

Liebe Leser,

zugegeben: diese Ausgabe des IT-Matchmaker Infodienstes fällt etwas ungünstig in die Hauptferienzeit in Deutschland und Österreich (die meisten KollegInnen in der Schweiz dürften aber – wie ich auch - ihren Sommerurlaub schon hinter sich haben).

Aber seit der letzten Ausgabe haben sich so viele Neuigkeiten angesammelt, dass wir beschlossen haben, den Infodienst 08 trotzdem rauszuschicken: Es gibt eine neue Lastenheftvorlage für ReWe, neue Funktionen auf dem IT-Matchmaker, die Vorbereitungen für unsere ERP-Praxis Studie laufen an und es gibt neue Termine für unsere Webinar-Reihe.

Besonders ans Herz legen möchte ich Ihnen unsere turnusmäßige Kampagne zur Datenaktualisierung. Die Aktualität und Vollständigkeit der Basisprofile auf dem IT-Matchmaker sind für alle Beteiligten entscheidend: Für Anwender, damit sie die richtige Wahl treffen können und für Anbieter, damit ihr ganzes Lösungsangebot korrekt dargestellt und bei passenden Such- bzw. Projektanfragen gefunden wird!

Zu guter Letzt steht nächsten Monat das Stuttgarter Messetrio „Where IT Works“ aus IT & Business, DMS EXPO und CRM-expo an. Trovarit ist mit eigenem Stand in der Halle 3 vertreten und hat von der Messe wieder den Auftrag bekommen, die bewährten Guided Tours zu organisieren. Auch ich bin in meiner Eigenschaft als zentraler Ansprechpartner für Software-Anbieter an allen drei Tagen vor Ort und freue mich schon auf viele interessante Gespräche!

Wie immer haben wir alle Neuigkeiten rund um den IT-Matchmaker im Folgenden für Sie zusammengestellt. Ich wünsche eine interessante Lektüre!

Ihr Stephan Klein



#### Inhalt

1. Basisdatenkampagne - Jetzt Profile aktualisieren
  2. Neue Lastenheft-Vorlage für ReWe
  3. Neue Funktionen für Ihren Account
    - ▶ Account anlegen
    - ▶ Neue Druckfunktion
  4. ERP in der Praxis - Infoveranstaltung
  5. Veröffentlichung Ihrer Projektabschlüsse und Referenzen
  6. CRM-Marktspiegel 2013/2014
  7. Studie: BI im Maschinen- und Anlagenbau
  8. IT-Matchmaker Updates
    - ▶ Projekt-Abschlüsse
    - ▶ Neue Lösungen
  9. Termine
- Kontakt

## 1. Basisdatenkampagne - Jetzt Profile aktualisieren

Der Basiskatalog des IT-Matchmaker wurde zur aktuellen Sommer-Kampagne um einige neue Merkmale (u.a. im Bereich „Technische Informationen“) erweitert.

Um weiterhin von Interessenten über unsere Plattformen gefunden zu werden und in unseren Marktübersichten zu erscheinen, sollten Sie daher unbedingt Ihr Basisprofil überarbeiten bzw. aktualisieren.

Nach dem Login sehen Sie im Bereich „Produkte“ den Veröffentlichungsstatus Ihrer Lösungen und können über den Button „bearbeiten“ auf das Basisprofil zugreifen.

Über den Filter „Neue Kriterien seit Januar 2013“ sehen Sie sofort, welche Teile des Katalogs überarbeitet werden sollten.

Aktualisieren Sie Ihr Basisprofil bitte bis spätestens zum **19. September 2013!**

**Navigation:**

- Basisprofil Software
- ▶ Allgemeine Angaben zur Software
- Software-Kategorie
- Software-Module
- Funktionsspektrum
- Technische Informationen

**Allgemeine Filter:**

Neue Kriterien seit Januar 2013

K.O.-Kriterien

**Themenspezifische Filter:** ⓘ

- ERP
- CRM
- DMS/ECM
- MES
- BI

## 2. Neue Lastenheft-Vorlage für ReWe

Seit Juli steht eine neue Version des Lastenheftes für Finanzbuchhaltung/Rechnungswesen zur Verfügung. Die Vorlage wurde von Trovarit und deren Fachpartnern, u.a. Prof. Becker & Partner GmbH und Supply Chain Competence Center Groß & Partner, unter Berücksichtigung aktueller gesetzlicher Änderungen (z.B. E-Bilanz) und Erfahrungen aus zahlreichen Projekten überarbeitet.

