützen mehr als 3.500 Kunden bei ihrer Unternehmenstransformation und dem Ausbau ihrer Wettbewerbsstärke.

Wir wollen in jedem einzelnen Handlungsfeld, in allen Themen, die unsere Kunden beschäftigen, erstklassige Expertise anbieten. Daher besteht die All for One Group aus unterschiedlichen spezialisierten Tochtergesellschaften und Units, die alle wesentlichen Kompetenzen unter einem Dach vereinen:

- Strategie- und Managementberatung
- Prozessberatung
- Branchen-Expertise
- Technologie-Know-how
- IT-Beratung
- IT-Services
- Transformationsmanagement

Wir sind davon überzeugt, dass unsere Kunden am meisten profitieren, wenn wir alle Leistungen integriert und aus einer Hand anbieten. Darauf legen wir großen Wert.

SAP ERP-Systeme für Unternehmen jeder Größe

Unsere Erfahrungen mit den ERP-Lösungen ERP-Lösungen SAP S/4HANA (Cloud und On-Premises) und SAP Business ByDesign sowie die unterstützenden Abläufe in angrenzenden Systemen sind in spezifische Best-Practice-Szenarien sowie in von uns entwickelten Apps eingeflossen. Egal, in welcher Branche Sie tätig sind, mit unseren Services können Sie Ihre ERP-Plattform exzellent an Ihre individuellen Bedürfnisse anpassen. Wir kennen und können die Abläufe und Prozesse vieler Branchen, wissen um ihre sensitiven Stellen und wo eine systemgestützte Optimierung veritable Vorteile erwirtschaften kann.

Vor allem wenn es um die digitale Transformation geht, werden Agilität und Flexibilität benötigt. Unabhängig davon, für welches System Sie sich entscheiden - Ihre Anforderungen und auch die Ihrer Branche stehen bei All for One im Fokus.

S/4HANA Cloud Implementierung in Rekordzeit bei der SABO-Maschinenfabrik

Voll digitale und automatisierte Prozesse sind jetzt einfacher, schneller und übersichtlicher über alle Bereiche hinweg. Wie SABO die ERP-Lösung in nur 7 Monaten einführt und welche Vorteile daraus entstanden, lesen Sie im Erfahrungsbericht.

Der Hersteller von Garten- und Rasenpflegeprodukten entschied sich bewusst für ein SAP-System in der Cloud, weil es transparente Strukturen, branchenspezifische Best-Practices und kontinuierliche Innovationen bietet. Zudem spart der Maschinenbauer Zeit und Arbeitskräfte durch die durchgängigen und leicht erlernbaren Prozesse.

Die SABO-Maschinenfabrik GmbH bedient Kunden in mehr als 25 Ländern mit seinen aktuell ca. 90 Mitarbeitern. Doch das Unternehmen hat Wachstumspläne, vor allem seit 2020 das Beteiligungsunternehmen Mutares SE & Co. KGaA SABO übernahm – das zuvor fast 30 Jahre lang zum US-Landmaschinenriesen John Deere gehörte. Um das Wachstum zu unterstützen, fiel die Entscheidung – **es musste schnell ein neues ERP-System her.**

In diesem Sinne entschied man sich, als die Ablösung des bisher genutzten ERP-Systems anstand, ganz bewusst für die sofort einsetzbare Public-Cloud-Variante von SAP S/4HANA. „Wir wollten uns ja nicht lange mit Customizing beschäftigen, sondern das Ganze schnell umsetzen und schnell damit live gehen“, erzählt Pierre Janotta, Leiter Projektmanagement, bei SABO.

Im produzierenden Gewerbe seien die Prozesse ohnehin überall zumindest ähnlich, ergänzt Lars Daniel, Geschäftsführer bei SABO. „Auch deshalb ist es sinnvoll, mit einer Standardlösung zu arbeiten.“ Wichtig war ihm auch, dass alle von überall Zugriff auf zentrale Funktionen haben. Daniel muss jetzt nicht mehr zwingend früh morgens ins Büro fahren, um die aktuellen Produktionszahlen zu checken, sondern kann dies bei einer Tasse Kaffee schon zuhause tun. In der Firma bleibt ihm dafür mehr Zeit, um zum Beispiel in die Fabrik zu gehen und sich mit den Kollegen dort auszutauschen.



Vertrieb und Logistik greifen ineinander wie Zahnräder

Und wenn ein Außendienstler beim Händler vor Ort noch eine Nachbestellung bekommt, kann er sofort im System nachsehen, ob die betreffenden Geräte noch verfügbar sind, beziehungsweise wann die nächste Charge produziert wird – und das Gewünschte Produkt sofort bestellen.

Auch Vertriebsinnendienst und Logistik greifen jetzt ohne umständliche Absprachen ineinander wie Zahnräder. „Früher musste der Vertriebsinnendienst der Logistik mitteilen, dass sie Produkt XY an Kunden Z ausliefern soll. Heute wird nur noch der Kundenauftrag angelegt, alle weiteren Schritte laufen automatisch ab – inklusive der Rechnungsstellung, nachdem die Logistik die Auslieferung im System vermerkt hat.“ Gerade in Zeiten des Fachkräftemangels und Nachwuchsmangels können solche schlanken Prozesse ein unschätzbare Vorteil sein.

Drei Beispiele, wie sich die Einführung von SAP S/4HANA Cloud für SABO auszahlt:

- 30 % schnellere Durchlaufzeiten bei Auftragseingang, Lieferung und Rechnungsstellung
- 50 % Reduzierung des manuellen Aufwands zur Rechnungsbearbeitung
- 50 % Erhöhung der Transparenz bei Bestellungen und Sendungen – durch direkten Datenzugriff für Vertriebsmitarbeiter

Diese Optimierung, sind das Ergebnis der bewährten Best-Practise-Prozesse im Standard

der Cloud-Lösung. Natürlich lassen sich auch individuelle Wünsche außerhalb des Standards erfüllen. SABO zum Beispiel will und muss prüfen, ob ihre Kunden und Lieferanten auf irgendwelchen Sanktionslisten stehen. So bindet die All for One einfach eines der hunderten verfügbaren Add-ons an, das dies möglich macht.

Alles funktioniert intuitiv wie bei Apps auf dem Smartphone

Den Kollegen, so Geschäftsführer Lars Daniel, gefiel das System vor allem deshalb auf Anhieb gut, weil es grafisch dem Vorgänger weit überlegen und leicht zu bedienen ist. Die Menüstruktur mit den Kacheln kennt jeder von seinem Smartphone, alles funktioniert intuitiv über Apps. Man kann den Startbildschirm selbst gestalten und so die Oberfläche seiner individuellen Arbeitsweise anpassen.

Oberfläche und Bedienbarkeit erleichterten und beschleunigten die Einführung spürbar. Was auch deshalb wichtig war, weil SABO den Übergang keineswegs in einer für das Unternehmen ruhigen Phase umsetzte.

Für die Zukunft haben die Gummersbacher eine Menge vor. Mit SAP S/4HANA Cloud sieht sich die SABO-Maschinenfabrik GmbH für alles gerüstet.

Video: Mehr über die effizienteren Geschäftsprozesse und Funktionen durch SAP S/4HANA Cloud, Public Edition bei Sabo-Maschinenfabrik GmbH.





Highlights

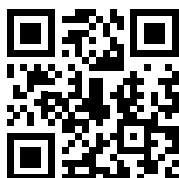
- SAP Gold Partner und Spezialist für die Integration von Lösungen aus dem gesamten SAP-Produktportfolio mit Fokus auf SAP Cloud-Produkte
- Ausgewiesene Erfahrung aus zahlreichen Digitalisierungsprojekten rund um SAP S/4HANA Cloud, SAP CX, SAP BTP, SAP Signavio und SAC
- Mit der Resch Maschinenbau GmbH haben wir einen der ersten Maschinenbauer (DE) in die Public Cloud gebracht
- Eines der erfolgreichsten SAP Cloud-Beratungshäuser Deutschlands: 3. Platz im SAP Cloud Midmarket Ranking und 4. Platz im Gesamtcloud-Umsatz-Ranking im Jahr 2022
- 500 Mitarbeiter, über 480 Kunden aus unterschiedlichsten Branchen, neun Standorte in der DACH-Region, sechs Tochterunternehmen mit sich ergänzenden Kompetenzen

Kontakt

Cpro Industry Projects & Solutions GmbH

Osterbekstraße 90c
22083 Hamburg

T: 040 69658500
E: info@cpro-ips.com
W: www.cpro-ips.com



Firmenprofil

Im Jahr 2003 in Hamburg gegründet, avancierte die Cpro INDUSTRY in den vergangenen 20 Jahren zu einem der erfolgreichsten SAP Cloud-Beratungshäuser Deutschlands mit einer ausgewiesenen Erfahrung aus zahlreichen Digitalisierungsprojekten: Im Jahr 2022 belegte das Unternehmen den dritten Platz im SAP Cloud Midmarket Ranking und den vierten Platz im Gesamtcloud-Umsatz-Ranking. Neun Standorte in der DACH-Region gewährleisten eine große räumliche Nähe zu über 480 Kunden aus unterschiedlichsten Branchen. Durch Projektkooperationen mit den sechs Tochterunternehmen werden selbst hochkomplexe Anforderungen erfolgreich gelöst. Dabei gilt der Grundsatz: Wir machen den Mittelstand smart. Wir sind Cloud.

