

Liebe Leser,

das aktuelle BITKOM-Branchenbarometer belegt: Die Stimmung im ITK-Markt ist insgesamt ausgezeichnet – rund 85% der ITK-Anbieter erwarten für 2015 steigende Umsätze. Weitere 11% gehen (auf hohem Niveau) zumindest von stabilen Umsätzen aus.

Aus der Sicht von Trovarit besonders erfreulich ist die Tatsache, dass die Anbieter von Business Software den Branchendurchschnitt trotz des ohnehin hohen Niveaus noch schlagen: So prognostizierten Anfang des Jahres gar 92% der ERP-Anbieter in 2015 steigende Umsätze.



Und bis dato scheinen sich die Prognosen zu bestätigen. Die CeBIT verzeichnete erstmals seit langem einen Besucherzuwachs. Auch sind viele der aktuellen Trends (Industrie 4.0, Digitalisierung, Mobiler Software-Einsatz) Wasser auf die Mühlen des Vertriebs von Software-Anwendungen.

Aus meiner Sicht darf es so durchaus weitergehen, denn die gute Stimmung am Markt schlägt sich auch bei Trovarit in steigendem Lead-Eingang, mehr Software-Ausschreibungen und –abschlüssen nieder.

Dies motiviert uns natürlich noch mehr, unseren Service auszubauen und ständig zu verbessern. Lesen Sie daher in diesem Newsletter, was es Neues gibt rund um Trovarit und den IT-Matchmaker.

Viele Grüße

Ihr Stephan Klein

Inhalt

1. Neues Competence Center Prozessmanagement
 2. Neue Lastenheftvorlage TOM
 3. Kooperation Handwerk-Magazin
 4. Neue Funktionen auf dem IT-Matchmaker
 - ▶ Vorschau-Funktion „Steckbrief“
 - ▶ Ihr neuer Wissens-Pool: die „Historie“
 - ▶ Übersicht thematische Schwerpunkte
 5. Studie „CRM in der Praxis“
 6. Neu: Marktspiegel Business Software MES sowie PLM/PDM
 7. CeBIT-Rückblick
 8. ERP-Park und Guided Tours auf der IT & Business
 9. IT-Matchmaker Updates
 - ▶ Projekt-Abschlüsse
 - ▶ Neue Lösungen
 10. Termine
- Kontakt

1. Neues Competence Center Prozessmanagement



Das neu gegründete Trovarit Competence Center Prozessmanagement unterstützt Unternehmen bei der Analyse und Neuorganisation ihrer Geschäftsprozesse im Vorfeld von Softwareauswahl-Projekten. Es hat sich unter anderem zur Aufgabe gemacht, Verfahren und Referenzmodelle zu entwickeln, die sicherstellen, dass sich Aufwand und Nutzen dieser aufwändigen Analysen die Waage halten. Das Competence Center steht unter der Leitung von Jochen Weidenhaun und Günter Mayer.



Beide beschäftigen sich seit langem intensiv mit der Analyse und Optimierung von Prozess- und Organisationsstrukturen. Dabei entstanden in den Jahren praxiserprobte Herangehensweisen zur Prozessoptimierung sowohl für kleinere als auch für größere Unternehmen.

2. Neue Lastenheftvorlage TOM

Für den Bereich Transport-Optimierungs-Management (TOM) gibt es eine neue Lastenheftvorlage. Aktualisieren Sie Ihr Profil und reduzieren Sie den Aufwand bei der Teilnahme an einer Ausschreibung um bis zu 80%. Wenn Sie Fragen zu den neuen Kriterien haben, sprechen Sie uns gerne an. Natürlich stehen wir auch für sonstige Rückfragen zum IT-Matchmaker jederzeit zur Verfügung!

3. Kooperation Handwerk-Magazin

Seit kurzem können Handwerksbetriebe unter www.handwerk-magazin.de/it-matchmaker nach Software-Lösungen recherchieren. Gemeinsam mit den Köpfen des Handwerk-Magazins haben wir die Suchfunktion und den Fragenkatalog unseres bewährten IT-Matchmaker *light* speziell auf das Handwerk zugeschnitten. In Kürze wird es auch einen Filter in der Anbieter-Sicht geben, der es Ihnen erlaubt, schnell und effizient die relevanten Fragen für den „Handwerks-IT-Matchmaker“ zu bearbeiten.