Die Vorlage findet sowohl für eigenständige Projekte im Einsatzbereich „Finance“ wie auch als Modul der umfassenderen ERP-Lastenhefte Anwendung.

## 3. Neue Funktionen für Ihren Account

### Account anlegen

Aufgrund neuer Datenschutzbestimmungen können Sie Accounts für Ihre KollegInnen nicht mehr vollständig „in Vertretung“ anlegen. Nachdem Sie einen Mitarbeiter oder eine Mitarbeiterin als Benutzer eingetragen haben, erhält diese Person per Mail einen Freischaltlink und wird aufgefordert, ein Login und ein Passwort für den eigenen Account anzugeben.

In Ihrer Benutzerverwaltung erkennen Sie an dem Schloss-Icon (🔒), dass die Mail mit dem Freischaltlink versandt, aber der Account noch nicht vom Benutzer aktiviert wurde.

### Neue Druckfunktion

Über die zwei neuen Buttons können nun das gesamte Basisprofil oder auch nur einzelne Kapitel gedruckt werden.

The screenshot shows the Trovarit web application interface. The main content area displays the 'Basisprofil' for a software product. Two buttons, 'Kapitel DRUCKEN' and 'Profil DRUCKEN', are circled in orange. The interface includes a navigation menu on the left, a main content area with tabs for 'Produktbeschreibung', 'Basisprofil', and 'Produktübersicht', and a right sidebar with filters.



Sie finden die Trovarit AG in **Halle 3, Stand 3C51**.

Bitte vereinbaren Sie im Vorfeld einen Termin einfach formlos per Mail oder Telefon oder über unser Online-Formular:

<http://www.trovarit.com/termine/itundbusiness.html>

#### 4. ERP in der Praxis - Infoveranstaltung

Die nächste Runde der Trovarit-Studie „ERP in der Praxis - Anwenderzufriedenheit, Nutzen & Perspektiven“ startet im März 2014.

Zur Vorbereitung der „ERP in der Praxis“ Kampagne 2014 möchten wir Sie als ERP-Anbieter zum Erfahrungs- und Erwartungsaustausch einladen.

Neben einem Rückblick auf die vergangenen Runden der ERP-Praxis ist es uns dabei besonders wichtig, dass Sie Ihre Wünsche und Anregungen bezügl. der Studie einbringen und mit uns diskutieren.



##### Termine:

- 24.09.2013, 16:30-18:00 Uhr, Stuttgart (Neue Messe, ICS Raum C 6.1)  
Gerne stellen wir Ihnen bei Bedarf eine Eintrittskarte zur IT&Business zur Verfügung.
- 17.10.2013, Wien
- 19.11.2013, Zürich

Natürlich ist die Teilnahme kostenlos, wir bitten jedoch um formlose Anmeldung per E-Mail an: [stephan.klein@trovarit.com](mailto:stephan.klein@trovarit.com)

#### 5. Veröffentlichung Ihrer Projektabschlüsse und Referenzen

Wir alle wissen, wie wertvoll eine gute Referenz für Marketing und Vertrieb ist: Von der Pressemitteilung über Case Studies zu Meldungen in den Social Networks – Testimonials von zufriedenen Kunden und Berichte über erfolgreiche Projekte sind in ihrer Außenwirkung kaum zu schlagen.

Seit einiger Zeit veröffentlichen wir daher Meldungen zu Projekt-Abschlüssen, die über den IT-Matchmaker® ausgeschrieben wurden, u.a. auf unserer Webseite und über unsere Social Media Kanäle (s.u. „IT-Matchmaker Updates“). Das **Anbieter-Unternehmen** und der Name der eingesetzten **Software-Lösung** werden dabei ausdrücklich genannt, die Namen der Kunden sind (bisher) anonymisiert, es werden nur Angaben zu Branche und Userzahlen veröffentlicht.

Diesen Service möchten wir jetzt noch ausbauen, indem wir auch Ihre Referenzberichte (Pressemitteilungen, Case Studies) von Projekten, die über den IT-Matchmaker ausgeschrieben wurden, in unsere Kommunikation aufnehmen. Zu diesem Zweck richten wir derzeit unter [www.it-matchmaker.com](http://www.it-matchmaker.com) einen eigenen Bereich ein, der prominent platziert und offen zugänglich sein wird.