Produkte & Services

Als SAP Gold Partner versteht die Cpro INDUSTRY sich als Spezialist für die Integration von Lösungen aus dem gesamten SAP-Produktportfolio mit Fokus auf SAP S/4HANA Cloud, SAP Customer Experience (CX), SAP Business Technology Platform (BTP), SAP Analytics Cloud (SAC), SAP Signavio sowie die mittelstandsorientierte Lizenzwartung. Mit einem ganzheitlichen 360-Grad-Beratungskonzept entwickelt die Cpro INDUSTRY gemeinsam mit dem Kunden einen passenden Ansatz, um den Weg in das digitale Zeitalter erfolgreich auszugestalten. Aus dieser Basis wird ein maßgeschneidertes Software-Paket mit SAP-

Lösungen aus dem gesamten Produktportfolio geschnürt und die Cpro INDUSTRY sorgt neben den erforderlichen Lizenzen für eine saubere Implementierung. Sollen mehrere SAP-Produkte zu einer größeren Wertschöpfungskette integriert werden, bietet die Cpro INDUSTRY als Systemintegrator das dafür benötigte Know-how. Bei den Projekten wird stets ein besonderes Augenmerk auf zukunftsorientierte und langfristige Lösungen aus dem SAP Cloud-Umfeld gelegt. Auch in den Bereichen Logistik 4.0 (SAP EWM), Internet of Things (IoT) und Microsoft Azure Cloud verfügt die Cpro INDUSTRY über eine hohe Kompetenz, die aus der engen Zusammenarbeit mit den sechs Tochterunternehmen resultiert. Ebenfalls unterstützt das SAP-Beratungshaus seine Kunden dabei, die eigenen Umweltziele mit den SAP-Nachhaltigkeitslösungen zu erreichen.

Referenzen

Besonders stolz ist die Cpro INDUSTRY auf ihre zahlreichen erfolgreich umgesetzten SAP S/4HANA Cloud-Projekte, unter anderem bei Phytobiotics Futterzusatzstoffe GmbH, Elementar Analysensysteme GmbH und Resch Maschinenbau GmbH. Mit hochmodernen Lösungen aus dem CX-Portfolio stattete das SAP-Beratungshaus LEVACO Chemicals GmbH, META-Regalbau GmbH & Co. KG, Profi Parts Fahrzeugteile Großhandels-gesellschaft mbH u.v.m. aus.

Vorreiter im Maschinenbau: Resch geht in die Public Cloud

Ob Fertigungsteile, Baugruppen oder Komplettmaschinen – Resch Maschinenbau bietet seinen internationalen Kunden aus der Lebensmittel-, Verpackungs-, Pharma- und Kosmetikindustrie ein Know-how aus 65 Jahren Fertigungserfahrung. Gemeinsam mit der benachbarten und eng verbundenen Schwesterfirma Power-Heat-Set vertreibt Resch Maschinenbau zudem Systeme für die Thermofixierung bei der textilen Teppichherstellung. Mittlerweile liegt der Schwerpunkt in der Auftragsfertigung. Um mit bestehenden Kapazitäten mehr Output zu schaffen, nahm sich der Maschinenbauer die Optimierung und Automatisierung unterschiedlicher Prozesse vor, doch das eingesetzte ERP-System stieß dabei zunehmend an seine Grenzen. Den Verantwortlichen war klar: Die Systemlandschaft muss von Grund auf modernisiert werden.

Entscheidung

In einem dreitägigen Digital Discovery Assessment (kurz: DDA) definierte der Maschinenbauer gemeinsam mit dem Implementierungspartner Cpro INDUSTRY, welche Funktionalitäten und Prozesse die neue Software abdecken sollte. Die Entscheidung fiel daraufhin auf SAP S/4HANA in der Public Cloud-Version. Zumal die Standardprozesse von SAP S/4HANA die Anforderungen des Anlagenbauers zu 90 Prozent abdecken – das verkürzt die Umstellungsphase. „Wir haben es hier mit zwei Werken, drei identifizierten

Schnittstellen und vier Buchungskreisen zu tun. Gemeinsam mit 13 Key-Usern machten wir es uns zur Aufgabe, innerhalb von 14 Monaten eine vollständige ERP-Migration vorzunehmen“, so Robert Nickl, Projektleiter Cpro INDUSTRY.

„Da wollten wir einen Partner, dem wir vertrauen und von dem wir wissen, dass er es schaffen kann.“

**ROBERT BÖCK,
KAUFMÄNNISCHER GESCHÄFTSFÜHRER
BEI RESCH MASCHINENBAU**

„Der Sprung in die Public Cloud ist nicht einfach“, sagt Robert Böck, kaufmännischer Geschäftsführer bei Resch Maschinenbau. „Da wollten wir einen Partner, dem wir vertrauen und von dem wir wissen, dass er es schaffen kann.“ Die Cpro INDUSTRY unterstützte das Unternehmen bei der Entscheidungsfindung und begleitete die gesamte Cloud-Migration. Die Migration führte der Maschinenbauer selbst durch. Die Mitarbeitenden bereinigten und qualifizierten sämtliche Daten und brachten sie ins neue System. Dafür erhielten sie Aufgaben, die von der Cpro INDUSTRY kontrolliert wurden.

Vorteile

Vor allem wird die Cloud-Lösung Handgriffe in den Bereichen Fertigungsplanung und

Lagermanagement vereinfachen, indem SAP S/4HANA flexible Umbuchungen in jeder Projektphase ermöglicht. Auch unterscheidet die Lösung von Anfang an geplante und „scharfe“ Fertigungsaufträge voneinander, wodurch die Techniker die Auftragslage vorausschauend planen und priorisieren können. Aktuelle Preisschwankungen zeigt die Lösung automatisch an und übernimmt neue Preise in wenigen Klicks für den jeweiligen Auftrag. Die automatischen Updates der Cloud-Lösung und Neuerungen ohne Releasewechsel sorgen für mehr Sicherheit und bedeuten eine Entlastung für die Resch-eigenen IT-Abteilung. „Die Kapazitäten in der IT eines Mittelständlers sind überschaubar. Mit der Cloud-Lösung können wir Tätigkeiten im Zusammenhang mit dem neuen ERP-System extern auslagern“, erklärt Robert Böck und resümiert: „Insgesamt lässt die ERP-Software aus der SAP-Cloud kaum einen Wunsch offen. SAP hat uns davon überzeugt, dass die Zukunft in der Cloud liegt.“

Ausblick

Im zweiten Schritt plant Resch Maschinenbau die Cloud-Lösung um weitere Funktionen ergänzen, die besonders die Schwesterfirma Power-Heat-Set nutzen kann, etwa durch die Integration vorhandener Maschinenbau-Modellierungssysteme (CAD) in die Cloud-Oberfläche oder die Abbildung des Product Lifecycle Management und Customer Relationship Management über die Software.



So profitiert die TEEKANNE von SAP IBP

Mit der Einführung von IBP automatisiert der deutsche Traditionshersteller TEEKANNE nicht nur die Planung seiner Produktion, Distribution und Beschaffung, sondern erhöht zugleich die Genauigkeit der Planung und steigert die Transparenz in seinen Prozessen.