4. Neue Funktionen auf dem IT-Matchmaker

Drei neue Funktionen dienen dazu, das Arbeiten mit dem IT-Matchmaker für Sie noch komfortabler zu gestalten, Ihnen eine noch effizientere Bearbeitung von Ausschreibungen zu ermöglichen und die Transparenz der Positionierung Ihrer Lösung auf dem IT-Matchmaker zu erhöhen.

Vorschau-Funktion „Steckbrief“

Der Steckbrief ist das Aushängeschild Ihrer Lösung in der Marktrecherche des IT-Matchmaker. Hier finden Interessenten die Angaben zu Ihrem Unternehmen, Ihren Produkten und Referenzen in der Übersicht und nutzen diese als ergänzende Informationen um z.B. ihre Favoritenliste zusammen zu stellen. Für eine optimale Darstellung Ihrer Lösung in der Marktrecherche ist ein vollständig gepflegtes, aktuelles Profil daher von großem Vorteil.

Der „Analyse-Button“ in Ihrem Anbieter-Account signalisiert Ihnen etwaigen Pflegebedarf und bietet einen schnellen Zugriff auf die relevanten Abschnitte des Basisprofils.

Über den neuen Button „Vorschau“ können Sie sich nun zusätzlich Ihren eigenen Steckbrief aus Sicht des Anwenders ansehen. So verschaffen Sie sich einen schnellen Überblick über Ihre Angaben und erkennen vor allem Lücken oder Fehler auf den ersten Blick.

Dies ist insbesondere auch im Zusammenhang mit den Top20 Reports (IT-Matchmaker *light*) und den Neuauflagen unserer Marktspiegel interessant, denn Ihr Steckbrief im Report und im Marktspiegel ist ein Ausschnitt aus den in der Vorschau gezeigten Daten.

Software-Produkte	Notiz	Produkt-ID	Basisprofil	STATUS	Portale	ANALYSE	Steckbrief
 Lösung 10.01.14	 	27307	 bearbeiten	nicht veröffentlicht	 ---	Analyse	Vorschau
 Lösung 11.01	 	26636	 bearbeiten	nicht veröffentlicht	 ---	Analyse	Vorschau
 Lösung 13.03.2015	 	26938	 bearbeiten	nicht veröffentlicht	 ---	Analyse	Vorschau

Ihr Wissens-Pool: die „Historie“ jetzt auch bei der Aktualisierung der Lastenheftvorlagen

Die standardisierten Vorlagen im IT-Matchmaker reduzieren sowohl auf Anwender- als auch auf Anbieterseite die Erstellung bzw. Bearbeitung von Lastenheften erheblich. Anwender dokumentieren über die wissenschaftlich fundierten Checklisten ihre Anforderungen an die neue Business Software Lösung und schaffen gleichzeitig eine belastbare Grundlage für den Vertrag und die reibungslose Zusammenarbeit mit dem Partner ihrer Wahl. Software-Anbieter profitieren einerseits von der strukturierten Darstellung der Anforderungen, die eine effiziente Sichtung und Bearbeitung der Lastenhefte im Rahmen von Ausschreibungen erlaubt. Andererseits werden in den Lastenheftvorlagen enthaltene gemachte Angaben der Software-Anbieter automatisch für neue Ausschreibungen übernommen, was den Aufwand für die Bearbeitung drastisch reduziert.

Die Antworthistorie zu einzelnen Anforderungen steht ab sofort nicht nur im Rahmen von neuen Ausschreibungen sondern auch bei der Überarbeitung der Standard-Antworten zu den Lastenheften zur Verfügung. Diese können Sie komfortabel direkt während der Bearbeitung der Lastenheftvorlage aufrufen und einfach übernehmen bzw. ändern.

Welche Fenstertypen (Windows) werden unterstützt?

