

# IT-Matchmaker

Ausgabe 04 | Deutschland, Österreich 30,00 Euro [www.it-matchmaker.com](http://www.it-matchmaker.com) *.guide –*

## ERP-LÖSUNGEN 2024



**HOW-TO DIGITALISIERUNG:  
ROADMAP ALS  
NAVIGATIONSHILFE**

**SUSTAINABLE ERP:  
CO<sub>2</sub>-MANAGEMENT  
IM ERP-SYSTEM**

**CHANGE MANAGEMENT:  
ERFOLGSGARANT  
ODER FIRLEFANZ**



ERP-SOFTWARE  
**FEPA**

ERP-ZUFRIEDENHEITSSTUDIE  
**NOTE 1.5**  
TROVARIT 2022/2023

DIE **ERP-LÖSUNG** FÜR DEN  
PRODUZIERENDEN **MITTELSTAND**

**INDIVIDUELL** ● **SKALIERBAR** ● **PERSÖNLICH**

PLANAT entwickelt  
und implementiert  
seit über 40 Jahren  
die skalierbare ERP-  
Standardsoftware  
FEPA

**PLANAT ERP**

**ALLES AUS EINER HAND**  
SOFTWARE - CONSULTING - SERVICE

[WWW.PLANAT.DE](http://WWW.PLANAT.DE)

# Lösungsanbieter stellen sich vor

Auf den folgenden Seiten präsentieren ausgewählte ERP-Anbieter ihre Produkte und Services im Kurzprofil und stellen erfolgreiche Projekte bei ihren Kunden vor.



UNTERNEHMEN	SEITE
abas Software GmbH	36–37
All for One Group SE	38
Arcwide Germany GmbH	39
Allgeier Inovar GmbH	40–41
ams.Solution AG	42–43
Asseco Solutions AG	44–45
Aptean Germany GmbH	46
AZTEKA Consulting GmbH	47
BE-terna GmbH	48–49
bob Systemlösungen	50–51
Bison Deutschland GmbH	52
CATUNO GmbH	53
cimdata software GmbH	54
Comarch Software und Beratung AG	55
COSMO CONSULT-Gruppe	56–57
Cronon GmbH	58–59
Complan & Partner GmbH	60
ELDICON Systemhaus GmbH	61–63
CSB-System SE	64
FIS Informationssysteme und Consulting GmbH	65
GDI – Gesellschaft für Datentechnik und Informationssysteme mbH	66
GUS ERP GmbH	67
GEBRA-IT GmbH	68–69

UNTERNEHMEN	SEITE
Industrial Application Software GmbH	70
GOB Software & Systeme GmbH & Co. KG	71–73
IFE GmbH	74
GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH	75–77
IFS Deutschland GmbH	78
jKARAT GmbH industry solutions	79
Isah GmbH	80–81
KUMAVISION AG	82–83
MAIT Germany GmbH	84
Modus Consult GmbH	85
MAC IT-Solutions GmbH	86–87
NTT DATA Business Solutions AG	88
ORDAT GmbH & Co. KG	89
proALPHA Gruppe	90
PLANAT GmbH	91–93
PSI Automotive & Industry GmbH	94–95
schrempp edv GmbH	96
synko GmbH	97
SOG Business-Software GmbH	98–99
TimeLine Business Solutions Group	100
TopM Software GmbH	101
Winweb Informationstechnologie GmbH	102

### Highlights

- Hoher Funktionsumfang: abas ERP unterstützt Sie in allen Kernbereichen Ihres Unternehmens
- Hohe Individualität: Die Flexibilität, die Sie benötigen, um wichtige Wettbewerbsvorteile zu sichern
- Einfache Releasewechsel: Unkompliziert und ohne aufwändige Migration, da individuell vorgenommene Anpassungen bei Upgrades bestehen bleiben
- Kostenvorteile dank niedriger TCO
- Einfache Konnektivität: Einfacher Datenaustausch mit Drittlösungen
- Internationaler Einsatz
- Langjährige Branchen-Expertise
- Partner des Mittelstands: Partnerschaftliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe
- Die abas Software GmbH ist nach ISO 9001:2015 zertifiziert und setzt ein TÜV SÜD geprüftes Qualitätsmanagementsystem ein



### Passgenaue ERP-Software für mittelständische Fertigungsunternehmen

Veränderungen zu gestalten und neue Potenziale zu erschließen ist seit über 40 Jahren unser Geschäft und unsere Leidenschaft – mit wegweisenden Lösungen, kluger Prozessberatung sowie umfangreichem Branchenwissen und Best-Practice-Erfahrungen unseres Teams. Als Visionär und Vorreiter im Bereich Unternehmenssoftware verbinden wir bewährtes ERP mit umfassenden Funktionen in einem modernen Gesamtpaket.

Wir bieten die richtige Kombination aus passgenauer Fertigungsfunktionalität und der Flexibilität, die für die Realisierung Ihrer einzigartigen Geschäftsprozesse unbedingt erforderlich ist. Rund 4.000 Unternehmen mit 120.000 Anwendern aus dem fertigungsnahen Mittelstand vertrauen auf abas.

Seit 2019 ist abas Teil der Forterro-Gruppe, einem Zusammenschluss europäischer Softwareunternehmen, die ERP-Systeme für KMUs weltweit bereitstellen. Mit unseren gemeinsamen Ressourcen und Synergien sind wir stark für die Herausforderungen der Zukunft aufgestellt.

Unsere zentralen Alleinstellungsmerkmale (USPs) – hohe Anpassbarkeit bei gleichzeitiger Releasefähigkeit – werden von unseren Kunden geschätzt und vom Markt durch Stu-

dien bestätigt. Darauf sind wir stolz, denn genau dafür wurde abas ERP entwickelt. Es beweist, dass wir unserem wichtigsten Anspruch gerecht werden: Wir geben Sicherheit. Auch und gerade im dynamischen Umfeld der Digitalisierung.

abas ERP bietet bereits im Standard einen sehr breiten Funktionsumfang und unterstützt Sie in allen Kernbereichen Ihres Unternehmens. Vom Einkauf und Vertrieb über Fertigung, Lager und Service bis hin zum Finanzwesen, Controlling und Management vereint unsere ERP-Software hohe Funktionalität und eine benutzerfreundliche Oberfläche in einem überzeugenden Gesamtpaket. Dieses hilft Ihnen bestmöglich bei der Bewältigung von Herausforderungen in den Bereichen Produktion und Disposition und steigert durch seine tiefe Integration die Durchgängigkeit, Transparenz und Effizienz in Ihrem gesamten Unternehmen. Zeitgleich werden durch umfassende Standardisierung wichtige Prozessleitplanken geschaffen, die für eine hohe Sicherheit und Stabilität der Prozesse sorgen.

Kundennähe nehmen wir wörtlich: Gemeinsam mit unseren internationalen Niederlassungen und Partnern können wir Sie weltweit mit Consulting, Implementierung und Prozessberatung unterstützen – ein großer Vorteil für mittelständische Fertigungsbetriebe, die in neue Märkte expandieren. abas wächst mit und bleibt dabei immer ganz in Ihrer Nähe.

### Kontakt

abas Software GmbH

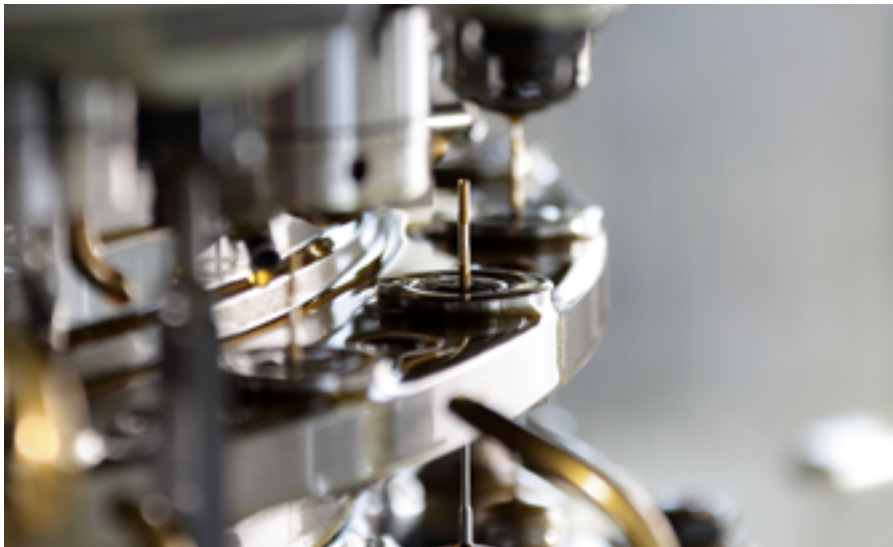
Gartenstraße 67  
76135 Karlsruhe

T: + 49 721 96723-263 (Vertrieb)

E: hallo@abas.de  
W: abas-erp.com



# Ewald Kaufmann GmbH & Co. KG: Effizienztreiber Daten- und Prozessqualität



Ursprünglich mit der Herstellung von Werkzeugen und Zubehör für die Schmuck- und Uhrenindustrie gestartet, ist die 1946 gegründete Ewald Kaufmann GmbH & Co. KG zu einem bedeutenden mittelständischen Produzenten und Lieferanten im Bereich der Microfeinmechanik herangewachsen. So werden am Unternehmenssitz im baden-württembergischen Remchingen heute rund 8 Millionen Drehteile pro Tag gefertigt, die weltweit in verschiedensten Industriebereichen ihren Einsatz finden – von der Automobil-, Elektro-, Schmuck- und Uhrenindustrie über die Steckverbindungs-, Feinstmechanikindustrie und den Maschinenbau bis hin zur Steuerungs-, Ventil- und Medizintechnik.

Seit 2005 setzt Ewald Kaufmann daher auf die Mittelstandslösung abas ERP, die mit einem hohen Maß an Flexibilität überzeugt und sich dank der Möglichkeit zum Customizing optimal an die individuellen Prozesse sowie sich wandelnde Anforderungen anpassen lässt.

abas ERP wird bei Ewald Kaufmann vom Einkauf über die Materialwirtschaft, Fertigung sowie den Verkauf bis hin zur Finanz- und Anlagenbuchhaltung eingesetzt, wodurch sich auf ganzer Linie ein enormer Mehrwert ergibt. So sind zum einen die Abläufe deutlich verschlankt, während zum anderen eine konsequente Durchgängigkeit im Unternehmen erreicht wird. Zudem kann Ewald Kaufmann alle Abläufe entlang der Wertschöpfungskette

lückenlos nachvollziehen und profitiert dank der hohen Prozesssicherheit von einer wesentlich geringeren Fehleranfälligkeit.

„Die Durchgängigkeit des Systems ist für uns der größte Benefit und bietet uns phänomenale Möglichkeiten“, bestätigt Kai Höpfinger, Geschäftsführer der Ewald Kaufmann GmbH & Co. KG. „Wir können zum Beispiel genau zurückverfolgen, wann und in welcher Menge ein Artikel produziert wurde und haben vom ersten bis zum letzten Prozessschritt einen durchgängigen Datenfluss.“

Denn auch mit den per Schnittstelle an abas ERP angebundenen Drittlösungen, wie dem Fertigungsleitsystem und der BDE-Lösung, erfolgt ein definierter Datenaustausch, sodass sämtliche Informationen über laufende Maschinen, gefertigte Stückzahlen, Lagerabbuchungen und Umlaufbestände ins ERP-System einfließen und die zentrale Datenbasis

komplettieren. Daraus ergeben sich schließlich eine wesentlich höhere Flexibilität und schnellere Reaktionsfähigkeit im Unternehmen. Ein weiterer Effizienztreiber ist bei Ewald Kaufmann das als Add-on integrierte Dokumentenmanagementsystem abas DMS, das eine revisions sichere Archivierung jedweder Dokumente zu den entsprechenden Kundenaufträgen ermöglicht. „Durch abas ERP sind unsere Abläufe deutlich transparenter und schneller geworden. Wir bewältigen heute mit einer geringeren Mannschaft ein deutlich höheres Auftrags- und Umsatzpensum“, so Kai Höpfinger.

Darüber hinaus zieht Ewald Kaufmann einen großen Nutzen aus der Möglichkeit, abas ERP an eigene Bedürfnisse anzupassen. Denn das Unternehmen hat somit nicht nur eine Software an der Hand, die mit ihren Standardfunktionen bereits viele der bestehenden Anforderungen abdeckt, sondern auch über die notwendige Flexibilität verfügt, um spezielle Prozesse sowie veränderte Gegebenheiten abzubilden.

„abas ERP ist bei uns im Unternehmen nicht mehr wegzudenken. Wir profitieren in allen Bereichen von einer deutlichen Verbesserung der Abläufe und dem hohen Qualitätsniveau der Daten. abas bietet uns genau das, was wir brauchen – auch mit Blick in die Zukunft.“

**KAI HÖPFINGER, GESCHÄFTSFÜHRER**





## Highlights

- Nummer 1 unter den SAP-Partnern im deutschsprachigen Mittelstandsmarkt mit mehr als 3000 Kunden
- Als SAP-Komplettdienstleister mit dem höchsten Partner-Status der SAP ausgezeichnet: „Platinum-Partner“
- Über 400 erfolgreiche Cloud ERP-Projekte mit SAP Business ByDesign und S/4HANA Cloud
- Mittelstandsgerechte Lizenz- und Implementierungskosten
- Schnelle Implementierung – in drei Monaten möglich
- Vierteljährliche Releases, die automatisch eingespielt werden, um Ihr System immer topaktuell zu halten
- Individuelle Anpassung des ERP-Systems durch eigene Entwicklung
- Alles, was Sie benötigen, um international zu expandieren



In der All for One Group geben 2.800 Expertinnen und Experten täglich ihr Bestes, um die Wettbewerbsfähigkeit unserer Kunden zu steigern. Dabei bringen wir die Facetten zusammen, die für den Wettbewerbsvorteil mitentscheidend sind, und unterstützen mehr als 3.000 Kunden bei ihrer Unternehmenstransformation und dem Ausbau ihrer Wettbewerbsstärke.

Wir wollen in jedem einzelnen Handlungsfeld, in allen Themen, die unsere Kunden beschäftigen, erstklassige Expertise anbieten. Daher besteht die All for One Group aus unterschiedlichen spezialisierten Tochtergesellschaften und Units, die alle wesentlichen Kompetenzen unter einem Dach vereinen:

- Strategie- und Managementberatung
- Prozessberatung
- Branchen-Expertise
- Technologie-Know-how
- IT-Beratung
- IT-Services
- Transformationsmanagement

Wir sind davon überzeugt, dass unsere Kunden am meisten profitieren, wenn wir alle Leistungen integriert und aus einer Hand anbieten. Darauf legen wir großen Wert – genauso wie auf die Vernetzung und das Zusammenspiel unserer Spezialisten wie z. B. der All for One Steeb im Bereich der SAP-Lösungen.

## SAP ERP-Systeme für Unternehmen jeder Größe

Unsere Erfahrungen mit den ERP-Lösungen SAP Business ByDesign und SAP S/4HANA (Cloud und On-Premises) sowie die unterstützenden Abläufe in angrenzenden Systemen sind in spezifische Best-Practice-Szenarien sowie in von uns entwickelten Apps eingeflossen. Egal, in welcher Branche Sie tätig sind, mit unseren Services können Sie Ihre ERP-Plattform exzellent an Ihre individuellen Bedürfnisse anpassen. Wir kennen und können die Abläufe und Prozesse vieler Branchen, wissen um ihre sensiblen Stellen und wo eine systemgestützte Optimierung veritable Vorteile erwirtschaften kann.

Vor allem wenn es um die digitale Transformation geht, werden Agilität und Flexibilität benötigt. Unabhängig davon, für welches System Sie sich entscheiden – Ihre Anforderungen und auch die Ihrer Branche stehen bei All for One Steeb im Fokus.

## Kontakt

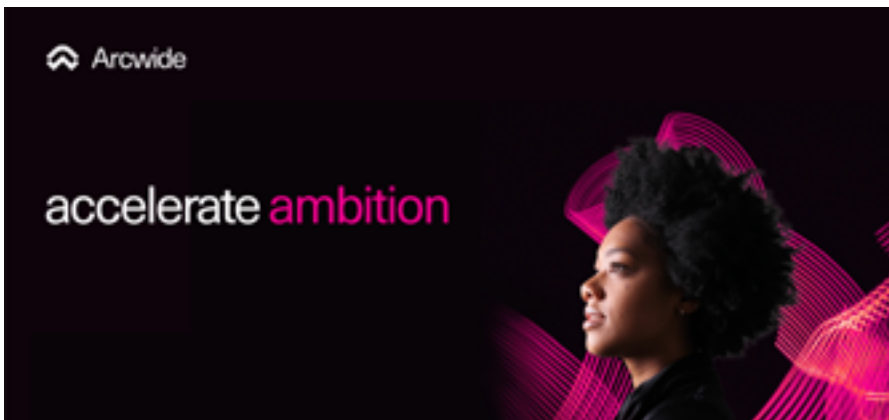
Dirk Haeder  
Senior Director Sales Cloud ERP

All for One Steeb  
c/o All for One Group SE

Rita-Maiburg-Straße 40  
70794 Filderstadt

T: +49 171 91372 36  
E: dirk.haeder@all-for-one.com  
W: www.allforonesteeb.com





## Wer sind wir?

Als Joint Venture von BearingPoint und IFS liefert Arcwide einen einzigartigen Ansatz zur Transformation von Unternehmen. Mit den Services für die End-to-End-Transformation werden technologische Innovation mit Unternehmensberatung vereint, um die Wertschöpfung der Kunden zu beschleunigen.

Arcwide bietet als Full Service Provider für IFS einen einzigen, einheitlichen Service für die Planung, Implementierung und Administration des IFS-Portfolios an – so kann bei geringerem Risiko schneller ein geschäftlicher Mehrwert erzielt werden.

Dabei kombiniert Arcwide erstklassige Business Technologie-Beratung mit herausragender IFS Cloud Erfahrung, um eine personenzentrierte Unternehmenstransformation zu ermöglichen.

## Unsere Mission

Die Vision von Arcwide ist es, der weltweit führende Anbieter von Dienstleistungen zur Unternehmenstransformation auf Basis der IFS Cloud-Technologie zu werden.

Das Ziel besteht darin, den Wert der technologiegestützten Unternehmenstransformation schneller zu identifizieren, zu messen und zu realisieren. Dazu bietet Arcwide Scoping und Wertanalyse, IFS Systemimplementierung (in Verbindung mit Business Transformation und Change Management) und Managed Services an. Aufgrund einer herausragenden Expertise, überzeugt Arcwide in jeder Phase des Transformationsprozesses.

## Über IFS Cloud

IFS Cloud vereint jahrzehntelanges Know-how aus unseren Kernindustrien, um branchenführende Funktionen in einer einzigen Lösung bereitzustellen.

Konfigurierbare Dashboards. Visualisierung von Daten. Integration der Systeme.

## Unser Branchenfokus

- Fertigungsindustrie
- Dienstleistungsindustrie
- Bau-Ingenieurwesen
- Telekommunikation
- Energie- und Versorgungsindustrie
- Luftfahrt und Verteidigung
- Prozessindustrie

## Unsere Services: Wertsteigerung durch exzellente Prozesse

- Business Transformation & Systemimplementierung
- Prozessmanagement entlang der gesamten Wertschöpfungskette
- Etablierung von Prozessstandardisierung und -harmonisierung in allen Geschäftsbereichen
- Scoping & Nutzenbewertung (Business Value)
- Professionelle Unterstützung für Service Management & Asset Management
- Bereitstellung von Service Excellence für Field Service Management

## Highlights

- Arcwide. Gegründet im April 2022 als Joint Venture von BearingPoint und IFS
- Arcwide kombiniert erstklassige Business Technologie-Beratung mit herausragender IFS Cloud Erfahrung
- End-to-End-Transformationsservice, um den Wert von IFS zu maximieren
- Differenzierung durch Process Excellence, inkl. Trainings, Projekt- und Change Management
- Mehr als 320 Consultants in 16 Ländern
- In Deutschland, Österreich und der Schweiz an 9 Standorten vertreten
- Mehr als €60 Mio. Umsatz für 2023 geplant

## Schneller Mehrwert liefern

Arcwide bietet ein einheitliches Erlebnis vom Kauf der IFS Cloud bis hin zur Identifizierung und Realisierung der Wertschöpfung. Wir lösen komplexe geschäftliche Herausforderungen für die Entscheidungsfindung, die für das Wachstum unserer Kunden verantwortlich sind. Mit einem ganzheitlichen Ansatz im Change- und Projektmanagement beschleunigen wir die Time-to-Value unserer Kunden.



## Kontakt

Arcwide Germany GmbH

Karl-Arnold-Platz 1  
40474 Düsseldorf  
Deutschland

T: +49 (0)211 54 25 64 00

E: hermann.tschierschke@arcwide.com

W: www.arcwide.com



# Allgeier Inovar GmbH

Experte und Branchenleader in puncto Business Software – Allgeier inovar bietet innovative IT-Solutions, die die Anforderungen für eine erfolgreiche digitale Transformation von morgen erfüllen.



Prozesse effizienter gestalten, Digitalisierungsgrad erhöhen, manuelle Tätigkeiten reduzieren, mobiles Arbeiten ermöglichen – kurzum: mit innovativen digitalen Lösungen das Business auf ein neues Level heben. Das ist Allgeier inovar.

Allgeier inovar steht für innovative IT-Lösungen und das schon seit mehr als 45 Jahren. Immer mit dem Blick nach vorne – lösungs- und kundenorientiert. Bereits über 800 Unternehmen vertrauen auf technologische Exzellenz sowie Top-Services. Als langjähriger Microsoft-Partner reicht das Portfolio von etablierten Standardlösungen hin zu modular aufgebauten und branchenfokussierten Eigenentwicklungen.

## Gemeinsam das nächste Level erreichen: Level up your IT

Als verlässlicher Partner, mit den leistungsfähigen Lösungen rund um Enterprise Resource Planning, begleitet Allgeier seine Kunden schon heute mit IT-Solutions für morgen, damit sie die Chancen der Digitalisierung optimal für sich nutzen können.

In diesem stetig wachsenden Geschäftsbereich verfügt Allgeier inovar über tiefgehendes Branchen-Knowhow, beispielsweise im nationalen wie internationalen Handel sowie in den Branchen Erneuerbare Energien, Dienstleistungen und Service. Im Mittelpunkt fungieren alle Lösungen als digitale Schaltzen-

tralen. Von hier aus steuern Unternehmen bequem sämtliche Aktivitäten – diese reichen von einer performanten Warenwirtschaft über digitale Geschäftsprozesse bis hin zu Finanzbuchhaltung und Archivierung.

## Die Business-Plattform für Ihre Prozesse

Und das Potential kann weiter ausgeschöpft werden: Denn Unternehmen haben zusätzlich die Möglichkeit über die Anbindung von unter anderem smartem Informations- und Dokumentenmanagement und E-Commerce ihr Unternehmen ganzheitlich und zukunftsorientiert auf das nächste Level zu heben.

 <b>Allgeier itrade</b> ERP-Lösungen für die Branchen Handel, Fertigung und Produktion. itrade	 <b>syntona® logic</b> Zukunftsorientierte ERP-Lösung für die Holz- und Baustoffbranche. syntona®logic	 <b>AURELO Energiepark Manager</b> Die führende ERP-Software für Unternehmen der Branche Erneuerbaren Energien. AURELO Energiepark Manager
 <b>Microsoft Dynamics 365 Business Central</b> Die bewährte und gleichzeitig moderne, ganzheitliche ERP-Lösung. Microsoft	 <b>Allgeier Commerce</b> Performante und moderne E-Commerce-Software.	 <b>metasonic®</b> Intelligentes Informations- und Dokumentenmanagement mit digitalen Geschäftsprozessen. metasonic®

## Integriert, optimiert und kundenfokussiert

Allgeier inovar ist es ein Anliegen, mehr Geschwindigkeit in den Arbeitsalltag und die Unternehmensprozesse zu bringen. Gerade im Handel sind die Ziele der Kunden klar definiert: verbesserter Einkauf, effizientere Lagerhaltung, margenstarker Verkauf, intelligente Buchführung, erfolgreiche E-Commerce-Plattformen und nahtloser Datenaustausch sowie die Flexibilität, sich an sich verändernde Marktanforderungen anzupassen.

Unternehmen, die sich entscheiden, auf ein modernes ERP-System zu setzen und ihr Geschäft durchgängig auch zu angrenzenden Themen abzubilden, finden hier die passende Lösung. Geboten werden zum einen umfassende Funktionalitäten für klassische ERP-Prozesse wie Waren- und Lagerwirtschaft, Produktionsplanung, Vertrieb, Finanzbuchhaltung, CRM wie auch Lieferung/Versand. Erweitert werden kann dieser ERP-Nukleus zum anderen um spezifische Module wie B2B- oder B2C-Shops, mobile Anwendungen, Workflows, automatische Rechnungserkennung und -verarbeitung, digitale Personalakten, revisionssichere Archivierung, elektronische Signatur und vieles mehr. So sind mit den innovativen Business-Lösungen sämtliche relevante Geschäftsprozesse nahtlos digitalisierbar.

## Vernetzung von ERP und E-Commerce

Um langfristig Erfolg zu haben, müssen Unternehmen weg von über Jahre hinweg aufgebauten Insellandschaften hin zur Vernetzung ihrer Systeme.

Durch die Vernetzung einer gut strukturierten ERP-Software mit der E-Commerce-Lösung kann das gesamte Sortiment dargestellt und alle Stammdaten automatisiert eingespielt werden. Die zusätzliche Anbindung von Apps für mobiles Arbeiten, E-Kommissionierung und Self-Services ermöglicht es, immer das richtige Produkt zur richtigen Zeit am richtigen Ort liefern zu können.

Allgeier inovar kann all diese Prozesse innerhalb einer Plattform abbilden. So können Unternehmen eine effiziente und erfolgrei-

che Vertriebsstrategie verfolgen – Stichwort Omnichannel. Das Omnichannel Prinzip zielt darauf ab, ein geräte- und mediumübergreifendes Nutzererlebnis zu ermöglichen. Anywhere – any device!

„Durch die Integration der Systeme lassen sich bestehende Ressourcen wieder gezielt und effizient nutzen. Darüber hinaus führt ein umfassendes 360-Grad-Prozessmanagement und eine automatisierte Marketingstrategie dazu, dass das Unternehmen in Bezug auf Wettbewerbsfähigkeit und Kundenzentriertheit erhebliche Fortschritte macht.“

**Ulrich Zahner**  
Geschäftsführung Allgeier Inovar GmbH

## Langfristige Partnerschaft mit Service und Kundennähe

Das inovar-Portfolio wird von einem breiten Beratungs- und Serviceangebot, einschließlich Managed Services, begleitet. Das Erfolgsrezept: zuerst eine auf der gemeinsamen Erfahrung basierte Einführung, anschließend ein verlässlicher Anwender- und Anwendungsservice im laufenden Betrieb – auf Wunsch kombiniert mit kontinuierlicher Begleitung bei der Weiterentwicklung. Die Beraterinnen und Berater von Allgeier inovar stehen ihren Kunden also in jeder Phase zur Seite!

## Einbindung in Allgeier SE

Beim stetigen Ausbau der Geschäftstätigkeit profitiert Allgeier inovar von der Zugehörigkeit zur Allgeier SE, einem der führenden Technologie-Unternehmen für digitale Transformation: Die stark wachsende Gruppe mit Hauptsitz in München führt ihre Kunden durch die Herausforderungen des digitalen Wandels, um deren zukünftigen Erfolg sicherzustellen. Durch diesen Verbund bietet

Allgeier inovar eine Vielzahl an weiteren Leistungen und Fachexpertisen, von denen Unternehmen auf unterschiedlichste Art und Weise profitieren können.

## Highlights

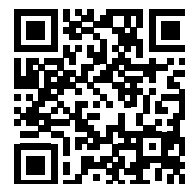
- Vollumfängliches ERP-Portfolio für zentrale Steuerung sämtlicher Unternehmensprozesse
- Umfangreiches ERP- und E-Commerce-Knowhow für innovative B2B-, B2C- wie auch B2X-Projekte
- Portfolio aus branchenfokussierten Eigenentwicklungen sowie auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central
- Mehr als 45 Jahre Erfahrung im IT-Business und Einbindung in eines der führenden Technologie-Unternehmen für digitale Transformation (Allgeier SE)

## Kontakt

Allgeier Inovar GmbH

Hans-Bredow-Str. 60  
D-28307 Bremen

T: +49 (0) 421 43841-0  
E: [info@allgeier-inovar.de](mailto:info@allgeier-inovar.de)  
W: [www.allgeier-inovar.de](http://www.allgeier-inovar.de)



### Highlights

- Multiprojektplanung
- Durchgängiger Auftragsbezug
- Konsequente Trennung von Auftrags- und Stammliste
- Artikel mit/ohne Artikelnummer
- Wachsende Auftragsstückliste
- Steuerung von Fremdfertigungsketten inkl. Materialbestellung
- Vor-, mitlaufende und Nachkalkulation – online
- Halbfabrikatebewertung im Auftrag
- Teilschlussrechnung
- Unternehmensübergreifende Collaboration-Plattform



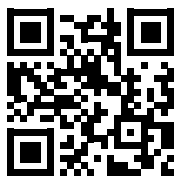
Gold Application Development  
Gold Data Analytics

### Kontakt

ams.Solution AG  
Ein Unternehmen der ams.Group

Rathausstraße 1  
D-41564 Kaarst

T: +49 2131 40669 0  
W: www.ams-erp.com



### ERP-Lösungen

ERP, CRM, Projektmanagement, PLM/CAE/CAM, Maschinendatenanbindung, PZE/BDE, Personaleinsatzplanung, Leitstand, After Sales Service, Finance, HR, Intercompany, EDI, Export, Collaboration, Business Apps

### Branchenkompetenz

Maschinen-/Anlagen-/Apparatebau, Verpackungsmaschinenbau, Werkzeug-/Formenbau, Stahl-/Metall-/Komplett-/Holzbau, Schiffbau, maritime Industrie, Laden-/Innenausbau, Sonderfahrzeugbau, Lohnfertigung

### Zukunftsorientierte Lösungen sichern den Erfolg

Industrie 4.0 und IoT erfordern Flexibilität und Reaktionsschnelligkeit. Unternehmen müssen in der Lage sein, die immer neuen Anforderungen der Digitalisierung zu erfüllen und ihre Geschäftssysteme entsprechend adaptieren.

ERP-Lösungen sind das Rückgrat der Unternehmens-IT. Jahrzehntlang gab es keinen Zweifel daran. Doch wird sich diese Vormachtstellung auch in fünf oder zehn Jahren noch halten? Sind die Urgesteine des Markts für Business-Software tatsächlich agil genug, um die Chancen des industriellen Internets zu nutzen und Anwenderunternehmen attraktive Entwicklungsperspektiven zu bieten?

Die Voraussetzungen dazu sind nach wie vor exzellent. Kein anderes IT-System steht ähnlich stark im Zentrum der Wertschöpfung wie eine voll ausgestattete ERP-Lösung: Aufbauend auf der internen Betriebswirtschaft (dem ERP-Kern) und dem Produktdatenmanagement (PDM) gehören das Kundenbeziehungsmanagement (CRM), die Koordination der verlängerten Werkbank (SCM) und das Servicemanagement zum festen Lieferumfang. Beste Voraussetzungen also, um in einer voll vernetzten Produktionswelt die zentrale Datendrehscheibe für alle Vertriebs-, Entwicklungs-, Produktions-, Logistik- und Kundenprozesse zu sein.

Das speziell für Einzel-, Auftrags- und Variantenfertiger konzipierte ERP-System ams.erp stellt allen – vom Vertriebler bis zum Service-Technikern – exakt die Informationen bereit, die sie benötigen, um Projekte wirtschaftlich zu planen, zu kalkulieren und zu steuern. Darüber hinaus haben Kunden mit ams einen Beratungs- und Softwarepartner an ihrer Seite, der die fachlichen und technischen Besonderheiten genau kennt.

Mit der modernen, branchenorientierte Business-Software, über 35 Jahren Erfahrung und dem Know-how aus mehr als 1.500 realisierten ERP-Projekten bietet ams ein Rund-um-Sorglos-Paket und unterstützt seine Kunden,

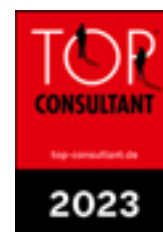


sich für die Herausforderungen der digitalen Welt optimal zu rüsten.

### Das ERP-System und sein Mehrwert

Dank des Informationsvorsprungs, den das moderne ams.erp bietet, können Projektfertiger ihre komplexen Arbeitsabläufe signifikant beschleunigen. Dabei wird der aktuelle Projektfortschritt abteilungsübergreifend sichtbar. Die Projektverantwortlichen erkennen eventuelle Planabweichungen bereits im Ansatz. Sind Liefertermine oder die Wirtschaftlichkeit eines Auftrags gefährdet, lässt sich das Auftragsmanagement flexibel anpassen.

Da die ERP-Software alle Arbeitsbereiche und Projekte miteinander vernetzt, können die Verantwortlichen präzise einschätzen, wie sich Änderungen sowohl auf den laufenden Auftrag als auch auf alle übrigen Aufträge auswirken. Auf diese Weise erhalten Projektfertiger von ams ein mächtiges Werkzeug, mit dem sie den betriebswirtschaftlichen Erfolg sämtlicher Aufträge sicherstellen. Darüber hinaus bietet



ams.erp das erforderliche Wissen, um die Wirtschaftlichkeit aller Arbeitsbereiche zu optimieren und somit die Performance des gesamten Unternehmens kontinuierlich auszubauen.

### Kostenfrei: Webinare und Praxistage

Was alles in ams.erp steckt, erfahren Sie in unseren kostenfreien Webinaren und Praxistagen. Informationen hierzu finden Sie auf unserer [Website](#)



# Fördern von durchgängigen Prozessketten

## Digitalisierung als Faktor für Kunden- und Mitarbeiterbindung

Die Schrage Rohrketten-System GmbH baut hochwertige Förderanlagen für Schüttgut. Um die Produkt- und Servicequalität nachhaltig zu steigern, treibt die Geschäftsführung die Digitalisierung des Unternehmens auf allen Ebenen voran – mit dem ERP-System als zentrale Komponente. Der IT-Verantwortliche des norddeutschen Mittelständlers, Helge Peters, erläutert, worauf es den Verantwortlichen dabei besonders ankommt.