VON HARALD LIEDTKE, LEITER DIGITALE TRANSFORMATION (CIO) FINANZEN UND ADMINISTRATION, TEEKANNE UND CHRISTOPH HABLA, HEAD OF IBP, CONSILIO

TEEKANNE, ein Düsseldorfer Traditionsunternehmen mit einer 140-jährigen Firmengeschichte, hat den weltweiten Teehandel mit herausragenden Innovationen wie der Teebeutelpackmaschine oder den mittlerweile weltweit verbreiteten Doppelkammerbeuteln geprägt. Obendrein sorgt der deutsche Teehersteller mit genussvollen Produkten wie seinen Ländertees, der Serie TEEKANNE Harmonie für Körper & Seele oder den Natur Kräuter- und Früchtetees immer wieder für Abwechslung bei den Verbrauchern.

In time, in budget, in scope

Im Rahmen seiner Digitalisierungsstrategie hatte sich die TEEKANNE dazu entschlossen, die Planungssoftware SAP IBP einzuführen, um bestehende Prozesse zu verbessern und weitere strategische Potenziale zu erschließen. Unterstützt haben sie dabei die Münchener SAP-Spezialisten von CONSILIO. Die Zielvorgabe, das Unternehmen in zwei Jahren auf IBP umzustellen, meisterte das CONSILIO-Team in time, in budget und in scope.

Erste Welle: Planung des Produktionsnetzwerks

Das Projekt war in zwei Stufen angelegt: In der ersten Welle fokussierten sich die SAP-Spezialisten auf die Supply-Planung des Produktionsnetzwerks für die Endprodukte. Die Produkt-Vorstufen waren zu diesem Zeitpunkt ebenso



wenig integriert, wie das Demand Planning, das noch über ein Non-SAP-System mit der Bezeichnung TIA abgebildet wurde.

Die Supply-Planung des Produktionsnetzwerkes umfasst bei der TEEKANNE europaweit insgesamt sieben Werke, bei denen neben der Produktion und Distribution auch die Kapazität geplant werden sollte. Sie findet einmal im Monat statt und unterstützt den S&OP-Prozess. Die Ergebnisse der Supply-Planung – also die finit geplanten Produktionsmengen – werden ins ERP als Planprimärbedarfe zurückgespielt und bilden die Basis für den MRP-Lauf und die Feinplanung. Diese Werte beschreiben für eine Zeitspanne von 18 Monaten, welche Endprodukte in welchem Werk, in welchen Mengen und in welchem Monat produziert werden sollen. Damit handelt es sich bei diesen Daten um einen constrained Forecast – also ein realistisches Produktionsprogramm, das auf den operativen Möglichkeiten des Unternehmens basiert. Verantwortliche Planer profitieren deshalb erheblich von der hohen Planungsqualität, den Visualisierungsmöglichkeiten wie Kapazitätsauslastungs-Heatmaps sowie den Priorisierungen von Produktbedarfen und der einfachen Durchführbarkeit von Simulationen.

Zweite Welle: Die Planung wird ganzheitlich

In der zweiten Welle kamen dann die Produktvorstufen hinzu – also die Mischungen und Rohwaren für Tees. Zudem sollte das Demand Planning mit dem externen System TIA durch IBP abgelöst werden. Zum Ver-

ständnis: Das Demand Planning wird bei der TEEKANNE in den einzelnen Ländern für die Endprodukte durchgeführt. Neben Saisonverläufen und statistischen Prognosen zu Trends fließen hier auch die Planungen von Key-Accountmanagern basierend auf einer Kundenhierarchie in Euro sowie die Budget-Planung ein – die ebenfalls ein grobes Kundenlevel in Euro widerspiegelt. Unterfüttert wird die Planung im IBP mit Daten aus dem SD, das alle Preise und Konditionen sowie die Kundenhierarchie bereitstellt. So lässt sich wie in der Konditionsfindung im SD basierend auf diesen Preisen pro Kunde, Material, Verkaufsorganisation und Vertriebsweg eine realistische Preisfindung realisieren und mittels Disaggregation sogar aus den Umsätzen die benötigten Mengen pro Werk und Material bestimmen.

Fazit

Die Einführung von SAP IBP garantiert der TEEKANNE neben deutlich erhöhter Transparenz entlang der gesamten Supply Chain auch gruppenweit mehr Flexibilität bei der passgenauen Reaktion auf veränderte Marktsituationen. Moderne Planungsalgorithmen und eine verbesserte Systemunterstützung der Planer ermöglichen nicht nur einen effizienten Planungsprozess mit besseren Ergebnissen, schnelleren Abläufen und einer verbesserten Nutzung der verfügbaren Ressourcen, sie vermeiden auch Kosten durch Fehlplanungen oder nicht genutzte Chancen. Damit ist die TEEKANNE für künftige Herausforderungen bestens gewappnet.

www.consilio-gmbh.de

FIS – Mit Sicherheit die passende Lösung.

Die FIS Informationssysteme und Consulting GmbH ist ein expandierendes, unabhängiges Unternehmen und bildet das Dach der FIS-Gruppe. Innerhalb dieser sind über 800 Mitarbeitende beschäftigt, um Unternehmen jeden Tag moderner, wirtschaftlicher und wettbewerbsfähiger zu machen.

Der Schwerpunkt von FIS liegt in SAP-Projekten und der Entwicklung effizienter Optimierungen, welche die Digitalisierung in Unternehmen vorantreiben. Die FIS-Gruppe ist einer der führenden Dienstleister für SAP-Projekte in Deutschland.

Die Erfüllung von Leistungsversprechen gegenüber Geschäftspartnern und Kunden steht für FIS seit Anbeginn der über 30-jährigen Firmengeschichte an erster Stelle.

FIS unterstützt mehr als 550 Kunden ganzheitlich bei SAP-Projekten – sowohl in der Cloud als auch On-Premises. Der SAP-Partner hat langjährige Erfahrung in komplexen ERP-Projekten und begleitet Unternehmen bei der Einführung und Optimierung von SAP S/4HANA sowie der Transition. Zudem ist FIS in der Region D-A-CH Marktführer mit dem Branchentemplate FIS/wws für die Warenwirtschaft im Technischen Großhandel. Die Experten von FIS entwickeln innovative Cloud-Anwendungen insbesondere auf der SAP Business Technology Platform.

Für die SAP-Logistik bietet FIS individuelle Beratung für digitale Supply Chain Integration – von SAP EWM für die Intralogistik bis zu SAP TM für das Transport Management.

Mit dem generischen Lösungsangebot für digitale Dokumentenprozesse und das Stammdatenmanagement sorgt FIS für effiziente Geschäftsprozesse und optimales Arbeiten in SAP. Das zertifizierte Partner Center of Expertise (PCoE) von FIS unterstützt mit über 100 engagierten und kompetenten



Experten den operativen Betrieb von SAP-Systemen.

Branchenübergreifend begleitet FIS ebenso SAP-Projekte im Personalmanagement und bietet mit FIS/hrd eine passgenaue Optimierung für SAP HCM-Anwender.

Die FIS-Gruppe: Was wir für Sie tun.

Die FIS-Gruppe, bestehend aus FIS, Medienwerft und FIS-ASP, bietet Unternehmen ein Rundum-Sorglos-Paket entlang der gesamten Wertschöpfungskette: Die Experten aus den Bereichen SAP Beratung und Implementierung, CX-Design, E-Commerce, Cloud-Hosting und IT-Security bieten Lösungen, die den Kunden in den Mittelpunkt stellen und perfekt auf dessen Anforderungen zugeschnitten sind.

Wir betrachten Geschäftsprozesse und Customer Journeys ganzheitlich und erarbeiten maßgeschneiderte End-to-End-Strategien, um unsere Kunden in ihrer digitalen Transformation voranzubringen. Dabei setzen wir auf neueste Technologien und legen besonderen Wert auf Datensicherheit.