		S	K	G	P	N	
Single Document Interface							
Multiple Document Interface							
Tabbed Document Interface							

Übersicht thematische Schwerpunkte

Zusammensetzung der Anforderungen im Lastenheft

Lastenheftvorlage	Anzahl
ERP-Lastenheftvorlage	755
ReWe-Lastenheftvorlage	544
Personalwesen-Lastenheftvorlage	240
Systemtechnik	142
Basisprofil Software	88
Unternehmensprofil	34
MES-Lastenheftvorlage	7
projektspezifische Anforderungen	258

Unter dem Punkt Ausschreibung/Lastenheft sehen Sie jetzt auf einen Blick, aus welchen Lastenheftvorlagen die Anforderungen einer Ausschreibung sich zusammensetzen. So können Sie einerseits die thematischen Schwerpunkte der Ausschreibung erkennen. Außerdem können Sie damit den Bearbeitungsaufwand der Ausschreibung einschätzen, denn alle Angaben, die Sie zu den jeweiligen Lastenheftvorlagen bereits gepflegt haben, werden für die aktuelle Ausschreibung automatisch übernommen. Im Idealfall müssen Sie lediglich die projektspezifischen Anforderungen

bearbeiten, die selten mehr als 5% des Lastenheftumfangs ausmachen.

5. Studie „CRM in der Praxis“

Im März wurde die Studie „CRM in der Praxis“ wieder gestartet. Die Anwenderstudie, die gemeinsam von Trovarit AG, Schwetz Consulting und FIR e.V. durchgeführt wird, fragt Anwender nach ihrer

- Zufriedenheit mit der eingesetzten CRM-Lösung,
- dem Nutzen, den sie ihrer CRM-Lösung zusprechen sowie
- nach ihrer Einschätzung der Perspektiven des CRM-Einsatzes.



Der Begriff „CRM“ adressiert dabei ‚einfache‘ Systeme für das Kundenkontaktmanagement und CRM-Module von ERP-Lösungen ebenso wie umfassende CRM-Suiten, die das Kunden- und Informationsmanagement vom Vertrieb über das Marketing bis hin zum Service unterstützen.

Ihre Kunden können den Online-Fragebogen noch bis Ende Juni ausfüllen und Ihnen damit ein Zeugnis ausstellen. Nutzen Sie diese Gelegenheit, wichtige Erkenntnisse für Ihr Business Development zu gewinnen und ein realistisches Bild von der Zufriedenheit, den Anforderungen und den Erwartungen Ihrer Kunden zu gewinnen.

Weitere Informationen - von den Teilnahmebindungen bis hin zu Musteranschreiben an Ihre Kunden - finden Sie unter: www.trovarit.com/crm-praxis.

Oder nehmen Sie teil am nächsten **Anbieter-Info-Webinar** am 28.05.15 von 11.00 -11.15 Uhr.

Anmelden können Sie sich per Mail an britta.almstedt@trovarit.com oder per Telefon (0241-40009-0).

6. Neu: Marktspiegel Business Software MES sowie PLM/PDM



Die Neuauflage des Marktspiegels "Business Software MES – Fertigungssteuerung 2015/2016" ist bereits Mitte März erschienen. Mit 116 MES-Lösungen von 102 Software-Anbietern ist das gemeinsame Werk von Trovarit AG und Fraunhofer IPA noch dazu das umfangreichste Exemplar seiner Geschichte. Die aktuelle Marktübersicht liefert Informationen bezüglich technischer Merkmale (z.B. unterstützte Server-Datenbanken, Clients, standardisierte Schnittstellen etc.) der Systeme und zu den MES-Anbietern (Standorte, Personaldecke, angebotene Dienstleistungen etc.). Erstmals wird auch auf den Beitrag von MES beim übergreifenden Thema „Industrie 4.0“ eingegangen.



Im April folgte die 3. Auflage des Marktspiegels „Business Software PLM/PDM 2015/2016“. Er entstand in Zusammenarbeit von der Trovarit und dem WZL an der RWTH-Aachen. Im redaktionellen Teil des Marktspiegels werden die Aufgaben und Funktionen des Product Lifecycle Management durchdekliniert und den Funktionen der PLM-Lösungen gegenübergestellt. In den Anhängen werden 43 der auf dem Markt verfügbaren Software-Lösungen umfassend hinsichtlich ihrer funktionalen Breite, technischer Kriterien und dem Dienstleistungsangebot der Anbieter dargestellt.

