

Liebe Leser,

es geht auf's Jahresende zu - traditionell eine Zeit der Rückblicke und Statistiken, um einerseits die Fortschritte des vergangenen Jahres zu messen und andererseits eine Grundlage für die Planungen des nächsten zu schaffen.



Eine Zahl sticht in den Jahresabschluss-Statistiken der Trovarit regelmäßig alle zwei Jahre heraus – so auch 2014: Weit über 2.500 Downloads konnten die Whitepaper und Fachbeiträge rund um die Studien „ERP in der Praxis“ und „CRM in der Praxis“ verzeichnen! Das Interesse an den Studien ist bei Anwendern, Anbietern und Presse ungebrochen und steigt sogar noch stetig von Ausgabe zu Ausgabe.

Interessanterweise ist vor allem auch der Anteil der englischsprachigen Downloads angestiegen – ein weiterer Fingerzeig in Richtung der zunehmenden Internationalisierung der Unternehmen. Da trifft es sich gut, dass wir gerade ein neues IT-Matchmaker-Entwicklungsprojekt angestoßen haben: Um internationalen Projektteams die Arbeit mit dem IT-Matchmaker zu erleichtern, wird es demnächst möglich sein, „on the fly“ zwischen deutscher und englischer Sprache zu wechseln.

Weitere Neuigkeiten rund um den IT-Matchmaker finden Sie in dieser Ausgabe des IT-Matchmaker Infodienstes.

Zum Schluss bleibt mir noch, Ihnen und Ihrer Familie - auch im Namen des gesamten Trovarit-Teams - eine schöne Weihnachtszeit und einen guten Rutsch ins neue Jahr zu wünschen,

Ihr Stephan Klein

Inhalt

1. Neues aus dem CC Finance & Controlling
2. Neue Funktion auf dem IT-Matchmaker
3. IT-Matchmaker *leadXchange* – die Tauschbörse für Kontakte
4. IT-Matchmaker Polen
5. CeBIT 2015 – ERP-Rahmenprogramm
 - ▶ ERP-Park
 - ▶ ERP-Forum
 - ▶ Guided Tours – Neue Themen
6. Fokus Kunde! Ergebnisse der Studie ERP-Praxis
7. IT-Matchmaker Updates
 - ▶ Projekt-Abschlüsse
 - ▶ Neue Lösungen
8. Termine
- Kontakt

1. Neues aus dem CC Finance & Controlling

Der Marktspiegel Finance & Controlling 2014/2015 ist im Oktober zur IT & Business erschienen. Mit mehr als 200 Lösungen ist es ein recht vollständiger Überblick über den Markt geworden.

Seit kurzem ist auch die aktualisierte Version der **Lastenheftvorlage „Finance & Controlling“** verfügbar. Die Lastenheftvorlage wurde mit Hinblick auf die wachsende Globalisierung und Unternehmensverflechtungen und die Internationalisierung der Rechnungslegung aktualisiert. Darüber hinaus wurde das Thema Treasury eingeführt, indem die Aspekte des Cash-Management (Zahlungsverkehr und Liquiditätssteuerung) erweitert wurden. Abschließend flossen wichtige Aspekte der Business Intelligence über Anforderungen an Funktionen der Finanzplanung, Konsolidierung sowie des Reporting ein.

2. Neue Funktion auf dem IT-Matchmaker

Lösungen, bei denen die Daten im Basisprofil in den Bereichen "Funktionalität" und/oder "Technische Informationen" seit mehr als 12 Monaten nicht mehr aktualisiert wurden, werden nun im Bereich "Produkte" besonders hervorgehoben. Wenn der Button "Analyse" rot wird, sollten sie die hinterlegten Daten schnellstmöglich, spätestens im Rahmen der halbjährlichen Basisdatenkampagne, überprüfen und aktualisieren, damit passende Anwender Sie über die Marktrecherche weiterhin finden können. Profile, die länger als drei Jahre nicht aktualisiert wurden, werden aus der Marktrecherche entfernt bzw. ihr Status auf "nicht veröffentlicht" gesetzt.

