

Liebe Leser,

nachdem wir bei der Trovarit nun bereits seit fünfzehn Jahren andere Unternehmen bei der Software-Auswahl unterstützt haben, haben wir im Sommer unser eigenes ERP-Projekt gestartet.

Das Projekt „Minerva“ wird dabei eine echte Probe auf's Exempel: Wie sich unsere eigens für die Auswahl von Business Software entwickelten Werkzeuge im Selbsttest bewähren, können sie in unserem Projekt-Blog unter www.trovarit.com/minerva nachverfolgen.

Aktuell steht noch in dieser Woche der Versand eines RFI (Request for Information) über den IT-Matchmaker an knapp 50 Software-Anbieter auf dem Programm. Im Rahmen dieser Anfrage werden die Kernanforderungen der Trovarit an die Anbieter gesendet. Auf Basis der Antworten grenzen wir dann unseren Favoritenkreis weiter ein.

Was sich ansonsten seit der letzten Ausgabe unseres Infodienstes rund um den IT-Matchmaker alles getan hat und wie es in den nächsten Wochen weitergeht, haben wir wie immer in aller Kürze für Sie zusammengestellt.

Übrigens: Selbstverständlich bin ich Ende September auch auf der IT & Business (29.09.-01.10.2015) anzutreffen. Gerne können Sie unter stephan.klein@trovarit.com einen Gesprächstermin vereinbaren.

Ihr Stephan Klein



Inhalt

1. Neuer Rekord bei unserer Basiskampagne
 2. Neue Funktionen auf dem IT-Matchmaker
 - ▶ Neue User-Rollen auf dem IT-Matchmaker
 3. Marktübersichten
 4. Trovarit-Studie „CRM in der Praxis“- Die Ergebnisse
 5. CeBIT 2016 – ERP-Park ausgebucht
 6. IT-Matchmaker Updates
 - ▶ Projekt-Abschlüsse
 - ▶ Neue Lösungen
 7. Termine
- Kontakt

1. Neuer Rekord bei unserer Basiskampagne

Die aktuelle Kampagne zur Datenaktualisierung wird morgen abgeschlossen. Hier konnte die Trovarit AG einen neuen Rekord verzeichnen: beinahe 800 Software-Anbieter haben ihre Profile aktualisiert und ergänzt. Herzlichen Dank!

Der neue Katalog steht Anwendern nun unter www.it-matchmaker.com und auf unseren Partner-Portalen zur Recherche zur Verfügung.

Neue Merkmale gibt es in den Bereichen:

→ **Funktionsspektrum** u.a. in den Bereichen:

- Finanz- und Rechnungswesen,
- HR,
- Marketing & Vertrieb
- Online-Verkauf Webshop
- IT-Service Management

→ **Technische Informationen**

(u.a. Standardisierte Schnittstelle zu ePayment-Systemen und Bedienkonzept der Software.)

2. Neue Funktionen auf dem IT-Matchmaker

Neue User-Rollen auf dem IT-Matchmaker

Unternehmen strukturieren ihre Arbeit mit und über den IT-Matchmaker gerne in verschiedene Aufgabenbereiche. Diese werden dann, je nach Zuständigkeitsbereich, unterschiedlichen Mitarbeitern zugeordnet. Vor diesem Hintergrund führt Trovarit ab dem 10.11.2015 ein neues Rollen-Konzept für User auf dem IT-Matchmaker ein.

Bisher konnten Anbieter bei ihrer Registrierung auf dem IT-Matchmaker ihren Mitarbeitern lediglich zwei Rollen zuordnen: den Administrator oder den Leadmanager. Die Rolle des Administrators fällt weg und wird ersetzt durch den **User Manager**. Der **User Manager** legt alle Benutzer seines Unternehmens auf dem IT-Matchmaker an, verwaltet sie und weist ihnen ihre Aufgabe zu.

Neben dem **User Manager** wird es noch den **Datenmanager**, den **Leadmanager** und den **Ausschreibungsmanager** geben.

Der **Datenmanager** allein ist berechtigt, die Daten für Unternehmen und Produkte zu bearbeiten und zu ändern. Künftig wird nur noch der **Datenmanager** über unsere regelmäßig stattfindenden Basiskampagnen informiert.

Der **Leadmanager** hingegen verwaltet den Leadeingang eines Unternehmens über den IT-Matchmaker. Nur er wird darüber informiert, wenn es passende Leads für das Unternehmen gibt und nur der **Leadmanager** führt den Lead-Kauf durch.