Referenzen (Auszug)

- CMS Dienstleistungs-GmbH
- Dachdecker-Einkauf Süd eG
- ELMER Dienstleistungs GmbH & Co. KG
- Fliesen-Zentrum Deutschland GmbH
- Hillmann & Ploog (GmbH & Co.) KG
- Meier Tobler AG
- STARK Deutschland GmbH

Produkte & Services der FIS-Gruppe

- ERP-Einführung (SAP S/4HANA und SAP S/4HANA Cloud) und S/4HANA-Transition
- Warenwirtschaft für den Technischen Großhandel
- SAP-Optimierungen für Stammdatenmanagement und Dokumentenprozesse
- Lösungen für Marketing, Sales, Service sowie E-Commerce und Anbindung von Online-Marktplätzen
- Logistik mit SAP
- SAP-Lösungen für HR
- Business Process Management
- Integration und Schnittstellen zwischen Systemen und Geschäftspartnern
- Entwicklung von modernen Cloudanwendungen
- Zertifizierter Customer Expert Service (PCoE)
- Hosting und Managed Services

Kontakt

FIS Informationssysteme und Consulting GmbH

Röthleiner Weg 1
97506 Grafenrheinfeld
T: 0049 / 9723 91 88 0
E: kontakt@fis-gmbh.de
W: www.fis-gmbh.de



Whitepaper und Webinare für SAP-Anwender finden Sie hier:



[fisly.de/downloads-itm](https://www.fisly.de/downloads-itm)



We Transform. SAP® Solutions into Value

Wir verstehen die Geschäfte unserer Kunden und wissen, wie man Unternehmen erfolgreich in die Zukunft begleitet. Bei NTT DATA Business Solutions treiben wir Innovationen voran: Von der Beratung und Implementierung bis hin zu Managed Services und darüber hinaus erweitern wir kontinuierlich SAP-Lösungen und -Technologien, damit sie für Unternehmen und Mitarbeitende funktionieren.

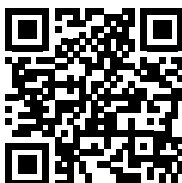
Maßgeschneidert für Ihre Branche

Eine neue Businesssoftware sollte sich schnell, zuverlässig und gewinnbringend implementieren lassen. Deshalb bieten wir Branchenkombis als bewährte Prozesslösungen an. Die Pakete verbinden alle betriebswirtschaftlichen



Kontakt

NTT DATA Business Solutions AG
Königsbreite 1
33605 Bielefeld



T: +49 (0)800/4808007
E: anfrage-solutions-de@nttdata.com
W: www.nttdata-solutions.com

Kernfunktionen in einem integrierten ERP-System, zum Beispiel die Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung, Vertrieb, Beschaffung, Produktion, Lagerhaltung und Auftragsmanagement. Für individuelle Anforderungen entwickeln wir eigene Anwendungen. Unser Produktportfolio: nttd.link/produktportfolio

Was SAP S/4HANA zur idealen Basis macht

Die Grundlage für Ihre digitale Transformation liefert das skalierbare ERP-System SAP S/4HANA. Ihre individuelle SAP S/4HANA-Variante entsteht nach Ihren Anforderungen. Die Möglichkeiten reichen von einer stark standardisierten Cloud-Lösung mit kurzer Einführungszeit bis hin zur Abbildung von komplexen Prozessvarianten, betrieben in der Cloud bei NTT DATA Business Solutions oder bei weiteren Hyperscalern – umsetzbar als Software as a Service ohne Vorabinvestition in die Software.

Einen besonders einfachen Start erlauben die Programme von „RISE/GROW with SAP“: Sie beinhalten alle wichtigen Komponenten zu SAP S/4HANA Cloud, außerdem Premium-Services und Tools. Ein vereinfachter Ansatz und die kontinuierliche Unterstützung beschleunigen Ihre S/4-Einführung.

Ihr Weg in die digitale Transformation

Die Komplexität und der hohe Integrationsgrad von bestehenden ERP-Umgebungen mit zahlreichen SAP- und Nicht-SAP-Lösungen können Einführungsprojekte verzögern und verteuern. Umso wichtiger sind Transparenz und Übersicht. Mit unserem Partner LeanIX bauen wir eine valide Roadmap und Meilensteinplanung auf. Und mit Unterstützung durch SAP Signavio modellieren und simulieren

wir Ihre Prozesse, erkennen Ineffizienzen und holen die beste Leistung für Ihr Unternehmen heraus.

Wir sind überzeugt, dass Digitalisierung kein Selbstzweck ist – aber alternativlos, um nachhaltig erfolgreich zu bleiben. Unser Anspruch ist es, neben der Bereitstellung eines modernen ERP-Systems die Innovationskraft unserer Kunden durch neueste Technologien zu stärken. Das entscheidende Werkzeug dafür ist die SAP Business Technology Platform (SAP BTP), mit der Sie die Anwendungen der verschiedenen Fachabteilungen, Nutzenden und Entwicklenden optimieren und verbinden. Die vielfältigen, agilen Einsatzmöglichkeiten der Erweiterungs- und Entwicklungsplattform erlauben es, Ihr ERP-System im Standard zu belassen und stattdessen die umliegende Infrastruktur Ihren Businessanforderungen anzupassen.

Application Management & Hosting

Damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können, kümmern wir uns als Experten für Application Management um Betrieb und Wartung Ihrer SAP-Software – für ein Höchstmaß an Effizienz und Sicherheit. In unseren nachhaltigen Rechenzentren in Deutschland übernehmen wir auch das Hosting. Sie sparen Hardwarekosten und Pflegeaufwand. Natürlich unterstützen wir Sie auch beim Wechsel zu einem Hyperscaler.

Unsere Referenzen (Auswahl)

Bette GmbH & Co.KG, Konica Minolta Business Solutions Europe, Krombacher Brauerei Bernhard Schadeberg GmbH & Co, Schwan Cosmetics International GmbH, Mosca GmbH, BOWA-electronic GmbH & Co. KG, Canyon Bicycles GmbH, Jowat SE, SMS Group, EDAG Engineering GmbH, TECE GmbH, Denios SE

Unsere Partner (Auswahl)

AWS, Microsoft, Natuvion, NTT DATA Gruppe mit einem Netzwerk von mehr als 16.000 SAP-Expert:innen und -Berater:innen Auswahl von Partnern, die unser Portfolio ergänzen: DSC, Seal Systems, Top Flow, WSW, XiTing, Cideon, primat



One Stop Shopping by ORBIS

Seit über 35 Jahren ist die Beratung von SAP-Lösungen Teil der ORBIS DNA. Wir kombinieren die Expertise aus unserer langjährigen SAP-Partnerschaft mit unserem stetig wachsenden Portfolio und decken somit nahezu alle SAP-Lösungen ab. Wir sind mehr als Berater – ORBIS ist Ihr digitaler Wegbegleiter von der gemeinsamen Erarbeitung eines individuellen Big Pictures bis hin zur praktischen Umsetzung im Projekt.

Mit ORBIS auf der Überholspur Richtung Intelligent Enterprise

Unsere Stärke liegt in der ganzheitlichen Digitalisierung und Automatisierung von Geschäftsprozessen. Damit unterstützen wir unsere Kunden langfristig beim Ausbau ihrer Wettbewerbsstärke entlang der vier Kernprozesse:

- Recruit to Retire
- Lead to Cash
- Source to Pay und
- Design to Operate.

ORBIS People vereint ein umfassendes HR-Lösungs- und Produktportfolio mit bewährten HCM-Lösungen sowie zukunftsweisenden Cloud-Lösungen, wie SAP Success Factors oder SAP Concur.

Durch ein tiefes Verständnis der Marketing-, Vertriebs- und Serviceprozesse erreichen wir eine starke Customer Experience. Dabei decken wir mit SAP Commerce Cloud, SAP Customer Data Cloud und SAP CPQ die gesamte SAP CX Suite ab.

ORBIS begleitet Sie auf Ihrem Weg zu S/4HANA und ermöglicht Ihnen die Vernetzung und

Integration von Prozessen, Services und Analysen in Echtzeit – ob in der Cloud, On-Premise oder in hybriden Szenarien.

In einer Zeit, in der Agilität, Flexibilität und Innovation immer wichtiger werden, ist die Cloud der treibende Motor hin zum Intelligent Enterprise. Als zertifizierter GROW with SAP Partner stehen wir Ihnen mit unserem Cloud Know-how beratend zur Seite.

Wir bringen Ihr Reporting auf die nächste Stufe – von klassischen On-Premise-Data-Warehouse-Projekten bis hin zu neuesten Cloud-Lösungen wie SAP Analytics Cloud.

Als Digitalisierungsexperte in der Manufacturing Branche schlägt unser Herz für Digital Supply Chain Themen. Neben SAP IBP als Planungslösung optimieren wir Ihre Produktionsprozesse mit SAP DM oder ORBIS MES. Im SAP Logistikumfeld beraten wir Sie zu Themen wie SAP EWM und SAP TM.

Auch hinsichtlich des SAP-Betriebs, dem SAP Application Management und der SAP System-sicherheit unterstützen wir Sie tatkräftig. ORBIS bietet Ihnen einen Support und Service Desk mit kurzen Reaktions- & Lösungszeiten.

