

Liebe Leser,

die August-Ausgabe unseres Infodienstes steht ganz im Zeichen des neuen IT-Matchmaker Release v4, das soeben live geschaltet wurde.

Was für uns User vielleicht nach rein „kosmetischen“ Änderungen aussieht, hat unseren Entwicklern während der letzten Monate doch einige Ausflüge in den tiefen Kern der Plattform beschert. Falls sich daher trotz intensiven Testings vielleicht doch ein Fehler eingeschlichen hat, bitten wir um Entschuldigung und wären für eine kurze Nachricht sehr dankbar!

Was sich ansonsten seit der letzten Ausgabe unseres Infodienstes rund um den IT-Matchmaker alles getan hat und wie es in den nächsten Wochen weitergeht, haben wir wie immer in aller Kürze für Sie zusammengestellt.

Ihr Stephan Klein



Inhalt

1. Basisdatenkampagne
 2. IT-Matchmaker Release v4: Das ist neu
 - ▶ Neuer Look
 - ▶ Neue Funktionen
 3. Fachtagung „Fokus Kunde“
 4. Guided Tours „Where IT Works 2014“
 5. IT-Matchmaker Updates
 - ▶ Projekt-Abschlüsse
 - ▶ Neue Lösungen
 6. Termine
- Kontakt

1. Basisdatenkampagne

Der Katalog für die halbjährliche Basisdatenkampagne wird nächste Woche freigeschaltet. Dann heißt es wieder, Profile aktualisieren, damit Ihre Lösung auch weiterhin von Interessenten auf dem IT-Matchmaker gefunden wird!

Wie immer stellen wir Ihnen zur effizienten Bearbeitung Ihres Profils einen Filter zur Verfügung, über den Sie sich die neuen Kriterien anzeigen lassen können.

Insbesondere Anbieter von ERP/PPS-, MES- und PLM/PDM-Software sollten auf die Aktualität ihrer Unternehmens- und Produktprofile achten, da die **Marktspiegel Business Software ERP / PPS 2013 / 2014** Anfang nächsten Jahres neu aufgelegt werden.



2. IT-Matchmaker Release v4: Das ist neu

Neuer Look

IT-Matchmaker Herr Max Mustermann Kontakt Logout

Herzlich Willkommen auf dem IT-Matchmaker Herr Max Mustermann

Hochqualifizierte Kundenkontakte und effizienter Projektvertrieb!
Der IT-Matchmaker ist Ihr effizienter Vertriebskanal mit hoher Reichweite in den relevanten Zielgruppen.

Ihre Interessenten
Anzahl neuer Interessenten: 0
Interessenten anzeigen

LeadXchange
Haben Sie Kontakte / Leads, die Sie nicht selber bedienen können?
Tauschen Sie sie über leadXchange gegen passende Leads - oder bares Geld.
LeadXchange anzeigen

Ihre Ausschreibungen
Alle Ausschreibungen: 5
Ungesichtete Ausschreibungen: 2
Gesichtete ohne Antwort: 0
In Bearbeitung: 3
Ausschreibungen anzeigen

Ihre Produkte
Alle Produkte: 7
Veröffentlichte Produkte: 3
Benötigen Bearbeitung: 0
Produkte anzeigen

Ihre Referenzen
Freigeschaltete Referenzen: 3
Neue Referenzen: 17

Hilfe zur Datenpflege
Wollen Sie Ihr Profil überarbeiten?
In unserer detaillierten Anleitung finden Sie eine Schritt für Schritt Beschreibung

Infodienst für Software-Anbieter
Ausgabe Februar 2014
Es gibt eine neue Lastenheftvorlage für ReWe, neue Funktionen auf dem IT-Matchmaker, die Vorbereitungen für unsere ERP-Preis Studie laufen an und es gibt neue Termine für unsere Webinar-Reihe.
Ältere Ausgaben
Ausgabe Dezember 2013
Ausgabe August 2013
Ausgabe Juni 2013
Ausgabe April 2013
Ausgabe Dezember 2012
Ausgabe Juni 2012

So sieht das neue Dashboard des IT-Matchmaker aus. Direkt nach dem Login erkennen Sie z.B. auf den ersten Blick, ob es neue Interessenten für Ihre Produkte gibt. Ob neue Projekt-Ausschreibungen vorliegen oder ob von Ihnen eingetragene Referenzen freigeschaltet wurden.