### Herr Peters, welche ERP-Anforderungen hatten Sie und auf welches System fiel die Wahl bei Schrage?

**Peters:** Obwohl wir nach Möglichkeit mit standardisierten Komponenten arbeiten, handelt es sich bei unseren Anlagen immer um Unikate, die hinsichtlich ihrer Abmessungen oder ihres Leistungsumfangs auf die jeweiligen individuellen Bedarfssituationen der Kunden zugeschnitten sind. Vor diesem Hintergrund benötigten wir eine Software, die uns einerseits eine hohe Flexibilität bei der Erstellung der Stücklisten- und Baugruppenstrukturen bietet und uns andererseits bestmöglich bei der Projektabwicklung unterstützt. Zwei funktional potenziell geeignete Systeme schafften es in die Endauswahl, in der ams.erp von ams.Solution die Key User am meisten überzeugte.

### Können Sie Beispiele für die benötigte funktionale Flexibilität nennen?

**Peters:** Es kommt sehr häufig vor, dass unsere Kunden während des laufenden Fertigungsprozesses Anpassungen vornehmen müssen. In diesen Fällen erlaubt es die sogenannte „wachsende Stückliste“ unseres ERP-Systems, alle Änderungen, die sich aus der fortlaufenden Konstruktionsarbeit ergeben, versionsicher abzubilden. Da die Software die auftragsbezogenen ERP-Buchungen mit der Auftragsstückliste verknüpft, steht allen Beteiligten jederzeit der aktuellste Projektstand zur Verfügung. Ein weiteres Beispiel ist die Möglichkeit des Arbeitens mit O-Teilen, also mit Artikeln ohne Artikelnummern. Müssten wir Einmalteile wie die stets individuellen Getriebemotoren jedes Mal im Artikelstamm anlegen

und pflegen, wie es ERP-Systeme für die Serienfertigung zwingend fordern, bedeutete dies einen unnötig hohen Aufwand. O-Teile sind für uns trotz fehlender Artikelnummern über das System bestellbar und besitzen dabei alle notwendigen Informationen. Für die Geschäftsführung am wichtigsten ist die Funktionalität der mitlaufenden Kalkulation im Rahmen des projektbegleitenden Controllings. Darüber erfahren alle Beteiligten in Echtzeit, inwieweit die laufenden Aufträge den vorgegebenen Zeit- und Budgetplänen noch entsprechen. Mögliche Abweichungen sind früh erkennbar, sodass geeignete Maßnahmen eingeleitet werden können. Die Vorgänger-Software war in dieser Hinsicht so etwas wie eine Wundertüte. Meist wurde über den Daumen kalkuliert und manuell nachgerechnet, welche Kosten entstanden sind und ob sich die einzelnen Projekte überhaupt gerechnet hatten.



### Dies kann sich ein Mittelständler der Größe Schrages eigentlich nicht leisten, oder?

**Peters:** Richtig. Wir bauen ca. 200 Anlagen pro Jahr, die wir an Kunden weltweit ausliefern. Die Durchlaufzeiten hier im Hause liegen zwischen 16 und 20 Wochen pro Auftrag, was bedeutet, dass immer ungefähr 25 bis 30 Aufträge parallel laufen. An dieser Stelle müssen wir wirtschaftlich den Überblick behalten und effizient arbeiten.

### Wie bemessen Sie diese Effizienz? Sind Sie schneller geworden?

**Peters:** Dass wir seit der ERP-Implementierung erheblich effektiver arbeiten, zeigt sich daran, dass wir dasselbe Pensum inzwischen mit einer kleineren Belegschaft bewältigen. Trotz dieser Reduzierung fallen heute im Ge-

gensatz zu früher keinerlei Überstunden und kein Mehrschichtbetrieb mehr an. Der Stressfaktor ist deutlich gesunken, was sich natürlich höchst positiv auf das Gesamtbetriebsklima auswirkt. Seit der Nutzung des ERP-Systems haben wir zudem in großem Stil mit der Vorfertigung von Komponenten begonnen. Hat ein Mitarbeiter einmal „Leerlauf“, produziert er schon einmal Teile für das Lager vor, was die Lage wiederum entspannt, sollte es doch einmal zeitlich eng werden. Im Übrigen sehen wir unsere moderne IT- und Software-Landschaft als Aushängeschild nicht nur bei der Personalgewinnung, sondern auch in Richtung unserer Interessenten und Kunden.

### Inwiefern Aushängeschild?

**Peters:** Wenn wir Interessenten im Hause haben, zeigen wir ihnen inzwischen immer unsere durchgängig digitale Arbeitsweise. Daraus ergibt sich im Entscheidungsprozess häufig genug ein zusätzlicher Pluspunkt für uns und unsere Produkte, weil die Interessenten sehen, dass wir über unsere moderne IT-Landschaft auch die Qualität sicherstellen. Werden Arbeitsgänge gestartet oder beendet, öffnen sich automatisch dazugehörige QS-Checklisten, die ausgefüllt werden müssen, bevor weitergearbeitet werden kann. Es handelt sich dabei meist um Plausibilitätsprüfungen. Zusätzlich können die Konstrukteure zu besonderen Bauteilen oder schwierigen Arbeitsgängen Hinweise im ERP-System hinterlegen, die direkt auf dem Bildschirm erscheinen.

### Und dieser hohe Digitalisierungsgrad trägt in Ihren Augen dazu bei, neues Fachpersonal zu gewinnen?

**Peters:** Ja, diesen Punkt halte ich sogar für extrem wichtig. Denn ich kann sehr gut nachvollziehen, wenn vor allem junge, engagierte Menschen möglichst digitalisiert arbeiten möchten, weil sie es aus dem privaten Bereich nicht anders kennen und weil sie Digitalisierung in anderen Betrieben vielleicht schon erlebt haben. Bewerberinnen und Bewerber, die wir durch das Unternehmen führen, nehmen das Betriebsklima und die top ausgestatteten Arbeitsplätze schnell wahr. In meinen Augen sollte es für jeden Arbeitnehmer erstrebenswert sein, in solch einem digitalisierten Umfeld arbeiten zu dürfen.

## Referenzen

ZSW, Seele, Ashcroft Instruments, Karl Maier, HESS Cash Systems, EPflex Feinwerktechnik, Hans Weber Maschinenfabrik, Springer Maschinenfabrik, Goldbeck Solar, HUMMEL, LISSMAC Maschinenbau, Doll Fahrzeugbau

## Highlights

- Next Level ERP: Revolutionäres System für eine völlig neue ERP-Ära
- Feel the Flow: Innovatives, workflow-basiertes Nutzungskonzept für maximale Effizienz und Flexibilität in der heutigen Technologie-, Wirtschafts- und Arbeitswelt
- Umfassende Individualisierungsmöglichkeiten auf Konfigurationsbasis & native Mobilität
- Die leistungsstarke Asseco-KI unterstützt Anwender schon heute in der täglichen Arbeit: von intelligenter Lagerhaltung über KI-gestützte Lead-Generierung bis hin zur Automatisierung von Routineprozessen
- Ansprechende Optik, hohe Benutzerfreundlichkeit, kaum Schulungsaufwand
- Mehrfach als ERP-System des Jahres ausgezeichnet
- Experten-Know-how aus mehr als 30 Jahren Erfahrung am Markt
- Mittelständisches Traditionsunternehmen, das die Sprache seiner Kunden spricht

## Kontakt

Asseco Solutions AG  
Amalienbadstr. 41C  
76227 Karlsruhe

T: +49 (0) 721 91432-0  
E: de.info@assecosol.com  
W: www.applus-erp.com



## Firmenprofil

Seit über 30 Jahren bietet die Asseco Solutions mit Hauptsitz in Karlsruhe modernstes ERP für den gehobenen Mittelstand. Ihr revolutionäres Next-Level-ERP läutet ein völlig neues Zeitalter für die Art und Weise ein, wie Geschäftsprozesse in der täglichen Praxis bearbeitet werden: mit nie gekannter Effizienz und maximaler Flexibilität.

Als innovativer ERP-Spezialist unterstützt die Asseco Solutions ihre Kunden auf allen Stufen des Digitalisierungsprozesses. Dabei agiert sie nicht nur als reiner Lösungspartner, sondern begleitet Unternehmen auch als erfahrener Beratungspartner in die smarte Zukunft: In enger Zusammenarbeit mit dem Kunden unterstützen die Asseco-Experten bei der Entwicklung eines individuellen Digitalisierungskonzepts.

Mit einem starken Fokus auf Forschung und Entwicklung agiert Asseco als Vorreiter für zukunftsweisende Technologien wie Industrie 4.0 und künstliche Intelligenz. Als Teil der weltweiten Asseco-Gruppe bietet das Unternehmen seinen Kunden eine ideale Kombination aus lokalem Fokus und globaler Handlungsfähigkeit.

## Produkte & Services

Die Asseco Solutions bietet ihren Kunden mit APplus eine leistungsstarke ERP-Software,

mit der sich der gesamte Geschäftsprozess nahtlos abbilden lässt. Dabei ist sie umfassend auf die Anforderungen unserer heutigen dynamischen Technologie- und Arbeitswelt zugeschnitten: Ihr innovatives Nutzungskonzept bietet Anwendern u.a. strukturierte, flexibel anpassbare Workflows und ermöglicht ihnen so eine optimale Bearbeitung ihrer täglichen Aufgaben mit maximaler Effizienz. Für ortsunabhängiges Arbeiten bietet APplus native Mobilität in zentralen Abläufen bei vollem Funktionsumfang.

APplus ist bis in den Kern auf die hohen Leistungsanforderungen der Digitalisierung zugeschnitten und unterstützt Anwender bereits heute in unterschiedlichsten Anwendungsbereichen durch innovative Zukunftstechnologie wie künstliche Intelligenz. Durch KI-gestütztes Process Mining etwa können wiederkehrende Aufgaben identifiziert und bei Bedarf automatisiert werden, sodass Mitarbeiter von zeitraubender Routine entlastet werden.

Die umfassenden Unterstützungsmöglichkeiten für moderne Industrie-4.0-Szenarien ermöglichen Anwendern zudem eine Erweiterung ihres bisherigen Leistungsportfolios durch neue Services und damit die Entwicklung neuer Geschäftsmodelle in Zeiten des digitalen Wandels – ein Ansatz, für den Asseco unter anderem in der Kategorie „ERP als Treiber der Digitalisierung“ als „ERP-System des Jahres“ ausgezeichnet wurde.

# Generalüberholung in nur fünf Monaten: Walter Krause optimiert Prozesse mit APplus



**Drei Generationen, eine Erfolgsgeschichte: Seit sieben Jahrzehnten steht bei der Walter Krause GmbH die Entwicklung und Fertigung hochwertiger Textilsilos für verschiedenste Einsatzzwecke im Zentrum: von der Aufbewahrung von einfachem Schüttgut wie Futtermittel bis hin zu Granulaten für hochkomplexe Kunststoffanlagen. Als „Spezialfabrik“ stehen dazu bei Krause stets die spezifischen Anforderungen der Kunden im Fokus.**

## Generationswechsel im Unternehmen, Generationswechsel in der IT

2020 übernahmen die Brüder Peter und Frank Krause die Geschäftsführung des Mittelständlers aus dem baden-württembergischen Walheim – die ideale Gelegenheit, die bisherigen IT-Prozesse zur Unterstützung der Vertriebs- und Fertigungsabläufe einer genauen Prüfung und Generalüberholung zu unterziehen. Denn das bis dahin genutzte ERP-System befand sich bereits seit mehr als zwanzig Jahren im Einsatz und hätte ein umfassendes Upgrade erfordert.

„Für eine neue Lösung wollten wir einen komplett neuen Ansatz wählen und ganzheitlich an die Abdeckung unseres Geschäftsprozesses herangehen“,

**ERKLÄRT PETER KRAUSE,  
CEO DER WALTER KRAUSE GMBH.**

## In fünf Monaten zum Produktivsystem

Zu den wichtigsten Kriterien einer neuen Lösung zählten auch eine leistungsstarke Unterstützung für den Fertigungsprozess, inklusive Erfassungsmöglichkeiten für Zeiten und Arbeitsgänge. All dies konnte APplus erfüllen, weshalb sich die Lösung bald als System der Wahl herauskristallisierte.

Schnell nahm zudem die Überlegung Kontur an, APplus in Form einer „Fast-Track-Implementierung“ einzuführen. Dabei implementieren die Asseco-Experten ihre Lösung vollständig im Standard und ohne individuelle Anpassungen beim Kunden. „Für uns passte das perfekt, denn durch den Umbruch des Generationenwechsels waren wir vollkommen frei und flexibel in unseren Prozessen“, so der CEO. So fiel im Januar 2022 der Startschuss für die APplus-Einführung.

## Digitale Effizienz statt Papierberge

Kein halbes Jahr später, am 1. Juni, erfolgte der Go-live. Durch die integrierte Abdeckung des gesamten Geschäftsprozesses profitiert Krause heute von umfassender Transparenz in allen Bereichen und konnte zudem die Effizienz seiner täglichen Arbeit deutlich erhöhen. Insgesamt reduzierte sich der Papierbedarf um ca. 60 Prozent, in der Verwaltung sank der tägliche Arbeitsaufwand um gut die Hälfte.

Die Vorteile dieser digitalen Arbeitsweise zeigen sich auch in der Lagerhaltung: Da Bestände nun jederzeit digital im System vorliegen, können die Mitarbeitenden im Einkauf per Mausklick erkennen, welche Materialien sie beschaffen müssen. Bei nicht ausreichenden Beständen gibt APplus automatisch Bestellvorschläge.

Auch die Fertigung ist mit APplus nun digital im System abgebildet und profitiert von der

entstandenen Transparenz. Während in der Vergangenheit pro Woche zwei große Produktionsbesprechungen von jeweils mehreren Stunden stattfanden, sind heute nur noch kurze Abstimmungsstunden erforderlich. Denn das Team ist dank der Informationen in APplus jederzeit auf dem aktuellen Stand.

## Modernisierung zum besten Zeitpunkt

„Diese optimierte und effiziente Arbeitsweise mit APplus kam für uns zum optimalen Zeitpunkt: 2022 war eines der umsatztechnisch erfolgreichsten Jahre in der Geschichte von Walter Krause – und dieses hohe Auftragsvolumen konnten wir problemlos bewältigen“,

**SO PETER KRAUSE.**

„Dem geplanten weiteren Wachstum steht damit aus unserer Sicht nichts im Weg.“



## Highlights

- Maßgeschneiderte ERP Lösung mit Produktions- und Qualitätsmanagement.
- 100% browserbasiert und offene Software-Architektur für maximale Flexibilität.
- Integration modernster KI für effiziente Prozesse und Echtzeitüberwachung.
- Schnelle Implementierung durch vorkonfigurierte Branchen-Templates.
- Betriebs- und Preismodelle optimal für den Mittelstand.
- Mehrfach ausgezeichnetes ERP-System.
- Geringer Administrationsaufwand dank Rolling-Release-Verfahren.

## Firmenprofil

Aptean ist einer der weltweit führenden Anbieter von branchenspezifischer Software. In der DACH-Region sind die Enterprise-Resource-Planning- und Manufacturing-Execution-Lösungen speziell auf die Bedürfnisse von Herstellern und Distributoren in mehr als 10 Branchen ausgerichtet. Die Enterprise-Asset-Management-Lösungen von Aptean unterstützen parallel dazu spezifische Anforderungen internationaler Industriebetriebe zur Performance- und Produktivitätsoptimie-

## Kontakt

Aptean Germany GmbH  
Pforzheimer Str. 128  
76275 Ettlingen

T: +49 7243 2067-200  
F: +49 7243 6019296

E: [germany@aptean.com](mailto:germany@aptean.com)  
W: [www.aptean.com](http://www.aptean.com)



## Standorte

Ettlingen, Hamburg, Ennepetal, Dresden, Bergheim b. Salzburg, Wien und Wels



rung. Insgesamt werden die Lösungen von Aptean von über 2.200 Kunden im deutschsprachigen Raum eingesetzt. Mit sowohl Cloud- als auch On-Premise Nutzungsoptionen helfen Produkte, Dienstleistungen und Digitalisierungs-Strategien der Aptean seinen mittelständischen Kunden bei ihrer Skalierung und ihrem wirtschaftlichen Erfolg. Aptean hat in der DACH-Region seinen Hauptsitz in Ettlingen und verfügt über mehr als 12 Standorte in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

## Produkte & Services

Die Aptean Business Plattform wurde speziell für mittelständische Unternehmen konzipiert und kombiniert die Fähigkeiten von Aptean ERP oxiaion Edition und Aptean MES Syncos Edition. Sie stellt eine umfassende All-in-One-Lösung bereit, die Module für ERP, Produktion, Qualitätsmanagement, Finanzbuchhaltung, Instandhaltung und Dokumentenmanagement umfasst, um den Anforderungen der Kunden gerecht zu werden. Die Plattform wurde mit einem klaren Fokus auf verschiedene Branchen entwickelt und umfasst zusätzliche Funktionen wie Analytics & BPM, CRM, Schulungs-Management, e-Commerce (EDI, Portale, Webshops) und Plant Operations (PLM, Qualitätskontrolle, MES/OEE, EAM). Die Aptean Business Plattform basiert auf einem modernen UI/UX-Framework und bietet mit dem Client Aptean Nucleus ein vollständig browserbasiertes Benutzererlebnis. Sie verfügt über eine offene Software-Architektur, die die Integration neuester Technologien erleichtert. Hierzu gehören zahlreiche Standard-App-Lösungen für Bereiche wie Vertrieb und Finanzen sowie eine Low-Code-Plattform für maßgeschneiderte mobile Lösungen. Künstliche Intelligenz

erleichtert den Arbeitsalltag, etwa bei der Verarbeitung von Bestellungen, und ermöglicht durch Echtzeit-Monitoring tiefgreifende Mustererkennungen zur Energieoptimierung. Weiterhin fördert die Plattform Prozessoptimierung durch KI-basierte Stammdatenharmonisierung und Process Mining. Aptean bietet die Flexibilität, aus verschiedenen Betriebsmodellen zu wählen. Darüber hinaus unterstützt Aptean Kunden mit individuellen Application Managed Services, die den reibungslosen Betrieb der Softwarelösung sicherstellen und kontinuierliche Updates gewährleisten.

## Referenzen

- AMTRA Mobilraum Gmb
- AXA Entwicklungs- und Maschinenbau GmbH
- Banner Batterien GmbH
- Bernstein AG
- Büter Hebeteknik GmbH
- Cito Systems GmbH
- Heinrich Kuper GmbH & Co. KG
- Hermann Pfanner Getränke GmbH
- HI Kabel GmbH
- Inpac Medizintechnik GmbH
- Julius Zorn GmbH
- Lindner Group KG
- Maschinenfabrik Jakob Müller AG
- MS-Schramberg GmbH & Co. KG
- NAP Automotive Produkte
- Plast-Control GmbH
- REMA TIP TOP AG
- Selectric GmbH
- Stabila Messgeräte GmbH
- Trioptics GmbH
- Wilhelm Hoyer GmbH & Co. KG
- Zuther GmbH



# Digitalisiertes Prozess Know-how



**Optimierte Prozesskosten**  
durch harmonisierte, durchgängige  
Unternehmensprozesse



**Neue Marktchancen**  
durch optimale Unterstützung  
der Time-to-Market Prozesse



**Stärkere Kundenorientierung**  
durch flexiblere Planung und Produktion



**Höhere Produktqualität**  
durch neue Technologien in der Produktion



**Kurze Reaktionszeiten**  
durch Automatisierungen  
entlang der Wertschöpfungskette



**Neue Möglichkeiten  
der Unternehmenssteuerung**  
durch transparente Daten

**Wir stehen unseren Kunden in jeder Phase  
der digitalen Transformation zur Seite.**



Gold  
Channel Partner



[www.azteka.de](http://www.azteka.de)

BE-TERNA – IHR DIGITALISIERUNGSPARTNER

# Wir führen Sie sicher in eine **hypervernetzte Welt**



Seit über 20 Jahren ist es unsere Mission, die Implementierung von Business Software für globale Konzerne und mittelständische Unternehmen zu vereinfachen. Unsere Lösungen und Beratungsleistungen sind maßgeschneidert auf die Bedürfnisse der Fertigungsindustrie, des Handels, der Energieversorgung, der Prozessindustrie und dem Dienstleistungsbereich.

## Chancen und Herausforderungen einer hypervernetzten Geschäftswelt

Dank technologischer Fortschritte leben wir in einer Ära grenzenloser Konnektivität, in der alles miteinander verbunden ist. Diese hypervernetzte Welt bietet Unternehmen

unzählige Möglichkeiten, um Abläufe zu optimieren, vermehrt zusammenzuarbeiten, Services zu verbessern und neue Kundenpotenziale zu erschließen. Doch sie birgt auch neue Herausforderungen in Bereichen wie Cyber Security und Datenschutz.

## Digitale Transformation: Unsere maßgeschneiderten Lösungen für Unternehmen

Unsere Aufgabe ist es, Ihnen dabei zu helfen, sich in dieser hypervernetzten Welt zurechtzufinden und die damit verbundenen Chancen zu nutzen sowie die Risiken zu managen. Wir unterstützen Sie bei der Einführung digitaler Lösungen, um Ihre Geschäftsprozesse zu optimieren, Daten und moderne Analysen effektiv zu nutzen und Ihre IT-Systeme sicher zu halten.

## Ihr verlässlicher Partner für erfolgreiche Unternehmensentwicklung

Durch strategische Wachstumsinitiativen hat sich BE-terna erfolgreich als ein führender Akteur in der Branche positioniert. Heute sind wir in 10 Ländern in Europa mit mehr als 1.100 engagierten Technologie- und Beratungsexpertinnen und -experten sowie unserem eigenen globalen Partnernetz ver-

treten. Wir sind multikulturell, vielfältig und dezentral. Wir legen großen Wert auf persönliche Beziehungen und einen vernetzten Ansatz in der Beratung.

## Bewährte Partnerschaften

Als Teil der Telefónica Tech Familie können wir unsere jahrzehntelange Erfahrung im Bereich Business-Software, mit Connectivity und Cyber Security kombinieren. Durch die langjährigen Partnerschaften mit Microsoft, Infor, Qlik und UiPath bietet BE-terna seinen Kundinnen und Kunden die Stabilität und Nachhaltigkeit, die sie sich für ihre Digitalisierungs- und Automatisierungsprojekte wünschen. Gemeinsam mit unseren Partnern sind wir daher perfekt aufgestellt, um unsere Kundinnen und Kunden in diese neue Welt zu führen – vereint durch grundlegende Werte wie Respekt und Empathie füreinander, sowie Mut und Engagement, die Bedürfnisse der Menschen stets an erste Stelle zu setzen.

## Unsere Referenzen

- Jako AG
- Follow Food
- OLYMP Bezner KG
- Borer Chemie AG
- eberle-hald

## Kontakt

BE-terna GmbH  
Grabenweg 3a  
6020 Innsbruck  
Österreich

T: +43 512 362060 0  
E: sales@be-terna.com  
W: www.be-terna.com/de



# Eine optimale Formel – Borer Chemie setzt auf Dynamics 365

Die Borer Chemie AG ist ein technologisch führendes Unternehmen für professionelle Reinigungs- und Desinfektionslösungen mit Sitz in Zuchwil, Schweiz. Um Effizienz und Prozesse zu verbessern, entschied sich das Chemieunternehmen dazu, eine neue ERP-Lösung einzuführen. Mit der erfolgreichen Implementierung und dem Go-Live von Microsoft Dynamics 365 und dem BE-terna Branchen Add-on für die Prozessindustrie, ist das Unternehmen den immer komplexer werdenden Anforderungen am Markt gewachsen.

## Advanced Business Software Solutions

Die Borer Chemie AG entwickelt, produziert und vertreibt weltweit anerkannte Markenprodukte und erprobte Verfahren für professionelle Anwendungen in der Spitalhygiene, in der industriellen Teilereinigung, im Labor- und Pharmasektor sowie in der Hände- und Flächendesinfektion. Mit 150 Mitarbeitenden in der Schweiz, Deutschland und Shanghai verzeichnet das schweizerische Familienunternehmen kontinuierliches Wachstum. Die Produktlinie, bestehend aus etwa 1.300 spezialisierten Reinigungsmitteln in den Bereichen Medizin, Life Sciences, Industrie und Hygiene, wird von Partnern in 60 Ländern vertrieben. Die strikte Einhaltung nationaler und internationaler Gesetze und Standards ist für den Erfolg der Borer Chemie AG, sowohl im Inland als auch im internationalen Geschäftsbetrieb, von entscheidender Bedeutung.

Die neue ERP-Lösung integriert Finanzprozesse, die zuvor extern verwaltet wurden, und beseitigte damit Systembrüche. So kann nun in Echtzeit auf Finanzdaten sowie Kennzahlen aus allen Modulen zugegriffen werden. Ziel war es, ein mandantenfähiges System zu schaffen, das international implementiert und genutzt werden kann. Insgesamt konnten eine Reihe von vorhandenen Schnittstellen sowie Prozessschwächen reduziert werden. Ein wesentliches Projektziel war es, eine moderne Applikation einzuführen, die eine schnelle und verständliche Abwicklung von Prozessen ermöglicht und

gleichzeitig die dynamischen Compliance-Anforderungen umfassend unterstützt.

## Eine gelungene Partnerschaft

BE-terna konnte sich im Auswahlverfahren mit seiner Branchenlösung für die Chemieindustrie auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Finance and Supply Chain durchsetzen. Die Lösung bot eine umfassende Abdeckung der Anforderungen dank seiner parametrischen Anpassungsfähigkeit, Skalierbarkeit über internationale Standorte hinweg, intuitive Benutzeroberfläche und mobile Nutzbarkeit über den Web-Client. Zudem ermöglichten es die Microsoft Power Apps, benutzerdefinierte Anwendungen ohne herkömmlichen Programmieraufwand zu erstellen.

Auch zwischen den Partnern stimmte die Chemie. Mario Herzog, Head of Supply Chain Management und ERP-Projektleiter, fasst zusammen: „BE-terna wurde als Partner ausgewählt, weil das Gesamtkonzept überzeugt hat. Das Team konnte vernünftige Lösungsvorschläge präsentieren und viele Fragen ad-hoc beantworten. Sowohl zwischenmenschlich als auch technisch und in Bezug auf die Kosten hat alles gepasst.“

## Unterstützung über alle Geschäftsprozesse hinweg

BE-ternas Lösung für die Prozessindustrie, basierend auf Microsoft Dynamics 365,

ermöglicht eine konsequente Überwachung gesetzlicher Vorschriften. Es ist zudem möglich, mehrere Arbeitspläne pro Artikel auf unterschiedlichen Ressourcen in Mengenabhängigkeit zu bringen und entsprechende Kostensätze zuzuweisen. So sind fundierte Entscheidungen über das Produktsortiment möglich. Ein revisionsssicheres Dokumentenmanagement-System wurde integriert. EDI-Schnittstellen gewährleisten eine reibungslose, standardisierte Kommunikation mit Transport- und Logistikpartnern.

Borer Chemie kann nun mithilfe des neu eingeführten ERP-Systems Rezepturen verwalten und Herstellervorschriften vorgeben und überwachen. Überdies erleichtert das integrierte Management für Gefahrstoffe die Erstellung mehrsprachiger Sicherheitsdatenblätter und Etiketten. Die Lösung unterstützt eine lückenlose Chargenverfolgung, die alle Chargenbewegungen im System erfasst und nachverfolgt.

„Wir haben über lange Zeit unter hohem Druck miteinander gearbeitet und konnten uns dabei immer offen über alles austauschen – ob technisch oder persönlich.“

Mario Herzog



## bob Systemlösungen: Ihr Partner für die digitale Transformation

bob Systemlösungen ist ein erfahrenes IT-Unternehmen aus Erftstadt bei Köln. Mit der Unterstützung unserer Experten wagen Sie den nächsten Schritt in die Zukunft Ihres KMU. Jedes kleine und mittelständische Unternehmen verfügt über eigene Strukturen. Wir unterstützen Sie bei Ihren Transformationsprozessen: **Mit dem Support von bob Systemlösungen und unserem bewährten Service rund um das System Business One von SAP profitieren Sie langfristig.**

## bob Systemlösungen: Wir vereinfachen komplexe Prozesse

bob Systemlösungen blickt auf **30 Jahre Branchenerfahrung** zurück. Unser Team besteht aus über 25 ausgewählten Mitarbeitern, die für die Entwicklung Ihrer Lösungen Hand in Hand arbeiten. Gemeinsam gestalten wir ideale Abläufe. Wir haben bereits die IT von über 100 namhaften Unternehmen wie go asia, bofrost, GGM Gastro, Verpoorten oder der Welthungerhilfe an deren besondere Bedürfnisse angepasst.

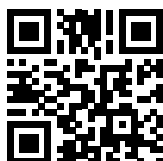


Wir unterstützen mittelständische Unternehmen aus dem DACH-Raum und auf internationaler Ebene bei der Planung, Umsetzung und Instandhaltung komplexer IT-Systeme. **Mit unserer Lösung verzeichnen wir über 20 Millionen Zahlungsvorgänge und versenden über 7 Millionen Pakete pro Jahr.** Dabei arbeiten wir

## Kontakt

bob Systemlösungen  
bob Bochmann & Oborski GmbH  
Max-Planck-Str. 10  
50374 Erftstadt

T: +49-2235-92302-140  
E: info@bobsys.com  
W: www.bobsys.com



sowohl branchenübergreifend als auch branchenoptimiert. Der Einsatz des ERP-Systems SAP Business One hat sich besonders in Kombination mit unseren hauseigenen Lösungen bewährt.

## SAP Business One und bob ShopSuite: unsere Systeme für beste Ergebnisse

Der Schritt in die Digitalisierung ist eine Herausforderung für kleine und mittelständische Unternehmen. Nicht erst seit Beginn der Coronapandemie entwickeln sich digitale Prozesse zum Standard für viele Branchen. E-Commerce oder Omni-Channel-Handel wird für kleine Händler und mittelständische Unternehmen immer wichtiger. Auch der Großhandel braucht moderne Lösungen.

bob Systemlösungen unterstützt Sie bei zentralen Fragen:

- 1. Was sind die Potenziale der Transformation Ihres KMU?**  
Klar ist: Digitalisierung ist mehr als Onlineshops und Onlinekundensupport. Welche Bereiche Ihres Unternehmens profitieren von optimierten technischen Prozessen? Wie verbessern neue Abläufe Ihre Kommunikation, Datenverwaltung und Geschäftsführung?
- 2. Welche Schritte sind notwendig?**  
Die Implementierung neuer digitaler Verfahren erfordert ein strategisches Vorgehen. Optimieren Sie Ihre unterstützenden Prozesse, Ihr Datenmanagement oder Ihr gesamtes Modell? Wie planen Sie vorausschauend und umfassend?
- 3. Wie schließen Sie Ihr gesamtes Unternehmen in die Digitalisierungsprozesse ein?**  
Neue Methoden und Programme erfordern Know-how, Unterstützung und Transparenz, sowohl in der Geschäftsführung als auch unter den Mitarbeitern. Wie entwickeln Sie sich mit Ihrem ganzen Unternehmen weiter?
- 4. Welche Investitionen setzt die Digitalisierung voraus?**  
Große Anschaffungen können für KMU ein Risiko darstellen. Mit neuen Technologien verschlanken Sie nicht nur Ihre Prozesse, Sie gestalten sie auch effizienter. Unser Ziel Ihrer Investition ist das Einsparen von Kosten und das Senken von Risiken.



## Unsere IT-Lösungen

Die Philosophie von bob Systemlösungen ist: analysieren – optimieren – profitieren. Gemeinsam etablieren wir moderne digitale Verfahren in Ihrem KMU. Wir bieten Ihnen folgende Lösungen:

- SAP Business One**  
Die ERP-Lösung von SAP unterstützt kleine und mittelständische Unternehmen bei der effizienten Organisation ihrer Ressourcen. Wir passen dieses zentrale Warenwirtschaftssystem an Ihr KMU an. Entscheiden Sie sich dabei für eine Cloud- oder On-Premise-Lösung. Verwalten Sie Ihre Daten effizient und greifen Sie sowohl mit mehr als 500 Add-ons als auch über mobile Endgeräte auf sie zu. Profitieren Sie von verlässlichen Updates, den stets aktuellen Releases und **dem Support von Ihrem SAP-Partner bob Systemlösungen.**

- bob ShopSuite**  
Unsere bewährte Multi-Channel-Software für SAP Business One ermöglicht die Integration zahlreicher Anbieter und Dienste. Greifen Sie mithilfe von bob ShopSuite auf relevante Systeme und Softwares in Business One zu und optimieren Sie so Ihre Geschäftsprozesse inkl. Shopsysteme, Logistikprozesse oder Analysen. Dabei unterstützen Schnittstellen zu Payment-Service-Providern, EDI, Marktplätzen sowie Dashboards und KPIs.

- unsere verlässlichen Ergänzungen**  
Mit unserer Lagerlogistik-App *Mobile4Logistic* ergänzen Sie SAP Business One mit einer mobilen und hochoptimierten Kommissionier Lösung inkl. Einlagerung, Entnahme oder Umlagerung. *bob Insights* liefert Ihnen alle Daten und Ergebnisse auf einen Blick, ob Verkauf, Einkauf, Logistik und Finanzen.

*bob ControllingSuite* und viele weitere Anwendungen unterstützen Sie bei der digitalen Verwaltung Ihres KMU.

Mit der Expertise von bob Systemlösungen sind Sie für Ihre digitale Transformation ideal aufgestellt. Kontaktieren Sie uns! Wir beraten Sie individuell und professionell!

# GGM Gastro International GmbH: Erfolgreich mit SAP Business One und *bob* Systemlösungen

## Optimierte Geschäftsprozesse mit SAP Business One und der *bob* ShopSuite

Erfahren Sie, wie die GGM Gastro International GmbH ihre Logistikprozesse optimiert, den Webshop verknüpft sowie den Bestellbedarf neu ermittelt hat – mit SAP Business One und der *bob* ShopSuite.