Der ORBIS Drive: Unsere Lösungen

Das umfassende SAP-Portfolio ergänzen wir durch eigene integrierte Lösungen, wie z. B. ORBIS PCC für die Produktkostenkalkulation. Insbesondere in der Produktion und Logistik ist die nahtlose Kommunikation aller Systeme und Partner essenziell. Mit Distributed Shopfloor Processing (ORBIS DSP) hat ORBIS eine neue Lösung entwickelt, mit der Unternehmen Interoperabilität auf dem Shopfloor realisieren – ein echter Mehrwert für unsere Kunden.

Highlights

- Internationaler SAP-Dienstleister mit weltweiten Standorten & erfolgreichen Kundenprojekten bei zahlreichen mittelständischen Unternehmen und internationalen Konzernen
- Einführung und Beratung von SAP-Lösungen
- Entwicklung eigener, in SAP-integrierter Lösungen
- Fokusbranchen: Diskrete Fertigung & Maschinen- und Anlagenbau
- SAP Gold Partner mit > 35 Jahren umfangreicher Branchenexpertise > 500 Kunden > 400 SAP Experten > 2000 erfolgreich umgesetzten Kundenprojekten
- Competency Framework: Expertenstatus in den Bereichen S/4HANA Public Cloud, HCM, SCM
- Ein Auszug unserer Kunden, die uns seit Jahren vertrauen: Hager, Hörmann, HYDAC, NETZSCH, ODU, PAUL HARTMANN, Rittal, SCHUNK, Witzenmann

So erreichen Sie uns

Erfahren Sie mehr zu unserem SAP by ORBIS Angebot!



ORBIS SE

Nell-Breuning-Allee 3-5
66115 Saarbrücken

E: info@orbis.de

T: +49 681 9924-0

W: <https://www.orbis.de/>



Top 2024 Company



Highlights

- **Näher dran:**
Wir teilen die Leidenschaft unserer Kunden für die Produktion.
- **Benutzerfreundlicher:**
Selbsterklärende Software, die den User sicher durch den Prozess führt.
- **Agiler:**
Ohne Programmierung Prozesse an neue Anforderungen anpassen.
- **Intelligenter:**
Mit Hilfe von Industrial Intelligence unterstützt PSI Ihre Entscheidungen in komplexen Situationen, automatisiert Ihre Prozesse und erhöht die Effizienz Ihrer Fertigung.
- **Offener:**
Unsere Plattform besticht durch herausragende Integrationsfähigkeit, bietet flexible Services und verbindet die Prozesse über unterschiedlichste Anwendungssoftware hinweg.

PSI ist ein Partner auf Augenhöhe: „Wir sprechen die Sprache produzierender Unternehmen“

Kontakt

PSI Automotive & Industry GmbH

Dircksenstraße 42-44
10178 Berlin
Deutschland



T: 0800 377 4 968 [kostenfrei]
E: vertrieb@psi-automotive-industry.de
W: www.psi-automotive-industry.de



PSIpenta – passt sich den Anforderungen der User an!

Die PSI Automotive & Industry ist Experte für die intelligente Produktion. Mit unserer ERP + MES Software optimieren wir die Produktion und Prozesse unserer Kunden. Der Markenname PSpenta steht im deutschen Mittelstand für durchdachte Lösungen, die so nah an den Anforderungen der Branchen sind, wie keine andere.

„Im Teamwork finden wir die besseren Ideen.“

Darum kombinieren wir die Kompetenzen unserer Kunden mit unserer eigenen zu einem größeren Ganzen. Wir begleiten Unternehmen als unabhängiger Impulsgeber mit unserem jahrzehntelangen Erfahrungswissen auf dem Weg zur smarten Fabrik der Zukunft. Wenn Unternehmen mit unserer Software ihr maximales Potential entfalten, ist unsere Mission erfüllt.

Als Teil der PSI Software SE, die mit über 2.250 Mitarbeitern ca. 250 Millionen Euro Umsatz im Jahr erwirtschaftet, stehen wir für Sicherheit und Stabilität.

Sie wollen effizientere Produktionsprozesse?

PSI trägt den gesteigerten Anforderungen an Flexibilität und Agilität durch tiefe Integration in den Bereichen ERP, MES, Predictive Maintenance & Quality, WMS und Künstliche Intelligenz Rechnung.

Mit dem Workflow-basierten MES ist PSI technisch führend. Die Steuerung der Abläufe über alle Anwendungen hinweg erfolgt durch Workflows. Ohne Programmierung und

extrem schnell kann so eine Adaption der Prozesse an neue Anforderungen erreicht werden.

Ihre digitale Fabrik

Wir bieten Ihnen industrietaugliche, praxiserprobte Lösungen:

- Werkerführung an den Arbeitsstationen
- Flexible Integration der Produktionstechnik / Betriebsmittel
- Statusanzeige und Visualisierung der Produktion / Fertigung (SCADA)
- Workflow-basierte Ablaufsteuerung der Produktion und systemübergreifende Flexibilisierung der Fertigungsprozesse
- Flexible Taktung und Integration mit den Transportsystemen
- Just-in-Time / Sequence-Bereitstellung des Materials (e-Kanban) und Steuerung des Warehouse

Durchdachte Lösungen für individuelle Anforderungen

Mehr als 25.000 Anwender in über 300 Industriebetrieben, viele von ihnen Weltmarktführer ihrer Branche, nutzen heute die Lösungen der PSI Automotive & Industry. Ein Auszug unserer Referenzprojekte:

- Alfiing Kessler Sondermaschinen
- Formel D
- Gemü Gebr. Müller Apparatebau
- Koenig & Bauer Kammann GmbH
- Läßle Gruppe
- Carl Mahr GmbH & Co. KG

Mehr erfahren

www.psi-automotive-industry.de/referenzen





Retarus bietet Cloud-Lösungen auf Enterprise-Level für Messaging, Email Security, Intelligent Document Processing und Supply Chain Integration. Auf höchstem Service-Niveau, hoch performant, sicher, datenschutzkonform und global. Die Produkte von Retarus werden für die Cloudifizierung und Absicherung von Messaging- und E-Mail-Infrastrukturen sowie für die intelligente Automatisierung von Geschäftsprozessen und Workflows erfolgreich eingesetzt. Dabei werden klimaneutrale Rechenzentren auf 4 Kontinenten höchsten Compliance-, Sicherheits-, Performance- und Verfügbarkeitsanforderungen gerecht. Retarus, mit Hauptsitz in München, wurde 1992 von Martin Hager gegründet und ist seitdem inhabergeführt. Das Unternehmen beschäftigt rund 500 Mitarbeiter in 20 Niederlassungen auf vier Kontinenten. Rund die Hälfte des Umsatzes erwirtschaftet Retarus außerhalb Deutschlands. Über 40 Prozent der im S&P Global 100 gelisteten Unternehmen vertrauen auf Retarus. Dazu zählen internationale Unternehmen zahlreicher Branchen wie Automotive, Banking und Finance, Manufacturing, Retail sowie Healthcare. Die Umsetzungen von Standards wie HIPAA, TiSAX, PCIDSS, ISO 27001 sind daher obligatorisch. Als langjähriger SAP Build Partner bietet Retarus eine umfassende Branchen-Expertise und Erfahrung, wie auch die bereits über 3000 angebundenen SAP-Systeme zeigen.

Die Retarus Enterprise Cloud für SAP

Retarus unterstützt Unternehmen auf dem Weg der digitalen Kommunikation bei ihrer Migration auf ein zukünftiges SAP-System. Dafür steht eine länderübergreifende Organisation mit IT-Architekten sowie ein breites

SI-Partnernetzwerk zur Verfügung. Ziel ist es dabei die Zuverlässigkeit in der Kommunikation zu steigern und somit die Kunden- und Partnerzufriedenheit zu erhöhen. Abgesichert wird dies über ein persönliches, mehrsprachiges 24/7 Support- und Servicemanagement mit eigenen Mitarbeitern.

