

Sichere Vertragsgestaltung

“1 Stück Software, bitte!”

Business Software kann man nicht wie eine Brezel in der Bäckerei kaufen. Das ist doch selbstverständlich - oder? Ein umfangreiches Vertragswerk soll Sicherheit bringen. Aber Vorsicht: Viele Software-Verträge sind so undurchsichtig und unverbindlich wenn es um die zu liefernden Produkte und die zu erbringenden Leistungen des Software-Anbieters geht, dass sie das Papier nicht wert sind, auf das sie gedruckt wurden. Dabei ist eins sicher: Neben einer strukturierten Auswahl der Software und des Implementierungspartners bildet insbesondere das Vertragswerk die Basis für ein erfolgreiches Einführungsprojekt.

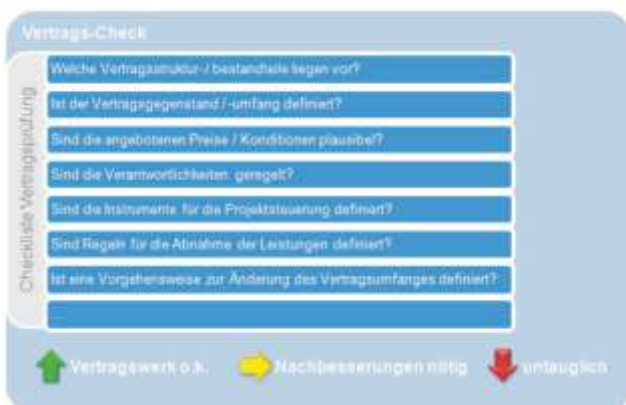
“Darf’s etwas mehr Sicherheit sein?”

Natürlich spiegelt jeder Vertrag zwischen einem Anwenderunternehmen und einem Software-Lieferanten die individuelle Ausgangssituation (Unternehmensgröße, Komplexität der Installation, Einsatzbereich der Software usw.) wieder - es gibt daher keinen “Standardvertrag” im eigentlichen Sinne. Trotzdem gibt es einige Regelungen, die in keinem Vertragswerk fehlen sollten.

Vertrags-Check

Mit dem “Vertrags-Check” bieten wir eine fachliche Prüfung inkl. der kommerziellen Konditionen* an, die Ihren Vertrag mit dem Software-Lieferanten im Hinblick auf diese Regelungen absichert.

Unsere Experten prüfen den Vertrag anhand von über 80 Kriterien und erstellen ein Kurzgutachten. Dieses enthält neben einem generellen Statement zum Vertrag auch eine Auflistung der Vertragspositionen, die im Rahmen der Verhandlungen mit dem Anbieter diskutiert werden sollten.



*Eine rechtliche Prüfung und Beratung seitens Trovarit ist explizit ausgeschlossen. Falls eine juristische Prüfung des Vertrags gewünscht wird, stellen wir gerne den Kontakt zu erfahrenen Fachanwälten her.

Unser Leistungsangebot

Vertrags-Check

- ▶ Fachliche Prüfung anhand von über 80 Kriterien*
- ▶ Prüfung auf typische "Haken & Ösen" in Verträgen für Software-Projekte
- ▶ Investitionssicherheit durch Abgleich von Anforderungen & Leistungsbeschreibung
- ▶ Klarheit in Bezug auf Rechte und Pflichten beider Seiten
- ▶ Prüfung auf marktübliche Konditionen
- ▶ Stichhaltige Argumente für Vertragsverhandlungen "auf Augenhöhe"

Unsere Expertise beruht auf

- ▶ mehr als 10 Jahren Erfahrung mit Projekten zur Software-Auswahl und -Implementierung
- ▶ exklusiven Marktdaten zu kommerziellen Konditionen aus mehr als 6.000 Business Software Projekten

Kontakt

Joachim Hermanns

Trovarit AG

Campus-Boulevard 57
52074 Aachen

Tel: +49 (0)241 40009-23

joachim.hermanns@trovarit.com

www.trovarit.com