Der **Ausschreibungsmanager** betreut die Ausschreibungen, die über den IT-Matchmaker für das Unternehmen eingehen. Nur der **Ausschreibungsmanager** wird über aktuelle Ausschreibungen informiert und kann sie anderen Mitarbeitern zur Bearbeitung zugänglich machen.

Anbieter, die mehre IT-Lösungen auf dem IT-Matchmaker veröffentlicht haben, können die einzelnen Rollen auch produktbezogen vergeben. Diejenigen Anbieter, die lediglich einen User Account auf dem IT-Matchmaker angelegt haben, bekommen automatisch alle vier Rollen zugeordnet.

Durch die neue Rollenverteilung ist es uns möglich, unsere Informationen rund um den IT-Matchmaker noch gezielter zu verteilen, denn nur diejenigen, die für eine bestimmte Aufgabe zuständig sind, werden von uns angesprochen.

Ab Mitte Oktober informieren wir alle Anbieter nochmal ausführlich über unser neues Rollenkonzept. Bei Fragen stehen wir ihnen jederzeit zur Verfügung.

3. Marktübersichten



Der traditionsreiche **CRM-Marktspiegel** des renommierten CRM-Experten Wolfgang Schwetz erscheint zur IT & Business (29.09.-01.10.2015, Neue Messe Stuttgart) in seiner 23. Auflage!

Der CRM-Marktspiegel wird seit 2004 im Rahmen der Trovarit-Reihe „Marktspiegel Business Software“ herausgegeben und ist mit den Profilen von ca. 150 CRM-Systemen und ca. 120 CRM-Systemintegratoren die einzige vollständige Marktübersicht im deutschsprachigen Markt. Auf der Internet-Plattform www.crmforum-expo.de ergänzt der IT-Matchmaker der Trovarit AG den

Marktspiegel um eine Online-Übersicht mit der Möglichkeit von gezielten Recherchen.



Bereits im Sommer erschien das gemeinsame Flaggschiff von der Trovarit AG und dem FIR e.V. in der Reihe Aachener Marktspiegel Business Software, der **Marktspiegel ERP/PPS** in seiner nunmehr bereits 8. Auflage. Auf rund 380 Seiten werden die Aufgaben eines ERP in produzierenden Unternehmen beschrieben und den auf dem Markt angebotenen Lösungen gegenübergestellt. Insgesamt sind 480 ERP/PPS-Lösungen von 374 Anbietern in dem Marktspiegel vertreten.



In der Reihe Business Guides, die die Trovarit AG gemeinsam mit der Fachzeitschrift isreport veröffentlicht, erscheint zur IT & Business der „Business Guide ERP“ und liefert eine umfassende Marktübersicht zum Thema.

Anfang Dezember wird dann die Jubiläumsausgabe des „Business Guide Microsoft Dynamics“ veröffentlicht. Da in unseren Business Guides immer die Daten aus dem IT-Matchmaker verwendet werden, sollten Sie diese unbedingt bis Anfang November überprüfen, für den Fall, dass Sie dies nicht ohnehin während der letzten Basiskampagne getan haben. Eine regelmäßige Pflege Ihrer Daten ist die Voraussetzung für die Veröffentlichung in unseren Marktübersichten.

4. Trovarit-Studie „CRM in der Praxis“- Die Ergebnisse

Die Studie „CRM in der Praxis – Anwenderzufriedenheit, Nutzen und Perspektiven“, wurde bereits zum zweiten Mal gemeinsam von der Trovarit AG, Schwetz Consulting und FIR e.V. durchgeführt. Sie bescherte den Anbietern von CRM-Lösungen durchweg gute Noten im Bereich +2 bis -2. Kritik wurde z.B. hinsichtlich der Benutzerfreundlichkeit geäußert.

Die Ergebnisse wurden zwischenzeitlich in der *acquisa* und im *ISreport* veröffentlicht, weitere Fachartikel in den Publikationen unserer Medienpartner sind in Vorbereitung. Das Management Summary mit den wichtigsten Ergebnissen steht unter <http://www.trovarit.com/crm-praxis/crm-praxis.html> zum Download bereit.

Die etablierte Studie ERP in der Praxis startet wie gewohnt zur CeBIT 2016. Weitere Informationen in Kürze.

5. CeBIT 2016 – ERP-Park ausgebucht

Obwohl noch ein halbes Jahr hin, wirft die CeBIT 2016 erste Schatten voraus. Bestätigt durch die positive Resonanz von Ausstellern ebenso wie Besuchern, setzt die Deutsche Messe ihre Ausrichtung auf reine Business Themen weiter fort.