Unkomplizierte Integration durch zertifizierte Schnittstellen

Retarus bietet durch standardisierte, SAP-zertifizierte Konnektoren eine nahtlose Integration von On-Premise bis Cloud SAP- und non-SAP-Anwendungen. Das Konzept der ganzheitlichen digitalen Cloud-Kommunikation ersetzt Legacy-Infrastrukturen, löst manuelle Prozesse ab und beschleunigt die Anbindung an neue Anwendungen. Retarus schafft damit einheitliche Qualität und Skalierbarkeit für eine Kommunikation über die gesamte SAP-Applikationslandschaft hinweg – auch in globalen komplexen Migrationsprojekten. Für die SAP-Landschaft stehen seitens Retarus zudem Messaging-Konnektoren für ein- und ausgehende Kommunikation bereit und ermöglichen die nahtlose Integration von SMS, E-Mail sowie Fax in digitale Arbeitsplätze und SAP-Applikationen. Durch die langjährige Erfahrung im SAP-Umfeld kennt Retarus vielfältige Anwendungsfälle und berät gemeinsam mit den SI-Partnern, um den Anforderungen der jeweiligen IT-Umgebung gerecht zu werden.

Workflows optimieren und digitalisieren

Innovative intelligente Digitalisierungs- und Konvertierungsdienste wie Intelligent Document Processing, Cloud EDI Integration oder E-Invoicing lassen sich problemlos mit dem Messaging-Portfolio kombinieren, um Workflows zu automatisieren und Informationen zu digitalisieren. Die Datenanreicherung innerhalb der Supply Chain wird zusätzlich durch Produkte wie WebConnect ergänzt, um auch B- und C- Lieferanten flexibel zu integrieren.

Partner

Accenture, Atos, Kyndryl, NTT Data, T-Systems

Highlights

- SAP Build Partner mit über 30 Jahren Erfahrung in der digitalen Business-Kommunikation
- Breites Portfolio für SAP-Kunden:
 - Cloud Messaging Plattform (E-Mail, SMS, Fax)
 - Cloud EDI Integration
 - WebConnect
 - E-Invoicing
 - Intelligent Document Processing
- Über 3000 angebundene SAP-Systeme
- Zertifizierte Integrationen für S/4HANA
- APIs und Konnektoren für SAP BTP
- Umfangreiche Branchenexpertise
- Intelligente Digitalisierungs- und Konvertierungsdienste
- Qualität, Verfügbarkeit und Leistung auf Enterprise-Niveau
- Globale Präsenz mit länderübergreifenden Engineering- und Support-Teams
- Höchste internationale Compliance-, Sicherheits- und Reporting-Standards
- Service-Management-Teams, SLAs, geprüfte Service- und Support-Prozesse
- Referenzen: Andritz AG, Allianz, Balluff, B.Braun, B/S/H, Bosch Daimler, DZ Bank, L'Oréal, Merck, Mondri, Roche, SCA, Seco, Telefonica, Swarovski, Vodafone, VW, Zeiss



Kontakt

Retarus GmbH

Global Headquarters
Aschauer Straße 30
81549 München
Deutschland

Allgemeine Anfragen
+49 89 5528 0000
Sales Anfragen
+49 89 5528 1111



Highlights

Sycor – professionelle SAP-Services für den Mittelstand

Mehr als 20 Jahre praktische Erfahrung in SAP-Projekten jeder Art und beinahe jeder Branche – wir bieten Ihnen umfassendes Know-how in jeder Phase Ihres SAP-Projektes.

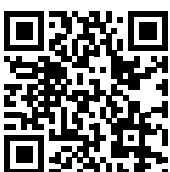
- SAP-Goldpartner mit zertifizierter und ausgezeichnete Expertise
- mehr als 20 Jahre Erfahrung in mittelständischen SAP-Projekten, besonders in den Branchen Fertigung, Medizintechnik und Pharma
- ganzheitliche und persönliche Beratung aus einer Hand – von der Strategie über die Implementierung und Prozessoptimierung bis hin zum Betrieb
- auf individuelle Anforderungen abgestimmte Migration in Teilprojekten und mit optimaler Vorbereitung durch PreProject-Services
- SAP S/4HANA Discovery Workshop



Kontakt

SYCOR GmbH
Heinrich-von-Stephan-Straße 1-5
37073 Göttingen

T: +49 (0) 551/490-0
E: Dennis.Kobal@sycor.de
W: www.sycor-group.com



Sycor und SAP S/4HANA – professionelle Beratung, Migration, Implementierung und Managed Services

Was bedeutet die digitale Transformation für Ihr Unternehmen, für Ihr Produkt, sowie Dienstleistungsangebot und für Ihre Prozesse? Die Antworten auf diese Fragen sind in jedem Unternehmen verschieden, wenn gleich die grundsätzlichen Kriterien gleichbleiben: Es geht um geschäftskritische Prozesse und das Maß an Digitalisierung, das zum eigenen Unternehmen passt. SAP S/4HANA ist ein wichtiger Grundbaustein für die Digitalisierung Ihres Unternehmens. Mit der cloud-basierten Lösung erweitert SAP die Möglichkeiten, Standard- und individuelle Prozesse flexibel und digital zu gestalten. Unsere erfahrenen und zertifizierten SAP-Spezialisten wissen, worauf es ankommt: auf Ihre Ziele, Ihre branchenspezifischen Anforderungen und Ihren Zeit- sowie Budgetplan auf Ihrem Weg zu einem intelligenten Unternehmen. Ihr Weg zu digitalen Prozessen mit SAP S/4HANA Wir unterstützen Sie ganzheitlich und individuell von Beginn an.

SAP-Strategieberatung

Gemeinsam finden wir die passende Digitalisierungsstrategie und erarbeiten Ihre individuelle Roadmap.

SAP Projektmanagement

Wir führen die Neuimplementierung von SAP S/4HANA oder Conversion von SAP ERP in für Sie maßgeschneiderten Projekten durch.

SAP Consulting

Unsere Experten beraten Sie bei der Einführung, Anpassung und Weiterentwicklung Ihrer Geschäftsprozesse und SAP-Systeme.

SAP Lizenzmanagement

Wir finden das Lizenzierungsmodell, das Ihnen die optimale Auslastung Ihrer Lizenzen im gesamten Unternehmen garantiert.

SAP Managed Services und Betrieb

Wir sorgen für den reibungslosen Betrieb Ihres SAP-Systems durch laufende Optimierung, Monitoring rund um die Uhr, Application Management Services und Reporting.

Change Management

Wir begleiten die Veränderungen in Ihrem Unternehmen, sorgen dafür, dass alle Mitarbeiter optimal geschult werden und achten auf Data Governance sowie die Einhaltung von Security- und Compliance-Vorgaben.

SAP-Lösungen optimal und nachhaltig orchestriert

SAP und Sycor bieten Lösungen und Add-ons für alle verschiedenen Abläufe im Unternehmen. Der digitale Kern von SAP S/4HANA deckt alle Standardprozesse ab. Als zentrale Plattform bildet SAP S/4HANA die Basis einer digitalen Supply Chain – branchenspezifisch und integriert. Diese Funktionalitäten werden u.a. ergänzt durch ein ganzes Portfolio an Customer-Experience-Lösungen, wie z.B. der SAP Sales Cloud oder der SAP Service Cloud: Optimieren Sie Ihre Kundenbeziehungen vom Erstkontakt bis hin zur Service Abwicklung. Analysieren Sie jederzeit Ihre Geschäftsdaten in Echtzeit und treffen Sie so fundierte Entscheidungen. Nutzen Sie die SAP Business Technology Platform, um schnell und unkompliziert neue Anwendungen bereitzustellen. Gemeinsam finden wir den optimalen Lösungsmix – wir orchestrieren Ihren Weg zum intelligenten, nachhaltigen Unternehmen.



Firmenprofil

tangro ist ein Anbieter von innovativen Software-Lösungen für die Dokumentenverarbeitung in SAP. Seit über 25 Jahren stehen wir als verlässlicher Partner mit hohem Qualitätsanspruch für Digitalisierung, Prozessautomatisierung und Innovationskraft.

Die Verarbeitung von eingehenden Dokumenten stellt Unternehmen vor große Herausforderungen, da Arbeitsprozesse häufig manuell, zeitaufwendig und fehleranfällig sind. Mit intelligenter Software unterstützen wir Unternehmen bei der automatisierten Verarbeitung eingehender Belege. Routinemäßige Aufgaben werden automatisiert und manuelle Eingriffe minimiert. Damit machen wir das Leben unserer Kunden einfacher, effizienter und wettbewerbsfähiger.

Unser Fokus liegt dabei auf SAP. Unsere Lösungen sind SAP-zertifiziert und kommen weltweit und branchenübergreifend bei mehr als 400 Kunden in 30 Ländern zum Einsatz.