Die Navigation ist auf die linke Seite gewandert und kann bei Bedarf komplett weggeklappt werden. Ihre Benutzerdaten sowie die Möglichkeit zur direkten Kontaktaufnahme mit unserem Support finden Sie jetzt oben in der blauen „Kopfzeile“.

Neue Funktionen

Im Bereich „Interessenten“ haben Sie jetzt neu die Möglichkeit, mehrere Einträge zu markieren und gleichzeitig zu archivieren.

IT-Matchmaker Herr Max Mustermann Kontakt Logout

Sie sind hier: Startseite > Interessenten

Profitieren Sie jetzt auch von Leads, die nicht zu Ihrem Produkt- und Dienstleistungsportfolio passen
Melden Sie einen Lead, der für Ihren Vertrieb nicht relevant ist, einfach an IT-Matchmaker® leadXchange. Trovarit qualifiziert den Lead und prüft, welche Art von Software-Projekt mit welchem Zeithorizont geplant ist. Der Wert des Leads (laut bekannter Preisliste) wird Ihrem IT-Matchmaker-Konto gutgeschrieben und monatlich ausbezahlt oder mit Ihren Käufen verrechnet.

Suchfilter: [3 / 3] Filter: Interessenten der letzten 6 Monate

ID	Interessent	Branche	Größe	L	Eingangsdatum	Kaufdatum	Preis	zM	Status	Info	Aktion
85430	DMS	Maschinenbau & Anlagenbau	weniger als 20 Mitarbeiter	D	11.06.14	17.07.14	42,00 €				
88120	beraterAnwender	Food industry	100-249 employees		10.04.14	22.07.14	42,00 €				
88123	asd			D	06.03.14	06.03.14	555,00 €				

Im „Basisprofil Software“ gibt es neu den Filter „noch nicht erfüllte Kriterien“. Damit können Sie sich die Kriterien anzeigen lassen, die Sie nicht als erfüllt markiert bzw. bisher nicht bearbeitet haben.

Produkt Details

Basisprofil Produktbeschreibung

Firma: Testhersteller Trovarit2

Produkt: IT-Matchmaker® Professional df

Kapitel
DRUCKEN

Profil
DRUCKEN

Letzte Änderungen

Unternehmensprofil: 24.07.2014
Basisprofil: 11.06.2012
In diesem Bereich: 15.08.2014

Bitte speichern Sie Ihre Angaben durch Klick auf einen der Übernehmen/Weiter-Button auf der Seite!

Legende ⓘ = Erläuterungstext Weitere Erklärungen sind ggf. mit den Merkmalen verlinkt.

Weiter >>

1. Allgemeine Angaben zur Software [Letzte Änderungen: 15.08.2014]

1.1. Rolle im Software-Markt

1.1.1. Rolle als Anbieter der Software

<input checked="" type="checkbox"/> Softwarehersteller	<input type="checkbox"/> Lizenznehmer/Vertriebspartner (VAR: Value Added Reseller) ⓘ
<input type="checkbox"/> Zertifizierter Systemintegrator (ISV: Independent Software Vendor) ⓘ	<input type="checkbox"/> Original Equipment Manufacturer (OEM) ⓘ
<input type="checkbox"/> Distributor ⓘ	<input checked="" type="checkbox"/> Freier Systemintegrator ⓘ

speichern

1.1.2. Zertifikatsstufen

<input type="checkbox"/> Höchste Stufe (z.B. Gold-Partner)	<input type="checkbox"/> Mittlere Stufe (z.B. Silver-Partner)
--	---

Basisprofil Software

- Allgemeine Angaben zur Software
- Software-Kategorie
- Zielgruppen & Projektcharakteristik
- Branchenausrichtung
- Software-Module
- Funktionsspektrum
- Technische Informationen
- Produktbezogene Dienstleistung

Allgemeine Filter:

- Neue Kriterien seit August 2012
- K.O.-Kriterien
- noch nicht erfüllte Kriterien

Themenspezifische Filter: ⓘ

- ERP
- CRM
- DMS/ECM
- MES
- BI

Filter anwenden

Falls Sie Fragen zum neuen IT-Matchmaker Release haben, steht Ihnen unser Team natürlich gerne zur Verfügung!

3. Fachtagung „Fokus Kunde“

Anfang September werden die Ergebnisse der Studie „ERP in der Praxis: Anwenderzufriedenheit, Nutzen & Perspektiven 2014/2015“ vorgestellt.