ERP-Marktspiegel erscheint traditionell zu den Aachener ERP-Tagen

Pünktlich zu den Aachener ERP-Tagen (09.-11.06.) erscheint das gemeinsame Flaggschiff von der Trovarit AG und dem FIR e.V. in der Reihe Aachener Marktspiegel Business Software, der **Marktspiegel ERP/PPS** in seiner nunmehr bereits 8. Auflage!

7. CeBIT-Rückblick

Kurz nach der CeBIT erklärte die Deutsche Messe AG erfreut in einer Pressemitteilung: „Die CeBIT gewinnt an Kraft. Im Jahr zwei ihrer Fokussierung auf den professionellen Geschäftskunden hat die CeBIT ihre Position als weltweit wichtigste Veranstaltung für IT und Digitalisierung eindrucksvoll untermauert - mehr Fläche, mehr Besucher, mehr Zuspruch aus dem Mittelstand...“.

Von dieser positiven Stimmung profitierten auch die von der Trovarit AG im Auftrag der Deutschen Messe organisierten Veranstaltungen. Die Aussteller im ausgebuchten ERP-Park zeigten sich sehr zufrieden. Die zentrale Standposition in der Halle mit gleichzeitiger Nähe zum gut besuchten ERP-Forum wurde begrüßt.

Auch unsere seit vielen Jahren etablierten Guided Tours profitierten von der hohen Besucherfrequenz. Hier bewegten aber auch die neu ins Guided Tours Programm aufgenommenen Software-Themen „eCommerce“ und „Professional Services“ zahlreiche Besucher zu einer Teilnahme. Sicherlich kann die gute Stimmung als positives Signal für die CeBIT 2016 gedeutet werden. Zu unserem Programm auf der CeBIT 2016 erfahren Sie im nächsten Newsletter mehr.

8. ERP-Park und Guided Tours auf der IT & Business

Die Messe Stuttgart hat die Trovarit auch in diesem Jahr wieder mit der fachlichen Gestaltung eines Teils des Rahmenprogramms beauftragt.

Erstmalig organisieren wir dort einen Gemeinschaftsstand für ERP-Anbieter. Mit Demopoints und gemeinsam genutztem Catering-Bereich, bietet der Gemeinschaftsstand eine ideale Plattform, um Produkte und Dienstleistungen rund um das Thema betriebliche Software-Lösungen zu platzieren. Sie erhalten maximale Aufmerksamkeit bei minimalem Aufwand! Bei Interesse sollten Sie sich schnellstmöglich mit uns in Verbindung setzen, die wenigen Plätze sind in der Regel schnell ausgebaut (Alle Infos unter: www.trovarit.com/files/erp-park_zur_it_business_2015.pdf).

Auch das Guided Tours Programm steht bereits fest: Unsere Software-Experten begleiten wieder Besuchergruppen, die sich für die Themen ERP (mit unterschiedlichen Branchenschwerpunkten), ECM/DMS, CRM und Finance und Controlling interessieren, durch die Messehalle. Zeigen Sie Ihre Lösung bei der Arbeit und überzeugen Sie die Fachbesucher mit der Funktionalität und dem Look & Feel Ihres Produkts ebenso wie mit Ihrem Branchen-Know-how! Anmeldungen sind ab sofort unter www.trovarit.com/termine/guided-tours.html möglich.

	Di, 29.09.	Mi, 30.09.	Do, 01.10.
10.15-12.30	ECM/Dokumentenmanagement	ERP für produzierende Unternehmen (Einzel-/Projektfertigung)	CRM
10.45-13.00	CRM	ECM/Dokumentenmanagement	ERP für produzierende Unternehmen (Einzel-/Projektfertigung)
11.15-13.30	ERP für produzierende Unternehmen (Variantenfertigung)	CRM	ECM/Dokumentenmanagement
13.15-15.30	Finance / Controlling	ERP für produzierende Unternehmen (Variantenfertigung)	
13.45-16.00		Finance / Controlling	

9. IT-Matchmaker Updates

Projekt-Abschlüsse

Seit dem letzten Infodienst wurden u.a. folgende Projekte erfolgreich über den IT-Matchmaker® abgeschlossen.