Positive Resonanz auch für den ERP-Park: Der Gemeinschaftsstand, den Trovarit zur CeBIT 2016 wieder im Auftrag der Deutschen Messe organisiert, ist jetzt schon komplett ausgebucht!



Sollten Sie noch Interesse an einer Platzierung haben, sprechen Sie uns bitte an. Wir bemühen uns kurzfristig um eine Erweiterung der Standfläche.

Daneben organisieren wir auch wieder das ERP-Forum und die Guided Tours. Über das Programm informieren wir nach der IT & Business.

6. IT-Matchmaker Updates

Projekt-Abschlüsse

Seit dem letzten Infodienst wurden u.a. folgende Projekte erfolgreich über den IT-Matchmaker® abgeschlossen.

- Die **MODUS Consult AG** gewinnt über den IT-Matchmaker einen neuen Kunden aus der Branche „Metallerzeugung & -bearbeitung“ für die Lösung **MODUS FURNITURE**
- Ein mittelständischer Maschinen- & Anlagenbauer aus der Schweiz hat sich über den IT-Matchmaker für die Lösung **IN:ERP** von der **Informing AG** entschieden.
- Ein Unternehmen aus der Branche Ein- und Ausfuhr sowie Handel mit technischen Geräten wählt über den IT-Matchmaker die Lösung **APplus ERP** von der **Asseco Solutions AG** aus.
- Eine Schweizer Firma aus der Branche Bauwirtschaft entscheidet sich über den IT-Matchmaker für die Lösung **Infor CRM** von der **Ambit AG**.
- Die **ComputerKomplett SteinhilberSchwehr GmbH** gewinnt über den IT-Matchmaker einen neuen Kunden aus der Branche Energie- & Wasserversorgung für die Lösung **Comarch ERP Enterprise**
- **abas system gmbh** gewinnt neuen Kunden aus dem Bereich Dienstleistungsanbieter für Windenergie- oder Solaranlagen über den IT-Matchmaker mit der Lösung **abas ERP**
- Ein mittelständischer Maschinen- & Anlagenbauer hat sich über den IT-Matchmaker für **proALPHA** von der **proAlpha Consulting GmbH** entschieden.
- Ein Unternehmen aus dem Maschinen- und Anlagenbau wählt über den IT-Matchmaker die Lösung **IFS Applications 9** der **IFS** aus.
- Ein Unternehmen aus der Branche Elektrotechnik & Feinmechanik wählt über den IT-Matchmaker die Lösung **it.hightronics** der **itelligence AG** aus.
- Ein Unternehmen aus der Metallbranche wählt über den IT-Matchmaker **tisoware** von der **tisoware Gesellschaft für Zeitwirtschaft mbH**.
- Ein IT-Dienstleister für "Banken & Kreditinstitute" wählt **Cherwell Service Management Platform** von **Prevolution GmbH & Co. KG** über den IT-Matchmaker aus.
- Ein Unternehmen aus der Branche Herstellung und Handel von Hochleistungs-Werkzeugen entscheidet sich über den IT-Matchmaker für **caniasERP** von der **Industrial Application Software GmbH**.
- Ein Schraubenhersteller entscheidet sich über den IT-Matchmaker für die Lösung **Sage ERP b7** von der **Sage bäurer GmbH**.

Neue Lösungen

Seit Mai 2015 wurden folgende Lösungen neu auf dem IT-Matchmaker® veröffentlicht:

- ABBYY Europe GmbH / ABBYY FlexiCapture
- applabs GmbH / FoodWare
- applabs GmbH / applabs Rental - die ERP Branchenlösung für Vermietung
- applabs GmbH / applabs Event - die ERP Branchenlösung für das Eventmanagement
- applabs GmbH / applabs Kosmetik & Parfüm - die Branchenlösung für die Kosmetikindustrie, Life Sciences, Biotechnologie
- applabs GmbH / applabs Rental & Service - die Branchenlösung für die Vermietung von Gabelstaplern und Baumaschinen