Unternehmen	Software-Produkte	Basisprofil	STATUS	ANALYSE	LAST
Produkte	Demo-Lösung 1	bearbeiten	nicht veröffentlicht	Analyse	ERI
Referenzen	Demo-Lösung 2	bearbeiten	nicht veröffentlicht	Analyse	CR
	Demo-Lösung 3	bearbeiten	nicht veröffentlicht	Analyse	---
	Demo-Lösung 4	bearbeiten	nicht veröffentlicht	Analyse	---
	IT-Matchmaker	bearbeiten	nicht veröffentlicht	Analyse	Co

Software-Module	0.0	22.08.14	---	bearbeiten
Funktionsspektrum	09.12.2009	22.08.14	Auswertung	bearbeiten
Technische Informationen	08.07.2013	22.08.14	---	bearbeiten
Produktbezogene Dienstleistung	21.07.2010	17.08.12	---	bearbeiten

3. IT-Matchmaker leadXchange – die Tauschbörse für Kontakte

Immer mehr Anbieter nutzen die Möglichkeit, über IT-Matchmaker® leadXchange Leads mit wenig Potenzial für das eigene Unternehmen gegen Leads aus ihrem Kernmarkt oder bare Münze zu tauschen.

Nutzen auch Sie diesen neuen IT-Matchmaker-Service: Wenn Ihre Vertriebsmitarbeiter im Gespräch mit Kunden oder Interessenten von einem Projekt erfahren, das nicht zu Ihrem Produkt- und Dienstleistungsportfolio passt, melden Sie das Projekt einfach an IT-Matchmaker® leadXchange. Sobald uns von dem gemeldeten Unternehmen bestätigt wurde, dass ein Software-Projekt geplant ist, wird der Wert des Leads gemäß Preisliste Ihrem IT-Matchmaker-Konto gutgeschrieben.

Im Gegenzug benachrichtigen wir Sie, wenn ein anderer Anbieter einen Kontakt meldet, der zu Ihrem Produktportfolio passt.

4. IT-Matchmaker Polen

Mit IT-Matchmaker.pl ist das sechste Länderportal des IT-Matchmaker an den Start gegangen. In Kooperation mit unserem Partner Euroing aus Warschau und mit Unterstützung der Polnischen Handelskammer ist die führende Plattform für die Auswahl und Ausschreibung von Business Software nun auch in Polen verfügbar.

Um Ihren polnischen Kollegen den Start beim IT-Matchmaking zu erleichtern, haben wir die Daten Ihrer Lösung(en) aus dem deutschen IT-Matchmaker einmalig in den polnischen Matchmaker übertragen. Ihre Partner können so auf den Daten aufsetzen und ihr eigenes Profil mit wenig Aufwand erstellen.



Wenn Sie Ihre Lösung aktiv auf dem polnischen Markt anbieten und noch nicht unter www.it-matchmaker.pl vertreten sind, nehmen Sie bitte einfach Kontakt mit uns oder direkt mit unserem Ansprechpartner in Polen auf:

Mariusz Jednoralski

Product Manager

Tel: +48 22 258 39 42

E-mail: mj@euroing.pl

Euroing sp z o.o.

ul. Czałepska 40 lok 33

04-081 Warszawa

www.it-matchmaker.pl

5. CeBIT 2015 – ERP-Rahmenprogramm

Die Trovarit zeichnet auch 2015 wieder für einen großen Teil des ERP-Rahmenprogramms verantwortlich. Im Auftrag der Messe organisieren wir den ERP-Gemeinschaftsstand, das ERP-Forum und die Guided Tours und in der Halle 5. Wie immer bieten das Forum und besonders natürlich die Guided Tours auch Ausstellern aus anderen Themenbereichen Möglichkeiten, sich zu präsentieren.



ERP-Park

Der ERP-Park ist die ideale Plattform, um Produkte und Dienstleistungen rund um das Thema betriebliche Software-Lösungen zu platzieren. Sie erhalten maximale Aufmerksamkeit bei minimalem Aufwand! Wenn Sie Interesse an einer Beteiligung haben, sollten Sie sich beeilen: Mehr als die Hälfte der Plätze sind schon vergeben! www.erp-park.com

Aussteller



Sponsoren



ERP-Forum

Für die Programmgestaltung des ERP-Forums 2015 konnten wir uns wieder die Unterstützung des VDMA, des BITKOM und des FIR an der RWTH Aachen sichern.