- **ITML GmbH** gewinnt über IT-Matchmaker-Ausschreibung einen neuen Kunden für **SAP All in one** aus dem Bereich Herstellung von Elektrotechnik & Feinmechanik

- Ein Hersteller von Koffern aus der Schweiz entscheidet sich über den IT-Matchmaker für die Lösung **Comarch ERP Enterprise** von der **Comarch Swiss AG / Arbon**.
- Ein Unternehmen aus der Branche **Metallerzeugung & -bearbeitung** entscheidet sich über den IT-Matchmaker für **FEPA** von der **Planat GmbH**.
- Eine **Non-Profit-Organisation** entscheidet sich bei einer IT-Matchmaker CRM Ausschreibung für **CAS genesisWorld** von der **CAS Software AG**.
- Ein Unternehmen aus der Branche **Metallerzeugung & -bearbeitung** entscheidet sich über den IT-Matchmaker für die Lösung **business express** von der **Dontenwill AG** aus.
- Ein Unternehmen aus der Branche **Metallerzeugung & -bearbeitung** wählt über den IT-Matchmaker die Lösung **Microsoft Dynamics AX 2012** von der **KCS.net Deutschland GmbH**.
- Ein Unternehmen aus der Branche **Metallerzeugung & -bearbeitung** wählt über den IT-Matchmaker die Lösung **APplus ERP** von der **Asseco Solutions AG**.
- Ein Unternehmen aus der Branche **Textil- & Bekleidungsgewerbe** wählt über den IT-Matchmaker **abas Business Suite** von der **abas Informationssysteme GmbH**.

Neue Lösungen

Seit Dezember 2014 wurden folgende Lösungen neu auf dem IT-Matchmaker® veröffentlicht:

- | | |
|--|--|
| • Abex Software AG , Abex Visual-Adress | • ComputerKomplett SteinhilberSchwehr GmbH , EASY ENTERPRISE |
| • active logistics AG, CAP Transport | • ComputerKomplett SteinhilberSchwehr GmbH , abas DMS |
| • AGILITA AG , SAP Cloud for Customer | • ComSol AG Commercial Solutions , csAnalytics |
| • Ambit AG , InforCRM | • Couplink Group AG , couplinkyourfleet |
| • Anywhere.24 GmbH , Microsoft Dynamics CRM | • CSD Management Consulting GmbH , TransWareOne |
| • Apandia GmbH , DOCUframe® | • CSD Management Consulting GmbH , TransWareOne |
| • avus:erp , avus:erp | • Dr. Malek Software GmbH , M3 Logisticware |
| • AXON IVY , BPM Suite | • e.bootis ag , e.bootis ERP II Rechnungswesen |
| • b4dynamics GmbH , Microsoft Dynamics AX | • ecosio GmbH , ecosio.EDI |
| • BCIS IT-Systeme GmbH, ELO | • EDV-Lotse / , 1C:Business Suite |
| • Bock & Heitbreder Software GmbH , PP EASE | • EffCom AG , combit cRM |
| • Bösen & Heinke GmbH & Co. KG , Sage CRM | • EL2 Beratungsgesellschaft mbH , eFLEXS |
| • Büro Mayer GmbH & Co. KG , BÜRO MAYER NavPol - Branchenlösung für die Möbel- und Polstermöbelindustrie | • eNovation Business IT GmbH , Microsoft Dynamics CRM |
| • Büro Mayer GmbH & Co. KG , Microsoft SharePoint | • EXSO. business solutions GmbH , ExsoForm/ExsoFlow |
| • Business Control Software GmbH , Stahl Control | • FERNBACH-Software GmbH , FERNBACH Lending |
| • CKW Conex AG , combit Relationship Manager | • FIS Informationssysteme und Consulting GmbH , FIS/eSales® |
| • Comarch Software und Beratung AG , Comarch CRM & Marketing | |
| • commsult AG , Ontego - Enterprise Mobility Platform | |