Die Anerkennung als "Innovations-Champion 2024" durch FOCUS-Business und die Bewertung als "Exzellent" in der Kategorie "Prozessoptimierung" sowie „Sehr gut“ in der Kategorie „Strategie & Innovationskultur“ unterstreichen unsere Stärken.

Produkte & Services

Unsere Automatisierungslösungen für die Dokumentenverarbeitung decken alle relevanten Belegarten im Purchase-to-Pay und Order-to-Cash ab, darunter eingehende Rechnungen, Auftragsbestätigungen, Lieferscheine, Lieferavise, Aufträge und Zahlungssavise.

tangro-Lösungen sind technisch und semantisch nahtlos in die SAP-ERP- und S/4HANA-Umgebung unserer Kunden eingebettet und zertifiziert. tangro-User arbeiten in ihrer vertrauten SAP-Umgebung, was den Pflege- und Schulungsaufwand minimiert. Unsere Lösungen zeichnen sich durch höchste Usability, flexible Anpassbarkeit und schnelle Implementierung aus.

Als Komplettlösung verbinden wir eine intelligente Datenextraktion mit einer in SAP integrierten Echtzeit-Verarbeitung inklusive Workflows. Dabei kombinieren wir Technologien, die echte Mehrwerte liefern, natürlich auch Künstliche Intelligenz.

Wir unterstützen bei der Umsetzung der E-Rechnungspflicht. Unsere Lösung verarbeitet relevante Formate wie XRechnung, ZUGFeRD sowie weitere EU-Formate. Unternehmen wie z.B. Webasto verarbeiten E-Rechnungen mit tangro bereits erfolgreich national und international. Im B2G-Geschäft unterstützen wir zahlreichen öffentliche Auftraggeber seit Jahren bei der Verarbeitung von XRechnungen.

Referenzen

Über 400 Kunden vertrauen auf tangro, darunter viele Hidden Champions und Global Player aus allen Branchen wie z.B. Continental, Bauhaus, B. Braun, Conrad, Dräger oder hansgrohe. Zudem zählen viele Organisationen der öffentlichen Hand wie z.B. (Universitäts-)Kliniken und Energieversorger/Stadtwerke zu unseren Kunden. Über 30 Mio. Belege werden mit tangro-Software jährlich weltweit verarbeitet.

Highlights

- Technologieunternehmen und Anbieter von Automatisierungslösungen für die Dokumentenverarbeitung in SAP
- SAP-zertifiziertes Produktportfolio für alle relevanten Belegarten im Purchase-to-Pay und Order-to-Cash, z.B. Rechnungen, Auftragsbestätigungen, Lieferscheine, Lieferavise, Aufträge, Zahlungsavise und weitere Dokumente
- Verarbeitung von E-Rechnungsformaten wie XRechnung, ZUGFeRD und weiteren EU-Formaten
- Technisch und semantisch nahtlose Einbettung in die SAP-ERP- und S/4HANA-Umgebung unserer Kunden
- Integration von KI-Technologien wie maschinelles Lernen und neuronale Netze
- Von FOCUS als „Innovations-Champion 2024“ ausgezeichnet
- Über 400 Kunden in 30 Ländern weltweit

Kontakt

tangro software components GmbH
Speyerer Straße 4
69115 Heidelberg

T: 06221 13336-0
F: 06221 13336-21
E: info@tangro.de

Andreas Ehret
Leiter Vertrieb
T: 06221 13336-45

W: www.tangro.de



Frenzelit meets T.CON: Digitale Unternehmenstransformation mit SAP S/4HANA und SAP Analytics Cloud



Mit einer modernen und zukunftssicheren ERP-Landschaft auf Basis von SAP S/4HANA schafft die Frenzelit GmbH die Grundlage, um ihre Geschäftsprozesse zu standardisieren, zu digitalisieren und zu automatisieren. Diese Optimierung ist eine wichtige Voraussetzung, damit das Unternehmen seine Wettbewerbsfähigkeit sichern und die internationale Expansionsstrategie vorantreiben kann. Ebenfalls von hohem Nutzen ist dabei die gemeinsam eingeführte, integrierte Finanzplanung in der SAP Analytics Cloud (SAC).

Seit mehr als 140 Jahren entwickelt, produziert und vertreibt die Frenzelit GmbH aus Bad Berneck innovative und qualitativ hochwertige Dichtungen und Isolationen sowie Kompensatoren und Verbundwerkstoffe. Das Familienunternehmen agiert international und beschäftigt rund 750 Mitarbeiter an sieben Standorten weltweit.

Dichtungen und Isolationen für alle Anwendungsfälle

Mit seinen Produkten, Materialien und Fertigteilen, aber auch mit maßgeschneiderten

oder standardisierten Lösungen deckt Frenzelit nahezu jede Anforderung in Bezug auf Dichtung und Isolation ab. Sie finden sich in der Chemie und Petrochemie genau wie in der Energiewirtschaft, der Automobil-, Lebensmittel- und Trinkwasserindustrie, aber auch im Maschinen- und Anlagenbau, im Schiffsbau und in der Luft- und Raumfahrt. Für Frenzelit ist klar: Um seine Marktposition zu behaupten und international zu expandieren, müssen die Geschäftsprozesse über alle Standorte hinweg vereinheitlicht, digitalisiert, automatisiert und optimiert werden.

Greenfield-Implementierung mit Big Bang

Durch die Implementierung von SAP S/4HANA sowohl in Deutschland als auch am Standort in Tschechien hat Frenzelit einen großen Schritt in diese Richtung getan. Mit der neuen ERP-Suite von SAP, die die Lösung eines anderen Anbieters ersetzt, bildet das Unternehmen seine Wertschöpfungskette nun durchgängig und integriert in einer homogenen IT-Umgebung ab:

und zwar von der Angebotsanfrage über die Entwicklung, die Produktionsplanung und -steuerung und die Intralogistik bis hin zur Fakturierung. SAP S/4HANA ermöglicht auch den IT-gestützten und somit effizienten und sicheren Austausch von Auftrags-, Bestell-, Material- und Bestandsdaten zwischen Deutschland und Tschechien im Rahmen der Intercompany-Abwicklung und -Verrechnung.

Die Implementierung erfolgte nach dem Greenfield-Ansatz und in einem Big Bang, sodass die rund 400 SAP-User sofort von den Innovationen der neuen ERP-Suite profitieren konnten. So erledigen sie ihre Aufgaben prozessbezogen auf den einfach zu bedienenden UI5-Oberflächen der SAP-Fiori-Apps, für die das browserbasierte SAP-Fiori-Launchpad den zentralen Zugriffspunkt bietet.

In T.CON den richtigen IT-Partner gefunden

Die Einführung von SAP S/4HANA ist äußerst anspruchsvoll, vor allem wenn sie, wie bei

Frenzelit, parallel an mehreren Standorten erfolgt. Aus diesem Grund beschlossen die Verantwortlichen, einen kompetenten IT- und Beratungspartner ins Boot zu holen. Den fanden sie mit dem SAP Gold Partner T.CON.

„T.CON überzeugte durch seine ausgewiesene SAP-Expertise, nicht nur in Bezug auf die Implementierung von SAP S/4HANA sondern auch durch sein umfassendes Prozess-Know-how, was die flächen- und rollenverarbeitende Industrie betrifft“ so Heinz Jahreiß, kaufmännischer Leiter bei Frenzelit.

Mit Solution Architects und Change-Konzept zum Erfolg

Großen Anteil am Erfolg des Projekts hatten die Solution Architects der T.CON, die sich dank ihres modulübergreifenden SAP-Know-hows eine Gesamtsicht auf die Prozesse und ihr Zusammenwirken verschafften. Nach einer Analyse der vorhandenen Prozesse erarbeiteten sie entsprechend dem Standard-first-Ansatz, den Frenzelit bei der ERP-Einführung verfolgte, ein Konzept für die „Soll-Prozesse“ auf Basis vorkonfigurierter SAP-Best-Practice-Pakete. Die neuen Soll-Prozesse kamen im Rahmen einer Optimierungsphase wenige Monate nach dem Go-live von SAP S/4HANA noch einmal auf den Prüfstand. Notwendige Anpassungen und Verbesserungen an den Abläufen nahmen die Lösungsarchitekten, wo immer möglich, per Customizing vor; nur im Ausnahmefall erfolgte eine individuelle Programmierung.