## GGM Gastro mit Prozessautomation und SAP Business One weiter auf Erfolgskurs

Seit mehr als 15 Jahren versorgt GGM die Großgastronomie mit professionellem Equipment. Als deutsches Unternehmen ist GGM Gastro europäischer Marktführer für Gastronomieausstattung und Küchenzubehör. Seit seiner Gründung hat sich der Großhändler rasant entwickelt. Vertriebspartnerschaften in Schweden und Russland folgten in kurzem Abstand zur Gründung, wodurch weitere neue Märkte erschlossen wurden. Eine stetige Expansion mit konstantem Trend nach oben ist bis heute zu erkennen.

## *bob* ShopSuite Prozessautomatisierung im Vertrieb und Lager

Zunächst implementierte *bob* das E-Commerce und Call-Center-Modul der *bob* ShopSuite, integrierten diese in SAP Business One und automatisierten hiermit die Abläufe. Nun konnten die Stammdaten aus dem ERP-System ausgelesen und nach Webshop spezifischen Anforderungen aufbereitet, autonom importiert und Bestelldaten des Webshops an SAP zurückgespielt werden. In einem nächsten Schritt wurde die Lagerverwaltung mit einem Erfassungssystem per Handscanner ausgestattet, sodass Ein- und Ausbuchungen von Waren direkt im ERP-System erfolgen. In einem letzten Schritt verzahnte *bob* die Vertriebskanäle mit der Lagerverwaltung.

## Automatische Auftragsprüfung der *bob* ShopSuite

Eine der aktuellen Erweiterungen der *bob* ShopSuite ist die Einführung der automatischen Auftragsprüfung, welche den Arbeitsalltag des Kundendienstes enorm erleichtert. Hintergrund der Einführung war die Sicherstellung der nachfolgenden Logistikprozesse. Nach Auftragsanlage werden nun alle Aufträge automatisch nach individuellen, vordefinierten Kriterien geprüft. Hierzu zählen Liefer- und Rechnungsadressen, Versandkosten und Steuerkennzeichen. Mögliche Probleme, welche auf fehlerhafte Daten im Kundenauftrag zurückzuführen sind, werden nun vor den logistischen Prozessen abgefangen und können ohne großen Aufwand oder Zeitverlust korrigiert werden. Der Vorteil: Weniger zeitintensive Hürden in der Logistik. Dies führt zu schnelleren Lieferzeiten und mögliche Bearbeitung höherer Auftragslasten, was die Kundenzufriedenheit steigert, und Kosten senkt.

## Third Party Logistics – Dachser

Ein großer Schritt für GGM war ebenfalls die Einbindung eines Third Party Logistics (3PL) Dienstleisters in deren Logistikprozesse. Mitte April 2023 wurde der Logistikdienstleister Dachser mit deren Lager in Ungerhausen angebunden. Auftragsdaten mussten an Dachser übertragen und Rückmeldungen abgeholt werden. Über die Schnittstelle der *bob* ShopSuite wurde die Verbindung zu Dachser geschaffen.

Auftrags- und Bestandsdaten werden nun in Echtzeit ausgetauscht, was die schnelle Abwicklung der Aufträge sicherstellt.

„Mit dem *bob* Cockpit hatten wir immer schon eine maßgeschneiderte Lösung für unsere Auftragsverarbeitung. Allerdings ist unser Auftragsvolumen in den letzten Jahren dermaßen gestiegen, dass wir die Prozesse zwischen Webshopbestellung und Warenversand nach und nach angepasst haben. Durch die Umstellung werden Aufträge automatisch in die Kommissionierung geben, sobald die von uns definierten Kriterien erfüllt sind. Die Umsetzung der Kriterien in Cockpit-Prüfungen hat *bob* Systemlösungen schnell und effektiv erledigt. Letztendlich haben wir gemeinsam mit *bob* Systemlösungen mehr Zeit für Kundenberatung und – Service geschaffen, indem wir manuelle Überprüfungen durch Automaten ersetzt haben.“

**Frau Marion Kockmann,**  
Head of Customer Service



BISON RETAIL

# Modernes ERP: Mach's einfach

Handelsspezifisch · Praxiserprobt · Releasefähig

Seit über 40 Jahren entwickeln wir digitale Lösungen für den Handel und kennen die Bedürfnisse wie kein Zweiter. Das garantiert unseren Kunden passgenaue Entwicklungen, sichere Implementierungen, nachhaltigen Investitionsschutz und innovative Weiterentwicklungen. Immer mit der kompetenten Beratung eines erfahrenen Teams.



Mehr Infos zum  
BISON ERP?  
Nehmen Sie mit  
uns Kontakt auf.

Bison Deutschland GmbH · Europaallee 3-5 · D-67657 Kaiserslautern  
Bison Schweiz AG · Allee 1A · CH-6210 Sursee · [bison-group.com](http://bison-group.com)



## Vom Mittelstand für den Mittelstand

Wir sind Hersteller des ERP-Systems CATUNO.pro, das sich besonders für mittelständische Fertigungsunternehmen eignet. Als ausgegliederte IT unseres heutigen Schwesterunternehmens RAS Reinhardt Maschinenbau GmbH starteten wir im Jahr 1986 bereits mit viel Erfahrung aus der Praxis.

Kontinuierliches und gesundes Wachstum, Verlässlichkeit und hohe Kundenorientierung stehen für CATUNO und unsere Lösungen.

Auch in der Entwicklung legen wir großen Wert auf eine klare Strategie mit bewährten Technologien.

Unsere Kunden profitieren von unseren innovativen Ideen und unserem smarten Bedienkonzept.

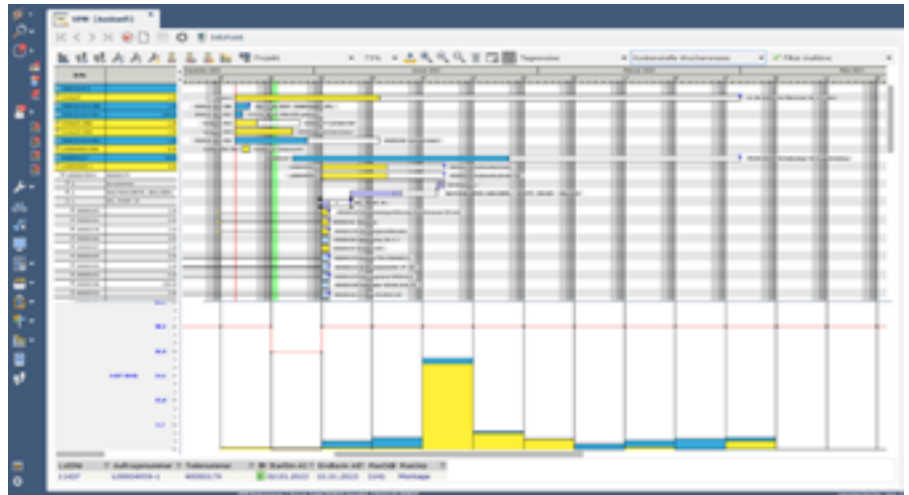
Mehr als 100 qualitätsbewusste, flexible Mittelstandsunternehmen mit über 10.000 Client-Installationen vertrauen unserem leistungsfähigen ERP-System und den zuverlässigen Dienstleistungen aus unserem Hause.

### modular – flexibel – skalierbar

CATUNO.pro ist ein modular aufgebautes ERP-System. In den Basismodulen sind alle wichtigen Kernprozesse enthalten, die unsere Anwender benötigen. Darüber hinaus bieten wir viele Zusatzmodule und Features an, die sich unsere Kunden optional einrichten lassen können.

Zu den Zusatzmodulen gehören beispielsweise unsere Serviceverwaltung mit Lebenslaufakte, in der eine vollständige Rückverfolgung und Dokumentation bereits verkaufter Artikel und Dienstleistungen gewährleistet wird.

Von einem integrierten TeamChat, der für jegliche Vorgänge erstellt werden kann, über Prozessketten, die effizientes Arbeiten gewährleisten, bis hin zur automatischen Archivierung von Dokumenten. CATUNO.pro unterstützt unsere Kunden bei allen Abläufen und sorgt mit seiner intuitiven Bedienbarkeit für eine hohe Akzeptanz bei den Anwendern.



Unser ERP-System lässt sich individuell konfigurieren. Durch die Releasefähigkeit dieser Anpassungen überzeugen wir mit einem geringen Wartungsaufwand.

Die Skalierbarkeit von CATUNO.pro ermöglicht es unseren Kunden zu wachsen.

### Innovation und Zukunft

Viele kreative Köpfe bei CATUNO arbeiten Tag für Tag daran, dass neben den von Kunden vorangetriebenen Projekten auch CATUNO.pro in Zukunft immer am Puls der Zeit entwickelt wird.

CATUNO erkennt neue Trends und hinterfragt diese kritisch. Wir folgen nicht jedem Hype, aber dort, wo es Sinn macht, verstärken wir unsere Forschungsaktivitäten und verbessern stetig unsere Entwicklungsumgebung.

### Zufriedenheitsstudie „ERP in der Praxis“

Dass für uns Kundenzufriedenheit an oberster Stelle steht, zeigen die Ergebnisse der Trovarit Studie „ERP in der Praxis“. Bereits mehrfach konnten wir dabei Spitzenplätze erzielen.

Zuletzt erhielten wir im Herbst 2022 das beste Ergebnis in der Kategorie „Anwenderzufriedenheit insgesamt“ im Bereich 25-99 User.



### Highlights

- KMU-Experte für die diskrete Fertigung
- Moderne Client-Server-Technologie
- Modularer Aufbau
- Grafischer Leitstand
- Produktkonfigurator
- Service-Modul inkl. Lebenslaufakte
- TeamChat
- Integriertes DMS mit GOBD-Zertifizierung
- Smartes Update-Konzept für volle Releasefähigkeit
- Entwicklung, Beratung und Support direkt vom Hersteller

### Kontakt

CATUNO GmbH  
Richard-Wagner-Straße 1  
71065 Sindelfingen

T: 07031 863 400  
E: [info@catuno.de](mailto:info@catuno.de)  
W: [www.catuno.de](http://www.catuno.de)



## Highlights

- Inbegriffene Releasewechsel bei **cimERP** innerhalb der Wartung
- **cimAPS** für die grafisch-interaktive Feinplanung Ihrer Fertigungsaufträge und der entsprechenden Ressourcen
- Spezielle Branchenkenntnisse und entsprechend zugeschnittene Lösungen
- Umfangreiche Formulare und Auswertungen in **cimERP**
- Nutzung der ERP-Funktionen auch mobil und von Endgeräten unabhängig
- Komplette IT-Systeme aus einer Hand
- Schnelle Reaktionsfähigkeit und Fachkompetenz unseres Supports
- Langjährige partnerschaftliche Geschäftsverbindungen
- Seit über 40 Jahren Ihr Partner für flexibles ERP und optimale Produktionsplanung

## Referenzen

Unsere Kunden sind mittelständische Unternehmen aus der Fertigungsindustrie, aber auch Teilunternehmen größerer Konzerne. Über 100 Kunden aus den verschiedensten Branchen nutzen unsere Softwarelösungen und Dienstleistungen.

Zu unseren Referenzen zählen:

- C+P Möbelsysteme GmbH & Co. KG
- Graf Elektronik GmbH
- IFFLAND GmbH
- Johannes Giesser Messerfabrik GmbH

## Kontakt

cimdata software GmbH  
Hohentrüdingen Str. 11  
91747 Westheim

T: 09082 - 959 61 - 0

E: [infocim@cimdata-sw.de](mailto:infocim@cimdata-sw.de)  
W: [www.cimdata-sw.de](http://www.cimdata-sw.de)



## Firmenprofil

cimdata software ist der kundennahe Spezialist für ERP und Produktionsplanung mit Sitz in der Region Nürnberg. Seit 1983 entwickeln wir Softwaresysteme für unsere mittelständischen Kunden in der Fertigungsindustrie. Als ein DIN EN ISO 9001 zertifiziertes Unternehmen sind unsere Geschäftsprozesse auf Qualität ausgerichtet. Durch kundenorientiertes Denken und Handeln garantieren wir Ihnen beste Leistungen. Kurze Kommunikationswege und schnelle Reaktionszeiten zeichnen das gute Verhältnis zu unseren Kunden aus. Wir setzen auf langjährige gute Partnerschaften.

Als Teil der Aptean-Gruppe unterstützen wir Sie dabei, den Entwicklungen Ihrer Branche stets einen Schritt voraus zu sein. Wir streben kontinuierlich danach, innovative Lösungen zu entwickeln, damit Sie nachhaltige Erfolge verzeichnen. Aptean ist ein führender globaler Anbieter von Softwarelösungen für geschäftskritische Prozesse und setzt auf Branchenexpertise und fortschrittliche Technologien.

## Produkte & Services

Die **cimERP**-Softwareprodukte verfügen über beste Funktionalität. Sie werden von uns fortlaufend an die Geschäftsabläufe unserer Kunden angepasst und in direktem Kontakt weiterentwickelt, um die Unternehmensprozesse noch effektiver zu machen.

Mit dem **cimERP**-Produktportfolio sind die Hauptprozesse der Serien-, Varianten- und Auftragsfertigung optimal abgedeckt. Über die umfangreiche, durchgehende Gesamtlösung **cimERP** hinaus sind bewährte Integrationslösungen für Finanzen, Controlling, Betriebsdatenerfassung, mobile Lagerlogistik, Exportdokumentation und viele weitere Funktionen vorhanden.

**cimMobile** ermöglicht die mobile Nutzung von **cimERP**-Funktionen über Intranet und Internet. Das Frontend Interface ist an Ihre speziellen Anforderungen anpassbar. Durch Ansteuerung der Webservice-Schnittstelle mit eigenen Programmen erhalten Sie umfassende Flexibilität.

Die Anforderungen unserer Kunden bilden die Grundlage der Lösungskonzepte. Auch nach der Implementierung stehen wir Ihnen mit umfassender Betreuung durch direkte Ansprechpartner und verlässlichem Support zur Seite. Wir bieten den Anwendern individuelle Schulungen rund um unsere Software an. Die cimdata Hotline und Ihr Wartungskonzept sichern Ihre Investition optimal ab.

cimdata punktet mit überdurchschnittlich gutem Preis-Leistungsverhältnis für das ERP-System als auch für die Wartung. Die Software bietet höchste KMU-Eignung und Anpassbarkeit an individuelle Kundenprozesse. Dies wurde uns in der unabhängigen Anwenderstudie von Trovarit stets bestätigt.

# Mit Comarch ERP Enterprise flexibel und schnell reagieren

# COMARCH



**Mit einem flexiblen ERP-System können Unternehmen rasch auf Veränderungen reagieren. Daher entscheiden sich viele mittelständische Unternehmen für Comarch ERP Enterprise.**

Comarch ERP Enterprise ist ein modernes und flexibles ERP-System, das in der D-A-CH-Region entwickelt wird. Mit Niederlassungen in zahlreichen großen Städten agiert Comarch als zuverlässiger Partner für die Digitalisierung.

Umfangreiche Erfahrungen mit Implementierungen in nahezu allen Unternehmertypen und in vielen Branchen von Produktion über Dienstleistung bis Handel machen Comarch-Lösungen zu einer guten Option für mittelständische Unternehmen aus Deutschland, Österreich und der Schweiz. Kunden schätzen Comarch für die umfangreichen Möglichkeiten der Software im Standard und die Offenheit für spezifische Anpassungen.

Durch Offenheit und Anbindungsfähigkeit ist die ERP-Lösung in fast jede IT-Infrastruktur integrierbar, was wiederum eine schnelle Anbindung neuer Anwendungen wie IoT, MES, KI oder Omnichannel / Unified Commerce ermöglicht. Dabei kann Comarch ERP Enterprise auch als flexibler Prozess- und Datenhub für große Infrastrukturen fungieren und diverse Anwendungen zu einem großen Frontend vereinen. Die Lösung verfügt über eine sehr hohe Leistung und Skalierbarkeit und eignet sich für die verschiedensten Datenbankplattformen und Betriebssysteme. Die offene Architektur von Comarch ERP

Enterprise ermöglicht die Integration diverser Module und Anwendungen. So lassen sich IT-Systeme aus dem Comarch-ERP-4.0-Portfolio wie POS, mPOS, OCR, DMS, Webshop oder Business Intelligence genauso anbinden wie beispielsweise Webshops oder Marketplaces.

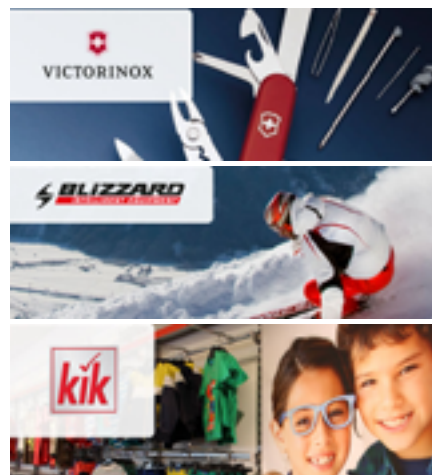
„Comarch ist ein Unternehmen aus dem Mittelstand und damit der ideale Partner für mittelständische Unternehmen aus Deutschland, Österreich und der Schweiz. Mit Comarch ERP Enterprise bieten wir ein innovatives ERP-System, welches wir umfassend stetig weiterentwickeln. Gleichzeitig sind wir nah an unseren Kunden, um uns um individuelle Wünsche zu kümmern.“

**FRANK SIEWERT, VORSTANDSMITGLIED  
COMARCH SOFTWARE & BERATUNG AG**



## Highlights

- **Flexibel:** On Premises oder Cloud – Die Wahl liegt bei den Kunden
- **Transparent:** Faire Lizenzpolitik und transparente Informationen über Lizenzkosten
- **Vielseitig:** Großer Funktionsumfang mit passgenauen Frameworks
- **Individuell:** Individuelle Anpassbarkeit an die jeweilige Firma und ihre Bedürfnisse, Offenheit für Integrationen mit externen Lösungen
- **Kunden im Mittelpunkt:** Als Hersteller ist Comarch nah an seinen Kunden und schnell erreichbar, wenn es um Wünsche geht: Victorinox, Blizzard, Sonax, Allied Vision Technologies, Porzellanmanufaktur Meissen, KiK, Läderach, Hermes, Idealo, Abnox, Bringmeister u.v.a. vertrauen auf Comarch ERP Enterprise.



## Kontakt

Comarch Software und Beratung AG  
Riesstraße 16  
80992 München

T: +49 (89) 14329 - 0  
F: +49 (89) 14329 - 11 14

E: [info@comarch.de](mailto:info@comarch.de)  
W: [www.comarch.de](http://www.comarch.de)



Mit mehr als 1.400 Mitarbeitern an 49 internationalen Standorten – davon 16 in Deutschland – gehört die 1996 gegründete COSMO CONSULT-Gruppe zu den weltweit führenden Anbietern Microsoft-basierter Branchen- und End-to-End-Businesslösungen. Ein umfangreiches Portfolio aus Produkten und Beratungsleistungen erlaubt dem Software- und Beratungsunternehmen, komplexe Geschäftsprozesse gleich welcher Branche lückenlos abzubilden. Basis dieser Lösungen ist der Microsoft Technology Stack, der unter anderem Plattformen zu Enterprise Resource Planning (ERP), Customer Relationship Management (CRM), Data & Analytics oder Modern Workplace umfasst. Auf Basis dieser einheitlichen Technologie und einer gemeinsamen Datenhaltung entstehen individuelle Gesamtlösungen, die unterschiedliche Apps, Abteilungen, Standorte und Lieferketten vernetzen.

Geht es um digitale Geschäftsmodelle, neue Produkte oder effizientere Prozesse, spielen intelligente Technologien wie Internet of Things (IoT), Künstliche Intelligenz (KI) oder Mixed Reality eine immer wichtigere Rolle. COSMO CONSULT begleitet Unternehmen durch die Digitale Transformation und entwickelt gemeinsam mit namhaften Industriepartnern zukunftsweisende Industrie 4.0-Lösungen.

## Kontakt

COSMO CONSULT-Gruppe  
Schöneberger Straße 15  
10963 Berlin

T: +49/(0) 30/34 38 15-0  
F: +49/(0) 30/34 38 15-111

E: [info@cosmoconsult.com](mailto:info@cosmoconsult.com)  
W: [www.cosmoconsult.com](http://www.cosmoconsult.com)



Der Vorstand v.l.n.r.: Gerrit Schiller, Uwe Bergmann (Vors.), Klaus Aschauer

Digitalisierung ist allerdings kein Selbstzweck. Der Erfolg der Projekte hängt vor allem von den Menschen ab. Sie sind es, die mit den neuen Technologien arbeiten und denen das moderne, digitale Umfeld Chancen eröffnet. Business Consulting gehört daher zu den am stärksten wachsenden Geschäftsfeldern der COSMO CONSULT-Gruppe. Business Designer und Business Consultants sorgen dafür, dass Digitalisierungsprojekte erfolgreich umgesetzt werden und die Menschen im Unternehmen die Veränderungen verstehen, ihre Denkweise anpassen und Digitalisierung nachhaltig leben.

Mit den Lösungen von COSMO CONSULT arbeiten klassische Mittelständler ebenso wie internationale Großkonzerne oder innovative Start-ups aus dem E-Commerce-Umfeld.

## Mehr als „nur“ ERP-Software

ERP-Systeme sind der Dreh- und Angelpunkt der betrieblichen IT-Infrastruktur – daran ändert auch die Digitalisierung nichts. Neue Aufgaben wie etwa Teamwork, Datenanalyse oder Industrie 4.0-Szenarien werden jedoch zunehmend mit modernen, flexiblen und schlanken Cloud- oder IoT-basierten Technologien umgesetzt. Aufgabe des ERP-Systems ist es dann, diese Informationen zu verarbeiten, sie entlang der Prozesse bereitzustellen oder daraus Automatismen abzuleiten. COSMO CONSULT setzt auf die ERP-Systeme

Microsoft Dynamics 365 Business Central (vormals Microsoft Navision bzw. Microsoft Dynamics NAV) und Microsoft Dynamics 365 for Finance and Operations (vormals Microsoft Axapta bzw. Microsoft Dynamics AX). Beide sind Teil des Microsoft Technology Stacks für Business-Anwendungen und lassen sich auf einfache Weise zu lückenlos integrierten Gesamtsystemen erweitern, die dann auch mobile Apps oder Lösungen für die Datenanalysen umfassen können. Unternehmen profitieren so von den jeweils besten Technologien, ohne die Integrität ihrer Geschäftsprozesse zu gefährden.

COSMO CONSULT nutzt dieses Potenzial zum Beispiel, um ERP-Systeme mit intelligenten Komponenten und Services zu erweitern. Dabei werden aus praktischen Erfahrungswerten anhand mathematischer Modelle objektive Entscheidungsparameter abgeleitet. Typische Einsatzbereiche sind das Bestandsmanagement in der Logistik oder optimierte Maschinenbelegungspläne in der Fertigung.

## Was können wir für Sie tun?

Wir beraten Sie gerne über die vielfältigen Möglichkeiten, die sich für Sie durch den Einsatz unserer Businesslösungen ergeben. Nehmen Sie einfach Kontakt mit uns auf – wir freuen uns darauf, gemeinsam mit Ihnen darüber zu sprechen, wie Ihr Unternehmen von modernen Software-Technologien profitieren kann.

# Mit ERP und KI den Fachkräftemangel in Schach halten

**Der Fachkräftemangel gehört für viele Unternehmen zu den dringlichsten Herausforderungen, insbesondere wenn jetzt die Boomer-Generation in den Ruhestand geht. Besonders betroffen sind Produktion, Instandhaltung und Verwaltung. Eine Antwort darauf gibt die Digitalisierung von Routineaufgaben und Erfahrungswissen.**

Gerade dort, wo es auf Domänenwissen ankommt, wird es künftig eng. So werden sich etwa viele Menschen, die jahrzehntelange Erfahrung mit dem Betrieb von Maschinen haben und sie sozusagen „mit verbundenen Augen“ bedienen können, in den nächsten Jahren aus dem Berufsleben verabschieden. Zugleich sind Nachwuchskräfte rar. Eine der Antworten auf diese Herausforderungen liegt in den Daten. Das sind etwa Daten aus Maschinen und Anlagen, die in eine Smart oder Predictive Maintenance einfließen. Mit vorausschauender Wartung können nicht nur viele Probleme und Stillstände vermieden und so die OEE deutlich verbessert werden. Die Datenanalytik bildet auch für Instandhalter eine wichtige Grundlage, um die Reiserouten der Serviceeinsätze besser zu planen und zu koordinieren – anstatt nur Ad-hoc zu reagieren. Gleichzeitig geht es darum, den Kunden mehr Informationen und damit die Möglichkeit zu geben, mehr Wartungsaufgaben selbst zu übernehmen. Dabei helfen digitale Kundenportale, die mit dem ERP verbunden sind und beispielsweise Wartungsanleitungen zur Verfügung stellen oder Nachbestellungen vereinfachen.

## Die Einstiegshürden senken

Oft sagt ein Bild mehr als tausend Worte. Das gilt insbesondere dort, wo neue Kräfte eingesetzt werden, die ihre Sprachkenntnisse noch aufbauen. Perspektivisch geht es darum, die Einstiegshürden zum Beispiel aufgrund der Sprachbarriere abzusenken – bei dieser wichtigen Aufgabe kann KI helfen. Intelligente Tools tragen dazu dabei, am jeweiligen Arbeitsplatz kontextsensitiv in grafischer Form einzelne Arbeitsschritte anzuzeigen. Immer bessere Übersetzungs-Tools vereinfachen die Auswahl unter mehreren Sprachen. Wichtiges Wissen wird im Prozess zur



Autor: Michael Hering, Industry Manager Discrete bei der COSMO CONSULT Group

Verfügung gestellt. Im Zusammenspiel von KI und ERP können so leichter ungelernete Mitarbeitende eingesetzt werden, die Einarbeitungskurve ist entsprechend weniger steil. Auf Plattformen wie Microsoft Azure stehen kognitive KI-Services bereit, zudem hilft die auf ChatGPT basierende Technologie Copilot dabei, in nahezu allen Anwendungsbereichen von KI zu profitieren.

## Wertvolles Wissen digitalisieren

Industriemaschinen sind oft sehr komplex und verfügen über eine Vielzahl unterschiedlicher Parameter. Die Einrichtung und das Handling, beispielsweise beim Werkzeugwechsel, sollten daher bei der digitalen Unterstützung im Vordergrund stehen. Dialoganwendungen können dabei helfen, diese Aufgaben für unerfahrenere Mitarbeitende zu vereinfachen. In einem intelligenten Fragenantwortdialog, in den zum Beispiel bereits Auftragsdaten aus dem ERP einfließen, könnten Mitarbeitende durch die einzelnen Schritte geführt werden, um die Maschine richtig einzustellen. Dafür ist es nötig, das Wissen der Menschen, die jetzt noch in der Produktion tätig sind, konsequent zu erfragen und in Algorithmen zu überführen. Cosmo Consult setzt als Umsetzungspartner einerseits auf das Fachwissen der eigenen Datenwissenschaftler, andererseits auf einen begleitenden Kulturwandel. Die Praxiserfahrung

zeigt immer wieder: Digitalisierung gelingt nur, wenn die Menschen mit an Bord sind.

## Verwaltung und Organisation entlasten

Ähnliche Ansätze sollten zudem für organisatorische Aufgaben in den kaufmännischen Bereichen zum Einsatz kommen. Auch hier gibt es viel Fachwissen rund um die Bearbeitung besonderer Fälle, das digitalisiert werden kann. Komplexe, gewachsene Excel-Listen verstehen oft nur einige wenige Mitarbeitende. Unter welchen Voraussetzungen wird ein Geschäftsvorfall wie erledigt, welche Ausnahmen gibt es und wie gehen erfahrene Mitarbeitende damit um? Intelligente ERP-Systeme können zudem dazu beitragen, kontextsensitive Hilfe anzubieten. Wo muss zum Beispiel eine Bestellung angelegt werden? Dazu könnte auf Knopfdruck eine prozessorientierte Dokumentation laufen oder ein Video, das zeigt, wie ein Bestellprozess im Unternehmen konkret abläuft. Für viele Aufgaben lohnt sich ein „Digital Consultant“. Er vereinfacht das Onboarding für neue Mitarbeitende und führt die Newbies durch die Prozesse – indem hier viel Wissen, das sonst erst im Laufe der Einarbeitungszeit mühsam zusammengesammelt werden muss, konzentriert abrufbar ist.

## Highlights

- **Persönliche Ansprechpartner** begleiten unsere Kunden sicher durch alle Phasen ihrer Projekte.
- **Über 20 Jahre Erfahrung mit der ERP-Lösung „Infor LN“** in den unterschiedlichsten Branchen.
- **Spezialist für „Infor CloudSuite Industrial Enterprise“**, der leistungsstärksten Cloud-Lösung für Fertigungsunternehmen.
- **Das Add-On „Massen-Billing“** für Online-Händler im B2C-Geschäft, die ihren Abrechnungsprozess automatisieren wollen.
- **Die KI-Lösung „Fraud Prevention“**, die betrügerische Bestellungen im Online-Handel erkennt und so Rückabwicklungen vermeidet.
- **Als Tochterunternehmen der STRATO AG ist Cronon Teil der IONOS Group SE.** Das gibt uns ein starkes Fundament und schafft Sicherheit für unsere Kunden.

## Lösungen für den Mittelstand – Digitalisierung leicht gemacht

Was brauchen Sie für Ihren digitalen Wandel? Automatisierte Workflows, digitale Akten oder umfassende Datenanalysen? Wir digitalisieren Ihr Unternehmen mit Enterprise Software von Infor.

## Intelligentes ERP – machen Sie Komplexität beherrschbar

Mit der praxiserprobten ERP-Lösung Infor LN – On Premises oder in der Infor Cloud –

## Kontakt

Cronon GmbH  
Otto-Ostrowski-Str. 7  
10249 Berlin  
T: +49 30 39802-574/-582  
E: [erp@cronon.net](mailto:erp@cronon.net)  
W: [cronon.net/erp/](http://cronon.net/erp/)



gewinnen Sie die Hoheit über Ihre Daten und steuern so Ihre Unternehmensprozesse völlig transparent. Die Lösung ist maßgeschneidert für Fertigungsunternehmen und kann auch umfangreiche Abrechnungsprozesse mit großen Datenmengen in anderen Branchen optimal abbilden. Mit Cronon profitieren Sie von über 20 Jahren Erfahrung mit Infor LN.

## Clevere DMS – optimieren Sie Ihre Geschäftsprozesse

Wir unterstützen Sie bei der Digitalisierung Ihrer Geschäftsprozesse mit dem vollintegrierten Infor Dokumentenmanagement (IDM) und helfen Ihnen dabei, Arbeitsabläufe zu automatisieren und Geschäftsprozesse einfacher, effizienter und transparenter zu machen.

## Innovatives BI – entfalten Sie das volle Potenzial Ihrer Daten

Unsere Experten für Business Intelligence und Data Warehouse zeigen Ihnen, wie Sie das volle Potenzial Ihrer Unternehmensdaten entfalten. Mit den BI-Lösungen von Infor steht Ihnen modernste und leistungsstarke Business Intelligence- und Analyse-Software zur Verfügung.

## Smarte KI – erkennen Sie betrügerische Bestellungen

KI optimiert und automatisiert Geschäftsprozesse. Zum Beispiel für Unternehmen im Online-Massengeschäft, die aufgrund betrügerischer Bestellungen einen hohen Aufwand für die Erkennung und die Rückabwicklung betreiben müssen. In einem Projekt hat Cronon eine KI darauf trainiert, solche „Fraud-Bestellungen“ zu erkennen und zu vermeiden.

## Erfahrung und frische Ideen – so schaffen Sie die Digitalisierung

Wir unterstützen Sie ganzheitlich. Von der Projektvorbereitung, über Implementierung und Migration, Programmierung und Schnittstellenentwicklung, Hardware und Rechenzentrumsleistungen bis hin zur Betreuung des laufenden Betriebs – alles aus einer Hand.

## Cronon – wir verstehen Sie

Profitieren Sie von unserer langjährigen Erfahrung aus IT-Projekten unterschiedlichster Größenordnungen und Branchen. Unsere Kunden sind überwiegend mittelständische Unternehmen. Sie schätzen unsere persönliche Erreichbarkeit, unsere Flexibilität und unser Engagement in jedem einzelnen Projekt.

## Typisch Cronon – immer für Sie da

Wir haben uns den sicheren Blick für das Machbare und eine Hands-on-Mentalität bewahrt. So setzen wir individuelle Anforderungen in praktische Lösungen um.

Ihr persönlicher Ansprechpartner begleitet Sie sicher durch alle Phasen Ihrer Projekte.

**Komplexität wird beherrschbar**



**Sie wollen mehr wissen?**  
Schauen Sie hier:



[cronon.net/1f](http://cronon.net/1f)



Gold  
Channel Partner

# Webhoster produziert 50-millionste Rechnung Billing-Prozesse effizient automatisiert



„Unser Billing-Prozess ist wie eine perfekte Produktionsanlage, die die Kundendaten zuverlässig, effizient und völlig automatisiert verarbeitet und an den richtigen Bestimmungsort bringt. Dadurch benötigen wir für unsere weitere Expansion kaum zusätzliche Ressourcen, was ein echter Wettbewerbsvorteil ist.“

Das sagte **Stephan Georgi, Prokurist und Leiter Finanzen, STRATO AG**, anlässlich der 50-millionsten Rechnung, die im Sommer 2021 in der „Produktionslage vom Band gelaufen ist.“

## Über die STRATO AG

Webhosting fair und einfach

Die STRATO AG ist mit über 4 Millionen Domains und mehr als 2 Millionen Kunden einer der größten Webhoster weltweit. STRATO beschäftigt rund 500 Mitarbeiter und betreibt zwei TÜV-zertifizierte Rechenzentren mit über 70.000 Servern in Berlin und Karlsruhe und gehört zur IONOS Group SE.

## Die Herausforderung

Billing-Prozesse mit großen Datenmengen effizient automatisieren

Bei STRATO sollte ein **neues ERP-System** eingeführt werden, da das alte System für das stetig wachsende Unternehmen nicht mehr ausreichte. Der gesamte Billing-Prozess – von der Fakturierung bis zum Inkasso – sollte vollautomatisch über das neue ERP-System abgewickelt werden.