- Actricity AG / ERP Actricity V3
- BBL-Software GmbH / Ö+
- Camelot ITLab GmbH /SAP Cloud for Customer
- CES IT-Systemhaus GmbH / Microsoft Dynamics NAV
- CIBER AG / CIBER Microsoft Dynamics CRM / xRM
- COMPRA GmbH / AWin
- Coresystems AG / Coresystems Field Service Software
- Distler Company GmbH / SOCIAL HEALTH CARE (SHC) – ERP
- DMSFACTORY GmbH / M-Files ECM
- E.P. Elektro-Projekt GmbH & Co. KG / TwinCon
- Econocom Osatis GmbH / Emasos IQ - Business Software der nächsten Generation
- EXEC Software Team GmbH / mobile SALES assistant
- FIS Informationssysteme und Consulting GmbH /FIS/crm®
- Günther Business Solutions GmbH / advanter®
- Haufe-Lexware GmbH & Co. KG / Rechnungslösung
- IBM / SAP ERP 6.0
- IBYKUS AG für Informationstechnologie / SAP Business Intelligence.
- iCAS Consulting und Anwendungssysteme AG / i.TechTRADE
- id-netsolutions GmbH/ docufied smartINVOICE
- Infomotion GmbH / Cognos TM1
- InnoNav IT-Dienstleistungen GmbH / Microsoft Dynamics NAV
- inovatus Systemhaus GmbH / cubee
- Invensys Systems GmbH / Wonderware MES Software
- ISI Automation GmbH & Co. KG / ISIPlus
- ITML GmbH / SAP S/4HANA
- iXperienz GmbH & Co. KG / APplus (P2plus)
- Kern AG / SparkShapes
- Konica Minolta IT Solutions GmbH / Microsoft Dynamics CRM
- Landrix Software GmbH & Co. KG / TurboSHK
- maihiro GmbH / hybris Commerce
- MaxGrip / Optimizer+
- msu solutions GmbH / msu.energie
- Mühlbauer GmbH / CAS genesisWorld
- OrgSoft Bernhard Maier / JOBDISPO ERP
- PC-BÜRO Softwareentwicklung Stender / PC-BÜRO ERP 7
- PIT Informationssysteme AG / DeltaMaster
- PORTOLAN Commerce Solutions GmbH / DATATEX NOW Textil ERP
- projecterus GmbH / projecterus
- QuinScape GmbH / Spotfire
- Sage Software GmbH / Sage 50
- Sage Software GmbH / Sage Office Online
- Sage Software GmbH / Sage Entgelt & Personal
- Sage Software GmbH / Sage HWP
- Samuelson Unternehmensberatung und Software-Entwicklung / Samuelson BackPro
- Schrempp EDV GmbH / BI.Analyzer
- Smart Enterprise Solutions GmbH / Smart Project Manager
- smartPS GmbH / smart KMU Premium
- SOPRA EDV-Informationssysteme GmbH / eEvolution NuG (Branche Nahrung und Genuss)
- Stella Systemhaus GmbH / Stella-ERP
- SUMMIT IT Consult GmbH / HR Zeit
- SUMMIT IT Consult GmbH /HR Manager
- SuperOffice GmbH /SuperOffice CRM
- Swisscom ITS SAP Services / SAP ERP
- TIMETOACT Software & Consulting GmbH / IBM Cognos BI
- TIMETOACT Software & Consulting GmbH / Infor BI

- treorbis GmbH / treorbis SAP-VC-Lösung
- TSO-DATA GmbH / Microsoft Dynamics NAV
- TSO-DATA GmbH / KatarGo
- Valsight GmbH / Business Simulation Plattform
- WICE GmbH / WICE
- Wolters Kluwer Software und Service GmbH / Komplettlösung für das Rechnungswesen
- Wühler & Gebauer EDV-Consulting GmbH / W&G effective company
- wiko Bausoftware GmbH / wiko

7. Termine

IT-Matchmaker Webinare für Software-Anbieter (Beginn jeweils 13.30 Uhr)*	
25.09.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
23.10.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
30.10.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
06.11.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
13.11.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
20.11.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
04.12.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
11.12.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
18.12.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht

*Die Teilnahme an den Webinaren ist für Software-Anbieter kostenlos. Da die Teilnehmerzahl pro Termin begrenzt ist, ist eine vorherige Anmeldung erforderlich. Anmeldungen werden bis 24 Stunden vor dem jeweiligen Webinar formlos per Mail an stephan.klein@trovarit.com angenommen.

Messen & Fachveranstaltungen

29.09-01.10.2014	IT & Business, Stuttgart
------------------	--------------------------

Kontakt

Stephan Klein

Key Account Management

Trovarit AG - the IT-Matchmaker

Campus-Boulevard 57

D-52074 Aachen

Fon: +49 (241) 40009-32

Fax: +49 (241) 40009-11

E-Mail: stephan.klein@trovarit.com

Internet: www.trovarit.com



https://twitter.com/IT_Matchmaker



<https://www.xing.com/companies/trovaritag>