Die Ergebnisse liefern ein sehr genaues und detailliertes Stimmungsbild des gesamten Anwendermarktes, aus dem ERP-Anbieter wichtige Erkenntnisse für ihr Business und Product Development im Hinblick auf Neu- ebenso wie auf Bestandskunden gewinnen können.



Die **Fachtagung "Fokus Kunde! Erfolgsfaktoren im Wettbewerb um zufriedene ERP-Anwender"** am 25.09.2014 in Frankfurt, richtet sich an Software-Anbieter sowie IT-Professionals. Auf Basis der Ergebnisse der Studie „ERP in der Praxis“ sowie weiterer aktueller Trovarit-Studien werden konkrete Erfolgsfaktoren im Wettbewerb um zufriedene ERP-Anwender herausgearbeitet.

Themen u.a.

- ERP in der Praxis 2014 (Deutschland, Österreich, Schweiz)
- Kenngrößen zu ERP-Projekten, Wartung und Betrieb
- Zufriedenheit: Ergebnisse, Hintergründe & Handlungsfelder
- Nutzen: Einflussfaktoren und deren Wirkung
- Strukturen & Trends im ERP-Markt

[Weitere Informationen und Anmeldung](#)

4. Guided Tours „Where IT Works 2014“

Auch in diesem Jahr begleiten unsere Experten wieder Besuchergruppen über die IT & Business, die DMS EXPO und die CRM-expo in Stuttgart (08.-10. Oktober).

Programm

	Mi, 08.10.	Do, 09.10.	Fr, 10.10.
10:15-12:30	Dokumentenmanagement (DMS / ECM)	ERP für Projekt-/Einzelfertiger (ERP / PPS)	Customer Relationship Management (CRM)
10:45-13:00	Customer Relationship Management (CRM)	Dokumentenmanagement (DMS / ECM)	ERP für Projekt-/Einzelfertiger (ERP / PPS)
11:15-13:30	ERP für Variantenfertiger (ERP / PPS)	Customer Relationship Management (CRM)	Dokumentenmanagement (DMS / ECM)
11:45-14:00	Business Intelligence (BI)	Business Intelligence (BI)	
13:15-15:30	Finance / Controlling	ERP für Variantenfertiger (ERP / PPS)	
13:45-16:00		Finance / Controlling	

Neben den seit langem bewährten Themen ERP (mit unterschiedlichen Branchen-Schwerpunkten), ECM/DMS, CRM und BI bietet das neue Trovarit Competence Center „Finance & Controlling“ erstmals auch Touren zum Thema „Unterstützungsmöglichkeiten von modernen Rechnungswesen-Systemen“ an.

Es stehen insgesamt bereits 15 Aussteller als Stationen für die Guided Tours fest. **Die ERP-Touren sind voll besetzt**, bei den anderen Touren sind noch einige wenige Plätze frei.

<http://www.trovarit.com/termine/guided-tours.html>

5. IT-Matchmaker Updates

Projekt-Abschlüsse

Seit dem letzten Infodienst wurden u.a. folgende Projekte erfolgreich über den IT-Matchmaker® abgeschlossen.

- Ein Unternehmen aus der Branche **Glasgewerbe, Verarbeitung von Steinen & Erden** entscheidet sich für CRM Lösung **update.CRM** von der **update software Deutschland GmbH**.
- Ein Unternehmen aus der Branche **Fahrzeugbau & Zulieferindustrie** wählt **All for Machine** von **All for One Steeb AG** über den IT-Matchmaker aus
- Ein Unternehmen aus der Branche **Maschinen- & Anlagenbau** entscheidet sich für **SIVAS** von der **Schrempf EDV GmbH**
- Ein mittelständischer **Maschinen- & Anlagenbauer** hat sich für **proALPHA** von der **proAlpha Consulting GmbH** entschieden. Die Ausschreibung erfolgte über den IT-Matchmaker.
- **CONTACT Software GmbH** gewinnt einen neuen Kunden aus dem Bereich **Herstellung von Elektrotechnik & Feinmechanik** für **CIM DATABASE**
- **ams.Solution AG** gewinnt über IT-Matchmaker-Ausschreibung einen neuen Kunden für **ams.erp** aus dem **Maschinenbau & Anlagenbau**