Gerne nehmen wir auch Ihren Projektabschluss und Ihren Referenzbericht hier auf, wenn Sie uns die entsprechenden Angaben und Texte zur Verfügung stellen. Voraussetzungen für eine Aufnahme ist,

- das Projekt wurde über den IT-Matchmaker® ausgeschrieben und der Referenzbericht enthält einen entsprechenden Hinweis,
- der Referenzbericht wurde vom Anwender freigegeben und
- ist nicht älter als ein Jahr.

#### 6. CRM-Marktspiegel 2013/2014



Der traditionsreiche **CRM-Marktspiegel** des renommierten CRM-Experten Wolfgang Schwetz erscheint zur CRM-expo (24.-26.09., Neue Messe Stuttgart) in seiner 21. Auflage!

Der CRM-Marktspiegel wird seit 2004 im Rahmen der Trovarit-Reihe „Marktspiegel Business Software“ herausgegeben und ist mit den Profilen von ca. 175 CRM-Systemen von ca. 150 CRM-Softwareherstellern und ca. 120 CRM-

Systemintegratoren die einzige vollständige Marktübersicht im deutschsprachigen Markt.

Mit dem CRM-Marktspiegel erhalten Anwender außerdem wertvolle Empfehlungen zur Einführungsplanung, zur Softwareauswahl und den Ergebnissen aktueller Marktbefragungen.

## 7. Studie: BI im Maschinen- und Anlagenbau

Gemeinsam mit dem **VDMA** führt die Trovarit AG aktuell eine Marktstudie zum Thema „BI in der Praxis des mittelständischen Maschinen- und Anlagenbau“ durch. Im Rahmen der Studie werden die am Markt angebotenen Lösungsszenarien, die Verbreitung und der Umsetzungsstand von BI in den Betrieben sowie die Kosten bzw. Aufwände analysiert, mit denen Unternehmen des Maschinen- und Anlagenbaus rechnen müssen.



An dieser Stelle möchten wir uns schon einmal herzlich bei den vielen Anbietern von BI-Lösungen bedanken, die sich bereits beteiligt und den Fragebogen ausgefüllt haben!

Die Datenerfassung zur Studie wurde verlängert, so dass Sie sich noch bis zum **6. September** beteiligen können. Der Fragebogen besteht aus 45 Fragen, die Bearbeitung dauert ca. 30 Minuten.

Den Fragebogen können Sie über folgenden Link von unserem Server beziehen:

[http://www.it-matchmaker.com/downloads/Fragebogen\\_VDMA\\_BI-Studie\\_13-07-12.xlsx](http://www.it-matchmaker.com/downloads/Fragebogen_VDMA_BI-Studie_13-07-12.xlsx)

Die Ergebnisse der Studie werden erstmals im Rahmen der Stuttgarter Fachmessen IT & Business / CRM-expo / DMS EXPO vorgestellt:

- am 25. September beim „Infotag Business Intelligence“ des VDMA sowie
- am 26. September, 11.45-12.00 Uhr auf dem Fachforum 3.2 (Sicherheit/Infrastruktur/... /BI und Big Data):

**BI in der Praxis des Mittelstands.** Dr. Siegmund Priglinger, Leiter des Trovarit Competence Centers Business Intelligence & Data Management..

Die Ergebnisse werden außerdem in den VDMA-Nachrichten dargestellt. Eine Zusammenfassung der Ergebnisse inkl. einer Aufstellung aller erfassten Software-Lösungen bzw. -Anbieter wird im Nachgang Interessierten zum Download zur Verfügung gestellt.

## 8. IT-Matchmaker Updates

### Projekt-Abschlüsse

Im laufenden Jahr wurden u.a. folgende Projekte erfolgreich über den IT-Matchmaker® abgeschlossen.

