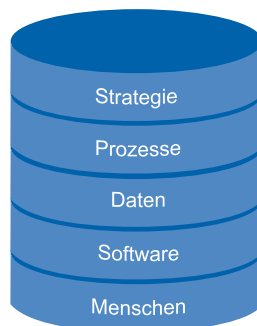


Trovarit ...

- ▶ beschleunigt und stabilisiert ...
- ▶ mit Kompetenz und Methode ...
- ▶ alle Abstimmungs- und Entscheidungsprozesse ...
- ▶ bei der nachhaltigen Digitalisierung von Geschäftsprozessen ...
- ▶ durch Standard-Business Software jeder Art.



Trovarit AG - the IT-Matchmaker

Campus-Boulevard 57
D-52074 Aachen

Tel. +49 (0)241 40009-0
Fax +49 (0)241 40009-11

info@trovarit.com
www.trovarit.com

Digitalisierung von A-Z

Investitionen in Business Software absichern

Die Trovarit AG begleitet Unternehmen bei der Business Transformation im digitalen Zeitalter. Mit unseren Werkzeugen und Services bieten wir "Digitalisierung von A bis Z": Von der Standortbestimmung im Hinblick auf Prozessreife und Digitalisierungsgrad über die Entwicklung einer individuellen Strategie zur Digitalisierung von Geschäftsprozessen und Produkten bis hin zur Planung und Umsetzung der entsprechenden Maßnahmen kommt alles aus einer Hand.

Unser interdisziplinäres Analysten- und Consulting-Team steht Unternehmen unterschiedlichster Branchen seit mehr als 15 Jahren bei Organisations- und Business Software Projekten mit Rat und Tat zur Seite.

Das breitgefächerte Informationsangebot der Trovarit wird u.a. durch unsere Verlagsangebote IT-Matchmaker.news, IT-Matchmaker.guides und IT-Matchmaker.research gebündelt.

Die Trovarit AG ist Partner im Cluster Logistik am RWTH Aachen Campus.



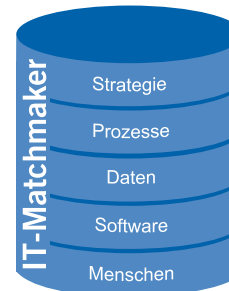
Der IT-Matchmaker® ist ein modulares Online-Werkzeug, das optimal in allen Projekten eingesetzt werden kann, die sich um die richtige Verzahnung von Business Software und Geschäftsprozessen drehen.

Gestartet und vielfach bewährt als Plattform für die Auswahl und Ausschreibung von Business Software, wurde der IT-Matchmaker konsequent weiterentwickelt und begleitet Unternehmen heute sicher und effizient durch den gesamten Prozess der Business Transformation im digitalen Zeitalter.

■ roadmap

... unterstützt durchgängig die Formulierung einer Strategie zur Digitalisierung der Geschäftsprozesse auf Basis der individuellen Unternehmensziele - von der Ermittlung des Status Quo bis zur Ableitung und Planung konkreter Maßnahmen.

- ▶ Strukturierte Abfrage und Analyse der strategischen Ziele (Management)
- ▶ Effiziente Potenzialanalyse auf Basis des aktuellen Software-Einsatzes (Key-User)
- ▶ Sichere Ableitung von Handlungsfeldern und Maßnahmen



■ select

... unterstützt durchgängig den gesamten Beschaffungsprozess - von der Formulierung der Anforderungen bis zur Gestaltung der Liefer- und Leistungsverträge – und sichert so Investitionen in Business Software ab.

- ▶ Umfassende Marktanalyse auf Basis individueller Anforderungen
- ▶ Effiziente Ausschreibung mit vergleichbaren Angeboten
- ▶ Vertragssicherheit durch klare Leistungsspezifikation



■ project

... unterstützt durchgängig die Steuerung multipler Projekte - vom Kick-Off bis zum Abschluss - wie sie sich z.B. aus der Umsetzung einer Digitalisierungs-Roadmap ergeben können.

- ▶ Effiziente Projektsteuerung und übergreifende Ressourcenplanung
- ▶ Übersichtliche Fortschrittsanzeige und Budget-Überwachung
- ▶ Strukturiertes Abnahme-Management