- FIS Informationssysteme und Consulting GmbH , FIS/xee für SAP
- FIS Informationssysteme und Consulting GmbH , FIS/mpm®
- flexis AG , Sales & Operations Planning
- G.I.B Gesellschaft für Information und Bildung mbH , G.I.B Dispo-Cockpit
- GEDYS IntraWare GmbH , PONTE.project
- Hyland Software Germany GmbH , OnBase 15
- IFS, IFS Service Management
- IKOffice GmbH , IKOffice MoldManager
- Invantive bv, Invantive Composition für Word
- Invantive bv, Invantive Estate
- Invantive bv, Invantive Query Tool
- Invantive bv , Invantive Vision
- ITEXIA GmbH , itexia.inventory
- Kogler Software Solutions GmbH , AHP Leitstand
- KÖHL Maschienenbau AG , KÖHL MOM95
- KomplettCard - ID Systemhaus , Zeiterfassung & Zutrittskontrolle
- moreSoftware , moreRemind
- NAVEKSA A/S , NAVEKSA Shopfloor
- NearSoft Europe GmbH , MOM4
- NETZkultur Informationssysteme AG , infra-struktur
- NTT DATA Deutschland , Microsoft Dynamics CRM
- OBT AG , ABACUS Business Software
- ORTEC GmbH , ORTEC Service Planning
- PAPERLESS-SOLUTIONS GmbH, d.3
- parm ag , myPARM Balanced Scorecard
- realtime AG , SAP Business All in One
- realtime AG , SAP ERP 6.0
- realtime AG , MDC
- Schleupen AG , R2C_IKS
- scoreworx software , scoreboard
- SEVECO SOFTWARE AG , SEVECO ERP
- Soreco AG , Xpert.Line
- STEAG Energy Services GmbH , SI
- S-Unternehmensbeteiligungsgesellschaft der Sparkasse Leipzig mbH , LucaNet.Financial Consolidation
- Symphony EYC , G.O.L.D
- syscon Unternehmensberatungsges. mbH, Cubeware Solutions Platform
- Systec & Services GmbH , Life Science Intelligence
- Systec & Services GmbH , PharmaSuite
- Thermo Fisher Scientific GmbH , LIMS Labor Informations Management System
- Transdata Soft- & Hardware GmbH , Komalog
- Ventacor GmbH, Produkt-/ Angebotskonfiguration
- webCRM Deutschland , webCRM
- Weber Data Service IT GmbH, DISPONENTplus
- weclapp, weclapp Cloud ERP
- weclapp , weclapp Cloud CRM
- Wilken Informationsmanagement GmbH , Wilken BPM
- Wilken Informationsmanagement GmbH , Wilken ECM
- willcom swiss GmbH , CAS genesisWorld
- XTRAS forward thinking GmbH & Co. KG, LogiQstar
- YooniQ solutions GmbH , Unatrix: Bewerbermanagement, ERP & CRM
- zwei R software GmbH , SES DAVID

10. Termine

IT-Matchmaker Webinare für Software-Anbieter

(Beginn jeweils 13.30 Uhr)*

22.05.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
29.05.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
12.06.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
19.06.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
26.06.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
10.07.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
17.07.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
24.07.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
07.08.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
21.08.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
28.08.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
11.09.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
18.09.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
25.09.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
23.10.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
30.10.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
06.11.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
13.11.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
20.11.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
04.12.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
11.12.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
18.12.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht

*Die Teilnahme an den Webinaren ist für Software-Anbieter kostenlos. Da die Teilnehmerzahl pro Termin begrenzt ist, ist eine vorherige Anmeldung erforderlich. Anmeldungen werden bis 24 Stunden vor dem jeweiligen Webinar formlos per Mail an stephan.klein@trovarit.com angenommen.

Messen & Fachveranstaltungen

09.-11.06.2015	22. Aachener ERP-Tage
10.-11.06.2015	HIS-Tagung, Münster
15.-16.09.2015	ECM World, Düsseldorf
29.09.-01.10.2015	IT & Business 2015, Stuttgart

Kontakt

Stephan Klein

Key Account Management

Trovarit AG - the IT-Matchmaker

Campus-Boulevard 57

D-52074 Aachen

Fon: +49 (241) 40009-32

Fax: +49 (241) 40009-11

E-Mail: stephan.klein@trovarit.com

Internet: www.trovarit.com



https://twitter.com/IT_Matchmaker



<https://www.xing.com/companies/trovaritag>