Dass die Verantwortlichen bei Frenzelit die Belegschaft schon im Vorfeld der Implementierung durch ein Changemanagement-Konzept eng in dieses Transformationsvorhaben eingebunden hatten, trug wesentlich zum Erfolg bei. „Bei einer Umgestaltung der Softwarelandschaft, die alle Abteilungen und Geschäftsbereiche betrifft, handelt es sich auch um ein Business-Projekt, dessen Erfolg mit der Akzeptanz der Mitarbeiter steht und fällt“, so Jahreiß.

SAP-Standardfunktionen gezielt erweitern

Doch die neue SAP-Software, die nahe am Standard bleibt, unterstützt spezielle, zum Teil geschäftskritische Prozesse bei Frenzelit nicht in allen Punkten zufriedenstellend. Das betrifft vor allem das Product Lifecycle Costing (PLC), also die Kalkulation der Gesamtkosten für ein Produkt von der Entwicklung bis zum Produktionsende, und die Finanzplanung. Die Lücken in Bezug auf die PLC-Prozesse schließt das SAP-basierte Add-on PLC-COCKPIT von T.CON, das sich nahtlos in SAP S/4HANA einfügt.

Integrierte Finanzplanung aus einem Guss

Und für eine feingranulare und KPI-gestützte Finanzplanung, mit deren Hilfe



„T.CON überzeugte durch seine ausgewiesene SAP-Expertise, nicht nur in Bezug auf die Implementierung von SAP S/4HANA sondern auch durch sein umfassendes Prozess-Know-how, was die flächen- und rollenverarbeitende Industrie betrifft“

**HEINZ JAHREISS,
KAUFMÄNNISCHER LEITER BEI FRENZELIT**

das Unternehmen zukünftig noch effizienter gesteuert werden kann, baute man auf Basis von SAP Analytics Cloud eine integrierte und einheitliche Umgebung auf, die alle notwendigen Daten zentral zusammenführt und die Planungsmöglichkeiten der SAC mit denen in SAP S/4HANA verknüpft. In der cloudbasierten SAP-Planungslösung werden zum Beispiel die Gewinn- und Verlust-Rechnung (GuV), die Umsatz- und Profitabilitätsplanung, die Produktkosten- und Ausgabenplanung und die Kostenstellenplanung durchgeführt. In S/4HANA werden die Investitions- und Abschreibungsplanung, die Materialkosten- und Planpreisberechnung, die Materialbedarfsplanung und die Gemeinkostenplanung abgewickelt.

Überzeugende Performance

Die Vorteile einer harmonisierten Finanzplanung zeigten sich schnell. Nicht nur die Qualität der Planungsdaten und somit die Genauigkeit der Planung hat sich spürbar verbessert. Die Planungsprozesse laufen auch deutlich schneller ab, seit die heterogene, wenig detaillierte und transparente Planung in MS Excel und das aufwendige und fehleranfällige Hin- und Herkopieren zwischen Excel, dem bisherigen ERP und weiteren Lösungen der Vergangenheit angehören.

Das Fazit von Heinz Jahreiß fällt entsprechend positiv aus: „Wir haben durch die in SAP integrierte Finanzplanung mit aktuellen Zahlen in nahezu beliebiger Detailtiefe zu jedem Zeitpunkt eine klare Sicht auf die finanzielle Situation unseres Unternehmens und können seine zukünftige Entwicklung noch effizienter und vorausschauender steuern. Das ist ein wettbewerbskritischer Faktor.“ Jahreiß betont: „Mit T.CON steht uns ein IT-Partner zur Seite, mit dem wir vertrauensvoll und auf Augenhöhe zusammenarbeiten“.

Highlights

- Seit 30 Jahren am Markt und Softwarehersteller der xSuite®
- Experte für die Eingangsrechnungsverarbeitung und durchgängige P2P-Prozesse mit SAP
- Spezialisiertes E-Invoicing-Know-how
- Workflow-Lösungen für SAP S/4HANA, Clean Core und SAP BTP
- Alle Softwarekomponenten und Dienstleistungen für die Lösungstrecken aus einer Hand
- 1.300 realisierte Projekte in über 60 Ländern
- Firmensitze in Deutschland, Dänemark, den Niederlanden, Singapur, der Slowakei, Spanien und den USA
- SAP Partner mit 230 Beschäftigten
- Unser Unternehmen ist zertifiziert nach ISO 27001

xSuite – Der Global Player für automatisierte Geschäftsprozesse mit SAP



Wir sind einer der führenden Softwarehersteller für intelligente Anwendungen zur Automatisierung dokumentenbasierter Geschäftsprozesse. Als international tätiger Experte für die Eingangsrechnungsverarbeitung mit SAP bieten wir dazu alle Softwarekomponenten und Dienstleistungen aus einer Hand. Unsere Zielgruppe sind der gehobene Mittelstand, Konzerne sowie öffentliche Auftraggeber. Mehr als 300.000 Anwendende verarbeiten mit xSuite-Software bereits über 80 Mio. Dokumente pro Jahr.

Ergänzt wird unser Portfolio durch Lösungen für den Bereich Einkauf, sodass ein durchgängiger P2P-Prozess entsteht. Dazu gehören die automatisierte Bedarfserfassung, die Prüfung eingehender Auftragsbestätigungen und Lieferscheine, die Annahme und Verarbeitung von Rechnungen sowie die Einbindung eines Lieferantenportals – vorzugsweise in der Cloud oder hybrid.

Die komplette digitale Strecke basiert auf xSuite-Technologie und enthält alle notwendigen Komponenten für Beleglesung, Workflow und eine revisionssichere Archivierung. Dabei profitieren die automatisierten Lösungen von gezielt eingesetzter, nutzenorientierter künstlicher Intelligenz (KI). Wir bieten kompetente Prozessberatung, Projektkoordination und -umsetzung sowie Schulungen, Support und Managed Services.

Technologie, die alles zusammenführt

Die xSuite-Lösungen beruhen auf einer einheitlichen technologischen Basis. Eine durch-

dachte und ausgereifte Technologie, die den Vergleich nicht zu scheuen braucht. Sie ist entwickelt worden für durchgängige, im Standard verfügbare Lösungen, jederzeit erweiterbar und in allen SAP-Umgebungen nicht nur integrierbar, sondern auch ideal geeignet für den nahtlosen Umstieg auf SAP S/4HANA und in die Cloud. Nicht umsonst sind sie für alle denkbaren SAP-Szenarien zertifiziert. Wir bieten performante Anwendungen für Fachabteilungen und IT gleichermaßen. Dabei gilt für uns die Devise: Vollständig integriert – vollständig zertifiziert – vollständig automatisiert. Die Lösungen sind in allen SAP-Umgebungen lauffähig und zertifiziert für SAP NetWeaver (ECC-Systeme), SAP S/4HANA, SAP S/4HANA Cloud sowie RISE with SAP.

Besonderheit für öffentliche Auftraggeber

Wir bieten öffentlichen Auftraggebern eine standardisierte, SAP-integrierte Lösung zur Rechnungsverarbeitung. Angesprochen werden die SAP-Module FI, MM, PSM und PSCD sowie der Kommunalmaster Finanzen. Es können alle Rechnungsformate wie Papier, PDF, XRechnung, ZUGFeRD etc. verarbeitet werden.

Am 29. November 2021 hat die Lösung die gpaNRW-Zulassung erhalten. Die SAP-integrierte Software ist damit offiziell für die automatisierte Ausführung der Geschäfte in nordrhein-westfälischen Städten, Kommunen und Verwaltungen zugelassen.

Kontakt

xSuite Group GmbH
Hamburger Straße 12
22926 Ahrensburg
T: 04102 88380

E: info@xsuite.com
E: sales@xsuite.com
W: www.xsuite.com



www.xsuite.com/software/invoice/

NTT DATA Business Solutions

TechnoLogisch nachhaltig

**We Transform.
SAP® Solutions into Value**

Wir verstehen die Geschäfte unserer Kunden und wissen, wie man Unternehmen erfolgreich in die Zukunft führt. Bei NTT DATA Business Solutions treiben wir Innovationen voran: Von der Beratung und Implementierung bis hin zu Managed Services und darüber hinaus erweitern wir kontinuierlich SAP-Lösungen und -Technologien, damit sie für Unternehmen – und ihre Mitarbeitenden – funktionieren.

**Bereit für den nächsten Schritt?
www.nttdata-solutions.com**



Hier finden Sie unseren ersten Nachhaltigkeitsbericht:
nttd.link/nachhaltigkeitsbericht