Zur Zeit sind folgende Themenschwerpunkte vorgesehen:

- Wirtschaftlichkeit & Compliance im ERP-Management
- Mit ERP die Zukunft gestalten
- Unternehmensnavigation mit ERP
- ERP-Nutzen maximieren
- Prognosefähig durch ERP

Neben den täglichen Podiumsdiskussionen stellen vor allem auch die **ERP-Live-Vergleiche** wieder echte Programm-Highlights dar. Moderiert von Herrn Schmid von der GPS Gesellschaft zur Prüfung von Software mbH stellen sich jeweils zwei ERP-Lösungen dem direkten Vergleich auf der großen CeBIT-Bühne. www.erp-park.com

Guided Tours – Neue Themen

Rekordverdächtige 22 Guided Tours stehen zur CeBIT 2015 auf dem Programm. Neben den Dauerbrennern ERP, CRM und ECM/DMS sind neu bzw. nach einer Pause wieder dabei: Business Intelligence, ERP für Professional Services, Finance & Controlling, eCommerce und Projektmanagement. Zeigen Sie Ihre Lösung bei der Arbeit und überzeugen Sie die Fachbesucher mit der Funktionalität und dem Look & Feel Ihres Produkts ebenso wie mit Ihrem Branchen-Know-how!
www.erp-park.com

6. Fokus Kunde! Ergebnisse der Studie ERP-Praxis

Bereits zum fünften Mal fand in diesem Jahr unsere Fachtagung „Fokus Kunde!“ statt. Das Interesse an den Ergebnissen der Trovarit-Studie „ERP in der Praxis“ war so groß, dass wir mit dem „Fach-Briefing“ im November einen zusätzlichen Termin anbieten konnten.

Die dreißig Teilnehmer in Frankfurt erwartete ein volles Programm, das in der Hauptsache von Trovarit-Vorstand und Studienleiter Dr. Karsten Sontow bestritten wurde. Hauptthema war neben den aktuellen Kenngrößen zum ERP-Markt natürlich die

„Anwenderzufriedenheit“: worauf legen Anwender Wert, welche Aspekte beeinflussen die Zufriedenheit besonders stark, welche Mittel haben Anbieter in der Hand, um die Zufriedenheit ihrer Anwender zu steigern.



Sehr erfreulich waren die konstruktiv-kritischen Diskussionen und der offene Erfahrungsaustausch, der auch in diesem Jahr die Tagung belebt hat und für zusätzliche Erkenntnisse bei Veranstaltern und Teilnehmern gesorgt hat. In diesem Sinne möchten wir uns bedanken und freuen uns auf die nächste „Fokus Kunde!“ in zwei Jahren.

7. IT-Matchmaker Updates

Projekt-Abschlüsse

Seit dem letzten Infodienst wurden u.a. folgende Projekte erfolgreich über den IT-Matchmaker® abgeschlossen.

- Eine Schweizer **Non-Profit**-Organisation entscheidet sich bei einer IT-Matchmaker Ausschreibung für **ABACUS vi** von der **BDO AG**.
- Ein Unternehmen aus der Branche **Handel mit Elektrogeräten & Computern** entscheidet sich bei einer IT-Matchmaker Ausschreibung für **SAP Business One** von **Columbus Systems GmbH**.
- Ein österreichisches Unternehmen aus dem **Maschinen- und Anlagenbau** entscheidet sich mit dem IT-Matchmaker für **cronetwork** von **Industrie Informatik**.

Übrigens haben inzwischen mehr als 150 verschiedene Software-Anbieter Projekte über den IT-Matchmaker gewonnen! Wer das war, sehen Sie hier:

www.it-matchmaker.com/referenzen/anbieter-referenzen.html

Neue Lösungen

Seit dem letzten Infodienst wurden folgende Lösungen neu auf dem IT-Matchmaker® veröffentlicht:

- AHP Gesellschaft für Informationsverarbeitung mbH / AHP
- akquinet AG / dynamic crossover
- Alkyone Consulting GmbH & Co. KG / Simple Planning
- Atos IT Solutions and Services GmbH / SIMATIC IT
- B.i.TEAM Gesellschaft für Softwareberatung mbH / easyPROJECT
- BCT Deutschland GmbH / CORSA
- Bison Schweiz AG / Bison Process Trading
- cibex GmbH ERP Solutions / ADempiere CRM
- C-Intact GmbH / Invoice Center
- ConnectedWare GmbH / ConnectedWare - Professional Marketing Software (MRM)
- CONPLUS Mittelstandslösungen / SAP Business One
- Devacon GmbH / eMODAT
- DiIT AG / PLS
- Dr. Städtler Transport Consulting GmbH & Co. KG / LP2 / SCALA
- godesys AG / godesys CRM
- GRÜN Software AG / GRÜN ZICOM5 für Zeiterfassung
- HENRICHSEN AG / MS SharePoint
- HENRICHSEN AG / SAP ECM
- INTEGRIS GmbH / Integris ERP III
- IRIUM Deutschland GmbH / IRIUM i80
- Jungheinrich AG / Jungheinrich WMS
- LOGIN EDV-Software, Beratung und Training GmbH / europa3000 (Businesskomplettlösung)
- m+p business solutions GmbH / NAPA3 Personalwirtschaft
- m+p business solutions GmbH / Microsoft Dynamics NAV
- m+p business solutions GmbH / NACO6
- m+p business solutions GmbH / NAVconnect
- mobileX AG / mobileX-Dispatch
- moving primates GmbH / reweo - SaaS CRM
- next level solutions / next pm suite
- Object Solutions Software AG / OS-LIMS
- Object Solutions Software AG / OS-PDM
- Octoflex Software GmbH / Octoflex ERP
- parm ag / myPARM PRINCE2 Edition
- Pharmakon Software GmbH / Start Smart
- pro4dynamix GmbH / Microsoft Dynamics NAV
- SALT Solutions GmbH / eCommerce Lösungen von SALT Solutions mit OXID eShop Technologie
- SOBIS Software GmbH / PIRS:Claim
- Softec AG / OMNITEC
- STIWA Automation GmbH / AMS MES-CI
- TARGIS GmbH / Micos Konzept
- TecArt GmbH / TecArt-CRM Mobile
- top flow GmbH / top MES
- WennSoft / Evolution

8. Termine

IT-Matchmaker Webinare für Software-Anbieter

Achtung: Ab 2015 neue Anfangszeit jeweils 13.30 Uhr*

04.12.2014	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker: Nutzen und Einsatzbereiche
11.12.2014	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
12.12.2014	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker: So platzieren Sie sich richtig!
16.01.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker: So platzieren Sie sich richtig!
13.01.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht: So recherchieren Interessenten
30.01.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker: Nutzen und Einsatzbereiche
13.02.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker: So platzieren Sie sich richtig!
27.02.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht: So recherchieren Interessenten
06.03.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker: Nutzen und Einsatzbereiche
13.03.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker: So platzieren Sie sich richtig!
27.03.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht: So recherchieren Interessenten
17.04.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker: So platzieren Sie sich richtig!
24.04.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht: So recherchieren Interessenten
30.04.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker: Nutzen und Einsatzbereiche
08.05.2015	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker: So platzieren Sie sich richtig!
22.05.2015	IT-Matchmaker aus Anwendersicht: So recherchieren Interessenten
29.05.2015	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker: Nutzen und Einsatzbereiche

*Die Teilnahme an den Webinaren ist für Software-Anbieter kostenlos. Da die Teilnehmerzahl pro Termin begrenzt ist, ist eine vorherige Anmeldung erforderlich. Anmeldungen werden bis 24 Stunden vor dem jeweiligen Webinar formlos per Mail an stephan.klein@trovarit.com angenommen.

Messen & Fachveranstaltungen

16.-20.03.2015	CeBIT 2015 , Hannover
13.-17.04.2015	HANNOVER MESSE , Hannover
09.-11.06.2015	22. Aachener ERP-Tage , Aachen

Kontakt

Stephan Klein

Key Account Management

Trovarit AG - the IT-Matchmaker

Campus-Boulevard 57

D-52074 Aachen

Fon: +49 (241) 40009-32

Fax: +49 (241) 40009-11

E-Mail: stephan.klein@trovarit.com

Internet: www.trovarit.com



https://twitter.com/IT_Matchmaker



<https://www.xing.com/companies/trovaritag>