Zusätzlich sollten ein **papierloser Rechnungsversand** und ein **Online-Rechnungsarchiv** realisiert werden. Eine besondere Anforderung an das Online-Archiv: Mehrere Millionen Kunden sollten online auf ihre Bestelldaten, Rechnungen und Gutschriften zugreifen können – in Echtzeit!

Das außergewöhnlich große Datenvolumen stellt besondere Anforderungen an die Hard-

ware: Täglich verarbeitet STRATO eine **Million Auftragsdaten** (neu angelegte Positionen, Rechnungen, Gutschriften etc.).

## Die Lösung

Vertragsmanagement und Billing für das automatisierte Massengeschäft

Für STRATO hat Cronon auf Basis des ERP-Systems **Infor LN** eine Billing-Lösung geschaffen, die alle Anforderungen für das **automatisierte Massengeschäft** von **Telekommunikations-** und **Hosting-Dienstleistern** abdeckt. Dabei wurden alle Prozesse der Vertragsverwaltung und -abrechnung zusammengeführt und die Daten zentral in einer Oracle-Datenbank konsolidiert.

Die automatisierten Prozesse beginnen mit der Auftrags erfassung auf der STRATO Website, die der Kunde selbst vornimmt. Nach Plausibilitätsprüfungen sowie Prüfung der Produkt- und Domain-Verfügbarkeit werden die Daten in die Datenbank übernommen. Die **vertrags- und abrechnungsrelevanten Bestandteile** stehen der Buchhaltung **sofort zur Fakturierung zur Verfügung**. Zahlungseingänge werden vollautomatisch verbucht, Mahnwesen und das Inkasso erfolgen ebenfalls automatisch.

Wichtig für das Massengeschäft und typisch für die Billing-Lösung mit Infor LN: Trotz außerger-

wöhnlich großer Datenmengen bleiben die **Anforderungen an die Hardware** äußerst **moderat**.

Durch den **papierlosen Rechnungsversand** und ein **Online-Rechnungsarchiv** konnten die Kosten für den Postversand der Rechnungen bei STRATO um mehr als 90 Prozent gesenkt werden.

Cronon betreut seit über 20 Jahren das ERP-System der STRATO AG und damit die laufende Infor LN-Anwendung mit Release-Wechseln der Standard-Software als auch individuellen Anpassungen nach Kundenwunsch. Aktuell werden verschiedene KI-Projekte von der Cronon für die STRATO realisiert, wie zum Beispiel die **automatische Erkennung und Vermeidung von betrügerischen Bestellungen** oder die **automatische Auszifferung** von Buchungen.

## Kontakt

Ivan Dreznjak  
T: +49 30 39802-574

Dietmar Müller  
T: +49 30 39802-582

E: [erp@cronon.net](mailto:erp@cronon.net)  
W: [cronon.net](http://cronon.net)





## Zeit, Ihr Unternehmen zukunftsfest zu machen.

Sie fühlen sich von Ihrem System nicht ausreichend unterstützt und wünschen sich ein gesundes, nachhaltiges Wachstum für Ihr Unternehmen? Sprechen Sie uns an und lernen Sie MerkatorIQ kennen!

## Zeit für Digitalisierung

MerkatorIQ unterstützt als ERP-Komplettlösung Ihre gesamten Geschäftsprozesse und bietet im Standard nicht nur eine hohe Funktionstiefe, sondern die Möglichkeit, mit Hilfe zahlreicher Optionen und Parameter -fast- jede Anforderung individuell und ohne Programmierung abzubilden. MerkatorIQ ist damit auch für die langfristige Optimierung und Digitalisierung Ihrer Prozesse bis hin zur papierlosen Fertigung und Vollautomatisierung bestens geeignet. Mit MerkatorIQ erhalten Sie zusätzlich den Schlüssel zum Datenschatz Ihres Unternehmens. Die MerkatorIQ-Module

## Kontakt

Laufdorfer Weg 4  
35578 Wetzlar

Regerstr. 14  
42657 Solingen

T: +49 (0)6441 - 9288-0  
E: software@complan.de  
W: www.complan.de



für Kalkulation, Reports, BI und Controlling mit Artikel- und Kundenerfolgsrechnung sorgen dafür, dass Sie qualifizierte Managemententscheidungen für die Zukunft Ihres Unternehmens treffen können.

## Zeit für Planungssicherheit

Unsichere Lieferketten und unzureichende Ressourcenplanung führen in vielen Unternehmen zum Auflaufen unerledigter Aufträge auf vergangene Kapazitätssegmente, die ohne effektive Neuterminierung in die Zukunft „planlos“ im Berg abgearbeitet werden müssen. Die Herausforderung besteht darin, das termingerechte Abarbeiten zu ermöglichen und Planungssicherheit zu gewinnen.

MerkatorIQ verfügt über Automatismen in der Ressourcenplanung, die über die Grenzen des klassischen ERP hinausgehen und gibt Ihnen die Sicherheit für frühzeitige Terminzusagen. Die automatisierte Terminierung erkennt hoch ausgelastete Kostenstellen und berücksichtigt vorhandene Kapazitäten, Materialverfügbarkeit, Wiederbeschaffungstage und Daten aus der Personalzeiterfassung. Mithilfe zahlreicher Optionen erreichen Sie im Ergebnis eine Durchlaufzeitreduktion für Ihre Aufträge und eine insgesamt verbesserte Einhaltung von Lieferterminen.

## Zeit für nachhaltige Lösungen

MerkatorIQ kann als Kern Ihrer Softwarelandschaft auch Ihrem Unternehmen echte Wettbewerbsvorteile verschaffen. Mit jeder MerkatorIQ-Einführung ist es für uns immer zugleich ein zentrales Anliegen,

die Nachhaltigkeitsziele unserer Kundenunternehmen gemeinsam effektiv umzusetzen und kontinuierlich zu optimieren. Nachhaltiges Wirtschaften steht dabei nicht im Widerspruch zu finanziellem Erfolg, vielmehr dient u.a. der optimierte Materialeinsatz der Wertschöpfung und dem gesellschaftlichen und ökologischen Nutzen.

## Software made in Germany

Als Software-Haus für ERP-Software und Organisationsberatung mit Hauptsitz in Wetzlar entwickelt und liefert Complan & Partner ERP-Software für mittelständische Unternehmen mit den Schwerpunkten Geräte-, Maschinen- & Anlagenbau, Automotive, Metallverarbeitung, Feinmechanik, Teilefertigung (z.B. Gummi, Kunststoff, Textil), Recycling, Medizintechnik, Nahrungsmittel und Optikfertigung. In unserer Unternehmens-Software MerkatorIQ stecken die Erfahrung und das Branchen-Knowhow aus vielen Jahren ERP-Entwicklung. Unser erklärtes Ziel liegt darin, durch innovative Lösungen und die Optimierung der Geschäftsprozesse klare Wettbewerbsvorteile für unsere Kunden zu erzielen.

Wir sind

- seit 40 Jahren am Markt,
- 100% eigenkapitalfinanziert
- 100% partnergeführt.

Vereinbaren Sie jetzt einen Termin für eine unverbindliche Produktvorführung!





## Highlights

- Inhabergeführtes Unternehmen mit 50 Jahren Erfahrung am ERP Markt
- Hoher Funktionsumfang, Flexibilität und Skalierbarkeit des **WEST Systems**
- Hochleistungsfähiges UI Framework für Anpassungen bis auf Bedienerenebene
- Automatische Produkt und Stammdatenerfassung mit Konfigurator
- Umfangreiche Lagerlogistiksteuerung inkl. Mobile/Handheld/Pick By Voice
- Forecast von Endprodukten und deren komplette Auflösung inkl. Kapazität/Personal und Werkzeugbedarf bis hin zum strategischen Einkauf
- Eigenentwickeltes Mappingtool **xCON Suite** (problemlose EDI Anbindung)
- B2B Portal über den Businessprozess-Baukasten
- Betrieb des **WEST Systems** als On Premises Software oder in der Cloud

## Firmenprofil

Die 1974 durch Herrn Dipl. Ing. Winfried Langer gegründete ELDICON Systemhaus GmbH ist heute ein unabhängiger Softwarehersteller und anbieter branchenneutraler ERP Standardlösungen für den Mittelstand. Konzentrierte man sich in den Unternehmensanfängen auf eine projektorientierte Entwicklung und Herstellung von Steuerungshardware, rückte Mitte der 80er Jahre die Neuentwicklung eines branchenunabhängigen Komplettsystems auf ORACLE\* Basis in den Vordergrund.

Nach dem Motto „Maßanzug trotz Standard“ stellt das heute durch Jochen Langer in zweiter Generation inhabergeführte Unternehmen zusätzlich individuelle Beratungs und Schulungsleistungen zur Verfügung und steht mehr denn je für Stabilität, Flexibilität und kurze Reaktionszeiten. Im Jahr 2024 feiert das Unternehmen ELDICON somit bereits sein 50 jähriges Firmenjubiläum.

## Produkte & Services

Mit dem **WEST System** steht Kunden eine vollintegrierte und branchenneutrale ERP Komplettlösung entlang der gesamten Wertschöpfungskette zur Verfügung.

Mit dem **WEST System** sind alle Prozesse von Dienstleistung, Handel sowie Fertigung (Einzel-, Serien- und Variantenfertigung) optimal abgedeckt.

Durch ein sehr leistungsfähiges eigenes Framework und unserem Baukastensystem für Businessprozesse können die gesamte Oberfläche und alle individuellen Prozesse nach Kundenwunsch und Best Practices konfiguriert und parametrisiert werden. Dadurch zahlt der Kunde nur das, was er tatsächlich benötigt.

Die gesamte Software Entwicklung bis zum Support des **WEST Systems** leisten wir aus einer Hand. Unsere Kunden werden vom Kick Off über den gesamten Projektablauf bis hin zum nahtlosen Übergang in den Praxisbetrieb und darüber hinaus begleitet.

Nach dem Praxisstart werden unsere Kunden weiterhin durch ihren individuellen Projektleiter unterstützt und beraten. Dadurch wird das **WEST System** sowohl durch uns als auch gemeinsam mit unseren Kunden kontinuierlich weiterentwickelt und verbessert.

Im Bereich Service und Support steht unseren Kunden ein Team aus freundlichen, erfahrenen und hervorragend ausgebildeten Mitarbeitern jederzeit über Ticketsystem, Email oder Telefon mit Rat und Tat zur Verfügung.

Durch unser besonderes Service Konzept können problemlos alle notwendigen Erweiterungen und Patches beim Kunden integriert werden. Somit ist ein störungsfreier Praxisbetrieb gewährleistet.

## Referenzen

Zu unseren Kunden zählen mittelständische Unternehmen aus Industrie, Handel und dem Dienstleistungsbereich.

Ein Auszug aus unseren Referenzen:

- ALIVE AG
- HSI HERMANN SCHWERTER ISERLOHN GmbH
- HÜCOBI GmbH
- NOWotex GmbH & Co.KG
- PIKO Spielwaren GmbH
- Weisser Spulenkörper GmbH & Co. KG

## Kontakt

ELDICON Systemhaus GmbH  
Lohhofer Straße 27  
90453 Nürnberg

T: +49 911 704545-0

E: [info@eldicon.de](mailto:info@eldicon.de)  
W: [www.eldicon.de](http://www.eldicon.de)



## Unternehmen

Mit der Gründung der ALIVE AG als unabhängige Vertriebs- und Marketinggesellschaft im Jahre 2000 stand der Vertrieb von Bild und Tonträgern im Fokus.

Heute gehören zum Portfolio des mittelständischen Unternehmens neben Dienstleistungen im Vertriebsbereich auch Services wie Lizenzberatung, Authoring und digitale Auswertungen. Mit der Tochtergesellschaft Enterlog Entertainment Logistik GmbH verfügt ALIVE zudem über ein eigenes Logistikzentrum mitsamt Lagerhaltung und Warenservices, bietet aber auch Lösungen in den Bereichen Vendor Managed Inventory (VMI) und Category Management an.

Die 2019 gegründete Enterlog Trade GmbH bietet mit der Konzeption, Umsetzung und Ausführung von Webshops einen weiteren Vertriebskanal und rundet somit das Gesamtpaket ab.

## Anforderung und Umsetzung

Bereits im Jahr 2005 entschied sich die ALIVE AG für ein neues ERP, um insbesondere die Abläufe in der Logistik digital, schlanker und effizienter zu gestalten. Die Wahl fiel auf die vollintegrierte ERP Lösung **WEST System** der Firma ELDICON Systemhaus GmbH.

Da es sich um ein branchenneutrales System handelt, konnte aufgrund der sehr guten Zusammenarbeit mit der Projektleitung der Eldicon ein individuelles ERP entwickelt werden, welches die Komplexität des Vertriebs und der Logistik exzellent abbildet. Der Lagerverwaltung liegt eine dynamische Platzverwaltung zu Grunde, so dass die Pick Face ständig optimiert werden kann.

Das Geschäftsmodell der ALIVE AG basiert auf einem Kommissionsgeschäft, d. h. im Verbrauchermarkt abgesetzte Ware wird verprovioniert. Somit kommt dem Bereich der Warenrücklieferung/Retoure aus nicht verkauften Mengen besondere Bedeutung zu. Sowohl die Quantität als auch der Warenwert aus Rückläufen, welcher monatlich zu



erfassen und abzurechnen ist, stellt eine Herausforderung für jeden Logistiker dar. Seit Einführung des **WEST Systems** konnten in diesem Bereich beachtliche Einsparpotentiale generiert werden.

## Alle Abläufe über ERP System

Galt der ursprüngliche Einsatz des ERP der Lagerverwaltung und dem Versand, wurde schnell klar, dass möglichst alle Unternehmensabläufe über das ERP gesteuert werden sollten. So wurden Module für Vertrieb & Kundenkontaktmanagement, für Kundenauftragsabwicklung, für Einkauf & Materialwirtschaft sowie für Finanzbuchhaltung & Controlling aufgesetzt.

Hervorragend gelang die Zusammenarbeit von ELDICON und ALIVE in den Folgejahren in Bezug auf die Optimierung der Fördertechnik und die komplette digitale Kommissionierung. Alle Module sind mandantenfähig und somit konnten die Tochter-

gesellschaften Enterlog GmbH und Enterlog Trade GmbH in ihren Gründungsjahren reibungslos in das ERP integriert werden.

Dank der EDI Fähigkeit des **WEST Systems** konnte dies mit der marktführenden VMI Lösung der Enterlog GmbH verknüpft werden, so dass die Vertriebsleistung der ALIVE AG für den stationären Handel eine ganz neue Bedeutung bekam. Seit 2009 bietet Enterlog das EDI Datenclearing auch externen Partnern an.

Hervorzuheben ist die intensive und professionelle Begleitung des Projektleiters der ELDICON Systemhaus GmbH, der seit Beginn der ERP Umstellung dabei ist und sich so über die Jahre ein fundiertes Wissen hinsichtlich der Abläufe innerhalb der ALIVE AG aneignen konnte, sodass eventuelle Problemstellungen oder neue Entwicklungswünsche rasch umgesetzt werden können.

# ERP System entlang der individuellen Anforderungen

## Unternehmen

Die PIKO Spielwaren GmbH ist mit über 600 Beschäftigten an den Produktionsstandorten Sonneberg und Chashan in China sowie mehreren Vertriebsstandorten weltweit einer der führenden Hersteller von Modelleisenbahnen und Zubehör.



## Anforderung

Im Jahre 2007 begann die Suche nach einem neuen ERP System, mit dem die komplette Warenwirtschaft und Produktionssteuerung abgebildet und die bisherige AS/400 Lösung ersetzt werden sollte. Nach einem ca. halbjährigen Auswahlprozess entschied man sich für das **WEST System** der Firma ELDICON Systemhaus GmbH



Die Umstellung sollte ursprünglich im Parallelbetrieb, nur mit den PPS Modulen starten. Im laufenden Projekt kam man zur Entscheidung, komplett umzustellen und auch gleich mit den Modulen der Warenwirtschaft inkl. Anbindung zum Rechnungswesen System zu beginnen.

## Umsetzung

Nach mehreren Monaten Planung und Vorbereitung ging Anfang 2009 das System für die Standorte Deutschland und China in den Produktiv Betrieb. Hier fand in den ersten Wochen eine zusätzliche Betreuung der PIKO Anwender durch Mitarbeiter der Firma ELDICON vor Ort statt, weshalb die Umstellung ohne größere Verzögerungen oder Lieferschwierigkeiten während der Hauptsaison reibungslos funktionierte.

Der Umsatz und die Anzahl der Versandpakete bei PIKO haben sich seit dieser Zeit fast verdreifacht und eine zunehmende Digitalisierung, sowohl bei Produkten als auch bei Prozessen, führte zu immer neuen Teil Projekten, Modulen und Schnittstellen zu externen Systemen. Hier erwies sich das **WEST System** als äußerst anpassungsfähig und mit Einsatz der HTML5 Technologie **jWEST Mobile** konnten im Bereich Lagerlogistik und Service Management, aber auch

mit Hinblick auf Retailer Plattform und den PIKO Flagship Store moderne, plattformunabhängige Lösungen entlang der individuellen Anforderungen umgesetzt werden.

Wir danken der Firma ELDICON für die äußerst gute und vertrauensvolle Zusammenarbeit der letzten 15 Jahre und freuen uns auf viele weitere gemeinsame Projekte in der Zukunft.



## WEST System im Einsatz:

- Vertriebssteuerung/Versand/Edifact (DE und CN)
- Servicemanagement/Reklamationswesen (DE)
- Materialwirtschaft/Lagerverwaltung (DE und CN)
- Einkauf/Beschaffung (DE und CN)
- PPS/Werkzeugverwaltung (DE und CN)
- Projektsteuerung (DE)
- Personalzeitwesen (DE)
- Webshop Anbindung (DE)
- Rechnungswesen Anbindung (DE)
- WEST Mobile2 (DE und CN)



## Highlights

- ERP-Spezialist für die Prozessindustrie seit 1977
- 1.200 Installationen in 50 Ländern
- 30 Sprachen
- 45 Regionalorganisationen
- 550 Mitarbeiter (Gruppe)
- >80 Mio. Euro Umsatz in 2022 (Gruppe)
- CSB bietet alle Leistungen aus einer Hand: Software, Hardware, Services und Business Consulting
- Das CSB-System integriert alle Unternehmensbereiche, Produktion und Logistik. Auch über Unternehmensgrenzen hinweg.
- Das CSB-System gibt es passend für jede Unternehmensgröße: als CSB BASIC ERP, CSB FACTORY ERP und CSB INDUSTRY ERP
- Preise und Auszeichnungen: International FoodTec Award 2021 für KI-Lösung CSB Jamboflash, Fleischer-Handwerk Award 2019, International FoodTec Award 2018, Fabriksoftware des Jahres 2018, Fleischerei Technik Award 2016, ERP-System des Jahres Food & Lebensmittel 2016 und 2019



## Firmenprofil

Die CSB-System SE ist der führende Branchen-IT-Spezialist für die Prozessindustrien Lebensmittel, Getränke, Chemie, Pharma und Kosmetik sowie den Handel. Mit Software, Hardware, Services und Business Consulting aus einer Hand sind wir seit 1977 der Innovationspartner unserer Kunden und sorgen für entscheidende Wettbewerbsvorteile.

## Produkte und Services

Das Herzstück unseres Portfolios bildet das CSB-System. Die Komplettlösung bildet alle Bereiche der Wertschöpfungskette unserer Zielbranchen ab – in Umfang und Tiefe, von der Urproduktion bis zum Konsumenten und von der Maschine bis zum Controlling. Alle Unternehmensprozesse können so vollständig im Standard abgedeckt werden. Aufgrund des modularen Aufbaus der Komplettlösung sind unsere Kunden in der Lage, neue Funktionalitäten flexibel in den Schritten einführen, die sie selbst bestimmen. Darüber hinaus lässt sich das CSB-System schnell und sicher aktualisieren und technische Neuerungen oder gesetzliche Änderungen leicht integrieren. Das CSB-System gibt es für jede Unternehmensgröße. Kleine Betriebe nutzen das CSB BASIC ERP, mittelständische und große Unternehmen das CSB INDUSTRY ERP als Komplettlösung, während Konzerne und Unternehmensgruppen ihre Werke mit CSB FACTORY ERP steuern. Schon heute bildet das CSB-System die Basis für die Smart Factory von morgen, denn es ist optimal für

die weitere Vernetzung, Automatisierung und Selbststeuerung von Werken vorbereitet.

Weltweit bieten wir unseren Kunden alle Leistungen, die sie für den effektiven Einsatz der Branchenlösung brauchen, aus eigener Hand: Software für den Bereich Management & Planung, Software für den Bereich Prozesssteuerung, Software für den Bereich Ausführung & Fertigung, Industrielle Bildverarbeitung mit CSB Vision, Hardware, Automationslösungen sowie Business Consulting und Services. Der Ansatz, Software, Hardware, Services und Business Consulting aus einer Hand anzubieten, reduziert Kosten und Komplexität für unsere Kunden, etwa bei Zukäufen oder der internationalen Expansion ihrer Unternehmen.

Unsere Experten realisieren und betreuen weltweit Projekte jeder Unternehmensgröße. So haben wir im Rahmen von weit mehr als 1.200 Implementierungen ein Set von optimierten Geschäftsprozessen für die meisten Länder der Welt aufgebaut.

Unsere Software wird seit jeher in Deutschland durch unser eigenes Team von hochqualifizierten Softwareentwicklern programmiert. Wir haben schon früh die technische Basis geschaffen, damit unser CSB-System später problemlos anpassbar und erweiterbar ist. So ist das CSB-System seit 1985 aufwärtskompatibel. Viele unserer Kunden konnten mit CSB als Innovationspartner in den vergangenen Dekaden wachsen.

## Kontakt

CSB-System SE  
An Fürthenrode 9-15  
52511 Geilenkirchen

T: 0049/2451/6 25-350  
F: 0049/2451/6 25-311  
E: info@csb.com  
W: www.csb.com



### Vorstand

Dr. rer. pol. Peter Schimitzek (Vorsitzender),  
Sarah Vanessa Kröner

### Aufsichtsratsvorsitzender

Dr. Florian Hotz

## FIS – Mit Sicherheit die passende Lösung.

Die FIS Informationssysteme und Consulting GmbH ist ein expandierendes, unabhängiges Unternehmen und bildet das Dach der FIS-Gruppe. Innerhalb dieser sind über 800 Mitarbeitende beschäftigt, um Unternehmen jeden Tag moderner, wirtschaftlicher und wettbewerbsfähiger zu machen.

Der Schwerpunkt von FIS liegt in SAP-Projekten und der Entwicklung effizienter Optimierungen, welche die Digitalisierung in Unternehmen vorantreiben. Die FIS-Gruppe ist einer der führenden Dienstleister für SAP-Projekte in Deutschland.

## Die FIS-Gruppe: Ihr Komplettanbieter für SAP-Anwendungen

Die Erfüllung von Leistungsversprechen gegenüber Geschäftspartnern und Kunden steht für FIS seit Anbeginn der über 30-jährigen Firmengeschichte an erster Stelle.

FIS unterstützt mehr als 550 Kunden ganzheitlich bei SAP-Projekten – sowohl in der Cloud als auch On-Premises. Der SAP-Partner hat langjährige Erfahrung in komplexen ERP-Projekten und begleitet Unternehmen bei der Einführung und Optimierung von SAP S/4HANA sowie der Transition. Zudem ist FIS in der Region D-A-CH Marktführer mit dem Branchentemplate FIS/wws für die Warenwirtschaft im Technischen Großhandel. Die Experten von FIS entwickeln innovative Cloud-Anwendungen insbesondere auf der SAP Business Technology Platform.

Für die SAP-Logistik bietet FIS individuelle Beratung für optimale Supply Chain Integration – von SAP EWM für die Intralogistik bis zu SAP TM für das Transport Management.

Mit dem generischen Lösungsangebot für digitale Dokumentenprozesse und das Stammdatenmanagement sorgt FIS für effizientere Geschäftsprozesse und optimales



Arbeiten in SAP. Das zertifizierte Partner Center of Expertise (PCoE) von FIS unterstützt mit über 100 engagierten und kompetenten Experten den operativen Betrieb von SAP-Systemen.

Branchenübergreifend begleitet FIS ebenso SAP-Projekte im Personalmanagement und bietet mit FIS/hrd eine passgenaue Optimierung für SAP HCM-Anwender.

Gemeinsam mit dem Tochterunternehmen Medienwerft deckt FIS das SAP-Leistungsspektrum der Customer Experience (SAP CX) vollständig ab. Unternehmen erhalten in den Bereichen Marketing, Sales, E-Commerce und Service ganzheitliche Lösungen – von der Beratung, über die Konzeption und das Design bis hin zur technischen Entwicklung und Integration.

Die Tochterfirma FIS-ASP ist eine Servicegesellschaft für Application Hosting, Outsourcing sowie Outtasking für SAP-Systeme. FIS und FIS-ASP betreiben drei redundante Rechenzentren in Deutschland. Kerngeschäft ist der Betrieb von IT-Systemen mit Fokus auf SAP und angrenzende Anwendungen.

## Referenzen (Auszug)

- CMS Dienstleistungs-GmbH
- Dachdecker-Einkauf Süd eG
- ELMER Dienstleistungs GmbH & Co. KG
- Fliesen-Zentrum Deutschland GmbH
- Hillmann & Ploog (GmbH & Co.) KG
- Meier Tobler AG
- STARK Deutschland GmbH

## Produkte & Services der FIS-Gruppe

- ERP-Einführung (SAP S/4HANA und SAP S/4HANA Cloud) und S/4HANA-Transition
- Warenwirtschaft für den Technischen Großhandel
- SAP-Optimierungen für Stammdatenmanagement und Dokumentenprozesse
- Lösungen für Marketing, Sales, Service sowie E-Commerce und Anbindung von Online-Marktplätzen
- Logistik mit SAP
- SAP-Lösungen für HR
- Business Process Management
- Integration und Schnittstellen zwischen Systemen und Geschäftspartnern
- Entwicklung von modernen Cloudanwendungen
- Zertifizierter Support (PCoE)
- Hosting und Managed Services

## Kontakt

FIS Informationssysteme und Consulting GmbH

Röthleiner Weg 1  
97506 Grafenrheinfeld  
T: 0049 / 9723 91 88 0  
E: kontakt@fis-gmbh.de  
W: www.fis-gmbh.de



Whitepaper und Webinare für SAP-Anwender finden Sie hier:



[fisly.de/downloads-itm](https://www.fisly.de/downloads-itm)

## Highlights

- ERP-Komplettanbieter
- Kaufmännische Software-Lösungen für den Mittelstand
- Anwenderfreundlich, flexibel und kosteneffizient
- Regelmäßig top bewerteter Kundenservice
- Überdurchschnittliche Bewertungen im Bereich Software-Implementierung Customizing und Budgettreue
- Branchenneutrale und branchenspezifische Lösungen: ob für Dienstleister, Handwerk, Handel, Industrie, kommunale Betriebe, Steuerberatung, Sozialwirtschaft, uvm.
- Mandantenfähige Software - made in Germany

> 37.000 Installationen  
> 18.000 Kunden  
> 60 Fachhandelspartner in Ihrer Nähe



## Firmenprofil

### Alles aus einer Hand

GDI Software zählt zu den wenigen Komplett-Anbietern im Bereich ERP-Software und zu den Marktführern für Rechnungswesen- und Personalwirtschafts-Software im Mittelstand. Von A wie Anlagenbuchhaltung bis Z wie Zeiterfassung und Zutrittskontrolle decken unsere Lösungen Ihre sämtlichen Funktionsbereiche und Prozesse ab - mit so viel Standard wie möglich und so individuell wie nötig. Die Prozessunterstützung reicht vom Einkauf über Fertigung, Versand, Marketing und Vertrieb über den Kundenservice bis zur Finanz- und Lohnbuchhaltung.

Die GDI Softwarelösungen bieten branchenübergreifende Standards und sind dennoch individuell anpassbar.

## Produkte & Services

Ob Handels-, Dienstleistungs-, Filial- oder Produktionsunternehmen – wir haben auch für spezielle Anforderungen eine passende Lösung. Mit GDI Software haben sie Ihre Warenwirtschaft, Auftrags erfassung und Faktura im Griff. Mit dem vollintegrierten CRM stehen Ihren Mitarbeitern sämtliche Kommunikations- und Buchungsvorgänge mit Interessenten, Kunden, Dienstleistern etc. jederzeit zur Verfügung.

Routinearbeiten der zertifizierten Finanzbuchhaltungs-Software (inkl Anlagenbuchhaltung und Kostenrechnung) erledigen sich durch umfassende Automatismen nach und nach selbstständig.

Die intensive Zusammenarbeit mit den Sozialversicherern und die jährliche ITSG-Zertifizierung gewährleisten eine rechtssichere in unabhängigen Anwenderstudien prämierte Lösung für Lohn- und Gehaltsabrechnung.

Mit der MiLOG-konformen Zeiterfassung behalten Sie den Überblick und gewinnen Planungssicherheit.

### Skalierbarkeit – die Software wächst mit Ihrem Unternehmen

Das modulare GDI-System liefert umfangreiche Standardlösungen. Wenn erforderlich erarbeiten unsere Partner in Ihrer Nähe effiziente Anpassungen an IHR Unternehmen, und das zu wettbewerbsfähigen Preisen sowohl in der Anschaffung als auch in der Wartung.

### Homogene Systemlandschaft für Prozessoptimierung und Reporting

Durch die Durchgängigkeit der GDI Software schaffen Sie eine einheitliche Datenbasis für alle Abteilungen. Das verbessert die Transparenz und den Informationsfluss. Vollständige, verlässliche und tagesaktuelle Zahlen aus den verschiedenen Unternehmensbereichen unterstützen die betriebswirtschaftliche Planung und die kaufmännische Entscheidungsfindung.

## Referenzen

[www.gdi.de/referenzen](http://www.gdi.de/referenzen)

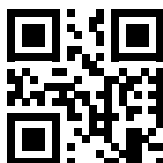


## Kontakt

GDI Software  
GDI mbH – Gesellschaft für  
Datentechnik und Informationssysteme

Klaus-von-Klitzing-Straße 1  
76829 Landau / Pfalz

T: 06341-95500  
E: [info@gdi.de](mailto:info@gdi.de)  
W: [www.gdi.de](http://www.gdi.de)



## Hohe Flexibilität und moderne Technologie sichern Ihre Zukunftsfähigkeit

Wir setzen bei der Entwicklung unserer Lösungen für die Prozessindustrie auf modernste Technologie und sichern so Zukunftsfähigkeit und Investitionen unserer Kunden. Auf sich ständig ändernde Marktanforderungen können wir sehr flexibel und schnell reagieren. Sowohl unsere Software als auch unsere Services passen wir kurzfristig an neue Herausforderungen an, so dass unsere Kunden kontinuierlich erfolgreich agieren können.

Im Mittelpunkt unseres Portfolios steht die GUS-OS Suite. Als ganzheitlich integrierte Unternehmenslösung erfüllt sie die regulatorischen Anforderungen der Prozessindustrie. Von der hohen Funktionalität profitieren mittlerweile mehr als 200 Unternehmen der Branchen Pharma, Medizintechnik, Chemie, Kosmetik, Nahrungs- und Genussmittel sowie der Logistik.

Die GUS ERP GmbH stellt mit [GUS-OS Suite](#) eine webbasierte ERP-Unternehmenslösung bereit, die alle Branchen-Funktionalitäten beinhaltet und regulatorischen Anforderungen erfüllt.

Das Unternehmen ist Mitglied der GSG GENII Software Gruppe ([www.gsg-genii.com](http://www.gsg-genii.com)), die führende, branchenspezifische Softwarelösungen und Dienstleistungen, explizit für mittelständische Unternehmen und öffentliche Verwaltungen anbietet.

## Alle Prozesse unter einer Regie

Unsere Unternehmenslösung GUS-OS Suite deckt folgende Leistungsbereiche ab – komplett standardisiert und integriert:

- Enterprise Resource Planning (ERP)
- Supply Chain Management (SCM)
- Planung & Forecast
- Qualitätsmanagement (QM)
- Finance & Accounting
- Business Analytics & Controlling
- Dokumentenverwaltung & Kollaboration
- Life Cycle Management



Mehr als 1.000 vorkonfigurierte und standardisierte Prozesse und Teilprozesse bringt die GUS-OS Suite bereits mit, die in wenigen Schritten zu einem Gesamtprozess modelliert und auch vollständig individualisiert werden können. Ganz ohne Programmierkenntnisse. Auch die Einarbeitung fällt kurz aus. Denn die Benutzeroberfläche folgt den Standards, die Anwender bereits kennen.

Diese können sich Arbeitsoberflächen und Dashboards so zusammenstellen, wie sie benötigt werden – unterstützt von sogenannten „Regiezentren“, die durch visuelle Darstellungen Entscheidungen erleichtern. Kurz: Die GUS-OS Suite lässt sich als Lösungsbaukasten verwenden, mit dem Unternehmen ihre gesamte Wertschöpfung durchgängig integriert und trotzdem flexibel steuern können.

## Durchgängig digital mit Partnern

Der cloudbasierte GUS-OS Digital Hub Service macht individuell ausgewählte Prozesse auch außerhalb des Unternehmens zugänglich. Kunden, Zulieferer, mobile Mitarbeiter, sogar Maschinen und IT-Systeme lassen sich einfach in die GUS-OS-Umgebung einbinden. Dabei bleiben die Systeme sicher und die Daten geschützt. Denn Stamm- oder Bewegungsdaten bleiben konsequent unter Verschluss. Es wird nur die Kommunikation nach außen verschlüsselt geöffnet, um mit gewünschten Partnern, Services und Maschinen in den Dialog zu treten. Als Steuerzentrale fungiert zentral die GUS-OS Suite: In ihr lassen sich alle Funktionen und Zugriffsrechte bequem an einem Ort administrieren.