- Die **Logico Solutions AG** gewinnt einen neuen Kunden aus dem Maschinen- & Anlagenbau (60 User) mit der Branchenlösung Projektgeschäft und Anlagenbau auf der Basis von Microsoft Dynamics NAV.
- Die **ALPHA Business Solutions AG** gewinnt für ihre ERP-Lösung proALPHA einen neuen Kunden aus dem Bereich Metallerzeugung & -bearbeitung (70 User)
- Die **Sage bäurer GmbH** gewinnt einen neuen Kunden mit der Lösung Sage ERP b7 aus dem Bereich Fahrzeugbau & Zulieferindustrie (70 User)
- Die **ComputerKomplett SteinhilberSchwehr GmbH** gewinnt für ihre ERP-Lösung abas-Business-Software einen neuen Kunden aus dem Bereich Metallerzeugung & -bearbeitung (105 User)
- Die **Oxaion AG** gewinnt einen neuen Kunden für oxaion aus dem Bereich Herstellung von Elektrotechnik & Feinmechanik (30 User)
- Die **Bison Maxess GmbH** gewinnt einen neuen Kunden aus dem Bereich Handel mit Agrarprodukten, Pflanzen, lebenden Tieren (100 User)

## Neue Lösungen

Im Juni und Juli wurden folgende Lösungen neu auf dem IT-Matchmaker® veröffentlicht:

- 360 Business Software Systeme GmbH / Infor LN
- Actserv / Actricity
- AMTANGEE Aktiengesellschaft / AMTANGEE CRM
- BITS Better IT Solutions GmbH/ WinLine
- Böhm Software Business Solutions / Cockpit-Toolset
- celum GmbH / celum SYNERGY
- cimdata software AG / xdPPS
- Comma Soft AG / Infonea
- Couplink Group AG / couplinkyourservice
- curexus GmbH / CAS genesisWorld
- DHC Business Solutions GmbH & Co. KG / DHC VISION
- Improve Deutschland c/o CDE Management GmbH / Improve
- IQSoftware Vertriebs GmbH / IQSteel.ERP®
- KOMSA Systems GmbH / SAP Business One
- MicroQuest Systemhaus GmbH / SelectLine Warenwirtschaft, CRM, Rechnungswesen, Lohn & Gehalt, SL.mobile
- myCTS GmbH / Car Fleet Control
- NET AG system integration / PTC Software
- oneresource ag / SAP ERP 6.0
- prisma informatik GmbH / QlikView
- Promatix GmbH / Linealyzer
- Provaria GmbH / Microsoft Dynamics CRM
- QS solutions / Microsoft Dynamics CRM
- QS solutions / sRMe
- Schwierzy & Partner KG / godesys ERP
- Simac 3Services / Service Cruiser
- Sofon Deutschland GmbH / Angebotskonfiguraion
- Tideum AG / Tideum pricing
- Tresor Software GmbH / Tresor Warenwirtschaft

## 9. Termine

### IT-Matchmaker Webinare für Software-Anbieter (Beginn jeweils 11.00 Uhr)\*

06.09.13	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
20.09.13	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
02.10.13	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
23.10.13	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
07.11.13	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
15.11.13	IT-Matchmaker aus Anwendersicht
29.11.13	Lastenheftvorlagen auf dem IT-Matchmaker, Nutzen und Einsatzbereiche
06.12.13	Datenpflege auf dem IT-Matchmaker
12.12.13	IT-Matchmaker aus Anwendersicht

\*Die Teilnahme an den Webinaren ist für Software-Anbieter kostenlos. Da die Teilnehmerzahl pro Termin begrenzt ist, ist eine vorherige Anmeldung erforderlich. Anmeldungen werden bis 24 Stunden vor dem jeweiligen Webinar formlos per Mail an [stephan.klein@trovarit.com](mailto:stephan.klein@trovarit.com) angenommen.

### Messen & Fachveranstaltungen

<b>24.-26.09.2013</b>	IT & Business / CRM-expo / DMS EXPO, Stuttgart
<b>24.-27.10.2013</b>	CeBIT Bilisim, Istanbul, Türkei

## Kontakt

### Stephan Klein

Key Account Management

Trovarit AG - the IT-Matchmaker

Pontdriesch 10/12

D-52062 Aachen

Fon: +49 (241) 40009-32

Fax: +49 (241) 40009-11

E-Mail: [stephan.klein@trovarit.com](mailto:stephan.klein@trovarit.com)

Internet: [www.trovarit.com](http://www.trovarit.com)



[https://twitter.com/IT\\_Matchmaker](https://twitter.com/IT_Matchmaker)



<https://www.xing.com/companies/trovaritag>