- **ORGA-SOFT** gewinnt über IT-Matchmaker-Ausschreibung einen neuen Kunden für **INTEGRA** aus dem Bereich **Metallerzeugung & -bearbeitung**
- **ITML AG** gewinnt über IT-Matchmaker-Ausschreibung einen neuen Kunden für **ITML > CRM** aus dem Bereich **technischer Handel**
- **Deltek GmbH** gewinnt über IT-Matchmaker-Ausschreibung einen neuen Kunden für **Maconomy** aus der Branche **Entwicklung von Ingenieur-Software**
- **e.bootis ag** gewinnt über IT-Matchmaker-Ausschreibung einen neuen Kunden für **e.bootis ERP II** aus der Branche **Handel mit Werbemitteln**

Neue Lösungen

Seit dem letzten Infodienst wurden folgende Lösungen neu auf dem IT-Matchmaker® veröffentlicht:

- 360 Business Software + Systeme GmbH / Infor LN
- A+W Software GmbH / A+W CANTOR
- Actserv / Actricity
- applied international informatics GmbH / ELOprofessional 2011 / ELOenterprise 2011
- Avista ERP Software GmbH & Co KG/ avista.ERP
- Böhm Software Business Solutions / Cockpit-Toolset
- CAPCargo AG / CAP.Transport
- celum GmbH / celum SYNERGY
- Component Design GmbH / Microsoft Dynamics NAV 2013
- Couplink Group AG / couplinkyourservice
- D&G-Software GmbH / VS/4
- DHC Business Solutions GmbH & Co. KG / DHC VISION
- ERP4all Business Software GmbH/ MiCLAS.
- Improve Deutschland c/o CDE Management GmbH / Improve
- Kewill GmbH / elektronische Zollabwicklung
- KOMSA Systems GmbH / SAP Business One
- prisma informatik GmbH / QlikView
- Promatix GmbH / Linealyzer
- QS solutions / Microsoft Dynamics CRM
- QS solutions / sRMe
- Raber+Märcker GmbH / Microsoft Dynamics NAV
- Scheuring Project Management AG / hyperManager
- Scheuring Project Management AG / ResSolution
- Schwierzy & Partner KG / godesys ERP
- sellmore Gesellschaft für Vertriebsentwicklung mbH / Sage CRM
- Simac 3Services / Service Cruiser
- SOBIS Software GmbH / PIRS
- Sycor GmbH / SAP Business All-in-One
- Unidienst GmbH / Seminarmanagement mit Microsoft Dynamics CRM
- Unidienst GmbH / UniPRO/ERP auf Basis von Microsoft Dynamics CRM
- Unidienst GmbH / UniPRO/MedTec - Microsoft Dynamics CRM für Medizintechniker
- Unidienst GmbH / UniPRO/Real Estate - Microsoft Dynamics CRM für die Immobilienbranche
- visual4 GmbH/ 1CRM

6. Termine

IT-Matchmaker Webinare für Software-Anbieter

(Beginn jeweils 11.00 Uhr)*

22.08.2014	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
29.08.2014	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
12.09.2014	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
18.09.2014	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
26.09.2014	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
23.10.2014	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
31.10.2014	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
07.11.2014	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
14.11.2014	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
21.11.2014	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
04.12.2014	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
11.12.2014	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
12.12.2014	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker

*Die Teilnahme an den Webinaren ist für Software-Anbieter kostenlos. Da die Teilnehmerzahl pro Termin begrenzt ist, ist eine vorherige Anmeldung erforderlich. Anmeldungen werden bis 24 Stunden vor dem jeweiligen Webinar formlos per Mail an stephan.klein@trovarit.com angenommen.

Messen & Fachveranstaltungen

25.09.2014	Fokus Kunde! Fachtagung, Frankfurt
08.-10.10.2014	Where IT works: IT & Business - CRM-expo - DMS Expo, Stuttgart
04.11.2014	ERP 2020 Informationstag , Frankfurt

Kontakt

Stephan Klein

Key Account Management

Trovarit AG - the IT-Matchmaker

Campus-Boulevard 57
D-52074 Aachen

Fon: +49 (241) 40009-32

Fax: +49 (241) 40009-11

E-Mail: stephan.klein@trovarit.com

Internet: www.trovarit.com



https://twitter.com/IT_Matchmaker



<https://www.xing.com/companies/trovaritag>