## Ihr Vorteile

- Hohe Prozesssicherheit mit eigener Workflow-Engine
- Hohe Anpassungseffizienz auf Basis von rund 1.000 vorkonfigurierten Teilprozessen
- Hohe Prognosegenauigkeit durch integrierte Unternehmensplanung
- Wahlfreiheit im Betrieb – On-Premise, in der Cloud oder Hybrid
- Leichtgewichtigkeit – zu 100% im Browser lauffähig

## Kontakt

GUS ERP GmbH  
Josef-Lammerting-Allee 20-22  
50933 Köln

T: 0221 / 37659-0  
E: [info@gus-erp.com](mailto:info@gus-erp.com)  
W: [www.gus-erp.com](http://www.gus-erp.com)



## Highlights

- Mehr als 30 Jahre Erfahrung im ERP-Umfeld.
- GEBRA-Suite ist ein standardisiertes ERP-System auf Low-Code-Basis.
- ERP-Lösung „konfigurieren statt programmieren“.
- Schnellere Projekte, weniger Kosten, 100% Prozessabdeckung
- Einfache Schnittstellengestaltung.
- Multi-Device-Fähigkeit.
- 100% Cloud, Betreuung der gesamten IT-Infrastruktur.
- Kein Ballast – nur die Prozesse, Felder und Funktionen, die benötigt werden.
- Keine Entwickler, sondern Berater arbeiten für den Kunden.
- Ideal für KMU und Mittelstand.
- Branchen: Handel, Logistik, Lebensmittel, Dienstleistung, Chemie, Pharma sowie Industrie.



Die GEBRA-IT-Gründer: Udo Hensen & Sven Lüttgens.

„Der unzufriedene Mensch findet keinen bequemen Stuhl“,  
hat Benjamin Franklin so schlaue bemerkt.  
Genauso erging es auch den beiden  
Gründern der GEBRA-IT.

handenen Kern der Software wurden schrittweise weitere Funktionen, Plugins, Schnittstellen usw. angebaut- eben was die Kunden brauchten. Die Software wurde komplexer, schwerfälliger und forderte mehr Updates und Wartungen. Deswegen konnten nur noch Spezialisten mit dem System umgehen. Weitere Anpassungen wurden immer komplizierter. Berater und Account Manager mussten zwischengeschaltet werden. Ein Teufelskreis der Komplexität und Kosten wurde in Gang gesetzt.

## Next Generation

Die Low-Code-Basis des Next-Generation-ERP-Systems GEBRA-Suite durchbricht den Teufelskreis. Wo früher Developer ohne Projektkenntnisse entwickeln mussten, sind nun praxiserfahrene Berater der GEBRA-IT eigenständig in der Lage, die Anforderungen der Kunden umzusetzen. Etliche zeit- und geldraubende Zwischenschritte auf dem Weg zur passenden Lösung fallen weg. Mit der GEBRA-Suite ist es nicht mehr nötig, einen Entwickler zu beauftragen. Die Zusammenstellung des optimalen ERP-Systems erledigt jetzt ganz einfach ein Beraterteam. Dieses kennt den Kunden, das Projekt und seine Anforderungen. In kürzester Zeit wird alles mit dem Baukastensystem individuell zusammengestellt. Der Kunde spart nicht nur Zeit und Geld, sondern erleichtert seinen Mitarbeitern auch den Umgang mit dem neuen System.

Die Vision ist wahr geworden: ERP geht jetzt schneller und besser. Und weil die IT-Welt nie stillsteht, kann die Software mit den Anforderungen wachsen. Oft merken Anwender erst während des Projekts, was möglich ist. Aus dem Arbeitsalltag heraus ergeben sich so neue Ideen für die Software, die visionäre Impulse für die Zukunft geben.

Sie wollen mehr über die GEBRA-Suite erfahren? Nehmen Sie Kontakt zu uns auf.



Nach über 30 Jahren Erfahrung im ERP-Bereich ließ sich nicht verleugnen, dass die bisherige Herangehensweise bei der Entwicklung von ERP-Lösungen einfach unpraktikabel war. Darum gingen die Gründer der Aachener GEBRA-IT GmbH, Udo Hensen und Sven Lüttgens, ihren eigenen Weg und bauten sich eine eigene cloudbasierte Entwicklungsplattform auf Basis von Low-Code. Auf dieser Grundlage wurde der gesamte Entwicklungsprozess einer ERP-Lösung komplett umgekrempelt, einmal auf Links gedreht und neu gedacht.

Die Low-Code-Plattform bietet einen Software-Baukasten mit vielen Standard-Bausteinen (GEBRA-Suite), auf dessen Basis GEBRA-IT ein ERP-System zusammengestellt hat. GEBRA-IT Berater können dieses Standard-System in Windeseile passgenau zu einer individuellen und auf den Kunden zugeschnittenen ERP-Lösung konfigurieren und zusammensetzen.

Früher sah es so aus: Eine Standard-ERP-Lösung wurde angeschafft. An den vor-

## Kontakt

GEBRA-IT GmbH  
Udo Hensen  
Im Erdbeerfeld 20  
52078 Aachen

T: +49 (0) 241 12 0 25  
E: info@gebra-it.de  
W: www.gebra-it.de



# Grundstein für weiteres Wachstum: Verzahnung von stationärem und Online-Handel machts möglich



## Der Kunde

Die MuHTec GmbH - ehemals Arla Foods Agrar Service GmbH - unterstützt europäische Landwirte mit professioneller Beratung und dem Verkauf von landwirtschaftlichem Bedarf rund ums Melken, Kühlen und Füttern sowie um Aufbau, Reparatur und Wartung von Agrar-Technik. Was 1969 als Team innerhalb der MUH-Milch-Union Hocheifel ins Leben gerufen wurde, ist heute ein erfolgreiches, eigenständiges Unternehmen mit mehr als 30 Mitarbeitenden. Das Produktportfolio umfasst circa heute 30.000 gelistete Artikel.

## Die Anforderung

In mehr als 50 Jahren wurden unzählige Landwirte bei Projekten rund um die Agrar-Technik (z. B. Melkanlagen oder Milchkühltanks) begleitet – von der Erstberatung bis zum Aufbau und zum Reparatur- und Wartungsservice. 1995 startete neben diesem Anlagen- und Projektgeschäft der Verkauf von landwirtschaftlichem Bedarf über Verkaufsberater, die mit Verkaufstrucks die Landwirte besuchen. Regional ansässige Landwirte können zudem am Firmenstandort direkt aus dem Lager heraus einkaufen. 2017 stieg MuHTec mit dem eigenen Onlineshop agrar.shop ins internationale E-Commerce-Geschäft ein.

Wegen der nun dreigleisigen Vertriebsstrategie stieß die genutzte Standard-ERP-Lösung von SAP an ihre Grenzen. Die reibungslose Verzahnung der Verkaufskanäle wäre nur mit großem Zeit- und Geldaufwand realisierbar gewesen. MuHTec suchte also eine alternative ERP-Lösung. Der Wunsch: Sämtliche Geschäftsbereiche und Vertriebskanäle sollten integriert und alle Warenwirtschaftsprozesse abgebildet werden. Flexibilität, Skalierbarkeit und Zuschnitt auf die Bedürfnisse der MuHTec waren Bedingung. Nachdem zunächst drei Anbieter von Standard-ERP-Software angeschaut wurden, erhielt GEBRA-IT mit ihrer Low-Code-basierten ERP-Plattform GEBRA-Suite den Auftrag.

## Die Lösung

Die GEBRA-IT entwickelte für MuHTec auf Basis der GEBRA-Suite eine maßgeschneiderte Lösung. Dort werden nun Produkt-Stammdaten sowie Kunden- und Personaldaten verwaltet. Systeme wie Webshop, Service, Lagerverkauf und Verkaufsfahrer werden automatisch und in Echtzeit mit aktuellen Daten aus einer eigens entwickelten PIM-App versorgt, was doppelte Datenpflege, Überschneidungen und Konflikte verhindert.

Neben der Abbildung der Kernprozesse wie Bestellerfassung, Wareneingang, Lagermanage-

ment, Kommissionierung, Rechnungslegung und Webshopanbindung wurde ein ADR-Management-System für Gefahrguttransporte sowie eine passgenaue App für mobile Geräte der Verkaufsfahrer realisiert, die auch eine Offlinenutzung gewährleistet. Für die Implementierung des Projektgeschäfts wurde ein individueller, komplexer Workflow aus Angebot, Auftrag, Realisierung und Aufmaß geschaffen. Auch für den Verkauf aus dem Lager heraus realisierte GEBRA-IT eine passgenaue Lösung zur Abwicklung des Prozesses.

„Die GEBRA-IT Lösung maßgeschneidert für unsere Bedürfnisse. Sie deckt genau die Anforderungen ab - es sind keine Felder zu viel, es sind keine zu wenig. Sie bietet uns eine Flexibilität, die wir in anderen Systemen vergeblich gesucht haben. Dieser speziell angepasste Rahmen ermöglicht es uns, vom Stammdatenmanagement über Auftragsabwicklung bis zur Rechnungslegung alles effizient zu bearbeiten. Mit ihrer Hilfe konnten wir sogar eine Offline-App für unsere Verkaufswagen und Servicetechniker entwickeln, die selbst bei schlechtem Empfang funktioniert.“

**Harald Scharbillig, Geschäftsführer der MuHTec GmbH**

## Der Projekterfolg

Erstmals gibt es EIN System, das alle Daten verwaltet und in die Vertriebskanäle speist. Zusätzlich ist das komplexe Projektgeschäft vollständig implementiert. Durch die Nutzung mobiler Endgeräte wie Tablets konnten Prozesse zeitlich optimiert werden. Viele Abläufe wurden automatisiert, was eine Steigerung der Arbeitseffizienz zur Folge hat.

## Referenzen

- 1.500 Kunden / 40.000 User weltweit, z.B. Hühoco Group, Klaus Kuhn Edelstahl, M.Jürgensen, Gedore, Hoftex Group, Doyma, Doka, Romwell, Alper, Walter Bautz, Dürrenberg Edelstahl, Höckh, Insys, Promet, Joke, Jean Müller uvm.

## Highlights

- Plattformunabhängigkeit: Investitionssicherheit durch Unterstützung aller gängigen Datenbanken und Betriebssysteme
- Webfähigkeit: Flexibilität durch ortsunabhängigen Zugriff
- Offene Systemarchitektur: leichte Integration von Fremdsystemen
- Mehrmandanten- und Mehrsprachfähigkeit: leichte Einbindung von verbundenen Unternehmen
- Objektorientierte Entwicklungsumgebung: Hoher Gestaltungsfreiraum, schnelle Anpassbarkeit, „mitwachsendes“ System, Releasefähigkeit
- Vollständige Integration, umfassende Vernetzung von Modulen, hohe Transparenz und Datenkonsistenz
- Optimale IoT-Voraussetzungen



## Firmenprofil

Die IAS ist eine mittelständische, international tätige Unternehmens-Gruppe aus Karlsruhe mit einem kontinuierlichen Wachstumskurs. Über 30 Jahre Erfahrung in der Entwicklung betriebswirtschaftlicher Gesamtlösungen sowie Konzeption, Umsetzung und Begleitung von komplexen Projekten in unterschiedlichen Branchen machen die IAS zu einem Technologieführer für die mittelständische Industrie. Aktuell werden die Lösungen bei über 40.000 Anwendern in 31 Ländern und 16 Sprachen genutzt.

## Produkte & Services

canias ist **mehr als eine ERP-Lösung** - eine umfassende Unternehmenslösung, die ERP-System, Big Data und IoT verbindet und deren Technologie, Architektur und Entwicklungsumgebung sie von anderen Lösungen am Markt unterscheidet. Die Grundprinzipien sind dabei hohe Flexibilität und Individualisierbarkeit des Standards sowie eine Integrationsphilosophie und Technologien auf dem neusten Stand der Technik.

Die Lösung vereint **über 80 Module** und geht in seinem Funktionsumfang weit über die klassischen ERP-Funktionen hinaus. Sie ist auch bekannt für ihre hohe Integrationsphilosophie: durch die offene Systemarchitektur lassen sich Fremdsysteme leicht integrieren.

Durch die eigenentwickelte Programmiersprache **TROIA** erhält der Kunde einen direkten

und uneingeschränkten Zugriff auf den Source-Code der Applikation und kann bei Bedarf selbst Änderungen vornehmen und somit hohe Flexibilität und nachhaltige Effizienzvorteile erreichen.

Für die Smart Factory können mit canias IoT und ERP Hand in Hand genutzt werden, um wertvolle Daten aus dem Produktions- und Betriebsbereich sinnvoll und bedarfsgerecht auszuwerten. **canias IoT** bietet sowohl Software- als auch Hardware-Komponenten.

Mit Blick darauf, dass die uns zur Verfügung stehenden Ressourcen begrenzt sind, setzen unsere aktuellen Entwicklungen und unsere F&E-Aktivitäten einen Schwerpunkt auf das Thema **Nachhaltigkeit**. Wir demonstrieren und erweitern entsprechende Funktionen in enger Zusammenarbeit mit Universitäten und Modellfabriken.

Insgesamt sind wir als IAS davon überzeugt, dass wir mit unserer Mischung aus

- über 30 Jahren Erfahrung bei Unternehmen aller Größenordnungen und unterschiedlichster Branchen,
- der umfassenden und modularen canias-Lösung mit flexiblen Funktionen und offener Technologie und
- pragmatischen und zielorientierten Ansätzen
- für Sie schnell eine passende und **zukunftsichere Lösung** mit interessantem ROI schaffen können.

## Kontakt

Industrial Application Software GmbH

Zimmerstrasse 3  
76137 Karlsruhe

T: +49 721 96416 0  
E: c.juds@canias40.de  
W: www.canias40.de





## Firmenprofil

Wir, die GOB Software & Systeme aus Krefeld, sind ein mittelständisches inhabergeführtes IT-Unternehmen. Seit über 55 Jahren zählen wir zu den größten und erfolgreichsten Microsoft-Dynamics-Partnern weltweit. Dabei verstehen wir uns als ganzheitlicher Anbieter von IT-Lösungen. Das heißt: Wir bieten unseren Kunden neben Softwarelösungen auch ein fundiertes IT-Projektmanagement sowie umfassende Dienstleistungen im Bereich Software-as-a-Service (SaaS), Cloud und IT-Infrastruktur. Seit 1965 wachsen wir stetig weiter und können heute auf eine Expertise in den Bereichen Industrie, Handel, Altersversorgung und Non-Profit zurückgreifen. Unser Produkt unitop ist eine ganzheitliche Lösung, die wie keine Zweite die Abläufe in Ihrer Branche in Standardfunktionen abbildet. Bei uns trifft Digitalisierung auf Beratung – Ganzheitlichkeit auf Flexibilität.

## Produkte & Services

Ganzheitlich bedeutet bei unitop: Branchen-Knowhow auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central und Integration von Microsoft Office 365 in den Gesamtprozess, zum Beispiel durch Teams, SharePoint, Exchange, etc. Wichtiger Bestandteil zur Zentralisierung der Daten ist die Microsoft Power Plattform mit Flow, Power Apps und Power BI. Mit unseren KI-Konzepten macht unitop den Weg frei für die digitale Transformation. unitop bedeutet für Sie kompetente Beratung durch qualifizierte Mitarbeiter. Die Dienstleistung rund um unitop umfasst dabei Prozess-

beratung, Konzepterstellung, Implementierung, Schulung, Projektmanagement und Infrastruktur. unitop steht Ihnen als on-premises Version, als Software-as-a-Service (SaaS) oder als hybride Lösung zur Verfügung. unitop versetzt Sie in die Lage, alle Aufgaben des Tagesgeschäftes aus einer Anwendung heraus zu bearbeiten. So können Sie und Ihre Mitarbeiter jederzeit auf alle relevanten Daten und Datenquellen Ihres Unternehmens oder Ihrer Organisation orts- und auch arbeitsplatzunabhängig und mit jedem Endgerät zugreifen. Die Anforderungen, die Sie mit der Einführung der neuen unitop Softwarelösung verbinden, besprechen wir gemeinsam in einer Referenzanalyse mit Ihnen und Ihren Key-Usern. Dabei gleichen wir die Kernprozesse der Software mit Ihren kaufmännischen und wertschöpfenden Prozessen ab und dokumentieren dies in unserem "unitop4sure" Projektportal. Das Ergebnis: weniger Schnittstellen, weniger Fehlerquellen, mehr Transparenz. Service wird bei uns großgeschrieben. Wir bieten Ihnen über unser Produkt unitop hinaus Dienstleistungen wie beispielsweise eine qualifizierte Organisationsberatung, ein spezielles Kundenportal und eine professionelle Fernwartung.

## Referenzen

Jeder Kunde ist anders, jede Lösung ist individuell. Gemeinsam ist in den Projekten aber immer, dass wir die IT mit unternehmerischer Weitsicht gestalten: effizient, qualitäts- und kostenbewusst. Dieser Ansatz gibt uns Recht, findet sich doch unter unseren Kunden eine

## Highlights

Über 55 Jahre Erfahrung – mehr als 1.500 erfolgreich realisierte Projekte. Mit unserer ERP-Lösung unitop, die alle kaufmännischen und wertschöpfenden Prozesse abbildet, können wir uns ganz speziell auf die Bedürfnisse unserer Kunden einstellen. unitop - das sind optimierte Prozesse, individuelle Lösungen und schnelle Ergebnisse. unitop veredelt Ihre Geschäftsprozesse und sorgt gleichzeitig für klare Zuständigkeiten, sodass eine einheitliche Struktur in Ihre unternehmerischen Abläufe gebracht wird. Insellösungen gehören fortan der Vergangenheit an. Mit unitop bieten wir Ihnen außerdem ein vollintegrierbares und zukunftsorientiertes ERP-System, welches alle Kernprozesse umfangreich und flexibel abbildet und Ihnen zusätzlich neue Funktionsmöglichkeiten aufzeigt. Starten Sie mit unitop erfolgreich in die digitale Welt.

vielfältige Liste an starken Marken. Zu unseren Kunden zählen unter anderem namhafte Unternehmen wie: ABUS KG, ACE-Wirtschaftsdienst GmbH, boesner Versandservice GmbH, Deutsche Lebens-Rettungs-Gesellschaft e.V., Lederer GmbH, missio Internationales Katholisches Missionswerk e.V. Aachen, Paul Hewitt GmbH, reuter onlineshop GmbH, Teba GmbH & Co. KG, UnionStahl GmbH. Wir von der GOB legen einen ganzheitlichen Fokus auf die Faktoren Mensch, Organisation und Technologie. Ein Ansatz, den wir auch zukünftig weiter vorantreiben werden.

## Kontakt

GOB Software & Systeme GmbH & Co. KG  
Europark Fichtenhain A 5  
47807 Krefeld

T: 02151/349-3000  
E: [info@gob.de](mailto:info@gob.de)  
W: [www.gob.de](http://www.gob.de)



# Zwei Kunden – ein gemeinsames Ziel The future is now, let's build together!



Unsere Kundenlandschaft ist so vielfältig wie unser Beratungsangebot und unsere Branchenexpertise und dennoch vereint die Kunden stets ein übergeordnetes Ziel. Das Tagesgeschäft in seinen Prozessen noch effizienter, nachhaltiger und kostensparender zu gestalten. Einen Anspruch, den wir mithilfe unsere ganzheitlichen Branchenlösung unitop kundenspezifisch umsetzen können. Im nachfolgenden Referenzbericht lesen Sie, wie wir die Prozesse unsere Kunden Menz+Könecke GmbH und Zu Jeddelloh Pflanzenhandels GmbH optimieren konnten, um beide Unternehmen zukunftssicher im Markt aufzustellen. Doch bevor wir in konkrete Lösungsansätze einsteigen wollen, lassen Sie uns gemeinsam schauen, wie die Kunden auf uns und unser Dienstleistungsportfolio aufmerksam wurden?

Mit der Menz+Könecke GmbH vereint die GOB Software & Systeme eine über 40-jährige Zusammenarbeit, die von großem Vertrauen zeugt und darauf fußt. Anders verhielt es sich bei Zu Jeddelloh, die im Zuge einer Internet-

recherche auf die GOB aufmerksam geworden ist. Es wurde nach einer Navision-Handelslösung gesucht, die bereits einen Großteil der Anforderungen abdecken konnte. Anlässlich der Recherche wurde ein Workshop mit einem anderen Anbieter durchgeführt, wobei sich die GOB mitsamt ihrer ERP-Branchenlösung unitop und der darin enthaltenen diversen Schnittstellenlösungen und integrierten Services sowie Lizenzen durchsetzen konnte. Diese erleichtert es Zu Jeddelloh zukünftig gezielter auf Kundenwünsche einzugehen und diese zu erfüllen.

## Weshalb haben sich Menz+Könecke GmbH und Zu Jeddelloh für unitop entschieden? Welche weiteren Kriterien waren dabei entscheidend?

Die Beweggründe für unitop seitens Menz+Könecke, dem Spezialisten für Zubehör- und Ersatzteile waren neben der Flexibilität die Microsoft Business Central bietet, die Integration der Office Produkte und die Einführung von TARGIT, um das Reporting auf

ein neues Level zu heben. Gleiche Ansprüche an unitop stellte auch die Zu Jeddelloh Pflanzenhandels GmbH. Auch in diesem Fall stand die Flexibilität der Lösung im Fokus und war ein entscheidender Faktor pro GOB und unitop. Die ERP-Lösung führte dazu, dass die Arbeit im Tagesgeschäft effizienter gestaltet und insbesondere Prozesse im Bereich Logistik strukturiert werden konnten. Beispielhaft konnten sowohl der Versand als auch die Tourenplanung komplett im System abgebildet werden. Weiterhin konnten mithilfe der Integration von unitop Insellösungen abgeschafft und durch die Einführung von MDE gewährleistet werden, dass Aufträge direkt in Business Central erstellt werden können.

## Welche konkreten unitop Tools und Schnittstellen-Lösungen trugen entscheidend zur Erleichterung des Tagesgeschäftes bei?

Während die Menz+Könecke GmbH inzwischen das gesamte Unternehmen in unitop abgebildet hat, sei es in der Auftragserfassung, Logistik, Kommissionierung, Umlagerung, Versand, Finanzbuchhaltung, etc., nutzt unser niedersächsischer Kunde Zu Jeddelloh, der zu den größten und führenden Containerbaumschulen Europas sowie den international anerkanntesten Koniferenzüchtern und Sammlern gehört, im unitop Standard den Belegversand, MDE-Schnittstelle, Kontakt-Cockpit inklusive CRM,





© Jeddelloh Containerfläche 3

Stammdatenverwaltung und die Webshop-Anbindung. Darüber hinaus bestand eine weitere Zielsetzung an unitop darin, zwei Produktions- und einen Handelsmandanten integriert mithilfe von Intercompany-Prozessen abzubilden. Hierfür entwickelte die GOB eine individuelle Intercompany Lösung, die speziell auf die Bedürfnisse angepasst wurde.

### Was waren die Herausforderungen und Hürden bei der Implementierung und wie wurde dies unter anderem in Pandemiezeiten gelöst und umgesetzt?

Die Herausforderung während des Zu Jeddelloh Projektes bestand darin, alle Prozesse umzustrukturieren und gleichzeitig zu verbessern. Die Umsetzung in der Pandemie war dabei weniger ein Problem, als dass das ganze Projekt online und per Videokonferenz sehr gut funktionierte. „In Hinblick auf die Mitarbeitenden stellte sich heraus, dass es stellenweise nicht ganz einfach war, die gewohnten Wege zu verlassen und sich an etwas Neues zu gewöhnen. Andere hingegen haben sich von Anfang an sehr dafür interessiert und direkt die Vorteile erkannt. Abschließend lässt sich jedoch zusammenfassen, dass sich alle Mitarbeiter:innen bereits nach kurzer Zeit gut in dem System zurechtgefunden haben“, sagt Ivonne Solbrig, Leitung Marketing/PR bei der Zu Jeddelloh Pflanzenhandels GmbH.

Seitens Menz+Könecké bestand die größte Herausforderung darin, dass während der Projektphase zum einen das komplette Lager umgebaut, zum anderen das neue Programm implementiert wurde. Weiterhin bestand die Challenge

darin alle Kolleg:innen auf den gleichen Stand zu bringen beziehungsweise fit für „die neue Welt“ zu machen“, erklärt Eugene van der Linden, Logistikleiter a.D. bei Menz+Könecké.

### Welche weiteren gemeinsame Projekte mit der GOB sind zukünftig geplant?

Sowohl die Menz+Könecké GmbH als auch die Zu Jeddelloh Pflanzenhandels GmbH haben das Ende der Fahnenstange noch nicht erreicht. Beispielhaft erhofft sich Zu Jeddelloh, die Produktion in Zukunft weiter zu integrieren, um auch dort Prozesse durch unitop zu unterstützen und miteinander zu verzahnen.

### Wie wurde die Zusammenarbeit rückblickend wahrgenommen und was zeichnet diese aus?

„Wir haben alle Ziele erreicht und auch den Go-Live Termin einhalten können, was sicher nicht selbstverständlich ist, insbesondere in der Corona Hochphase bzw. dem Lockdown. Wir sind sehr zufrieden. Das resultiert aus der guten

und professionellen Zusammenarbeit, einer kompetenten Beratung und einem strukturierten Projektablauf. Daher würden wir diesen Schritt mit der GOB stets wieder so machen.“, sagt Jan zu Jeddelloh junior, Inhaber und Geschäftsführer der Zu Jeddelloh Pflanzenhandels GmbH.

„Die Testphase gemeinsam mit der GOB war beispielhaft. Die Zusammenarbeit zwischen der GOB und Menz+Könecké war sehr offen und lösungsorientiert. Dieser rote Faden zieht sich durch die 40-jährige Zusammenarbeit und beschreibt diese sehr gut.“, sagt Adrië van Eersel Geschäftsführer bei der Menz+Könecké GmbH.

### Über die GOB:

Wir, die GOB Software & Systeme aus Krefeld, sind ein mittelständisches inhabergeführtes IT-Unternehmen. Seit über 55 Jahren zählen wir zu den größten und erfolgreichsten Microsoft-Dynamics-Partnern weltweit. Dabei verstehen wir uns als ganzheitlicher Anbieter von IT-Lösungen. Das heißt: Wir bieten unseren Kunden neben Softwarelösungen auch ein fundiertes IT-Projektmanagement sowie umfassende Dienstleistungen im Bereich Software-as-a-Service (SaaS), Cloud und IT-Infrastruktur. Seit 1965 wachsen wir stetig weiter und können heute auf eine Expertise in den Bereichen Industrie, Handel, Altersversorgung und Non-Profit zurückgreifen. Unser Produkt unitop ist eine ganzheitliche Lösung, die wie keine Zweite die Abläufe in Ihrer Branche in Standardfunktionen abbildet. Bei uns trifft Digitalisierung auf Beratung – Ganzheitlichkeit auf Flexibilität.



© Jeddelloh Containerfläche 5

## Highlights

- Hersteller Odoo: 10 Millionen User, 3.000 Mitarbeiter
- für kleine und große Unternehmen von 1 bis 100.000 Usern
- Lösung für internationale Konzerne: Multi- und Intercompany, Konsolidierung
- 85 Sprachen, 74 Lokalisierungen/ Länderbuchhaltungen, 42.000 Zusatzmodule
- 100 % webbasiert, läuft auf allen PCs, Tablets und Handys, online und offline
- Betrieb in der Cloud oder lokal/On Premise
- Zertifizierte Buchhaltung für hohe Ansprüche, Einsatz bei KPMG mit 2.000 Usern
- Zusammenarbeit auf gemeinsamen Ticketsystem, Schulung Ihrer Entwickler

## Preise

- Unschlagbares Preis-/ Leistungsverhältnis, 29,90 € je User je Monat
- Der Userpreis enthält alle 83 Module vom Shop bis zur Buchhaltung
- Userpreis enthält Upgrades auch von großen Versionen
- Vertragliche Preisstabilität 5 Jahre
- Open Source und gleichzeitig Gewährleistungsvertrag mit Hersteller Odoo
- 18.000 kostenlose Zusatzmodule aus der Community
- Keine versteckten Kosten, keine Leistungs- oder Datenbeschränkung

## Kontakt

IFE GmbH  
 Walderseestr.13  
 30177 Hannover  
 T: 0511-93688 100  
 E: info@ife.de



Odoo Partner mit den meisten Kunden in Deutschland - weltweit TOP 10 Ihre Branchenlösung und weitere Referenzen unter ife.de

## Firmenprofil

Die IFE GmbH wurde 1990 gegründet und ist der Odoo Partner mit den meisten Odoo Kunden in Deutschland. Weltweit gehört die IFE zu den TOP 10 von 5.000 Odoo Partnern. Die IFE GmbH bietet Odoo Einführung, Programmierung und Anwender- sowie Entwicklerschulung an. Es wurden über 500 Anpassungen für Odoo entwickelt, wie eine in die Belegbearbeitung integrierte Textverarbeitung sowie Anpassungen für den deutschsprachigen Raum. Spezielle Consulting Expertenteams mit Praxiserfahrung aus den Bereichen Buchhaltung, Logistik und Fertigung gewährleisten eine erfolgreiche Odoo Einführung auch bei komplexen Anforderungen.

## Produkt

<b>Finanzen</b> Finanzen Abrechnung Auslagen Spreadsheet (BI) Dokumente Unterschreiben	<b>Vertrieb</b> CRM Vertrieb Point of Sale Abonnements Vermietung Amazon Konnektor
<b>Webseiten</b> Website-Builder E-Commerce Blogs Forum Livechat E-Learning	<b>Lager &amp; MRP</b> Lager Fertigung PLM Einkauf Wartung Qualität
<b>Personal</b> Mitarbeiter Personalrekrutierung Abwesenheiten Beurteilungen Personalempfehlungen Fuhrpark	<b>Marketing</b> Social Marketing E-Mail Marketing SMS Marketing Veranstaltungen Marketing-Automatik Umfragen
<b>Services</b> Projekt Zeiterfassung Außendienst Helpdesk Planung Termine	<b>Produktivität</b> Diskutieren Genehmigungen IoT VoIP Knowledge

## Branchen/Referenzen der IFE GmbH

**Beratung/IT Dienstleister:** Public Cloud Group, 400 Mitarbeiter, pcg.io  
**E-Commerce und Handel:** METRO AG, neuester Metro Markt komplett mit Odoo  
**Fertigung:** MueTec Elektronik, 320 Mitarbeiter, muetec.com  
**Öffentliche Verwaltung:** Technische Universität München, 20.000 User  
**Projekte:** Deutsche Windguard, 180 Mitarbeiter, windguard.de  
**Service: Zentrale Autoglas:** Serviceunternehmen mit 200 Technikern, zag.de  
**Softwarehersteller:** gastronovi, 100 Mitarbeiter, gastronovi.de



## Firmenprofil

Die Münsteraner GWS Unternehmensgruppe ist einer der führenden Anbieter von IT-Lösungen für verbundorientierte Handels- & Dienstleistungsunternehmen in Deutschland und dem deutschsprachigen Europa. Als profunder Kenner der digitalen Transformation mit der Cloud als Schlüsseltechnologie unterstützt die GWS ihre Kunden gezielt bei der Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit, nachhaltiger Effizienzsteigerung, Kostenreduktion sowie Wachstum im Rahmen einer zukunftsorientierten Digitalisierungsstrategie.

Durch den Einsatz innovativer ERP & CRM-Branchenlösungen auf Basis der markführenden Plattformen von Microsoft Dynamics 365 optimiert die GWS Vertrieb und Marketing sowie die gesamte Lieferkette. Auch die Minimierung finanzieller Risiken und die Erfüllung gesetzlicher Anforderungen werden optimal unterstützt.

## Produkte & Services

Die Kernprodukte der GWS sind gevis ERP BUSINESS und gevis ERP ENTERPRISE, speziell für den Handel entwickelte ERP-Systeme. Sie setzen auf Microsoft Dynamics 365 Business Central bzw. Microsoft Dynamics 365 Finance & Supply Chain Management auf und konzentrieren sich auf die Bereiche Einkauf, Vertrieb & Marketing, Lagerhaltung & Logistik sowie Finanzbuchhaltung und Controlling. Im Portfolio finden sich zudem vielfältige Internet-Branchenportale und -Shops sowie Partnerprogramme, zu denen besonders die Bereiche Lagerverwaltung, Dokumentenmanagement, Business Intelligence und CRM zählen. Umfassende Beratungsleistungen und Schulungen runden das Angebot ab.

## Enge Partnerschaft mit Microsoft

Die GWS Unternehmensgruppe lebt eine enge und langjährige Partnerschaft mit Microsoft. Diese schließt die Zusammenarbeit im Vertrieb, in der Produktentwicklung sowie der Aus- und Weiterbildung, aber auch die Nutzung langfristiger Microsoft-Strategien ein. Wie erfolgreich diese Zusammenarbeit ist, belegen eine Vielzahl an Auszeichnungen und Signets. So ist die GWS nicht nur zertifizierter Microsoft Solutions Partner im Bereich Business Applications, sondern wurde in Laufe der Jahre immer wieder in den Inner Circle für Microsoft Business Applications berufen.

## Referenzen

Zu den mehr als 1.600 Kunden der GWS Unternehmensgruppe zählen Unternehmen aus dem Baustoff-, Stahl-, Sanitär-, Malergroß-, Fahrzeugteile-, Technischen Handel sowie Lebensmittel-Großhandel. Im Portfolio finden sich zudem IT-Leistungen für Einkaufskooperationen, Verbundgruppen, Zentralregulierer, Sport und Event-Unternehmen sowie Hotelketten.

Raiffeisenwarengenossenschaften, bei denen eine Marktdurchdringung von mehr als 90 Prozent vorhanden ist, stellen eine weitere wichtige Klientel dar. Unternehmen, die von der GWS Unternehmensgruppe betreut werden, sind unter anderem AGRAVIS Raiffeisen AG, BÄKO Zentrale eG, Ebäcko, Fritz Frieling KG, G. Elsinghorst Stahl und Technik GmbH, Hilton International, K+K Klaas & Kock B.V. & Co. KG, PENTAGAST eG, Fassbender-Tenten GmbH & Co. KG, Bayer 04, Soennecken eG, Wilhelm Löchterfeld GmbH und Zentraleinkauf Baubedarf GmbH & Co. KG (ZEB).

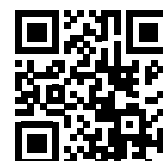
## Highlights

- Die GWS Unternehmensgruppe gehört seit mehr als 30 Jahren zu den Key-Playern im Bereich ERP & CRM-Branchenlösungen für verbundorientierte Handels- & Dienstleistungsunternehmen.
- Die GWS Unternehmensgruppe setzt sich aus der GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH, den Tochterunternehmen DIACOM Systemhaus GmbH, faveo GmbH und connectiv! eSolutions GmbH sowie einer Mehrheitsbeteiligung an der OSG Neue Medien mbH zusammen.
- Über 1.600 Kunden setzen auf die IT-Lösungen der GWS – Tendenz steigend.
- Aktuell arbeiten über 670 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter an den Standorten Münster, München, Nürnberg, Leonberg, Isernhagen, Oldenburg, Essen und Lingen für die Gruppe.

## Kontakt

GWS Gesellschaft für  
Warenwirtschafts-Systeme mbH  
Willy-Brandt-Weg 1  
48155 Münster

T: +49 251 7000-02  
F: +49 251 7000-3844  
E: [info@gws.ms](mailto:info@gws.ms)  
W: [www.gws.ms](http://www.gws.ms)



# Holthöwer GmbH: Generationenwechsel in Geschäftsführung und IT



**„Wenn man mich nach dem idealen Zeitpunkt für einen Generationenwechsel fragen würde, würde ich immer ein ERP-Projekt nennen“, meint Malte Holthöwer, seines Zeichens designerter Geschäftsführer der Holthöwer GmbH. Tatsächlich muss er es wissen – denn zusammen mit seinem Vater Claus hat er genau diesen Wechsel im Familienbetrieb vollzogen und ein modernes Cloud-ERP-System der GWS Unternehmensgruppe eingeführt. Mit durchschlagendem Erfolg.**

## Von Generation zu Generation seit 1855

Die Holthöwer GmbH aus Dülmen ist ein echtes Familienunternehmen: Bereits seit fünf Generationen wird der Produktionsverbundhändler, der sich auf die Bereiche Eisenwaren, Gartentechnik, Maschinen sowie Schloss und Beschlag spezialisiert hat, von den Holthöwers geführt – und die sechste Generation steht in Person von Malte Holthöwer bereits in den Startlöchern.

Dabei war zumindest dieser letzte Wechsel so nicht vorgesehen. „Eigentlich war mein Sohn überhaupt nicht für die Firma eingeplant, sondern hatte sich seinen eigenen beruflichen Weg gesucht“, erzählt Claus

Holthöwer. Dass Malte Holthöwer nun dennoch in die Fußstapfen seines Vaters tritt, hat auch mit der Anschaffung des neuen ERP-Systems der GWS-Unternehmensgruppe zu tun.

## Ein vollkommen isoliertes System

2019 befand sich die Holthöwer GmbH an einem heiklen Punkt: Zum einen machte sich der steigende Kostendruck in der Branche bemerkbar. Zum anderen zeichnete sich der Renteneintritt einiger Mitarbeitender am Horizont ab. Um den Umsatz auch mit weniger Personal zu halten, musste das Unternehmen seine Prozesse modernisieren und effizienter werden.

**„Es brauchte ein System, das es uns erlaubt, schlanke Prozesse zu etablieren, sodass wir mit weniger Leuten dasselbe schaffen und den Umsatz halten können. Das war die große Vision.“**

## CLAUS HOLTHÖWER

Mit der vorhandenen Warenwirtschaft war das nicht möglich. Immerhin handelte es sich dabei – in den Worten von Claus Holthöwer um „ein isoliertes Warenwirtschaftssystem mit den einfachsten Grund-

funktionen“: Ein Jahrzehnte altes On-Premises-System, das über keine Schnittstellen verfügte, sodass zum Beispiel Artikelstammdaten manuell eingepflegt werden mussten. Eine Besserung der Situation war jedoch nicht in Sicht, weil das System vom Hersteller längst nicht mehr weiterentwickelt wurde. „Ich musste erkennen: Mit dem aktuellen System bin ich nicht zukunftsfähig aufgestellt“, fasst Claus Holthöwer die damalige Situation zusammen.

Der Weg zum neuen ERP-System war damit vorgezeichnet. Und auch die Anforderungen waren schnell identifiziert. Ganz oben auf der Liste standen Schnittstellen für den Stammdaten-Import und die Shop-Anbindung. Auch der Umzug in die Cloud erschien Geschäftsführer Claus Holthöwer als attraktiv, da bei Cloud-ERP-Systemen ein Full Service angeboten wird. Auch vor diesem Hintergrund fiel schnell die Entscheidung für ein Cloud-ERP-System der GWS Unternehmensgruppe.

## Eine herausfordernde Umstellung

Doch diese Entscheidung musste auch umgesetzt werden – und die Einführung eines neuen ERP-Systems ist keine triviale Aufgabe. „Sogar vermeintlich einfache Prozesse wie der Verkauf von Artikeln können sich von Unternehmen zu Unternehmen deutlich unterscheiden“, erklärt Malte Holthöwer.

„Da muss man aufpassen, dass man seine Strukturen möglichst schlank auf das neue System übertragen bekommt.“

Eine zentrale Herausforderung war zudem das Thema ‚Artikelstammdaten.‘ „Das System verarbeitet die Daten“, erläutert Malte Holthöwer. „Aber sie müssen zuvor auch beschafft und richtig aufbereitet werden.“ Das sei nicht nur zeitintensiv, sondern auch enorm wichtig: „Damit steht und fällt das komplette System“, fasst er ihre Bedeutung zusammen.

Genau in dieser Phase des Projekts entschloss sich Malte Holthöwer dazu, doch in die Firma einzusteigen. Eine Entscheidung, für die Claus Holthöwer dankbar war – zumal er, wie er freimütig zugibt, längst nicht so IT-affin ist wie sein Sohn. „Mein Vater hat das operative und strategische Geschäft übernommen, und ich hatte die Einführung des ERPs als eigene Aufgabe“, beschreibt Malte Holthöwer. „So sind wir uns nie ins Gehege gekommen.“

## Umstellung ein voller Erfolg

Mit dem Ergebnis des ERP-Projekts sind die Holthöwers jedenfalls als mehr als zufrieden. „Mit dem alten Programm waren wir in der Kreisklasse“, meint Claus Holthöwer. „Mit der neuen Lösung kommen wir in die Champions League.“

Von der Volltextsuche über die Verkaufshistorie bis hin zur Webshop-Schnittstelle und der Verfügbarkeitsabfrage seien nicht nur alle Funktionen verfügbar, die sich die Holthöwers gewünscht haben. Auch in Sachen Effizienz ist die Verbesserung spürbar. „Früher haben wir drei Tage lang Rechnungen geschrieben“, nennt Malte Holthöwer ein Beispiel. „Heute sind es nur noch drei Stunden. Da haben wir eine extreme Verbesserung bemerkt.“

Insgesamt hat das neue System also bereits Wirkungen entfaltet – und die Holthöwers gehen davon aus, dass sich in Zukunft weitere positive Effekte einstellen werden,

zumal das System an sich noch viel mehr Funktionen und Erleichterungen bereitstellen könne, als das Unternehmen zurzeit bereits nutzt.

Somit ist das Unternehmen auch für die Zukunft bestens aufgestellt.

„Mit der Einführung des Systems sind neue Prozesse und Abläufe entstanden, die ich nach meinen Vorstellungen mitgestalten konnte. So konnte ich auch entscheidend die Zukunft gestalten. Wenn man mich also nach dem idealen Zeitpunkt für einen Generationenwechsel fragen würde, würde ich immer ein ERP-Projekt nennen.“

**MALTE HOLTHÖWER**



## Highlights

- Einziger Anbieter einer KI-geschützten Single Platform für Enterprise Resource Planning (ERP), Enterprise Asset Management (EAM) und Field Service Management (FSM)
- Weltweites Team mit rund 5.500 Mitarbeitern in mehr als 50 Ländern unterstützt täglich Tausende Kunden in lokalen Niederlassungen
- Kontinuierlich wachsendes Netzwerk an Partnern
- Zusammenarbeit mit führenden Unternehmen aus aller Welt schon seit über 30 Jahren
- Preisgekrönte Lösungen für Unternehmen, die das Beste aus sich herausholen wollen, immer dann, wenn es für ihre Kunden wichtig ist – in ihrem Moment of Service.



## Firmenprofil

IFS™ entwickelt und liefert weltweit Unternehmenslösungen aus der Cloud, die Güter produzieren und vertreiben, Anlagen bauen und unterhalten sowie Dienstleistungen erbringen. Auf einer einzigen Plattform vereint IFS alle branchenspezifischen Lösungen und verbindet sie durch ein gemeinsames Datenmodell. So stehen die integrierten digitalen Innovationen den Kunden genau dann zur Verfügung, wenn es für sie am wichtigsten ist – im Moment of Service™. Die Branchenexpertise der Mitarbeiter und des wachsenden IFS Ökosystems sowie das erklärte Ziel, jedem einzelnen Kunden einen echten Mehrwert zu liefern, machen IFS zu einem der anerkannt führenden und meist empfohlenen Anbieter auf ihrem Gebiet.

## Produkte & Services

IFS ist der erste Enterprise-Technologie-Anbieter, der Enterprise Resource Planning (ERP), Human Capital Management (HCM), Customer Relationship Management (CRM), Enterprise Asset Management (EAM) und Service Management in einem einzigen Produkt vereint und damit Produkt- und Datensilos in Unternehmen auflöst. Mit IFS Cloud™ bietet IFS eine einzigartige und einheitliche Technologieplattform mit einer durchgängigen Anwendererfahrung, einem Datenmodell und einem konsistenten Supportangebot.

IFS Cloud bringt Vereinfachung, Auswahlmöglichkeiten und Innovation für Unterneh-

men, die sich kontinuierlich weiterentwickeln, neue Geschäftsmodelle implementieren, Kosten kontrollieren, schneller expandieren und ihre Kunden mit einem höheren Servicegrad betreuen und unterstützen wollen.

IFS Cloud kann sowohl in der Cloud als auch im eigenen Rechenzentrum betrieben werden und ist zudem auf Übertragbarkeit und Parität ausgelegt. Das bedeutet ein Wechsel von On-Premise in die Cloud und zurück ist jederzeit möglich. Dabei sind und bleiben die Funktionalitäten der Software-Lösung immer identisch.

Durch Offenheit und APIs fördert IFS Cloud die Innovationsfähigkeit und digitale Transformation jedes Unternehmens. Durch RESTful APIs können problemlos eigene Innovationen, Anwendungen und Prozesse mit den Daten und Funktionalitäten innerhalb von IFS Cloud verbunden werden. Anpassungen und Erweiterungen von IFS Cloud sind leicht mittels Konfiguration zu erreichen, indem neue Attribute, neue Beziehungen oder sogar vollkommen neue Entitäten hinzugefügt werden können. Vorbei sind die Zeiten kostspieliger Programmieraufwände.

## Referenzen

Zu den mehr als 350 namhaften Kunden von IFS DACH zählen zum Beispiel Avanco, Dopag, Doppelmayr/Garaventa-Gruppe, Eickhoff, Huber SE, Kendrion, maxon Group, Nova Werke und Völkl Sport.

## Kontakt

IFS Deutschland GmbH  
Am Weichselgarten 16  
91058 Erlangen

T: +49 9131 77 34 000  
E: ifsde@ifs.com  
W: ifs.com

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/ifs>



## Firmenprofil

Die Beherrschung von neuen technologischen Verfahren, die Machbarkeit und Umsetzbarkeit von neuen Produkten ist für den produzierenden Mittelstand am Standort Deutschland ein essentieller Bestandteil der Unternehmenskultur. Dabei ist die Digitalisierung als Treiber für Rationalisierung und Produktivitätssteigerung auch im Mittelstand angekommen.

Als zentraler Bestandteil dieser Strategie unterstützt jKARAT als vollintegriertes ERP System die einzelnen Schritte in der Digitalisierung durch flexibel einsetzbare Module, basierend auf einer zukunftsfähigen, browserbasierten Architektur des ERP Gesamtsystems. Wir verstehen uns als Inkubator für die Umsetzung der jeweils aktuellen IT Technologien.

Mit einer modernen IT-Architektur, vollintegrierten Schnittstellen und einem vollständigen Funktionsumfang kann der Kunde darauf vertrauen, dass jKARAT stets dem aktuellen Stand der Technik entspricht. Releasewechsel oder die ständige Anpassung von Schnittstellen gehören durch die kontinuierliche Updatefähigkeit von jKARAT der Vergangenheit an.

## Vorteile für den Kunden

Der Funktionsumfang von jKARAT hält jeglichem direkten fachlichen Vergleich zu den großen Mitbewerbern stand und überzeugt dabei mit einem der besten Preis – Leistungsverhältnisse am Markt! Dem Kunden stehen alle Funktionen von Anfang an zur Verfügung – Es gibt später keine versteckten Zusatzkosten durch weiteren Modulkauf.

jKARAT ist eine ALL-in-ONE Lösung mit kontinuierlichem Updateprozess – immer aktuell! Modernste Softwarearchitektur sichert Zukunftsfähigkeit und schützt Investitionen. jKARAT ist geeignet für Fertigungsunternehmen ab 150 Mitarbeitern.

Neben den üblichen Standardfunktionen eines ERP Systems bietet jKARAT u.a. auch eine Vielzahl integrierter MES Funktionen an. Monteure oder Projektmitarbeiter können ihre Daten mobil erfassen, externe und interne Dokumente stehen allen Mitarbeitern über das optionale Dokumentenmanagementsystem zur Verfügung. Mit in Echtzeit verfügbaren Kennzahlen aus Fertigung, Materialwirtschaft, Finanzbuchhaltung oder dem Controlling lässt sich die Entwicklung aller Unternehmensbereiche standortübergreifend verwalten, analysieren und steuern.

## Branchen

Der Fokus liegt auf gehobenen mittelständischen Unternehmen aus der verarbeitenden Industrie. Vom Einzel- bis hin zum Großserienfertiger – unsere Kunden stammen aus den unterschiedlichsten Branchen:

- Automobilzulieferer
- Maschinen- und Anlagenbau
- Kunststoffverarbeitung
- Werkzeug- und Formenbau
- Metallverarbeitung
- Geräte- und Komponentenbau
- Zulieferer Luftfahrtindustrie
- Gießerei
- Elektro-Schaltanlagenbau
- Technischer Großhandel

## Highlights

jKARAT überzeugt seine Kunden:

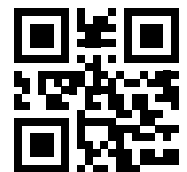
- Alle Funktionalitäten in einem System, ohne Module
- Eine Version für alle Kunden, auf dem neuesten Stand, ohne Zusatzkosten, ohne Neulizenzierung
- Effizienzsteigerung durch vollintegrierte Funktionen wie Business Intelligence, EDI, CRM...
- Ausgezeichnete Leistung zum fairen Preis
- Digitale Abbildung aller Prozesse und Geschäftsfelder
- Lebenslange Kompatibilität von Sonderentwicklungen und Schnittstellen

## Kontakt

jKARAT GmbH  
industry solutions  
Wetzlarer Strasse 3  
35674 Sinn

T: +49 6449 9224 0  
F: +49 6449 9224 9

E: [info@jkarat.de](mailto:info@jkarat.de)  
W: [www.jkarat.de](http://www.jkarat.de)



**.ERP**  
Enterprise  
Resource  
Planning



**.BI**  
Business  
Intelligence



**.WfM**  
Workflow  
Management



**.HR**  
Human  
Resource



**.EDI**  
Electronic  
Data  
Interchange



**.DMS**  
Document  
Management  
System



**.CRM**  
Customer  
Relationship  
Management

## Highlights

- Vollintegriertes ERP-System für Losgröße 1
- Nahtlose Verknüpfung von Vertrieb, Kundenservice, Konstruktion, Finanzbuchhaltung und Controlling sowie Berichte und Analysen.
- Garantierte Implementierung „in Time, Quality and in Budget“
- Internationaler Einsatz
- Mehr als 35 Jahre Erfahrung in der Fertigungsindustrie
- Persönliche Betreuung
- Kommunikation auf Augenhöhe

## Branchenkompetenz

Fahrzeugbau, Maschinenbau, Werkzeugbau, Zulieferer.

## Kontakt

Isah GmbH

Josef-Lammerting-Allee 20-22  
50933 Köln

### Kontakt

Sven Schavan

E: s.schavan@isah.com

T: +49 40 6965630



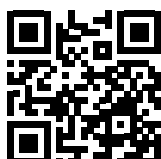
Badener Str. 31  
76227 Karlsruhe

### Kontakt

Mischa Eisinger

E: m.eisinger@isah.com

T: +49 40 6965630



W: isah.com/de

„Digitalisierung? Brauchen wir nicht. Das machen wir schon immer so.“ Wir schmunzeln, wenn wir diesen Satz hören. Seit 35 Jahren zeigen wir unseren Kunden in der Fertigungsindustrie, dass „Das machen wir schon immer so“ keine Strategie für die Zukunft ist.

Ob im Fahrzeugbau, Maschinenbau oder in der Zulieferindustrie - wir optimieren Prozesse und Kosten. Auftragsfertigung in Richtung Losgröße 1? Das ist unser Spezialgebiet!

## Niederländischer Pragmatismus trifft auf deutsche Gründlichkeit

Isah wird eine gewisse Direktheit nachgesagt. Das hat auch mit unseren holländischen Wurzeln zu tun und mag manchen Partner überraschen. Aber ist ein klares „So nicht“ nicht besser als ein vages „Vielleicht“?

Die Herausforderungen unserer Kunden sind vielfältig. Sie reichen von komplexer Produktionsplanung bis hin zur Kalkulation und Preisfindung für Einzelstücke. Unsere Antwort? Pragmatische Lösungen, gepaart mit Präzision und Gründlichkeit. Herausforderungen? Nehmen wir an. Klartext? Sprechen wir. Das ist Isah.

## Mit Isah zum ganzheitlichen ERP-Erfolg

Wir sind stolz darauf, das einzige vollintegrierte ERP für Losgröße 1 und Kleinserien zu sein, dass alle Prozesse in einem System abbildet.

Vom CRM bis zur Buchhaltung arbeitet alles nahtlos zusammen. Das papierlose Unternehmen wird mit Shop Floor Control Realität. Und die schnelle Angebotserstellung ist mit unserem Produktkonfigurator kein Problem. So erleben Sie ERP auf höchstem Niveau.

Als niederländisches Softwarehaus stehen wir für Digitalisierung und effiziente Prozesse. Kombiniert mit dem Know-how unserer deutschen Experten ist das eine effektive Mischung.

## Der Unterschied liegt im Detail: die Isah-Implementierungsmethode

Was uns auszeichnet? Sicher unser Kundenverständnis. Wir sehen uns als Problemlöser. Gemeinsam wandeln wir Herausforderungen in Chancen um.

Und wir gehen das Thema ERP-Implementierung anders an. Mit unseren vorkonfigurierten Standardprozessen garantieren wir eine Implementierung „in Time, Quality and Budget“. Das entlastet die Mitarbeitenden, kostet weniger und ist effizienter.

Der Erfolgsbeweis? Laut der Trovarit-Studie 2022/2023 „ERP in der Praxis“ sind wir das ERP-System mit den zufriedensten Kunden.

## Das sagen unsere Kunden

Wenn es um Ergebnisse geht, lassen wir gerne unsere Kunden für uns sprechen:

- „Mit Isah erhalten wir in Echtzeit Einblick in den Produktionsprozess. Endlich können wir fundiert und auf Basis verlässlicher Daten planen.“ - Michel Höll, Geschäftsführer Höll Fahrzeugbau
- „Mit Isah stellen wir die Weichen für Wachstum und Digitalisierung. Die Technologien von Isah bilden die Grundlage für unsere Zukunft.“ - Benjamin Georg, Kaufmännischer Leiter Fahrzeugbau KEMPF
- „Mit Isah können wir unsere Prozesse effizienter gestalten. In nur sechs Monaten wurde das Projekt erfolgreich umgesetzt.“ - Alexander Moniak, CPO 3D Global.

## Wie digital ist Ihr Unternehmen?

„Das haben wir schon immer so gemacht“. Im digitalen Zeitalter reicht das nicht mehr aus. Wie digital ist Ihr Unternehmen? Unser Digital Check-Up zeigt Ihnen, wo Sie stehen. Jetzt anmelden.



Auf dieser Seite geht es um Sie. Wir erzählen Ihnen die Geschichte der erfolgreichen Einführung Ihres Isah ERP-Systems. Das dafür sorgt, dass heute alle Prozesse in Ihrem Unternehmen in einem System abgebildet werden. Und Sie effizienter, transparenter und zielgerichteter arbeiten. Sind Sie bereit? Dies könnte Ihre Geschichte sein:

## Die Herausforderung

Es ist eine große Herausforderung, ein produzierendes Unternehmen zu digitalisieren. Für uns als Management wuchs mit jeder neu entdeckten Systemlücke der Lösungsdruck. Irgendwann war klar: Das Unternehmen brauchte ein ERP-System, das alle Geschäftsprozesse integriert. In einer Branche, in der häufig mit Losgröße 1+ gearbeitet wird, reichen Standardlösungen nicht aus. Gefragt war eine Software, die sich flexibel an wechselnde Anforderungen anpassen lässt, ohne den Überblick zu verlieren.

## Die Bedenken

Die Vorteile eines ERP-Systems lagen auf der Hand, trotzdem hatten wir Bedenken:

- **Kosten und ROI:** Die Einführung eines ERP-Systems kostet viel Geld. Würde sich das lohnen?
- **Implementierungsdauer:** Wie lange würde es dauern, bis das System läuft? Und wie stark würde die Implementierung das Tagesgeschäft beeinflussen?
- **Flexibilität:** Würde ein ERP-System zu unserer speziellen Arbeitsweise passen?

## Der erste Kontakt mit Isah

Unsere Zusammenarbeit mit Isah begann mit einem freundlichen und erstaunlich offenen Beratungsgespräch.

Wir haben von Anfang an dieselbe Sprache gesprochen. Kein Wunder, Isah ist auf die Fertigung spezialisiert und kennt unsere Herausforderungen genau.

## Das waren für uns die wichtigsten Funktionen

Bei der Auswahl eines ERP-Systems waren uns einige Funktionen besonders wichtig:

- 1. Wachsende Stücklisten:** Diesen Vorteil haben wir sofort erkannt. Die Software wächst mit dem Projekt. Das war genau die Flexibilität, die wir gesucht haben.
- 2. Flexible Handhabung der Artikel:** Das sorgt für mehr Prozesseffizienz und Kostentransparenz und hat uns überzeugt.
- 3. Integriertes Finanz- und Rechnungswesen:** Alles Daten an einem Ort zu haben bedeutete weniger Wechsel zwischen Systemen. Das sorgt für einen klaren Überblick über die Finanzen – in Echtzeit.

## Die Implementierung:

Vor der Implementierung waren wir nervös, aber sie lief deutlich besser als erwartet:

- 1. Der „Easy Isah“ Prozess:** Der gesamte Prozess war klar und verständlich. Alle User wurden abgeholt und mitgenommen. Es war wirklich „easy“.
- 2. Schulung mit eigenen Daten:** Wir haben das neue System mit eigenen Daten kennen-

gelernt. Das machte die Schulung relevanter und half, Stolpersteine im Vorfeld zu erkennen und zu beheben.

**3. Vordefinierte Standardprozesse:** Viele der üblichen Hürden einer Implementierung konnten wir durch die Verwendung der Standardprozesse vermeiden. Alles war logisch und strukturiert.

Die Implementierung verlief schneller, stressfreier und kostengünstiger als erwartet. „In Time, Quality and Budget“ - wie versprochen. Das Isah-Team hat uns während der gesamten Einführung begleitet und unsere Mitarbeiter:innen fühlten sich gut betreut und unterstützt.

## Nach der Implementierung:

Das Isah-Team hat sich nach der Einführung nicht zurückgezogen, im Gegenteil:

- 1. Schulung und Weiterbildung:** Isah bietet regelmäßige Schulungen an. So können wir die Software optimal nutzen.
- 2. Verlässliche Ansprechpartner:** Wenn Fragen auftauchen, sind die festen Ansprechpartner bei Isah nur einen Anruf oder eine E-Mail entfernt.

**3. Guter Kundenservice:** Der Service von Isah ist wirklich gut. Es ist mehr als nur „Kundenservice“. Man hat das Gefühl, einen Partner zu haben, der mitdenkt und mitarbeitet. Mit unserer Entscheidung für Isah sind wir sehr zufrieden. Nicht nur wegen der technischen Lösungen und der Unterstützung, sondern auch wegen der persönlichen und menschlichen Aspekte.

Isah hat uns geholfen, unsere Geschäftsprozesse zu optimieren, unsere Effizienz zu steigern und gleichzeitig den menschlichen Faktor nicht vernachlässigt. Auch wenn der Weg manchmal steinig war, wussten wir immer, dass wir mit Isah einen zuverlässigen und engagierten Partner an unserer Seite haben.

Wollen Sie diese Geschichte zu Ihrer Erfolgsgeschichte machen? Dann vereinbaren Sie ein Beratungsgespräch mit einem unserer Berater.

**Und die Erfolgsgeschichten unserer bestehenden Kunden können Sie natürlich auch unter <https://blog.isah.com/informationszentrum> nachlesen.**

## Highlights

- Praxisgerechte SaaS-basierte ERP-Branchensoftware für Fertigungsindustrie, Handel, Projektdienstleister und Gesundheitsmarkt auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central
- Zahlreiche praxiserprobte Best-Practice-Prozesse für Ihre Branche: Schneller Einsatz ohne umfangreiche Anpassungen
- Ready2Go-Lösungen: kurze Projektlaufzeiten, definierte Dienstleistungspakete, transparente Festpreise
- Alle Unternehmensprozesse und alle Anwendungen auf einer einheitlichen, hochmodernen Technologie- und Datenplattform
- Nahtloses Zusammenspiel von ERP und CRM, Business Analytics, DMS, IoT, KI sowie Office
- Höhere Effizienz und maximale Transparenz sowie Kennzahlen in Echtzeit durch Prozesse ohne Schnittstellen
- Fit für die digitale Transformation durch moderne Softwarelösungen und kompetente Beratung



Nur wer in der Lage ist, jederzeit effizient zu arbeiten und schnell auf geänderte Rahmenbedingungen zu reagieren, bleibt wettbewerbsfähig. Komplexe ERP-Einführungsprojekte lassen sich mit der geforderten Agilität nicht vereinbaren. KUMAVISION hat daher ein umfassendes Portfolio an ERP-Branchenlösungen auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central entwickelt. Da wir uns um den Betrieb, die Weiterentwicklung, Updates und die Wartung kümmern, profitieren SaaS-Kunden von kürzeren Innovationszyklen, einer nachhaltigen Entlastung der eigenen IT-Abteilung und letztlich auch von niedrigeren Gesamtkosten. Gleichzeitig arbeiten sie stets mit einer aktuellen ERP-Software und erhalten kontinuierlich Zugriff auf neue Funktionen und Technologien.

Prozesse erweitert, so dass aufwendige Anpassungen mit diesem Konzept nicht mehr erforderlich sind. Realisiert sind SaaS-Lösungen für:

- Auftrags-, Serien- und Projektfertiger (factory365)
- Großhandel und Vermietung (trade365)
- Projektdienstleister, Architekten und Ingenieurbüros (project365)
- Medizintechnik (medtec365)
- Gesundheitsmarkt (healthcare365)

## Ihr Spezialist für die digitale Transformation

Ideen in erfolgreiche Geschäfte verwandeln: Die Digitalisierungsspezialisten von KUMAVISION begleiten Sie auf diesem Weg – mit individuellen Lösungskonzepten und großem Fachwissen.

- Digitalisierungs- und IT-Strategieberatung
- Workflow-Lösungen und Business-Apps
- IoT-Integration
- Umsetzung neuer Geschäftsmodelle wie Pay-per-Use oder Predictive Maintenance
- KI-Services mit Microsoft Azure, z. B. für Bild-, Text- und Spracherkennung

Als einer der weltweit größten Partner für Microsoft Dynamics 365 bildet KUMAVISION mit über 900 Spezialisten die gesamte Microsoft Technologieplattform ab. Profitieren Sie von unserer Erfahrung aus über 2.400 realisierten Kundenprojekten. Wir sind Ansprechpartner, Innovationstreiber, Experte und Berater, wenn es um Zukunftsfragen Ihrer Unternehmenssoftware geht!

## ERP. CRM. BI. Aus der Cloud.

Schnelle Bereitstellung, einfache Skalierbarkeit, automatische Updates, kurze Time-to-Value und branchenspezifische Prozesse: KUMAVISION kombiniert Vorteile von ERP-Branchenlösungen und SaaS zu attraktiven Angeboten für den Mittelstand.

## Kontakt

KUMAVISION AG  
Oberfischbach 3  
88677 Markdorf



T: +49 7544 966-200

E: kontakt@kumavision.com  
W: www.kumavision.com

## Schnelle Einführung mit SmartStart

Die SmartStart-Pakete von KUMAVISION vereinfachen und beschleunigen mit zahlreichen Templates und Vorlagen den Umstieg auf eine SaaS-Lösung. Die Lösungen sind anwendergerecht vorkonfiguriert, Unternehmen und können schnell produktiv arbeiten. Dienstleistungspakete mit einem klar definierten Leistungsumfang und transparenten Preisen machen die Projekteinführung sicher kalkulierbar.

## ERP-Branchensoftware mit Best-Practice-Prozessen

Unsere Lösungen sind optimal auf die Besonderheiten verschiedener Branchen abgestimmt. Die Basis Microsoft Dynamics 365 haben wir um zahlreiche Best-Practice-

# Fichtner Gruppe geht mit KUMAVISION in die Cloud

**FICHTNER**

## Weltweit eine der größten Business Central SaaS-Installationen

Die Fichtner Gruppe zählt zu den führenden unabhängigen Ingenieur- und Beratungsunternehmen. Etwa 2.000 Mitarbeitende setzen weltweit anspruchsvolle Projekte im Bereich Energie und Infrastruktur um. Im Rahmen der digitalen Transformation des Unternehmens verlagert die Fichtner Gruppe auch die ERP-Software in die Cloud: Die ERP-Branchensoftware von KUMAVISION für Projektdienstleister wird nun als SaaS-Lösung bereitgestellt.

Der vollintegrierte, digitale Arbeitsplatz steht im Mittelpunkt der Digitalisierungsstrategie der Fichtner Gruppe. Das Unternehmen nutzt dabei die gesamte Microsoft-Technologieplattform und hat mit Microsoft Teams und SharePoint sowie der Microsoft Power Platform bereits zahlreiche Teilprojekte erfolgreich in Eigenregie umgesetzt. Im Bereich ERP ist die Branchensoftware project365 für Projektdienstleister von KUMAVISION auf Basis von Microsoft Dynamics 365 seit vielen Jahren strategisch gesetzt und kommt unternehmensweit zum Einsatz – bisher noch in Form einer lokalen Installation. „Die ERP-Software ist ein zentraler Baustein unseres digitalen Arbeitsplatzes, da wir damit den gesamten Projektlebenszyklus abbilden. Gemeinsam mit KUMAVISION realisieren wir die Migration auf ein SaaS-Modell und versetzen so 2.000 Ingenieure in die Lage, noch besser an komplexen Infrastrukturprojekten im In- und Ausland vernetzt zu arbeiten“, erklärt Michael Wilfer, Managing Director IT/CDO bei Fichtner.

## Weltweit im Einsatz

Das Software-as-a-Service-Projekt bei Fichtner zählt zu den weltweit größten internationalen Business Central-Installationen und erleichtert den mobilen Einsatz der ERP-Software im Unternehmen, das in mehr als 50 Ländern Projekte realisiert. Das Unternehmen profitiert durch den Umstieg auf eine SaaS-Lösung von einer verbesserten Zusammenarbeit in der länderübergreifenden Projektabwicklung, etwa durch den vereinfachten



Zugriff auf Daten durch die Projektteams sowie die Automatisierung von Prozessen durch Workflows.

## Branchenspezifische Prozesse

Die Branchensoftware KUMAVISION project365 richtet sich an alle Unternehmen, die projektbasiert arbeiten. Neben Ingenieur- und Beratungsunternehmen wie die Fichtner Gruppe zählen Softwarehäuser, Engineering-Dienstleister und Energieprojektierer zu den Kunden. Für Immobilienentwickler sowie Architekten- und Planungsbüros sind spezielle Versionen mit GAEB- und HOAI-Unterstützung verfügbar.

Die integrierte ERP-Software project365 verknüpft alle Unternehmensbereiche in einer Lösung: Von der Leadgenerierung bis zum Projektabschluss, von der Angebotskalkulation bis zur Abrechnung, von der Planung bis zur Umsetzung. Eine gemeinsame Datenbasis legt die Grundlage für ein flexibles Projektcontrolling. Unternehmen profitieren von einer komfortable Ressourcen- und Kapazitätsplanung auch für externe

Ressourcen sowie einer integrierte Projektverwaltung, die die Grob- und Feinplanung von Projekten unterstützt. Die transparente Projektkalkulation bietet individuelle Einrichtungsöglichkeiten, Mitarbeitende können Zeiten und Reisekosten komfortabel erfassen und Projekten zuordnen.

## Schnelle Time-to-Value

Das Betreibermodell SaaS sorgt mit automatischen Updates dafür, dass project365-Kunden immer mit der aktuellen Version der Branchenlösung arbeiten und so zeitnah Zugriff auf neue Funktionen und Technologien erhalten. Weitere Vorteile sind die einfache Skalierbarkeit, die weltweite Verfügbarkeit, das transparente Preismodell sowie die schnelle und unkomplizierte Einführung mit den SmartStart-Paketen von KUMAVISION. Unternehmen erhalten dabei ein komplett vorkonfiguriertes und auf ihre Branche abgestimmtes System, mit dem sie schnell produktiv arbeiten können.

## Highlights

- Mit 24 Standorten sind wir auch in Ihrer Nähe
- Devise "One face to the customer"
- MAIT ist heute der größte abas und Comarch Partner weltweit
- Unsere langjährige Erfahrung aus über 1.000 ERP-Projekten ist die Basis für Ihren Projekterfolg
- Ergänzende Lösungen wie ECM, BI, APS, PZE, BDE/MDE, IoT und CAD/PLM runden das Portfolio ab
- Wir denken Software-übergreifend und verbinden die Welten ERP, PLM & IT
- Digitalisierung klingt kompliziert. Wir machen's einfach. In der Fertigung und im Handel
- MAIT betreut Ihre ERP und IT-Umgebung aus einer Hand, ob in unserem Rechenzentrum oder vor Ort

„Wir sind Ihr IT-Partner mit dem ganzheitlichen Blickwinkel. Um erfolgreich zu sein, benötigen Sie intelligente und vernetzte IT-Lösungen. Unser Know-how und unsere Lösungen aus den Bereichen ERP, PLM und IT greifen perfekt ineinander.“

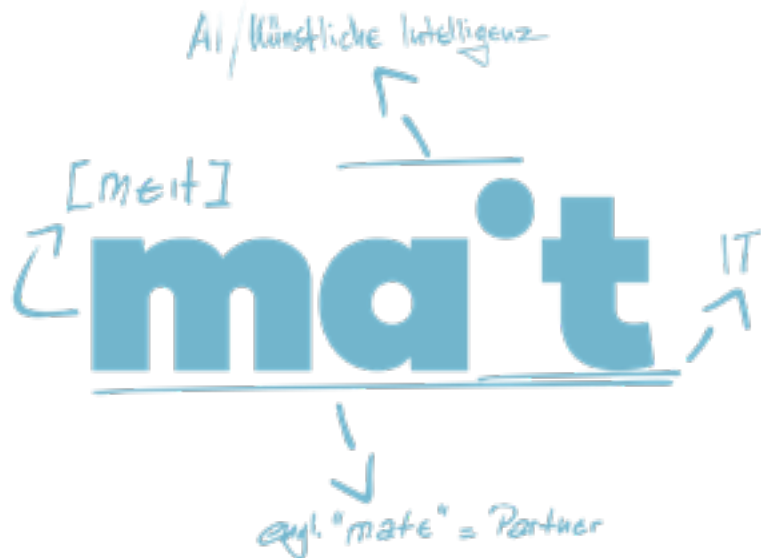


## Kontakt

MAIT Germany GmbH  
 Berner Feld 10  
 D-78628 Rottweil

T: +49 (0)741 1752 0  
 F: +49 (0)741 1750 200

E: info@mait.de  
 W: www.mait.de



## Facts & Figures zu MAIT

Die MAIT Gruppe ist mit 150 Mio. EUR Umsatz der Partner für innovative digitale Lösungen in der Produktentwicklung, der Unternehmenssteuerung und im IT-Service. Mehr als 650 MAITs realisieren an 24 Standorten in Deutschland, Österreich und der Schweiz spezifische Lösungen in enger Zusammenarbeit mit ihren Kunden. Auf Augenhöhe. Wegweisend. Als Digitalisierungspartner nutzt MAIT die innovativsten Technologien von marktführenden PLM-, ERP- und IT-Anbietern wie Siemens, PTC, SAP-PLM, abas, Comarch, HP und HPE.

## Einer für alles

Wir betrachten Ihre Anforderungen ganzheitlich von der Beratung bis hin zur Umsetzung und dem Betrieb. So können wir eine maßgeschneiderte Lösung für Ihre Bedürfnisse liefern.

Darüber hinaus betreuen wir Sie auch im Anschluss mit unserem Know-how. Sie haben einen zentralen Ansprechpartner unabhängig von Thema und Medium.

## Auf Augenhöhe

Rund 60% unserer Kundenbeziehungen halten schon länger als 10 Jahre. Warum? Die Begegnung auf Augenhöhe ist ein Dialog

zwischen unseren Kunden und uns. MAITs sind ehrlich und neugierig. Herausforderungen sind unser Antrieb, denn zusammen mit unseren Kunden schreiben wir Geschichten.

## Maximale Flexibilität

Unabhängig davon, ob wir Ihre IT in unserem eigenen Rechenzentrum, der MAIT Cloud, oder vor Ort betreiben – Ihre Applikationen und Ihre IT sind immer aufeinander abgestimmt und in guten Händen.



**AXEL SCHMIED**  
 COO, MAIT GMBH

# Business-IT-Experte in der Fertigungsindustrie



## Das Next Level der Business-IT

Unternehmen stehen auf verschiedenen Stufen der Digitalisierung – neue Lösungen sind einfacher, schneller und integrierter: Alle Daten fließen zusammen für strategisches Management und fundierte Entscheidungen. Die Digitalisierungs-Begleiter von MODUS Consult hören zu, verstehen und gestalten mit Ihnen das nächste Level Ihres Unternehmens.

## Innovative Branchenlösungen machen den Unterschied

MODUS Consult ist der zertifizierte Top Partner von Microsoft Business Solutions in Deutschland. Als Branchenexperte haben wir Lösungen im Maschinen- und Anlagenbau, der Kunststoffverarbeitung, Möbelbranche und Lebensmittelindustrie, die seit 25 Jahren von Microsoft ausgezeichnet werden. Wir setzen auf die innovativste Plattform für den Mittelstand: Microsoft Dynamics 365.

MODUS M365 ist der zukünftige Standard für Branchenlösungen, die keine Grenzen kennen. Aus den einzelnen Systemen für ERP, ECM und BI wird eine umfassende Plattform mit Lösungen für die Unternehmenssteuerung auf der nächsten Entwicklungsstufe. MODUS INDUSTRY ist die um-

fassende Business-IT-Umgebung für die Automotive- und Zulieferindustrie mit Produkten aus Kunststoff und Metallen.

## Maschinen-Wartung mit Microsoft Teams und dem Remote Assistent

Führen Sie Maschinen- und andere Wartungen mit Microsoft Teams und dem Remote Assistenten einfach von jedem Standort aus digital durch. Mit dem Remote Assistenten können Ihre Mitarbeiter über ein Smartphone Kontakt mit einem Servicetechniker aufnehmen und Fehler sofort analysieren und beheben. Dazu benötigen sie lediglich ein Smartphone, Tablet oder eine HoloLens. Ermöglichen Sie Ihren Kunden den Service-Support aus dem Homeoffice und sparen Sie Reisekosten und Zeit. Die Fernwartung kann Innerhalb von 48h implementiert werden.

## Der richtige IT-Partner

MODUS Consult ist Ihr Berater, Sparringspartner und Prozessbegleiter. Von der besseren Einbindung von Office-Dateien und der optimierten Datenaufbereitung bis zur Next Level Business-IT. Heute im Hybridbetrieb, morgen in der Cloud. Immer im Flow.



## Kontakt

Erfahren Sie mehr unter [www.modusconsult.de](http://www.modusconsult.de) oder starten jetzt mit einer Mail an [contact@modusconsult.de](mailto:contact@modusconsult.de)

MODUS Consult GmbH  
James-Watt-Straße 6  
33334 Gütersloh

Weitere Niederlassungen in Mönchengladbach, Neckarsulm, Nürnberg, Stuttgart und Villingen-Schwenningen.



## Highlights

- MAC ist ein ausschließlich auf E-Commerce und Omnichannel-Handel fokussierter Spezialist.
- Die ERP-Lösung DiVA ist der verifizierte Branchen-Maßstab. Ihre Leistungsfähigkeit stellt MAC in Benchmark-Tests mit der Technischen Hochschule Brandenburg immer wieder auf die Probe.
- Allein in der Black Week 2022 wurden 2,3 Mio. Aufträge reibungslos durch die ERP-, CRM- und LVS-Systeme prozessiert.
- Ausgezeichnet als ERP-System des Jahres 2023 in der Kategorie „Cloud“ steht DiVA für Innovation, Zukunftssicherheit und neueste Technologie.
- Die MAC-Kunden sind in ihren Segmenten oft Marktführer. Sie handeln meist international und versenden weltweit. Zu den Kunden zählen viele namhafte Versender, darunter einige der Top 100 des deutschen Versandhandels.

## MAC. Richtig handeln.

Ausschließlich auf E-Commerce und Omnichannel-Handel spezialisiert, kann MAC mit der Dynamik und Komplexität des Online-Handels nicht nur Schritt halten, sondern setzt selbst Benchmarks und entwickelt neue Services.

„Richtig handeln“ hat für MAC zwei Dimensionen: Durch Spezialisierung, Leistungsstärke, Gemeinschaft und Technologie wird ein umfangreicher Kundennutzen für Unternehmen des digitalen Handels realisiert – zugleich ist es der Anspruch an die eigene Arbeit, das eigene „richtige Handeln“ in Bezug auf Mitarbeitende, Kunden und Umwelt.

MAC punktet dabei mit einem ganzheitlichen Blick auf das digitale Backend des Online-Handels – vom ERP-System über Teamworking-Tools bis hin zu Managed Services. Die Expertise liegt in zuverlässigen Lösungen, die allen Dynamiken standhalten. MAC kennt die Bedürfnisse der Händler sehr genau. So entstehen perfekte integrierte Prozesse, die Lieferketten, Kundenkontakte und die Arbeit hinter den Kulissen perfektionieren. Kurz: MAC arbeitet an digitalen Umfeldern für den wirtschaftlichen Erfolg ihrer Kunden.

## Produkte & Services

Herzstück des MAC-Portfolios ist DiVA – die ERP- und CRM-Lösung ist in ihrer Leistungsstärke ein Branchen-Maßstab. Ein Hauptaugenmerk liegt auf der Automatisierung vieler, normalerweise manueller Prozesse – im Massengeschäft des E-Commerce mit mehreren tausend Sendungen pro Tag ein Muss.

Um alle Kundenanforderungen optimal umsetzen zu können, bedient sich MAC der technologischen Basis von Microsoft mit den Plattformen Azure, Microsoft Dynamics 365 Business Central, Microsoft Office 365 und der Power Platform. Darauf aufbauend können viele individuelle Features realisiert werden.

DiVA ist ERP-System des Jahres 2023 in der Kategorie „Cloud“. Die vom Center for Enterprise Research der Universität Potsdam in Kooperation mit dem GITO-Verlag vergebene ERP-Auszeichnung ist die bedeutendste in Europa und steht für intelligente Lösungen der Zukunft. Insbesondere die optimal passende Funktionsvielfalt für den E-Commerce, die Skalierbarkeit und Flexibilität in der Cloud sowie die über den Microsoft Standard hinausgehenden Funktionalitäten und Services von MAC wurden von der Expertenjury aus Beratung, Wissenschaft und Journalismus hervorgehoben.

## Referenzen

In mehr als 20 Jahren hat MAC als zuverlässiger und nachhaltiger Partner viele Erfolgsgeschichten begleitet und mitgeschrieben. Zu den Referenzen zählen u. a. 4CARE, GOLDNER, A-Z Gartenhaus, babymarkt.de, Baur Fulfillment Solutions, Bike-Discount, Cairo, CBR, CHRONEXT, dress-for-less, FALKE, fashionette, FIEGE, GALERIA, GERSTAECKER, Horze, jpc, Lampenwelt, Netto und notebooksbilliger.de.

In regelmäßigen Usermeetings sucht und findet MAC wichtigen Input zu aktuellen Branchenfragen. So wird der Blick geschärft für die Zukunftsthemen, die Kunden des Unternehmens schon heute bewegen. Daraus zieht MAC Schlüsse, um früh sagen zu können, wie das richtige Handeln morgen aussieht.



## Kontakt

MAC IT-Solutions GmbH  
Lise-Meitner-Str. 14  
24941 Flensburg

T: 0461 – 43055-0  
E: info@mac-its.com  
W: www.mac-its.com



## KANÄLE



KATALOG



MARKTPLÄTZE



ONLINESHOPS



MOBILE



FILIALE

## MARKETING



## ORDER MANAGEMENT

## LEISTUNGSSPEKTRUM



DAVA<sup>CRM</sup>



DAVA<sup>ERP</sup>



DAVA<sup>LVS</sup>



DAVA<sup>POS</sup>

## TECHNOLOGISCHE PLATTFORM

DYNAMICS 365  
BUSINESS CENTRAL

MICROSOFT 365

POWER PLATTFORM

AZURE



## We Transform. SAP® Solutions into Value

Wir verstehen die Geschäfte unserer Kunden und wissen, wie man Unternehmen erfolgreich in die Zukunft führt. Bei NTT DATA Business Solutions treiben wir Innovationen voran: Von der Beratung und Implementierung bis hin zu Managed Services und darüber hinaus verbessern wir kontinuierlich SAP-Lösungen und -Technologien, damit sie für Unternehmen – und ihre Mitarbeitenden – funktionieren.

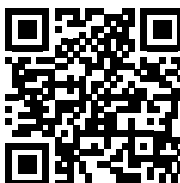
## Produkte und Services

Für Entscheider mittelständischer Unternehmen ist es wichtig, dass sich eine neue Businesssoftware schnell, zuverlässig und nachhaltig implementieren lässt. Zu diesem Zweck



## Kontakt

NTT DATA Business Solutions AG  
Königsbreite 1  
33605 Bielefeld



T: +49 (0)800/4808007  
E: [anfrage-solutions-de@nttdata.com](mailto:anfrage-solutions-de@nttdata.com)  
W: [www.nttdata-solutions.com](http://www.nttdata-solutions.com)

bietet NTT DATA Business Solutions Branchenpakete als bewährte Prozesslösungen für Maschinen- und Anlagebau, High-Tech und Elektronik, Dienstleistungsunternehmen, Metall- und Kunststoffverarbeiter, Automobil-Zulieferer, Metall-, Holz-, Möbel-, Chemie- und Pharma-, Nahrungsmittel- und Gebrauchsgüterindustrie sowie für den Fach- und Großhandel. Die Lösungen enthalten alle betriebswirtschaftlichen Kernfunktionen wie Finanzbuchhaltung, Kostenrechnung, Vertrieb, Beschaffung, Produktion, Lagerhaltung und Auftragsmanagement in einem integrierten ERP-System.

## Mehr als ein ERP: Intelligent Enterprise mit SAP S/4HANA

Die Grundlage für Ihre Transformation zum intelligenten Unternehmen ist das skalierbare ERP-System SAP S/4HANA. Als Innovations-treiber hat NTT DATA Business Solutions bereits zahlreiche SAP S/4HANA-Projekte zum Erfolg geführt. Ihre individuelle SAP S/4HANA-Variante entsteht zu Ihren Bedingungen und in Ihrem Zeitrahmen. Die Spanne reicht von einer stark standardisierten Cloud-Lösung mit kurzer Einführungszeit bis hin zur Abbildung von komplexen Prozessvarianten in einem System, betrieben in der Cloud bei NTT DATA Business Solutions oder bei weiteren Hyperscalern – umsetzbar als Software oder im klassischen Kaufmodell.

Das Programm „RISE with SAP“ beinhaltet zusätzlich alle wichtigen Komponenten rund um SAP S/4HANA Cloud, dazu Premium-Services und Tools. Durch einen vereinfachten Ansatz und die kontinuierliche Unterstützung reduziert sich die Komplexität.

## Digitale Transformation

Wir bei NTT DATA Business Solutions sind fest davon überzeugt, dass Digitalisierung nie Selbstzweck sein darf – aber alternativlos ist, um nachhaltig erfolgreich zu bleiben. Das gelingt aber nur im engen, partnerschaftlichen Austausch mit unseren Kunden. Dabei ist es unser Anspruch, neben der Bereitstellung des ERP-Systems die Innovationen unserer Kunden durch den Einsatz und die richtige Kombination neuester Technologien zu ermöglichen – um so, gemeinsam mit ihnen, Neues zu schaffen.

Hier kommt die SAP Business Technology Platform (SAP BTP) ins Spiel, mit der man eine mächtige innovative Erweiterungs- und Entwicklungsplattform erhält, die als zentrale Schnittstelle zwischen Anwendungen verschiedener Fachabteilungen, Nutzer\*innen sowie den Entwickler\*innen eines Unternehmens dient. Durch die vielfältigen, agilen Einsatzmöglichkeiten kann die SAP BTP schwer greifbar erscheinen. Doch bei genauerer Betrachtung bietet die Plattform große Potenziale, um ERP-Systeme im Standard zu belassen und stattdessen die umliegende Infrastruktur an die Bedürfnisse des Kunden anzupassen.

## Weitere Informationen zur SAP BTP

finden Sie hier: <https://nttd.link/TecOd>

## Referenzen (Auswahl)

Armacell GmbH, ARRI Group, Becker Chemie GmbH, Bette GmbH & Co. KG, Fahrzeugwerk Bernard Krone GmbH & Co. KG, Bühler Motor Gruppe, Camina & Schmid Feuerdesign und Technik GmbH & Co. KG, Canyon Bicycles GmbH, Ceyoniq Technology GmbH, DENIOS AG, Ferdinand Menrad GmbH & Co. KG, FrieslandCampina GmbH, HANNA-Feinkost AG, Hochland SE, Jowat SE, Kamps GmbH, Krombacher Brauerei Bernhard Schadeberg GmbH & Co. KG, Leifheit AG, Stiebel Eltron GmbH & Co. KG, Schwan Cosmetics International GmbH, Stockmeier Holding GmbH, UDG United Digital Group GmbH, Vitakraft pet care GmbH & Co. KG, Vitrolan International GmbH, Winterhalter Gastronom GmbH, Wittenstein SE, WM SE, Zeppelin GmbH.

# Schneller agieren und effizienter produzieren mit ORDAT



ORDAT ist einer der führenden ERP-Anbieter für mittelständische Unternehmen in der produzierenden Industrie. Wir entwickeln leistungsstarke ERP-Lösungen, die speziell auf das Geschäftsmodell und die (Branchen-) Anforderungen unserer Kunden zugeschnitten sind. Damit befähigen wir Unternehmen, effizienter zu produzieren, mit relevanten Insights intelligenter und schneller zu agieren und so ihre Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig zu steigern.

## Starker Partner für die digitale Zukunft

Neue Geschäftsmodelle, internationale Lieferketten oder verteiltes Arbeiten: Mittelständische Unternehmen brauchen eine digitale Strategie und einen erfahrenen Partner, um ihre Zukunftsfähigkeit zu sichern. Wir begleiten unsere Kunden auf ihrem Weg zum intelligenten Unternehmen und heben mit ihnen neue Potenziale für Innovation und Wachstum. Mit unseren innovativen Produkten helfen wir Unternehmen, ihre gesamte Wertschöpfungskette zu analysieren und effizienter zu gestalten – und ihre operative Exzellenz und Resilienz zu erhöhen. Das macht ORDAT zu einem bedeutenden Faktor in der digitalen Zukunft.

## Für effiziente und intelligente Geschäftsprozesse

Unsere skalierbaren und zukunftssicheren ERP-Systeme sorgen für eine effiziente Steuerung und Optimierung von Unternehmensprozessen und treiben die Automatisierung weiter voran: von der Produktion über Supply

Chain Management und Finanzen bis zum Personal- und Kundenmanagement. Business Intelligence Lösungen mit Echtzeit-Reportings verschaffen Unternehmen den vollen Überblick über alle Bereiche und Abläufe und ermöglichen eine schnelle, zielsichere Reaktion auf Produktions- und Kundenanforderungen. Unsere leistungsstarke, praxiserprobte Standardlösung ORDAT.ERP (ehem. FOSS) stärkt besonders mittelständische Unternehmen und macht diese fit für die digitale Zukunft.

## Hohe Projektsicherheit

Neben der hohen Professionalität und Verlässlichkeit überzeugt ORDAT vor allem mit außergewöhnlicher Projektsicherheit. Konkret: stabile Projekte, die in kurzen Zyklen implementiert werden, eine hohe Mitarbeiterakzeptanz genießen und im vereinbarten Budget- und Zeitrahmen bleiben. Klare und transparente Kommunikation, Agieren auf Augenhöhe und ein professioneller, verlässlicher Service gehören in allen Projektphasen zu den festen Grundsätzen von ORDAT.

## Referenzen

Namhafte, internationale Unternehmen aus Maschinen- und Fahrzeugbau, Prozessindustrie, kunststoffverarbeitender Industrie, Medizintechnik und Elektronikindustrie nutzen die Lösungen von ORDAT, darunter Fresenius Medical Care Deutschland GmbH (Schweinfurt), Hanomag Lohnhärtereie GmbH, Jansen AG (Schweiz), Bekuplast GmbH, micronex GmbH, die BRAND GROUP u.v.m. Weitere Referenzprojekte nennen wir gerne im persönlichen Dialog.

## Highlights

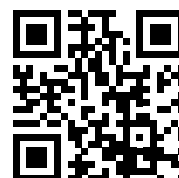
- ERP-Experte und zertifizierter Microsoftpartner mit breitem Lösungsportfolio: ERP, Business Intelligence, CRM, EDI, Payroll Outsourcing
- Zwei ERP-Plattformen: ORDAT.ERP und Microsoft Dynamics 365
- ORDAT 365csm für Digitales Supply Chain Management
- Alles aus einer Hand: Beratung, Entwicklung, Implementierung und Service
- Fokus auf Mittelstand und produzierende Industrie
- Umfassendes Branchen- und Prozesswissen sowie Verständnis des Kundengeschäftsmodells
- Höchste Projektsicherheit: Planerfüllung im vereinbarten Budget-, Zeit- und Qualitätsrahmen
- Expertise aus über 750 erfolgreich realisierten ERP-Projekten



## Kontakt

ORDAT GmbH & Co. KG  
Rathenastr. 1  
35394 Gießen

T: +49 641 7941-0  
E: info@ordat.com  
W: www.ordat.com



## Highlights

- Stark im Mittelstand: proALPHA ist einer der führenden Anbieter im ERP-Markt für Fertigung und Handel. Rund um den Globus setzen Mittelständler die modulare Software ein – on premise und in der Cloud.
- Unternehmen können mit proALPHA Ihre gesamte Wertschöpfungskette lückenlos digital abbilden, steuern und optimieren. von Einkauf, Materialwirtschaft, Produktion und Kostenrechnung über Finanzwesen, Vertrieb, Customer-Relationship-Management (CRM) und Business Intelligence bis hin zu CAD-Integration, Dokumenten Management System (DMS) und E-Business-Komponenten.
- Mehr als ERP: Spezialisierte Lösungen wie z.B. Manufacturing Execution Systeme (MES), Zeitwirtschaft, Qualitätsmanagement (QM), Corporate Performance Management (CPM), Energie und CO<sub>2</sub>-Management schließen direkt an proALPHA ERP an.
- Internationalität für den Mittelstand: Bereits über 8200 Kunden weltweit vertrauen bereits proALPHA. Über 2000 Mitarbeiter\*innen sind für unsere Kunden im Einsatz.



## Firmenprofil

Seit rund drei Jahrzehnten ist proALPHA an 56 Standorten weltweit der digitale Sparringspartner der mittelständischen Wirtschaft. Bei mehr als 8.200 Kunden – aus der Fertigungsindustrie, dem Handel und weiteren Branchen – bilden die leistungsstarken ERP-Kern- und -Zusatzlösungen von proALPHA und seinen Partnern das digitale Rückgrat ihrer gesamten Wertschöpfungskette. Dabei sorgt proALPHA für die intelligente Vernetzung und effiziente Steuerung aller geschäftskritischen Systeme und Kernprozesse. In zunehmend härter umkämpften Märkten ist es darüber hinaus entscheidend, auch vor- und nachgelagerte Prozesse optimal zu integrieren. Deshalb unterstützen die verschiedenen Software-Lösungen der proALPHA Gruppe mit ihren 262 Partnern Kunden in exakt den Bereichen, die für das Business des Mittelstands von zentraler Relevanz sind.

Die ERP-Lösung von proALPHA bietet dabei unter anderem:

- Eine lückenlose, digitale Abbildung aller Geschäftsprozesse: von der Produktion bis zum Finanzwesen, vom Einkauf bis zum Service
- Einen durchgängigen Informationsfluss: im Unternehmen und darüber hinaus, mit Lieferanten, Kunden und zwischen Systemen
- Optimierte und automatisierte Abläufe: Verwaltungsaufwände und Bearbeitungszeiten sinken, Prozessqualität steigt
- Eine effektivere Unternehmenssteuerung: Ein lückenloser, transparenter Informationsfluss gewährleistet effiziente Prozesse

Die Business-Software von proALPHA ist eine branchenspezifische, praxisnahe Lösung für den Mittelstand, die mit Ihren Anforderungen mitwächst.

## Produkte & Services

Ob mobiles Arbeiten, die Nutzung von Künstlicher Intelligenz, Energie- und CO<sub>2</sub>-Management, performantes Shopfloor Management: Was Mittelständler bewegt, darauf liefert proALPHA eine Antwort. Der Experte für den Mittelstand liefert dabei umfassende branchenspezifische Lösungskonzepte für:

- Automotive
- Elektronik & Hightech
- Fahrzeugbau
- Großhandel
- Kunststoffindustrie
- Maschinen- & Anlagenbau
- Medizintechnik
- Metallverarbeitung
- Möbel- & Ladenbau
- Uvm.

## Referenzen

- Osbra GmbH
- BMK Group GmbH & Co. KG
- SPIER GmbH & Co. Fahrzeugwerk KG
- Keller & Kalmbach GmbH
- SEALABLE Solutions GmbH
- Bausch + Ströbel SE + Co. KG
- bredent group GmbH & Co.KG
- KWM Karl Weisshaar Ing. GmbH
- Aichinger GmbH

„Für uns ist proALPHA der Dreh- und Angelpunkt für alle Geschäftsprozesse und das zentrale Instrument in unserer täglichen Arbeit.“

**Dr. Florian Seidl, Geschäftsführer der Keller & Kalmbach GmbH**

## Kontakt

proALPHA Gruppe  
Auf dem Immel 8  
67685 Weilerbach

T: +49 6374 800-0  
E: [info@proalpha.com](mailto:info@proalpha.com)  
W: [www.proalpha.com](http://www.proalpha.com)





links im Bild: Daniel Sorg, Techn. Leiter; rechts im Bild: Christian Biebl, Geschäftsführer

## Firmenprofil

PLANAT entwickelt und implementiert seit über 40 Jahren die skalierbare ERP-Standardsoftware FEPA für Vertrieb, Beschaffung, Logistik, Produktionsplanung und Produktionssteuerung mit Betriebsdatenerfassung sowie für betriebswirtschaftliche Anwendungen. Fundiertes Branchen-Know-how der IT-Experten und enger Kundenkontakt sorgen für praxisnahe IT-Lösungen „Made in Germany“.

Als inhabergeführtes, eigenfinanziertes Unternehmen garantiert PLANAT die zukunftsichere Weiterentwicklung der Software für den produzierenden Mittelstand.

## Software · Consulting · Service Alles aus einer Hand

### Skalierbare ERP-Standardsoftware

PLANAT ist mit FEPA die Entwicklung eines modernen Software-Konzepts gelungen, das kostengünstige Standards und kundenspezifische Individualität erfolgreich kombiniert und damit den hohen Ansprüchen mittelständischer Kunden voll und ganz entspricht.

### Intelligent dreifach kombiniert

Grundlage der ERP-Software FEPA ist das intelligente 3-Komponenten-Konzept:

Je nach Kundenanforderung werden die Module der FEPA Basis-Software mit Branchenobjekten und funktionalen Add-ons zu einer maßgeschneiderten Standardsoftware-Lösung kombiniert. Der Kunde erhält und bezahlt nur die Komponenten, die er aktuell benötigt. Dadurch wird die Lösung schlank, übersichtlich und von den Anwendern schnell akzeptiert.

### FEPA Basis

Vertrieb, Einkauf, Produktionsplanung, Produktionssteuerung, Vorkalkulation, Nachkalkulation/Controlling, Automatische BDE/PZE, Personalwesen, Finanzwesen, Kostenrechnung, Unternehmenssteuerung.

### FEPA Branchenobjekte

Programmlogik, Funktionen und Oberfläche sind optimal auf die branchenspezifischen Anforderungen ausgerichtet:

- Automotive/Zulieferindustrie
- Elektronik/Elektrotechnik
- Fahrzeugbau
- Kabelherstellung/Kabelkonfektion/Längenfertigung
- Kunststoffverarbeitung
- Maschinenbau/Anlagenbau
- Projekt- und Einzelfertiger
- Metallbe- und Metallverarbeitung
- Präzisionstechnik/Profile
- Werkzeugbau/Formenbau
- Werkstätten für behinderte Menschen

### FEPA Funktionale Add-ons

Abhängig von Fertigungsart, Unternehmensstrategie und firmenspezifischen Schwerpunkten können zahlreiche Add-ons bereichsübergreifend zugeschaltet werden.

### Weitere Dienstleistungen

- Prozessanalyse und Projektmanagement
- Geschäftsprozessoptimierung
- Installation von Hardware- und Netzwerkkomponenten
- Installation von Anwendungs- und Kommunikationssoftware
- Schulung und Systemeinweisung
- Support und Softwarewartung

## Leistungsmerkmale

- **FEPA Standardsoftware**  
Standardsoftware-Branchensoftware-Individualsoftware: Alles in einem Paket
- **FEPA Updatesicherheit**  
Individuelle Anpassungen bleiben bei jedem Update vollständig erhalten
- **FEPA beliebig skalierbar**  
FEPA wächst mit den Anforderungen des Unternehmens und bietet damit Flexibilität sowie Investitions- und Zukunftssicherheit
- **FEPA.PETL**  
Ein prozessorientiertes Informationssystem, das in Datenbanken vorhandene Informationen vorgangsorientiert zusammenfasst und anzeigt
- **FEPA umfangreiche Admin-Tools**  
Individuelle Gestaltung der Software mit dem BI-Designer und Anbindung von Fremdsystemen mit dem Schnittstellengenerator durch den IT-Admin

## Referenzen



## Kontakt

PLANAT GmbH  
Schönbergstraße 45-47  
73760 Ostfildern

T: 49 711 167560  
E: software@planat.de  
W: www.planat.de



# Schwergewichte am Haken: Gloning Krantechnik hob die IT auf ein neues Level



Die Geschäftsführer Josef Gloning (links) und André Haßelkuß arbeiten täglich mit den Kennzahlen der FEPA-Dashboards

**In Deutschland zählt Gloning zu den Spezialisten, wenn Unternehmen schwere Lasten heben müssen und dazu einen speziellen Kran benötigen. Ob Papierrollen in der Druckindustrie oder Stahlbauteile im Maschinenbau, bis zu mehreren hundert Tonnen Gewicht hängen am Haken. Die unterschiedlichen Varianten werden passgenau zugeschnitten für Kunden aus den verschiedensten Branchen entwickelt, gebaut und beim Kunden in den Fabrikhallen montiert.**

Die 1983 gegründete Gloning Krantechnik GmbH entwickelte sich in den vergangenen 40 Jahren zu einem der führenden Anbieter für Spezialkrane in Europa. Eine besondere Last musste das Unternehmen intern heben: Das bisher auf Microsoft Access basierte ERP-Altssystem war überaltert und konnte die Ansprüche des Unternehmens im Tagesgeschäft nicht mehr erfüllen. Neben dem Verlust an Effizienz im laufenden Betrieb bestand zudem keine Schnittstelle zwischen dem Finanzbuchhaltungssystem und dem ERP, was bei der Dateneingabe aufwändige Doppelarbeit nötig

machte. Eine komplett neue Systemlandschaft für die kaufmännische wie die ERP-Software war für Gloning Krantechnik die logische Lösung, um zukunftssicher aufgestellt zu sein und den täglichen Betrieb effizienter gestalten zu können.

## Trovarit-Noten für FEPA haben überzeugt

Nach einer gezielten Recherche fiel die Entscheidung von Gloning Krantechnik auf die Kombination von FEPA, der ERP-Software von dem Hersteller PLANAT und die kaufmännische Softwarelösung eGecko. Die Software wird von der CSS AG aus dem hessischen Künzell bereitgestellt und ist ein Angebot des PLANAT-Partnerverbunds.

„Neben den klaren Fakten – das sehr gute Abschneiden von FEPA in der Trovarit-ERP-Studie und die Erfahrungen anderer PLANAT-Kunden – ist uns die Entscheidung aufgrund der räumlichen Nähe und

der gemeinsamen Verwurzelung im Mittelstand leichtgefallen. Wir wollten bewusst nicht in die große Welt von SAP oder Dynamics, weil wir maximale partnerschaftliche Flexibilität erhalten wollten und kein starres Korsett, das nicht zu uns und unseren Prozessen passt.“

**ANDRÉ HABELKUß,  
GESCHÄFTSFÜHRER VON  
GLONING KRANTECHNIK**

## Einführung ohne externe Berater

Durch die Partnerschaft zwischen PLANAT und eGecko gehören die Schnittstellen-Problematik und lästige Doppeleingaben in zwei Systemen der Vergangenheit an. Bei der Einführung der Lösungslandschaft verzichtete Gloning Krantechnik zudem bewusst auf externe Berater, sondern vertraute auf die eigenen IT-Kompetenzen und die Beratung von PLANAT. Beide Systeme sind vielfach parallel im Einsatz und kommunizieren über erprobte

Schnittstellen miteinander, PLANAT begleitete auch die Implementierung von eGecko.

„Es war klar, dass sich das System an uns, aber auch wir an das System anpassen mussten. Dabei hat uns enorm geholfen, dass für uns ein festes Team in den Bereichen ERP und Betriebswirtschaft zuständig war und auch nach wie vor im laufenden Betrieb verfügbar ist. Kein anderer Systemanbieter, den wir in der Auswahlphase befragt haben, konnte uns einen Support auf diesem Niveau gewährleisten.“

**ANDRÉ HABELKUB VON  
GLONING KRANTECHNIK**

### Zweistufige Implementierung

Zunächst wurde die kaufmännische Software eGecko eingeführt, mit etwas Abstand dann FEPA. Die bestehenden Datenbanken wurden aus dem Altsystem überführt. Parallel begann das Team, in

einer Testumgebung das neue ERP-System FEPA besser kennenzulernen und erste Standardaufgaben umzusetzen. Die Daten zwischen eGecko und FEPA werden täglich über Schnittstellen ausgetauscht und sorgen für einen aktuellen Datenbestand.

„Wir haben heute schnellere, transparente und einheitliche Prozesse. Zudem vermeiden wir wirkungsvoll Doppelarbeit, Papier und Fehler durch den Einsatz von FEPA. Wir arbeiten sehr workflowgesteuert, nutzen an den passenden Stellen das 4-Augen-Prinzip für Freigaben, was das System ebenso wie die Rechtevergabe sehr gut abbildet“,

**ANDRÉ HABELKUB**

Zudem konnte der Anfall von Papier im Unternehmen deutlich reduziert werden – was einerseits die Kosten verringert und andererseits die Umwelt schont. Zukünftig soll noch das Add-on für Dokumentenmanagement



Die Spezialkrane werden aufwändig geschweißt

für FEPA installiert werden, die Datenhaltung wird damit noch weiter vereinfacht. „FEPA lebt als System mit unserem Unternehmen und ist – genau wie der Hersteller PLANAT – ein verlässlicher Partner“, resümiert André Habelkub von Gloning Krantechnik.



Die Spezialkrane werden mit Strom betrieben, umfangreiche Tests werden vor der Auslieferung vorgenommen.

## Highlights

- **Näher dran:** Wir teilen die Leidenschaft unserer Kunden für die Produktion.
- **Benutzerfreundlicher:** Selbsterklärende Software, die den User sicher durch den Prozess führt.
- **Agiler:** Ohne Programmierung Prozesse an neue Anforderungen anpassen.
- **Intelligenter:** Mit Hilfe von Industrial Intelligence unterstützt PSI Ihre Entscheidungen in komplexen Situationen, automatisiert Ihre Prozesse und erhöht die Effizienz Ihrer Fertigung.
- **Offener:** Unsere Plattform besticht durch herausragende Integrationsfähigkeit, bietet flexible Services und verbindet die Prozesse über unterschiedlichste Anwendungssoftware hinweg.

PSI ist ein Partner auf Augenhöhe: „Wir sprechen die Sprache produzierender Unternehmen.“

## Kontakt

PSI Automotive & Industry GmbH

Dirksenstraße 42-44  
10178 Berlin  
Deutschland



T: 0800 377 4 968 [kostenfrei]  
E: [vertrieb@psi-automotive-industry.de](mailto:vertrieb@psi-automotive-industry.de)  
W: [www.psi-automotive-industry.de](http://www.psi-automotive-industry.de)



## PSIpenta – passt sich den Anforderungen der User an!

Die PSI Automotive & Industry ist Experte für die intelligente Produktion. Mit unserer ERP + MES Software optimieren wir die Produktion und Prozesse unserer Kunden. Der Markenname PSpenta steht im deutschen Mittelstand für durchdachte Lösungen, die so nah an den Anforderungen der Branchen sind, wie keine andere.

„Im Teamwork finden wir die besseren Ideen.“

Darum kombinieren wir die Kompetenzen unserer Kunden mit unserer eigenen zu einem größeren Ganzen. Wir begleiten Unternehmen als unabhängiger Impulsgeber mit unserem jahrzehntelangen Erfahrungswissen auf dem Weg zur smarten Fabrik der Zukunft. Wenn Unternehmen mit unserer Software ihr maximales Potential entfalten, ist unsere Mission erfüllt.

Als Teil der PSI Software SE, die mit über 2.250 Mitarbeitern ca. 250 Millionen Euro Umsatz im Jahr erwirtschaftet, stehen wir für Sicherheit und Stabilität.

## Sie wollen effizientere Produktionsprozesse?

PSI trägt den gesteigerten Anforderungen an Flexibilität und Agilität durch tiefe Integration in den Bereichen ERP, MES, Predictive Maintenance & Quality, WMS und Künstliche Intelligenz Rechnung.

Mit dem Workflow-basierten MES ist PSI technisch führend. Die Steuerung der Abläufe über alle Anwendungen hinweg erfolgt durch Workflows. Ohne Programmierung und ext-

rem schnell kann so eine Adaption der Prozesse an neue Anforderungen erreicht werden.

## Ihre digitale Fabrik

Wir bieten Ihnen industrietaugliche, praxiserprobte Lösungen:

- Werkerführung an den Arbeitsstationen
- Flexible Integration der Produktionstechnik / Betriebsmittel
- Statusanzeige und Visualisierung der Produktion / Fertigung (SCADA)
- Workflow-basierte Ablaufsteuerung der Produktion und systemübergreifende Flexibilisierung der Fertigungsprozesse
- Flexible Taktung und Integration mit den Transportsystemen
- Just-in-Time / Sequence-Bereitstellung des Materials (e-Kanban) und Steuerung des Warehouse

## Durchdachte Lösungen für individuelle Anforderungen

Mehr als 25 000 Anwender in über 300 Industriebetrieben, viele von ihnen Weltmarktführer ihrer Branche, nutzen heute die Lösungen der PSI Automotive & Industry. Ein Auszug unserer Referenzprojekte:

- Alfiing Kessler Sondermaschinen
- Formel D
- Gemü Gebr. Müller Apparatebau
- Koenig & Bauer Kammann GmbH
- Läßle Gruppe
- Carl Mahr GmbH & Co. KG

## Mehr erfahren

[www.psi-automotive-industry.de/referenzen](http://www.psi-automotive-industry.de/referenzen)



# PSIpenta/ERP goes Azure: Schweizer Hersteller temperaturregulierter Luftfrachtcontainer migriert in die Cloud



**Eine Tür-zu-Tür-Containerlösung für den temperaturkontrollierten Transport pharmazeutischer Produkte per Luftfracht: Mit diesem Angebot stieg das Schweizer Unternehmen SkyCell AG schnell zur Weltnummer drei in seiner Branche auf. Um sich für weiteres Wachstum zu wappnen, ist das Unternehmen nun mit seiner ERP-Lösung in die Azure Cloud migriert.**

Der Transport pharmazeutischer Produkte sowie die Durchführung von notwendigen Kontrollen auf der Strecke ist komplex. Das liegt vor allem daran, dass fast alle medizinischen Waren temperatur-, feuchtigkeits- und erschütterungssensitiv sind. Darüber hinaus spielen Nachhaltigkeitsaspekte eine immer wichtigere Rolle. SkyCells dreigliedriges Angebot umfasst:

- 1) Weltweite Lieferung von Luftfrachtcontainern mit einer geprüften Leistung von 0.1% temperatur-Abweichung und einer unabhängigen Laufzeit von 270h (2°-8°C Innentemperatur bei 20° Außentemperatur),
- 2) eine proprietäre Software für die Transportüberwachung und -simulation sowie
- 3) eine Reihe von Features, die dem Kunden eine Reduktion der CO<sub>2</sub>-Emissionen von bis zu 50% ermöglichen.

## Migration in die Cloud und in die neueste ERP-Version

Die Container werden mit modernster Robotertechnologie in der Schweiz produziert, um höchste Qualitätsstandards gewährleisten zu können. Dabei sind eine präzise Bestandsführung und Rückverfolgbarkeit aller verbauten Teile sowie die Nachverfolgbarkeit von Audits wesentliche Herausforderungen. Diese Aufgaben übernimmt das ERP-System PSpenta – ursprünglich in einer On-Premises-Version. Weil Wartung, Pflege und Sicherung des ERP-Servers viel Manpower binden und hohe Fachexpertise benötigen, hat sich das Unternehmen jüngst dazu entschieden, das ERP-System in die Microsoft Azure Cloud und bei dieser Ge-

legenheit auch gleich in die neueste PSpenta-Version zu migrieren. Eigentlich lässt sich hierfür recht einfach die Datenbank „umziehen“. Doch SkyCell nimmt die Cloud-Migration zum Anlass, sowohl den Artikel- als auch den Lieferantenstamm auf Vordermann zu bringen, ehe die Daten ins neue System überführt werden. In einer ebenfalls installierten Testumgebung kann das Unternehmen dann zunächst überprüfen, ob alle Prozesse den definierten Anforderungen entsprechen.

## Skalierbarkeit verschafft hohe Flexibilität

Mit der Migration erwartet SkyCell viele Vorteile: So kann sich das Unternehmen z. B. auf umfassende Sicherungsmaßnahmen verlassen, die immer auf dem neuesten Stand sind. Datenschutzregeln erfüllt das Unternehmen u. a., weil die entsprechenden Server in der Schweiz stehen. Besonders wertvoll ist jedoch die Skalierbarkeit der Cloud-ERP-Lösung: Wächst das Datenvolumen oder sollen mehr Anwender das System nutzen, lassen sich die entsprechenden Parameter schnell und flexibel justieren und Partner ebenso wie Lieferanten perspektivisch leicht einbinden.

## Vorteile Cloud-ERP-Lösung

- Einsparung von Kosten für Hard- und Software sowie für lokales IT-Personal
- flexible Skalierungsmöglichkeiten, z. B. von Bandbreite und Speicherkapazität
- Vorantreiben von organischem Wachstum
- einfache Einbindung externer Partner

## SkyCell AG

Hauptstandort: Zürich | CH  
Mitarbeiter: 114  
Kunden: Pharmaindustrie

### Geschäftsfelder:

- Temperaturregulierte Containerlösungen
- Software für die Transportüberwachung und -simulation
- Betreuung und Service



SkyCell setzt für Bestandsführung und Rückverfolgung auf das ERP-System PSpenta. (Quelle: SkyCell)



Als familiengeführtes Unternehmen blickt die Mack Rides GmbH & Co. KG stolz auf 243 Jahre Geschichte zurück, in denen sie es geschafft hat, heute als einer der Marktführer im Bereich Entwicklung und Konstruktion von Fahrgeschäften zu gelten. Mit neuesten Fertigungsverfahren und einer kundenorientierten Herangehensweise hat Mack Rides seit jeher wie kaum ein anderes Unternehmen in der Branche neue Maßstäbe gesetzt. Die einzigartige Konstellation aus Parkbetreiber und Hersteller ermöglicht es dem Unternehmen seit über 40 Jahren optimale Lösungen von der Praxis für die Praxis zu erarbeiten. Genau dieses Alleinstellungsmerkmal ist mit einer der Grundpfeiler für viele ihrer Tugenden: hohe Qualität, Zuverlässigkeit, Investitionssicherheit und Mut für neue Konstruktionen.

### Unkonventionelle Fertigung von individuellen Produkten

Aufgrund der Individualität der Produkte geht das Unternehmen im Hinblick auf Fertigungsprozesse unkonventionelle Wege. Um die Komponenten so weit wie möglich zeichnungslos zu fertigen, generiert eine innovative Layout- und Simulationsabteilung anhand mathematischer Berechnungen die Fertigungsinformationen, welche über Schnittstellen an die Fertigungsroboter übergeben werden. Die resultierenden Daten nutzt unser Kunde in SIVAS.ERP für nachfolgende Prozesse wie z.B. Zeiterfassung, Analysen oder Kalkulationen.

„Das in SIVAS.ERP integrierte technische Ordnungssystem (TOS) dient u.a. dazu, den Teilstamm zu klassifizieren und durch ein hierarchisches Merkmalsystem vollständig zu definieren.“

**TOBIAS HAASCH**  
TECHNISCHES CONTROLLING BEI  
MACK RIDES GMBH & CO. KG

### 2009: CAD-Welt mit Produktion und Arbeitsvorbereitung zusammenführen

Als sich die Mack Rides GmbH & Co. KG 2009 für SIVAS.ERP entschieden hat, ging es primär darum, ein System zu finden, das den speziellen Anforderungen eines Projektfertigers gerecht wird und Themen wie wachsende Stücklisten und Vorabfertigung gezielt unterstützt. „Das ERP-System sollte in der Lage sein, die Daten gegliedert und zerlegbar bis in die unterste Baugruppenstruktur aufzuzeigen, damit wir sie in Stücken für ein neues Projekt wieder zusammensetzen können“, sagt Tobias Haasch, Technischer Controller bei Mack Rides. Bis heute erfüllt SIVAS.ERP diese Voraussetzungen am besten. Wir von schremp kennen die aktuellen Herausforderungen der Branche und entwickeln unser System gemeinsam mit den Kunden weiter.

### Heute: Prozesskosten einsparen und KI anwenden

Den aktuellen Entwicklungen am Markt, z.B. im Hinblick auf die Stahlpreise, wirkt die Mack Rides GmbH & Co. KG hauptsächlich durch Einsparungen in den Prozesskosten entgegen. Maßnahmen zur Prozessoptimierung bzw. zur Digitalisierung haben daher einen sehr hohen Stellenwert. Um den vielfältigen Sicherheitsanforderungen auf Produktebene gerecht zu werden, arbeitet unser Kunde gemeinsam mit uns an diversen IoT-Lösungen für seine Anlagen bzw. Fahrzeuge. Hier gilt es, eine entsprechende Datenstrategie in puncto Big Data und KI mit SIVAS.ERP als zentrale Datendrehscheibe festzulegen. Die Analyse der so gesammelten Datenmengen kann beispielsweise die Basis für intelligente Predictive Maintenance Konzepte bilden.

Sie möchten SIVAS.ERP kennenlernen?

T: 07821 / 9509-0

E: [vertrieb@schremp-edv.de](mailto:vertrieb@schremp-edv.de)

W: [www.schremp-edv.de](http://www.schremp-edv.de)



# Einführung einer anspruchsvollen Logistiklösung bei Bürklin Elektronik



## Herausforderung

Der Wandel vom Versandhandel hin zum aktiven Verkaufen (Demand-Creation) mit dem Schwerpunkt auf dem B2B-Geschäft wurden durch das Altsystem nicht mehr unterstützt. Es war instabil und teilweise extrem langsam. Prozesse, die im Wareneingang und in der Kommissionierung umgestellt werden sollten, konnten nicht abgebildet werden. Dies hatte Auswirkungen auf das Lieferversprechen „Heute bestellt. Morgen geliefert.“

## Umsetzung

synko war bei diesem Projekt für die anspruchsvolle IT-Lösung in der Logistik zuständig. Aufgrund des ersten Workshops war Bürklin überzeugt, den richtigen Partner an seiner Seite zu haben. In der Demo waren Anforderungen aus dem Pflichtenheft bereits schon umgesetzt. Dank schlanker Datenpakete, die zwischen der synko-Anwendung und der Microsoft Dynamics 365-Datenbank ausgetauscht werden, laufen die Scanner heute schneller und die Performance konnte wesentlich gesteigert werden. Die Mitarbeiter müssen die Arbeitsmittel nicht mehr wechseln und können mit dem Scanner alle Arbeitsschritte erledigen. Ein weiterer Vorteil: Bürklin konnte die gesamte Hardware (Drucker, Scanner, etc.) übernehmen und so einen enormen Kostenblock sparen.

## synko-Lösungen

Bei Bürklin Elektronik kamen im Bereich Logistik die IT-Lösungen synko Mobile, synko BarScan, synko Labeling und synko Printer-server zum Einsatz. Die Spezial-Lösungen von synko basieren auf Microsoft Dynamics 365 Business Central (Microsoft Dynamics NAV)

bzw. sind für die ERP-Lösung konzipiert. Die Add-on-Lösungen erweitern den Systemstandard von Microsoft Dynamics 365 Business Central um branchenspezifische Funktionalitäten, sorgen für eine Optimierung der Lagerbestände und erhöhen die Effizienz der Arbeitsabläufe drastisch.

## Ergebnis

Durch den Einsatz der synko-Lösungen im Bereich Logistik erreichte Bürklin Elektronik erhebliche Verbesserungen im Prozessablauf. Das Unternehmen arbeitet jetzt mit einer chaotischen Lagerhaltung mit einer durchgängigen Chargenverfolgung, einer ordentlichen FIFO bzw. FEFO. Das bedeutet u. a. weniger Lagerfläche und eine deutlich schnellere Einlagerung der Artikel. Weitere wesentliche Verbesserungen konnten in der Kommissionierung erzielt werden. Hier wird enorm viel Zeit gespart. Der Laufweg pro Position ist auf ein Viertel geschrumpft und durch den Einsatz von Kommando-Barcodes ist das Arbeiten für die Mitarbeiter viel ergonomischer geworden.

## synko GmbH

Basierend auf Microsoft Dynamics 365 Business Central entwickelt die synko GmbH IT-Lösungen für die Bereiche ERP, CRM und SCM, die in folgenden Branchen zum Einsatz kommen: Distribution für elektronische Bauelemente, Pharmagroßhandel/Produktion von Pharmaprodukten, industrielle Distribution/Großhandel und Unternehmen mit hohen logistischen Anforderungen. Die synko-Lösungen sind schnell, flexibel, transparent und zeichnen sich durch einfache Bedienbarkeit aus.



**BÜRKLIN ELEKTRONIK IST EIN AUF QUALITATIV HOCHWERTIGE ELEKTRONISCHE BAUTEILE SPEZIALISIERTER DISTRIBUTOR.**

„Wir erzielten durch die Einführung der neuen Software wesentliche Verbesserungen im Prozessablauf: Weniger Lagerfläche, schnellere Kommissionierung, ergonomischere Prozesse – und daraus resultierend eine erhebliche Zeit- und Kostenersparnis.“

**RENÉ WOLFGANG WENK,  
LEITER LOGISTIK BÜRKLIN ELEKTRONIK**

## Kontakt

synko GmbH  
Neuwieder Straße 114  
90411 Nürnberg

E: [info@synko.de](mailto:info@synko.de)  
W: [www.synko.de](http://www.synko.de)



## Highlights

### SOG ERP:

- 94% der Projekte ohne zusätzliche Programmierkosten und Entwicklungszeiten
- Keine zusätzlichen Upgrade-Lizenzkosten
- Rollenbasierte oder individuelle Maskenoberflächen ohne Programmierung

### SOG WMS:

- Validiert durch Fraunhofer IML
- Integration in SOG ERP ohne Schnittstellen mit Echtzeitbuchung
- Lagerleitstand für Transparenz und Steuerung des SOG E-Shop
- B2B- und B2C-Shop inkl. Kundenportal mit Sendungsverfolgung etc.
- Echtzeitdaten aus dem ERP für Preise, Lieferzeiten etc.

### SOG E-Shop:

- B2B- und B2C-Shop inkl. Kundenportal mit Sendungsverfolgung etc.
- Echtzeitdaten aus dem ERP für Preise, Lieferzeiten etc.



## Das sind wir

Die SOG Business Software GmbH mit Sitz im wunderschönen Hamburg ist einer der führenden Softwarehersteller im Bereich ERP, WMS und E-Shop-Lösungen für Handelsunternehmen. Die SOG bietet Ihnen eine ausgefeilte Branchenlösung für die moderne und leistungsstarke Organisation, die speziell auf das Anforderungsprofil im Groß- und Außenhandel sowie den Versandhandel zugeschnitten ist.

Das hoch motivierte Team aus mehr als 60 Mitarbeitern konzipiert dabei maßgeschneiderte Softwarelösungen für den individuellen Kundenbedarf.

Ansprechpartner und organisatorische Betreuer von der Einführungsphase bis zum Echtlauf. Nach erfolgreichem Projektabschluss stehen unseren Kunden zusätzlich qualifizierte ERP-Berater zur Seite. Und schließlich übernehmen eigene Servicemitarbeiter den telefonischen Support mit fest definierten Reaktionszeiten.

## Referenzen

Mit unseren Kunden leben wir eine Partnerschaft auf Augenhöhe, vom Projektstart bis zum Echtlauf. Genau das zahlt sich aus, um langjährige, vertrauensvolle und produktive Zusammenarbeit sicherzustellen.

## Referenzauszug



## SOG Produkte

Das Herzstück unserer Software bildet SOG ERP, das alle relevanten Unternehmensbereiche untereinander vernetzt. Effiziente und ressourcenschonende Lösungskonzepte stehen hierbei im Mittelpunkt. Für die Darstellung Ihrer digitalen Prozesse im Lager, bietet die SOG mit dem Lagerverwaltungssystem (SOG WMS) eine vom Fraunhofer-Institut zertifizierte Lösung an, die vollständig in SOG ERP integriert ist. In Kombination mit dem SOG E-Shop bietet die SOG eine sehr leistungsfähige E-Commerce-Lösung inklusive Kundenportal mit Informationen in Echtzeit.

Wir bieten insbesondere folgende Branchenlösungen:

- Konsumgüter / Lifestyle
- Garten- / Freizeit- / Sportartikel
- Haushaltswaren / Textilien
- Wohnaccessoires / Geschenke
- Technischer Handel
- Eisenwaren / Dichtungstechnik
- Elektronik / Hightech
- Chemikalien / Medizintechnik
- Lebensmittel / Rohstoffe
- Automotive / Schiffsausrüster
- Werbemittel / Weitere

## Kontakt

SOG Business-Software GmbH  
Hans-Henny-Jahnn-Weg 35  
22085 Hamburg

T: 040/ 73433 - 190  
E: [vertrieb@sog.de](mailto:vertrieb@sog.de)  
W: [www.sog.de](http://www.sog.de)



## Support & Serviceleistungen

Neben dem hohen Qualitätsanspruch steht eine konsequente Kundenorientierung im Mittelpunkt. Zertifizierte Projektleiter sind



## Clevere Handelsunternehmen wählen SOG!

### Was macht die SOG besonders?

Mehr als 35 Jahre Erfahrung mit Fokus auf die Handelsbranche garantiert Ihnen eine maßgeschneiderte Softwarelösung. Über 94% unserer Kunden benötigen keine Individualprogrammierung.

Wir sprechen Ihre Sprache und Sie direkt mit dem Hersteller.

Zögern Sie nicht und kontaktieren Sie uns noch heute!



## Highlights

- Unternehmergeführte, mittelständische Unternehmensgruppe
- Feste Berater und eine Inhouse-Service-Hotline aus erfahrenen Projektleitern
- Über 30 Jahre Erfahrung im ERP-Markt
- 9-fach als „ERP-System des Jahres“ ausgezeichnet
- Hohe funktionale Bandbreite, die sonst nur über Schnittstellen abbildbar ist
- Innovative Entwicklungsumgebung (TimeLine Developer) für Anpassungen unter Beibehaltung der Releasefähigkeit
- Branchenfunktionen für Projekt- und Einzelfertiger, Automobilzulieferer, Spritzgussbetriebe, Stanz- und Verbindungstechnik, Elektronik, Oberflächentechnik und Gießereien
- Optimales und flexibles Preis-Leistungs-Verhältnis – Wahlfreiheit zwischen On-Premise/Hosting sowie Kauf/Miete/Perpetual-Licensing

## Kontakt

Sie möchten TimeLine ERP live erleben? Scannen Sie einfach diesen QR-Code und erfahren mehr darüber!



TimeLine Business Solutions Group  
Zentrale: Gebauer GmbH

Obere Dammstraße 8-10  
D-42653 Solingen

Sie haben Fragen oder Anregungen?  
Dann kontaktieren Sie uns gerne unter:  
T: +49 212 230 35 0  
F: +49 212 230 35 45  
E: info@timeline.de

Oder besuchen Sie unsere Website  
W: www.timeline-erp.de



## Firmenprofil

Die TimeLine Business Solutions Group gehört mit über 1.100 Kunden und 180 Mitarbeitern an 15 Standorten zu den letzten unabhängigen, mittelständischen ERP-Anbietern im deutschen und europäischen Markt.

Schnittstellenfreiheit durch eine hohe funktionale Bandbreite. Schnelles, kostengünstiges und vor allem releasefähiges Customizing für die passgenaue Abbildung Ihrer Prozesse. Mittelständische Betreuung in festen Projekt-Teams. Dies sind die Grundpfeiler unserer Unternehmung.

Die Flexibilität bei der Gestaltung Ihrer ERP-Prozesse durch die innovative Entwicklungsumgebung *TimeLine Developer* in Kombination mit mittelständisch geprägter Beratung bei der Implementierung führt regelmäßig zu optimaler Akzeptanz der Lösung und hoher Kundenzufriedenheit.

## Produkte und Services

### Funktionale Bandbreite

TimeLine ERP bietet die vermutlich umfangreichste Bandbreite wichtiger Funktionen in einem System – was viele Systeme nur über Schnittstellen realisieren, ist bei TimeLine vollständig integriert:

ERP + DMS + EDI + Planung/APS + Projektmanagement + BDE + PZE + MDE + QM + PDM(CAD) + FiBu + KoRe

TimeLine ist damit die durchgängige Plattform für alle, die ihre Prozesse ohne Schnittstellen zwischen Fremdsystemen abbilden wollen.

### Pragmatische Branchenfunktionalität

Ob Produktionsplanung, CRM, CAD-Integration bis hin zur integrierten PDM-Lösung,

Betriebs- oder Maschinendatenerfassung, Qualitätsmanagement, Traceability oder das integrierte revisions sichere und zertifizierte Dokumenten-Management – TimeLine verfügt über intuitiv bedienbare Branchenfunktionalitäten, die wir im Laufe vieler Jahre in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden hinweg optimiert und stetig vertieft haben.

Die Document & Workflow-Foundation archivierte ein- und ausgehende Mails automatisch beim Kunden, bei Artikeln, Projekten oder anderen ERP-Objekten – zusätzlich bilden Kalender-, Aufgaben- und Projektmanagement das Rückgrat für die Verwaltung des gesamten Unternehmens.

Mit TimeLine können Produktionsprozesse von der Einzel-, über die Varianten- bis hin zur Serienfertigung durchgängig abgebildet werden.

### Anpassbar „by Design“

Die TimeLine-Plattform besteht aus 2 Hauptkomponenten: ERP-System und Entwicklungsumgebung TimeLine Developer.

Die speziell auf das Customizing zugeschnittene Entwicklungsplattform ermöglicht die automatische Migration individueller Anpassungen auf die nächste Version sowie die flexible, schnelle und kostengünstige Anpassung sämtlicher UIs und Prozesse bis in den Kern der Applikation hinein.

TimeLine erreicht hierdurch eine Passgenauigkeit, die bei anderen Systemen nur mit hohen Aufwänden und Kosten erzielt wird – eine der Hauptvoraussetzungen für die gute Akzeptanz bei unseren Anwendern.





## ERP Lösung direkt vom Entwickler

TopM steht für über 30 Jahre Fachexpertise in der Programmierung und Betreuung von Standard ERP Lösungen für Fertigungs- und Handelsbetriebe. net7 realisiert eine ganzheitliche und integrierte Softwarelösung, in welcher die Funktionsvielfalt für den kompletten Unternehmensprozess für Fertigungs- und Handelsbetriebe integriert ist. Die Software ist in einer durchgängigen Oberfläche entwickelt, was das Ergebnis einer ganzheitlichen Produktstrategie in reiner Eigenentwicklung widerspiegelt. Durch den flexiblen Aufbau kann net7 in den verschiedenen Branchen, Firmengrößen und Fertigungsverfahren eingesetzt werden.

## Zusammenarbeit auf Augenhöhe

TopM Kunden profitieren davon, direkt mit dem Hersteller der Software zusammen zu arbeiten und dabei kurze Abstimmungswege zu haben. Durch die 100%ige Eigenentwicklung im Hause TopM kennen die Mitarbeiter die net7 Software bis in die letzte Sourcecodezeile und können in Kombination mit der Branchenerfahrung optimal bei der Implementierung unterstützen. Individuelle Programmierungen fließen direkt in den Standard Source Code ein. Die individuellen Kundenanforderungen sind dadurch in der net7 Standardlösung integriert und vollständig updatefähig.

## Kürzeste Implementierungszeiten

Die „GO“ Einführungsstrategie in Kombination mit der hohen funktionalen Standardabdeckung ermöglichen kürzeste Implementierungszeiten. Mit komfortablen Customizingwerkzeugen kann die Software durch die Kunden selbst oder durch TopM schnell und unkompliziert konfiguriert werden. Die TopM Projektleiter haben umfassendes Branchen KnowHow, sodass diese bei der Abbildung der Prozesse optimal beraten können.

## Modernste Technologie

Cloud im TopM eigenen Rechenzentrum oder On-Premise auf einem lokalen Server, TopM Kunden haben die Wahl. In beiden Fällen kann mobil und standortunabhängig in der gleichen Umgebung und Geschwindigkeit gearbeitet werden. Der Zugriff kann in der Desktopumgebung per ASP oder über Smartphone / Tablet mit der eigenentwickelten TopM mobile2 App erfolgen.

## Der Erfolg liegt in der Zusammenarbeit.

TopM unterstützt sowohl bei der Konzeption, der technischen Implementierung, Datenübernahme, Testlauf, Schulung sowie bei der weiteren Betreuung und Einführung. Mit individuellen Tools wie Webinare, Seminare, Inhouse-Beratungen, feste Ansprechpartner, Ticketsystem, Anwenderportal, FAQ, Datenservice etc. können die Bedürfnisse optimal bedient werden und das Maximum an Performance der net7 Software für die Kunden angeboten werden.



Wir sind für Sie da - heute, morgen und auch in ferner Zukunft. TopM – inhabergeführtes Familienunternehmen.

## Highlights

- ERP-Software direkt vom Entwickler
- kundenspezifische Programmierungen in der Standardsoftware möglich
- vollintegrierte Funktionen für den kompletten Unternehmensprozess
- 100%ige Eigenentwicklung
- Mehr als 30 Jahre Erfahrung im ERP-Umfeld
- über 2.000 Kunden
- ca. 80 Mitarbeiter
- vollständige Updatefähigkeit trotz individueller Programmierungen
- wahlweise Cloud oder On-Premise Installation
- technische und wirtschaftliche Unabhängigkeit

## Module:

ERP, WWS, PPS, BDE/PZE, Leitstand, CRM, reversionssicheres DMS, Workflow, Service, Fibu, Personal, MIS, QM, EDI, Kasse, Projektmanagement, mobile Anwendung, ...

## Branchen:

Maschinen & Anlagenbau, Metallverarbeitung, Lohnfertigung, Kunststofftechnik, Elektrotechnik, EMS, Werkzeugbau, Medizintechnik, Oberflächenbeschichtung, Prototypenbau, Automotive, Handel, Stahlbau, Modell- und Formenbau und viele mehr.

## Kontakt

TopM Software GmbH  
Albert-Einstein-Str. 1-3  
86399 Bobingen

T: +49 8234 / 9652-0  
E: [info@topm.de](mailto:info@topm.de)  
W: [www.topm.de](http://www.topm.de)



## Highlights

Eine Lösung für alle Prozesse – Kundenzufriedenheit im Fokus

- Vertikal integriert – von der Schlachtung bis in die Filiale ohne Insellösungen
- Vollständige Eigenentwicklung – 100% unabhängig
- 1 Source – keine wartungsintensiven Einzel-Implementierungen
- Continuous Delivery – permanente Weiterentwicklung & Updates
- Fokussiert – Lebensmittelbranche und Handel
- Budget-orientiert – niedrige Einführungs- und Implementierungskosten, schnelle Umsetzung
- Einfache Handhabung, hoher Fernwartungsanteil statt hoher Vor-Ort-Kosten
- Alles aus einer Hand – von der Prozessanalyse bis zur Schulung

## Referenzen

Unsere Referenzen finden Sie unter: [www.winweb.de](http://www.winweb.de) und in unserem Magazin [magazin.winweb.de](http://magazin.winweb.de)

## Partner

In der Hardwareanbindung arbeitet Winweb mit einer Vielzahl von Partnern zusammen.

## Kontakt

Winweb Informationstechnologie GmbH  
Am Wiesenhang 8  
52457 Aldenhoven

T: Deutschland: +49 2464 909910  
T: Österreich: +43 720 880066

E: [info@winweb.de](mailto:info@winweb.de)  
W: [www.winweb.de](http://www.winweb.de)



## Firmenprofil

### winweb-food – das ERP-System für Lebensmittelindustrie und Handel

Als inhabergeführtes Unternehmen entwickelt und vertreibt Winweb seit über 25 Jahren ERP-Software für Unternehmen der Lebensmittelindustrie und des Großhandels. Daraus resultiert ein tiefes Verständnis für die betriebswirtschaftlichen Abläufe in der gesamten Lebensmittelindustrie. Anwenderorientierte Innovationen stehen genauso im Fokus wie kurze Reaktionszeiten auf individuelle Branchenforderungen sowie die Umsetzung sich ständig ändernder rechtlicher Anforderungen. Über 200 Kunden vertrauen auf die hohe Expertise von Winweb. Wir verstehen uns als Softwarepartner auf Augenhöhe und bauen unsere technologische Marktführerschaft kontinuierlich anhand Ihrer Bedürfnisse aus.

## Produkte und Services

**winweb-food** bildet alle Funktionsbereiche von der Schlachtung über Einkauf, Qualitätsmanagement, Lager, Zerlegung, Produktion, Verkauf bis hin zur Anbindung von Filialen in einem integrierten System mit allen branchenspezifischen und gesetzlichen Anforderungen und durchgängiger Chargenrückverfolgung ab. Es stehen Touchscreen-Programme und mobile Datenerfassung (MDE) zur Verfügung.

Ein umfangreiches Management-Info-System (MIS) sorgt für die Möglichkeit detaillierter Auswertungen aller relevanten Unternehmenskennzahlen.

## Elektronische Datenanbindung

EDI-Funktionen ermöglichen den einfachen elektronischen Datenaustausch mit Geschäftspartnern direkt aus winweb-food, ohne Schnittstellen-Einrichtungen von Dritt-Anbietern zu benötigen: INVOIC ORDERS, DESADV, IFTMIN, HANMOV, PRICAT. Lückenlose Transparenz wird gewährleistet durch Erfassung und Dokumentation aller Herkunfts- und Verarbeitungsdaten entlang der Prozesskette und dem Datentransfer zu allen wichtigen Traceability-Plattformen. Zusätzlich stehen Schnittstellen zu allen gängigen Speditionen und Schnittstellen für die Anbindung von Webshops und B2B Bestellplattformen zur Verfügung. Selbstverständlich wird der Digitale Belegversand per E-Mail und E-POST unterstützt. Ausgewählte Prozesse können mobil über Apps bearbeitet werden.

## Anbindung von Peripheriegeräten

winweb-food übernimmt die Steuerung von Peripheriegeräten (CIM) wie Fördertechnik-Anlagen, Durchlaufwaagen, Ein- und Auslagerungen, Preisauszeichnern (zu allen gängigen Herstellern), Scannern, MDE-Geräten, Etikettendruckern und QS-Prüfungen.

## Integrierte Ergänzungsprogramme

**CRM:** mit dem in winweb-food vollständig integrierten CRM-System verfügen Sie über eine einheitliche Datenbank, in der Sie Ihre Kundendaten detailliert pflegen und jegliche Kundenaktivitäten auf Knopfdruck abrufen können.

**DMS:** Das Dokumenten-Management-System stellt sicher, dass alle relevanten Belege vom Einkauf bis zum Verkauf dokumentenecht und GoBD-konform automatisch gespeichert werden.

Unzufrieden mit Ihrer  
aktuellen Business Software?

**SIE HABEN DIE**

WAHL

Die KI-gestützte Single-Plattform-  
Lösung für ERP, FSM und EAM.

**Wählen Sie IFS.**





# A NEW ERA OF ERP

YOUR WORK.  
YOUR FLOW.  
YOUR APPLUS.

[applus-erp.com](https://applus-erp.com)

asreco  
SOLUTIONS